

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение
высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Торгово-экономический институт

Кафедра товароведения и экспертизы товаров

УТВЕРЖДАЮ
Заведующий кафедрой
Ирина - И.В. Кротова
подпись инициалы, фамилия
«14 » 06 2017 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

специальность 38.05.02 «Таможенное дело»
специализация 38.05.02.04 «Товароведение и экспертиза в таможенном деле»
код и наименование специальности

Особенности заключения и исполнения международной сделки купли-
продажи

Научный руководитель	<u>Ирина 13.06.17</u>	канд. техн. наук, доцент	В.В. Полянская
	подпись, дата	должность, ученая степень	инициалы, фамилия
Выпускник	<u>Дмитрий 13.06.17</u>		Д.О. Лобов
	подпись, дата		инициалы, фамилия
Рецензент	<u>Д.П. 28.06.17</u>		А.П. Сергеева
	подпись, дата	должность, ученая степень	инициалы, фамилия
Нормоконтролер	<u>Ирина 13.06.17</u>	канд. техн. наук, доцент	В.В. Полянская
	подпись, дата	должность, ученая степень	инициалы, фамилия

Красноярск 2017

РЕФЕРАТ

Выпускная квалификационная работа по теме «Особенности международных договоров купли-продажи» содержит 116 страниц текстового документа, 2 таблицы, 15 рисунков, 50 использованных источников, 11 приложений.

ДОГОВОР МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ, ОФФШОРЫ, ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ, ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ, ВЕНСКАЯ КОНВЕНЦИЯ 1980 ГОДА, СТРУКТУРА КОНТРАКТА, АНАЛИЗ ДОГОВОРА.

Объект исследования - публичные правовые отношения, связанные с международной куплей-продажей.

Предмет исследования - особенности заключения и исполнения международной сделки купли-продажи.

Цель дипломной работы - определение особенностей международных договоров купли-продажи, анализ контрактов и их исполнения.

Задачи дипломной работы:

- изучить понятие и правовое регулирование международного договора купли-продажи;
- раскрыть содержание международного договора купли-продажи;
- изучить особенности заключения договоров с офшорами;
- изучить структуру международного договора купли-продажи;
- исследовать исполнение международного договора купли-продажи;
- установить перспективы развития международного законодательства.

В первой главе рассматриваются основные особенности международных договоров купли-продажи и их регулирование.

Вторая глава посвящена исследованию особенностей заключения международных договоров купли-продажи с компаниями, расположенными в офшорных зонах, контроль деятельности данных компаний.

Третья глава диплома - это оценка договоров международной купли-продажи товаров и обязательств по их исполнению.

Четвертая глава содержит перспективы развития международного законодательства в области международной купли-продажи товаров.

В итоге был сделан вывод о том, что особенности международных договоров купли-продажи медленно развиваются, сдерживаемые различием норм национальных, но, в перспективе, возможен прорыв в данной сфере.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	5
1 Основные особенности международных договоров купли-продажи товаров и их регулирование	8
1.1 Правовое регулирование международных договоров купли-продажи	8
1.2 Общее понятие договора международной купли-продажи	20
1.3 Содержание договора международной купли-продажи	23
2 Особенности заключения международных договоров купли-продажи с компаниями, расположенными в оффшорных зонах	34
2.1 Общее понятие оффшорных зон и оффшорных компаний	34
2.2 Контроль в области заключения международных договоров купли-продажи с компаниями, находящимися в оффшорных зонах	37
2.3 Анализ концепции развития российского законодательства об оффшорных зонах	40
3 Оценка договоров международной купли-продажи товаров на примере Фирмы «SKANIX CENTRE LTD» и компании ООО «Люкс»	48
3.1 Необходимые пункты договора международной купли-продажи товаров на примере контрактов №20/10 SKANIX и №MNX-F-20130108	48
3.2 Обстоятельства неисполнения обязательств контракта № 20 / 10 SKANIX	60
4. Перспективы развития международного законодательства в области международной купли-продажи товаров	66
4.1 Перспективы развития налогового законодательства в области международных отношений	66
4.2 Перспективы гармонизации права межгосударственной торговли	70
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	74
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ	78
ПРИЛОЖЕНИЕ А Контракт № 20 / 10 SKANIX	85-

ПРИЛОЖЕНИЕ Б Дополнительное соглашение к контракту № 20 / 10 SKANIX	95
ПРИЛОЖЕНИЕ В Приложение №1 к контракту № 20 / 10 SKANIX	96
ПРИЛОЖЕНИЕ Г Приложение №2 к контракту № 20 / 10 SKANIX	97
ПРИЛОЖЕНИЕ Д Приложение №3 к контракту № 20 / 10 SKANIX	104
ПРИЛОЖЕНИЕ Е Контракт № МХ-F-20130108	108
ПРИЛОЖЕНИЕ Ж Дополнительное соглашение №2 к контракту № МХ-F-20130108	111
ПРИЛОЖЕНИЕ З Приложение-спецификация к контракту № МХ-F-20130108	112
ПРИЛОЖЕНИЕ И Обращение ООО «РЕБОРН» к Фирме «SKANIX CENTRE LTD»	113
ПРИЛОЖЕНИЕ К Заявление ООО «РЕБОРН» в Полицию Чешской Республики	114
ПРИЛОЖЕНИЕ Л Таблица расчетов по контракту № 20 / 10 SKANIX	116

ВВЕДЕНИЕ

Одна из важнейших сфер внешнеэкономического взаимодействия государств - это международная торговля. Она требует адекватного и эффективного правового регулирования. В настоящее время международная торговля принимает колоссальные объемы - резкое увеличение поставок сырья, промышленной продукции, продовольствия, товаров народного потребления, энергетических ресурсов.

Преобладающей формой внешнеэкономической сделки является международный договор (контракт) купли-продажи. При его разработке, заключении и исполнении требуются специальные знания и навыки. Данный контракт, по своему характеру, взаимосвязан с правом нескольких государств одновременно, вследствие чего затрудняется использование нормативно правовой базы, гарантирующей его функционирование. Различия между национальными законодательствами стран, сохраняющиеся несмотря на склонность к гармонизации правовых систем, обуславливают преимущество регламентации таких сделок международными контрактами.

В настоящее время, договор купли-продажи имеет основное значение в международном коммерческом обороте, поэтому он должен соответствовать требованиям предпринимателей, заинтересованных в минимизации формальностей и наиболее прозрачном регулировании. Постоянная либерализация и унификация норм, относящихся к купле-продаже, способствуют этому.

Основную роль в международной купле-продаже товаров играет Венская конвенция 1980 г. До вступления Конвенции в силу, исход спора в корне менялся в зависимости от страны суда и применяемых им норм права. С вступлением Конвенции в силу появился единый для большинства стран свод норм материального права, применимый при рассмотрении судом любой страны. На основании Конвенции, в случае, если нормы международного частного права свидетельствуют о праве государства, в

отношении которого Конвенция не вступила в силу, она применяется согласно установленных ей самой условий.

Факт заключения соответствующего договора является базой для рассмотрения любых проблем, связанных с куплей-продажей товаров. Именно это определяет правовое регулирование и все правовые последствия, возникшие в следствие взаимоотношений сторон.

Основным требованием для расценивания договора заключенным является согласие сторон. Нормы, определенные в Конвенции, были разработаны с целью регламентации случаев, когда договор заключается посредством оферты и акцепта. Хотя в процессе подготовки проекта Конвенции вносились предложения о закреплении возможности достижения договоренности без оферты и акцепта, они не были приняты. «Офера» и «акцепт» являются правовыми институтами, едиными для всех современных правовых систем.

Внешнеторговую деятельность сопровождает множество документов, требующихся при подготовке, оформлении и проведении международной сделки купли-продажи. Успех сделки определяет правильное и грамотное составление этих документов.

Единое таможенное пространство между Российской Федерацией, Республикой Беларусь и Казахстаном появилось благодаря вступлению с 1 июля 2010 г. в силу Таможенного кодекса Таможенного союза. Основой данного документа стала Киотская конвенция 1973 г. "об упрощении и гармонизации таможенных процедур".

Все вышеуказанные факторы свидетельствуют об актуальности рассматриваемых проблем. В частности, они и явились определяющими при выборе темы и определении структуры данного исследования.

Объектом данного исследования являются публичные правовые отношения, связанные с международной куплей-продажей.

Предметом исследования являются особенности международных договоров купли-продажи.

Целью представленной дипломной работы являются определение основных особенностей международных договоров купли-продажи, анализ контрактов.

Из поставленной цели вытекают следующие задачи:

- изучить понятие и правовое регулирование международного договора купли-продажи;
- раскрыть содержание международного договора купли-продажи;
- изучить особенности заключения договоров с офшорами;
- изучить структуру международного договора купли-продажи;
- исследовать исполнение международного договора купли-продажи;
- установить перспективы развития международного законодательства.

Сформулированные задачи и поставленная цель предопределили структуру и содержание данного исследования, которое в связи с этим состоит из введения, четырех глав, десяти параграфов, 15 рисунков, 2 таблиц, заключения, списка использованной литературы и приложении, в которых представлены международные контракты, спецификации. Так, в первой главе работы речь идет об основных особенностях международных договоров купли-продажи и их регулировании. Вторая глава посвящена исследованию особенностей заключения международных договоров купли-продажи с компаниями, расположенными в офшорных зонах. Третья глава диплома - это оценка договоров международной купли-продажи товаров. Четвертая глава содержит перспективы развития международного законодательства в области международной купли-продажи товаров.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

- 1) Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ одобрен Генеральной Ассамблеей ООН 15.12.1976 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
- 2) Европейская Конвенция о внешнеторговом арбитраже Заключена в г. Женеве 21.04.1961 ред. от 15.06.2017 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
- 3) Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров Заключена в г. Гааге 22.12.1986 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
- 4) Конвенция о праве, применимом к договорным обязательствам Заключена в г. Риме 19.06.1980 ред. от 17.06.2008 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
- 5) Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров ред. на 11 апреля 1980 года [Электронный ресурс] // - Режим доступа: <http://www.docs.cntd.ru>
- 6) Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров Заключена в г. Вене 11.04.1980 ред. на 17.05.2016 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
- 7) Конвенция Организации Объединенных Наций о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений Заключена в г. Нью-Йорке в 1958 г. ред. на 17.05.2016 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

8) Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс 2010 [Электронный ресурс] Международная торговая палата N 715 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

9) Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 27 "Отдельная финансовая отчетность ред. от 27.06.2016 [Электронный ресурс] введен в действие Приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

10) Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 10 "Консолидированная финансовая отчетность ред. от 27.06.2016 [Электронный ресурс] введен в действие Приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

11) Метод долевого участия в отдельной финансовой отчетности Поправки к Международному стандарту финансовой отчетности (IAS) 27 [Электронный ресурс] введен в действие Приказом Минфина России от 27.06.2016 N 98н // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

12) О налогообложении дохода от инвестиций Договаривающихся государств и их финансовых и инвестиционных учреждений Заключено в г. Абу-Даби 07.12.2011 [Электронный ресурс]: Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Объединенных Арабских Эмиратов // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

13) О принципах взимания косвенных налогов во взаимной торговле [Электронный ресурс]: Соглашение между Правительством РФ и Правительством Республики Армения от 20.10.2000 ред. от 25.09.2007 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

14) О сотрудничестве и взаимной помощи по вопросам соблюдения налогового законодательства [Электронный ресурс]: Соглашение между Правительством РФ и Правительством Республики Армения от 11.03.1994 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

15) Об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество [Электронный ресурс]: Конвенция между Правительством РФ и Правительством Королевства Бельгии от 16.06.1995 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

16) Об устранении двойного налогообложения на доходы и имущество [Электронный ресурс]: Соглашение между Правительством РФ и Правительством Республики Армения от 28.12.1996 ред. от 24.10.2011 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

17) Пересмотренные статьи Типового закона Комиссии Организации Объединенных Наций по праву международной торговли о международном торговом арбитраже и рекомендация относительно толкования пункта 2 статьи II и пункта 1 статьи VII Конвенции о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений, совершенной в Нью-Йорке 10 июня 1958 года Принята в г. Нью-Йорке 04.12.2006 [Электронный ресурс]: Резолюция N 61/33 Генеральной Ассамблеи ООН // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

18) Принципы международных коммерческих договоров Принципы УНИДРУА 1994 год [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

19) Соглашение об общих условиях поставок товаров между организациями государств - участников Содружества Независимых Государств Заключено в г. Киеве 20.03.1992 [Электронный ресурс] //

Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

20) Статус Типового закона ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже Нью-Йорк, 21 июня 1985 года [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

21) Гражданский кодекс Российской Федерации В 4 ч. Ч. 1 [Электронный ресурс]: федер. закон от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

22) Налоговый кодекс Российской Федерации В 2 ч. Ч. 2 [Электронный ресурс]: федер. закон от 5 августа 2000 года N 117-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

23) О банках и банковской деятельности [Электронный ресурс]: федер. закон от 02.12.1990 N 395-1-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

24) О валютном регулировании и валютном контроле [Электронный ресурс]: федер. закон от 10.12.2003 N 173-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

25) О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части противодействия незаконным финансовым операциям [Электронный ресурс]: федер. закон от 28.06.2013 N 134-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

26) О защите конкуренции [Электронный ресурс]: федер. закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

27) О таможенном регулировании в Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 27.11.2010 N 311-ФЗ // Справочная

правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

28) Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс]: федер. закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

29) О порядке представления органами и агентами валютного контроля в орган валютного контроля, уполномоченный Правительством Российской Федерации, необходимых для осуществления его функций документов и информации [Электронный ресурс]: постановление Правительства Рос. Федерации от 24.02.2009 N 166 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

30) Основные направления налоговой политики Российской Федерации на 2012 год и на плановый период 2013 и 2014 годов [Электронный ресурс]: одобрено Правительством Рос. Федерации 07.07.2011 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

31) Об утверждении Перечня государств и территорий, предоставляющих льготный налоговый режим налогообложения и (или) не предусматривающих раскрытия и предоставления информации при проведении финансовых операций (оффшорные зоны) [Электронный ресурс]: приказ М-ва финансов Рос. Федерации от 13.11.2007 N 108н ред. от 02.10.2014 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

32) Положение о правилах осуществления перевода денежных средств [Электронный ресурс]: утв. ЦБ РФ 19.06.2012 N 383-П ред. от 06.11.2015 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

33) О порядке установления уполномоченными банками корреспондентских отношений с банками-нерезидентами,

зарегистрированными в государствах и на территориях, предоставляющих льготный налоговый режим и (или) не предусматривающих раскрытие и предоставление информации при проведении финансовых операций (оффшорных зонах) [Электронный ресурс]: указание ЦБ РФ от 07.08.2003 N 1317-У ред. от 18.02.2014 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

34) О порядке заполнения налогового расчета о суммах выплаченных иностранным организациям доходов и удержанных налогов [Электронный ресурс]: письмо ФНС РФ от 20.11.2009 N 3-2-14/20 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

35) Аксенов А.Г. Правовое регулирование договора международной купли-продажи товаров между субъектами предпринимательской деятельности стран СНГ/ А. Г. Аксенов // Журнал российского права. - 2013. - N 5. - С. 112 - 120.

36) Абашидзе А.Х. Международное право: учебник /под ред. Ю.М. Колосов, Ю.Н. Малеев, Р.А. Колодкин. – Москва.: Юрайт, 2010. -1003 с.

37) Веселкова Е.Е. Общие положения о договоре международной купли-продажи / Е.Е. Веселкова // Законодательство и экономика. - 2013. - N 8. - С. 102-107

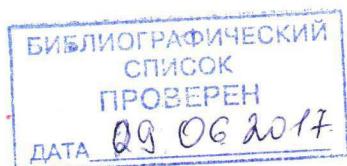
38) Власова Н.В. Проблемы унификации международного частного права: монография/ Н.В. Власова // Москва.: ИЗиСП, Юриспруденция, 2012. 488 с.

39) Гриднева М.В. Форма международного договора купли-продажи / М.В. Гриднева // Международное публичное и частное право. - 2011. - N 3. - С. 5 - 8.

40) Князев Д.К. К вопросу о соотношении договоров купли-продажи и поставки / Д.К. Князев // Хозяйство и право. - 2013/- № 8. - С. 104-106.

41) Орлова Е. Базис поставки Икотермс во внешнеторговых контрактах / Е. Орлова // Налоговый вестник: комментарии к нормативным документам для бухгалтеров. - 2013. - N 9. - С. 55 - 69.

- 42) Рамберг Я. Международные коммерческие транзакции. Публикация ICC N 711. / Я. Рамберг ; пер. с англ. Н.Г. Вилковой. - Москва: Инфотропик Медиа, 2011. 896 с.
- 43) Синецкий Б.И. Основы коммерческой деятельности: учебник / Б.И. Синецкий // Юрист - Москва, 2011. -659с.
- 44) Трусова А.Г. Требования, предъявляемые к форме договора международной купли-продажи товаров между субъектами предпринимательской деятельности / А.Г. Трусова // Юридические науки. – 2011. - N 1. - С. 28-35.
- 45) Всемирная Торговая Организация // Информационный портал РСПП: Российский союз промышленников и предпринимателей: Преимущества вступления России в ВТО. [Электронный ресурс]: URL: <http://rgwto.com/wto.asp?id=3674>
- 46) Сайт Комиссии Организации Объединенных Наций по праву международной торговли [Электронный ресурс]: URL: <http://www.uncitral.org/>
- 47) Сайт Министерства финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]: URL: www.minfin.ru
- 48) Сайт Федеральной Таможенной Службы [Электронный ресурс]: URL: www.customs.ru
- 49) Сайт Федеральной Налоговой Службы [Электронный ресурс]: URL: <https://www.nalog.ru>
- 50) Сайт Центрального банка Российской Федерации [Электронный ресурс]: URL: <http://www.cbr.ru/>



Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение
высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Торгово-экономический институт

Кафедра товароведения и экспертизы товаров

УТВЕРЖДАЮ
Заведующий кафедрой
Ирина - И.В. Кротова
подпись инициалы, фамилия
«14 » 06 2017 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

специальность 38.05.02 «Таможенное дело»
специализация 38.05.02.04 «Товароведение и экспертиза в таможенном деле»
код и наименование специальности

Особенности заключения и исполнения международной сделки купли-
продажи

Научный руководитель	<u>Ирина 13.06.17</u>	канд. техн. наук, доцент	В.В. Полянская
	подпись, дата	должность, ученая степень	инициалы, фамилия
Выпускник	<u>Дмитрий 13.06.17</u>		Д.О. Лобов
	подпись, дата		инициалы, фамилия
Рецензент	<u>Д.П. 28.06.17</u>		А.П. Сергеева
	подпись, дата	должность, ученая степень	инициалы, фамилия
Нормоконтролер	<u>Ирина 13.06.17</u>	канд. техн. наук, доцент	В.В. Полянская
	подпись, дата	должность, ученая степень	инициалы, фамилия

Красноярск 2017

РЕФЕРАТ

Выпускная квалификационная работа по теме «Особенности международных договоров купли-продажи» содержит 116 страниц текстового документа, 2 таблицы, 15 рисунков, 50 использованных источников, 11 приложений.

ДОГОВОР МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ, ОФФШОРЫ, ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ, ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ, ВЕНСКАЯ КОНВЕНЦИЯ 1980 ГОДА, СТРУКТУРА КОНТРАКТА, АНАЛИЗ ДОГОВОРА.

Объект исследования - публичные правовые отношения, связанные с международной куплей-продажей.

Предмет исследования - особенности заключения и исполнения международной сделки купли-продажи.

Цель дипломной работы - определение особенностей международных договоров купли-продажи, анализ контрактов и их исполнения.

Задачи дипломной работы:

- изучить понятие и правовое регулирование международного договора купли-продажи;
- раскрыть содержание международного договора купли-продажи;
- изучить особенности заключения договоров с офшорами;
- изучить структуру международного договора купли-продажи;
- исследовать исполнение международного договора купли-продажи;
- установить перспективы развития международного законодательства.

В первой главе рассматриваются основные особенности международных договоров купли-продажи и их регулирование.

Вторая глава посвящена исследованию особенностей заключения международных договоров купли-продажи с компаниями, расположенными в офшорных зонах, контроль деятельности данных компаний.

Третья глава диплома - это оценка договоров международной купли-продажи товаров и обязательств по их исполнению.

Четвертая глава содержит перспективы развития международного законодательства в области международной купли-продажи товаров.

В итоге был сделан вывод о том, что особенности международных договоров купли-продажи медленно развиваются, сдерживаемые различием норм национальных, но, в перспективе, возможен прорыв в данной сфере.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	5
1 Основные особенности международных договоров купли-продажи товаров и их регулирование	8
1.1 Правовое регулирование международных договоров купли-продажи	8
1.2 Общее понятие договора международной купли-продажи	20
1.3 Содержание договора международной купли-продажи	23
2 Особенности заключения международных договоров купли-продажи с компаниями, расположенными в оффшорных зонах	34
2.1 Общее понятие оффшорных зон и оффшорных компаний	34
2.2 Контроль в области заключения международных договоров купли-продажи с компаниями, находящимися в оффшорных зонах	37
2.3 Анализ концепции развития российского законодательства об оффшорных зонах	40
3 Оценка договоров международной купли-продажи товаров на примере Фирмы «SKANIX CENTRE LTD» и компании ООО «Люкс»	48
3.1 Необходимые пункты договора международной купли-продажи товаров на примере контрактов №20/10 SKANIX и №MNX-F-20130108	48
3.2 Обстоятельства неисполнения обязательств контракта № 20 / 10 SKANIX	60
4. Перспективы развития международного законодательства в области международной купли-продажи товаров	66
4.1 Перспективы развития налогового законодательства в области международных отношений	66
4.2 Перспективы гармонизации права межгосударственной торговли	70
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	74
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ	78
ПРИЛОЖЕНИЕ А Контракт № 20 / 10 SKANIX	85-

ПРИЛОЖЕНИЕ Б Дополнительное соглашение к контракту № 20 / 10 SKANIX	95
ПРИЛОЖЕНИЕ В Приложение №1 к контракту № 20 / 10 SKANIX	96
ПРИЛОЖЕНИЕ Г Приложение №2 к контракту № 20 / 10 SKANIX	97
ПРИЛОЖЕНИЕ Д Приложение №3 к контракту № 20 / 10 SKANIX	104
ПРИЛОЖЕНИЕ Е Контракт № МХ-Ф-20130108	108
ПРИЛОЖЕНИЕ Ж Дополнительное соглашение №2 к контракту № МХ-Ф-20130108	111
ПРИЛОЖЕНИЕ З Приложение-спецификация к контракту № МХ-Ф-20130108	112
ПРИЛОЖЕНИЕ И Обращение ООО «РЕБОРН» к Фирме «SKANIX CENTRE LTD»	113
ПРИЛОЖЕНИЕ К Заявление ООО «РЕБОРН» в Полицию Чешской Республики	114
ПРИЛОЖЕНИЕ Л Таблица расчетов по контракту № 20 / 10 SKANIX	116

ВВЕДЕНИЕ

Одна из важнейших сфер внешнеэкономического взаимодействия государств - это международная торговля. Она требует адекватного и эффективного правового регулирования. В настоящее время международная торговля принимает колоссальные объемы - резкое увеличение поставок сырья, промышленной продукции, продовольствия, товаров народного потребления, энергетических ресурсов.

Преобладающей формой внешнеэкономической сделки является международный договор (контракт) купли-продажи. При его разработке, заключении и исполнении требуются специальные знания и навыки. Данный контракт, по своему характеру, взаимосвязан с правом нескольких государств одновременно, вследствие чего затрудняется использование нормативно правовой базы, гарантирующей его функционирование. Различия между национальными законодательствами стран, сохраняющиеся несмотря на склонность к гармонизации правовых систем, обуславливают преимущество регламентации таких сделок международными контрактами.

В настоящее время, договор купли-продажи имеет основное значение в международном коммерческом обороте, поэтому он должен соответствовать требованиям предпринимателей, заинтересованных в минимизации формальностей и наиболее прозрачном регулировании. Постоянная либерализация и унификация норм, относящихся к купле-продаже, способствуют этому.

Основную роль в международной купле-продаже товаров играет Венская конвенция 1980 г. До вступления Конвенции в силу, исход спора в корне менялся в зависимости от страны суда и применяемых им норм права. С вступлением Конвенции в силу появился единый для большинства стран свод норм материального права, применимый при рассмотрении судом любой страны. На основании Конвенции, в случае, если нормы международного частного права свидетельствуют о праве государства, в

отношении которого Конвенция не вступила в силу, она применяется согласно установленных ей самой условий.

Факт заключения соответствующего договора является базой для рассмотрения любых проблем, связанных с куплей-продажей товаров. Именно это определяет правовое регулирование и все правовые последствия, возникшие в следствие взаимоотношений сторон.

Основным требованием для расценивания договора заключенным является согласие сторон. Нормы, определенные в Конвенции, были разработаны с целью регламентации случаев, когда договор заключается посредством оферты и акцепта. Хотя в процессе подготовки проекта Конвенции вносились предложения о закреплении возможности достижения договоренности без оферты и акцепта, они не были приняты. «Офера» и «акцепт» являются правовыми институтами, едиными для всех современных правовых систем.

Внешнеторговую деятельность сопровождает множество документов, требующихся при подготовке, оформлении и проведении международной сделки купли-продажи. Успех сделки определяет правильное и грамотное составление этих документов.

Единое таможенное пространство между Российской Федерацией, Республикой Беларусь и Казахстаном появилось благодаря вступлению с 1 июля 2010 г. в силу Таможенного кодекса Таможенного союза. Основой данного документа стала Киотская конвенция 1973 г. "об упрощении и гармонизации таможенных процедур".

Все вышеуказанные факторы свидетельствуют об актуальности рассматриваемых проблем. В частности, они и явились определяющими при выборе темы и определении структуры данного исследования.

Объектом данного исследования являются публичные правовые отношения, связанные с международной куплей-продажей.

Предметом исследования являются особенности международных договоров купли-продажи.

Целью представленной дипломной работы являются определение основных особенностей международных договоров купли-продажи, анализ контрактов.

Из поставленной цели вытекают следующие задачи:

- изучить понятие и правовое регулирование международного договора купли-продажи;
- раскрыть содержание международного договора купли-продажи;
- изучить особенности заключения договоров с офшорами;
- изучить структуру международного договора купли-продажи;
- исследовать исполнение международного договора купли-продажи;
- установить перспективы развития международного законодательства.

Сформулированные задачи и поставленная цель предопределили структуру и содержание данного исследования, которое в связи с этим состоит из введения, четырех глав, десяти параграфов, 15 рисунков, 2 таблиц, заключения, списка использованной литературы и приложении, в которых представлены международные контракты, спецификации. Так, в первой главе работы речь идет об основных особенностях международных договоров купли-продажи и их регулировании. Вторая глава посвящена исследованию особенностей заключения международных договоров купли-продажи с компаниями, расположенными в офшорных зонах. Третья глава диплома - это оценка договоров международной купли-продажи товаров. Четвертая глава содержит перспективы развития международного законодательства в области международной купли-продажи товаров.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

- 1) Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ одобрен Генеральной Ассамблеей ООН 15.12.1976 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
- 2) Европейская Конвенция о внешнеторговом арбитраже Заключена в г. Женеве 21.04.1961 ред. от 15.06.2017 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
- 3) Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров Заключена в г. Гааге 22.12.1986 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
- 4) Конвенция о праве, применимом к договорным обязательствам Заключена в г. Риме 19.06.1980 ред. от 17.06.2008 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
- 5) Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров ред. на 11 апреля 1980 года [Электронный ресурс] // - Режим доступа: <http://www.docs.cntd.ru>
- 6) Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров Заключена в г. Вене 11.04.1980 ред. на 17.05.2016 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
- 7) Конвенция Организации Объединенных Наций о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений Заключена в г. Нью-Йорке в 1958 г. ред. на 17.05.2016 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

8) Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс 2010 [Электронный ресурс] Международная торговая палата N 715 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

9) Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 27 "Отдельная финансовая отчетность ред. от 27.06.2016 [Электронный ресурс] введен в действие Приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

10) Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 10 "Консолидированная финансовая отчетность ред. от 27.06.2016 [Электронный ресурс] введен в действие Приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

11) Метод долевого участия в отдельной финансовой отчетности Поправки к Международному стандарту финансовой отчетности (IAS) 27 [Электронный ресурс] введен в действие Приказом Минфина России от 27.06.2016 N 98н // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

12) О налогообложении дохода от инвестиций Договаривающихся государств и их финансовых и инвестиционных учреждений Заключено в г. Абу-Даби 07.12.2011 [Электронный ресурс]: Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Объединенных Арабских Эмиратов // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

13) О принципах взимания косвенных налогов во взаимной торговле [Электронный ресурс]: Соглашение между Правительством РФ и Правительством Республики Армения от 20.10.2000 ред. от 25.09.2007 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

14) О сотрудничестве и взаимной помощи по вопросам соблюдения налогового законодательства [Электронный ресурс]: Соглашение между Правительством РФ и Правительством Республики Армения от 11.03.1994 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

15) Об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество [Электронный ресурс]: Конвенция между Правительством РФ и Правительством Королевства Бельгии от 16.06.1995 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

16) Об устранении двойного налогообложения на доходы и имущество [Электронный ресурс]: Соглашение между Правительством РФ и Правительством Республики Армения от 28.12.1996 ред. от 24.10.2011 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

17) Пересмотренные статьи Типового закона Комиссии Организации Объединенных Наций по праву международной торговли о международном торговом арбитраже и рекомендация относительно толкования пункта 2 статьи II и пункта 1 статьи VII Конвенции о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений, совершенной в Нью-Йорке 10 июня 1958 года Принята в г. Нью-Йорке 04.12.2006 [Электронный ресурс]: Резолюция N 61/33 Генеральной Ассамблеи ООН // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

18) Принципы международных коммерческих договоров Принципы УНИДРУА 1994 год [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

19) Соглашение об общих условиях поставок товаров между организациями государств - участников Содружества Независимых Государств Заключено в г. Киеве 20.03.1992 [Электронный ресурс] //

Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

20) Статус Типового закона ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже Нью-Йорк, 21 июня 1985 года [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

21) Гражданский кодекс Российской Федерации В 4 ч. Ч. 1 [Электронный ресурс]: федер. закон от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

22) Налоговый кодекс Российской Федерации В 2 ч. Ч. 2 [Электронный ресурс]: федер. закон от 5 августа 2000 года N 117-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

23) О банках и банковской деятельности [Электронный ресурс]: федер. закон от 02.12.1990 N 395-1-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

24) О валютном регулировании и валютном контроле [Электронный ресурс]: федер. закон от 10.12.2003 N 173-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

25) О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части противодействия незаконным финансовым операциям [Электронный ресурс]: федер. закон от 28.06.2013 N 134-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

26) О защите конкуренции [Электронный ресурс]: федер. закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

27) О таможенном регулировании в Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 27.11.2010 N 311-ФЗ // Справочная

правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

28) Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс]: федер. закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

29) О порядке представления органами и агентами валютного контроля в орган валютного контроля, уполномоченный Правительством Российской Федерации, необходимых для осуществления его функций документов и информации [Электронный ресурс]: постановление Правительства Рос. Федерации от 24.02.2009 N 166 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

30) Основные направления налоговой политики Российской Федерации на 2012 год и на плановый период 2013 и 2014 годов [Электронный ресурс]: одобрено Правительством Рос. Федерации 07.07.2011 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru>

31) Об утверждении Перечня государств и территорий, предоставляющих льготный налоговый режим налогообложения и (или) не предусматривающих раскрытия и предоставления информации при проведении финансовых операций (оффшорные зоны) [Электронный ресурс]: приказ М-ва финансов Рос. Федерации от 13.11.2007 N 108н ред. от 02.10.2014 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

32) Положение о правилах осуществления перевода денежных средств [Электронный ресурс]: утв. ЦБ РФ 19.06.2012 N 383-П ред. от 06.11.2015 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

33) О порядке установления уполномоченными банками корреспондентских отношений с банками-нерезидентами,

зарегистрированными в государствах и на территориях, предоставляющих льготный налоговый режим и (или) не предусматривающих раскрытие и предоставление информации при проведении финансовых операций (оффшорных зонах) [Электронный ресурс]: указание ЦБ РФ от 07.08.2003 N 1317-У ред. от 18.02.2014 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

34) О порядке заполнения налогового расчета о суммах выплаченных иностранным организациям доходов и удержанных налогов [Электронный ресурс]: письмо ФНС РФ от 20.11.2009 N 3-2-14/20 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

35) Аксенов А.Г. Правовое регулирование договора международной купли-продажи товаров между субъектами предпринимательской деятельности стран СНГ/ А. Г. Аксенов // Журнал российского права. - 2013. - N 5. - С. 112 - 120.

36) Абашидзе А.Х. Международное право: учебник /под ред. Ю.М. Колосов, Ю.Н. Малеев, Р.А. Колодкин. – Москва.: Юрайт, 2010. -1003 с.

37) Веселкова Е.Е. Общие положения о договоре международной купли-продажи / Е.Е. Веселкова // Законодательство и экономика. - 2013. - N 8. - С. 102-107

38) Власова Н.В. Проблемы унификации международного частного права: монография/ Н.В. Власова // Москва.: ИЗиСП, Юриспруденция, 2012. 488 с.

39) Гриднева М.В. Форма международного договора купли-продажи / М.В. Гриднева // Международное публичное и частное право. - 2011. - N 3. - С. 5 - 8.

40) Князев Д.К. К вопросу о соотношении договоров купли-продажи и поставки / Д.К. Князев // Хозяйство и право. - 2013/- № 8. - С. 104-106.

41) Орлова Е. Базис поставки Икотермс во внешнеторговых контрактах / Е. Орлова // Налоговый вестник: комментарии к нормативным документам для бухгалтеров. - 2013. - N 9. - С. 55 - 69.

- 42) Рамберг Я. Международные коммерческие транзакции. Публикация ICC N 711. / Я. Рамберг ; пер. с англ. Н.Г. Вилковой. - Москва: Инфотропик Медиа, 2011. 896 с.
- 43) Синецкий Б.И. Основы коммерческой деятельности: учебник / Б.И. Синецкий // Юрист - Москва, 2011. -659с.
- 44) Трусова А.Г. Требования, предъявляемые к форме договора международной купли-продажи товаров между субъектами предпринимательской деятельности / А.Г. Трусова // Юридические науки. – 2011. - N 1. - С. 28-35.
- 45) Всемирная Торговая Организация // Информационный портал РСПП: Российский союз промышленников и предпринимателей: Преимущества вступления России в ВТО. [Электронный ресурс]: URL: <http://rgwto.com/wto.asp?id=3674>
- 46) Сайт Комиссии Организации Объединенных Наций по праву международной торговли [Электронный ресурс]: URL: <http://www.uncitral.org/>
- 47) Сайт Министерства финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]: URL: www.minfin.ru
- 48) Сайт Федеральной Таможенной Службы [Электронный ресурс]: URL: www.customs.ru
- 49) Сайт Федеральной Налоговой Службы [Электронный ресурс]: URL: <https://www.nalog.ru>
- 50) Сайт Центрального банка Российской Федерации [Электронный ресурс]: URL: <http://www.cbr.ru/>

