



## ПРОСПЕКТ СВОБОДНЫЙ-2016

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ СТУДЕНТОВ,  
АСПИРАНТОВ И МОЛОДЫХ УЧЁНЫХ

ЭЛЕКТРОННЫЙ СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ  
МЕЖДУНАРОДНОЙ КОНФЕРЕНЦИИ СТУДЕНТОВ,  
АСПИРАНТОВ И МОЛОДЫХ УЧЁНЫХ  
**«ПРОСПЕКТ СВОБОДНЫЙ-2016»**,  
ПОСВЯЩЁННОЙ ГОДУ ОБРАЗОВАНИЯ  
В СОДРУЖЕСТВЕ НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ

КРАСНОЯРСК, СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

15-25 АПРЕЛЯ 2016 Г.

Министерство образования и науки Российской Федерации  
ФГАОУ ВПО «Сибирский федеральный университет»

Сборник материалов  
Международной конференции студентов,  
аспирантов и молодых учёных  
«Перспектив Свободный-2016»,  
посвящённой Году образования  
в Содружестве Независимых Государств

Красноярск, Сибирский федеральный университет, 15-25 апреля 2016 г.

Красноярск, 2016



ПРОСПЕКТ СВОБОДНЫЙ-2016

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ СТУДЕНТОВ, АСПИРАНТОВ И МОЛОДЫХ УЧЁНЫХ

Красноярск, Сибирский федеральный университет, 15-25 апреля 2016 г.

**«Актуальные проблемы  
таможенного дела в условиях функционирования  
Евразийского экономического союза (ЕАЭС)»**



**ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ  
ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА ДОКУМЕНТОВ  
НАЦИОНАЛЬНЫХ АРХИВНЫХ ФОНДОВ**

**Абрамова Д.И.**

**научный руководитель канд. филол. наук Сурник А.П.**

*Сибирский государственный аэрокосмический  
университет имени академика М. Ф. Решетнева*

Порядок перемещения документов национальных архивных фондов установлен законодательством Евразийского экономического союза (далее – Союз или ЕАЭС), а в части, не урегулированной законодательством Союза, – законодательством страны-участницы Союза, в частности, законодательством Российской Федерации.

При перемещении через таможенную границу Союза документы национальных архивных фондов попадают под действие нетарифного регулирования Евразийского экономического союза. Данные меры утверждены Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 21 апреля 2015 N 30 «О мерах нетарифного регулирования»<sup>1</sup>.

В соответствии с подпунктом 17 пункта 1 статьи 4 Таможенного кодекса Таможенного союза, к мерам нетарифного регулирования относятся комплексные меры регулирования внешней торговли товарами, которые производятся путем введения количественных и других запретов и ограничений экономического содержания, установленных международными договорами стран-участниц Союза, решениями Евразийской экономической комиссии и нормативными правовыми актами стран-участниц Союза<sup>2</sup>.

В частности, перемещение через таможенную границу документов национальных архивных фондов регламентировано Положением о вывозе с таможенной территории Евразийского экономического союза культурных ценностей, документов национальных архивных фондов и оригиналов архивных документов, согласно приложению N 8, установленному Решением Коллегии Евразийского экономического союза N 30<sup>1</sup>.

Данное Положение определяет порядок вывоза с таможенной территории Евразийского экономического союза оригиналов архивных документов и документов национальных архивных фондов, включенных в раздел 2.20 единого перечня товаров, к которым применяют меры нетарифного регулирования в торговле со странами, не являющимися участниками интеграционного объединения ЕАЭС, предусмотренного Протоколом о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих государств. Данный протокол является приложением N 7 к Договору об интеграционном объединении ЕАЭС от 29 мая 2014 года<sup>3</sup>.

В Российской Федерации правовое регулирование, а также порядок ввоза и вывоза документов национальных архивных фондов регламентировано Федеральным законом №125-ФЗ от 22 октября 2014 «Об архивном деле в Российской Федерации»<sup>4</sup> и

<sup>1</sup> Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 21 апреля 2015 N 30 «О мерах нетарифного регулирования»

<sup>2</sup> Таможенный кодекс Таможенного союза

<sup>3</sup> Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29 мая 2014)

<sup>4</sup> Федеральный закон №125-ФЗ от 22 октября 2014 «Об архивном деле в Российской Федерации»

Законом Российской Федерации от 15 апреля 1993 N 4804-1 «О вывозе и ввозе культурных ценностей»<sup>5</sup>.

Проанализировав национальное законодательство в сфере перемещения документов национальных архивных фондов через таможенную границу, стоит констатировать, что, в соответствии с Распоряжением Правительства Российской Федерации от 23 сентября 2010 N 1567-р, федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным на согласование заявления о выдаче лицензии и оформлении иных документов, разрешающих перемещение документов национальных архивных фондов, оригиналов архивных документов, является Министерство культуры Российской Федерации<sup>6</sup>.

Министерство культуры Российской Федерации осуществляет свою деятельность, руководствуясь Положением, утвержденным Постановлением Правительства Российской Федерации от 20 июля 2011 N 590 «О Министерстве культуры Российской Федерации»<sup>7</sup>.

Письмо Министерства культуры Российской Федерации № 5923-01-54/06-АБ от 25 августа 2011 года также разъясняет, что Министерство культуры Российской Федерации производит работу по государственному контролю за вывозом и ввозом в Российскую Федерацию документов национальных архивных фондов<sup>8</sup>.

Таможенный контроль при перемещении через таможенную границу ЕАЭС документов национальных архивных фондов осуществляется Федеральной таможенной службой.

Вывоз за пределы Российской Федерации документов национальных архивных фондов, находящихся в государственной или муниципальной собственности, запрещается.

Временный вывоз культурных ценностей осуществляется:

- для организации выставок;
- для осуществления реставрационных работ;
- для научных исследований.

Временный вывоз запрещается для коммерческой деятельности.

Разрешительный порядок перемещения архивных документов через таможенную границу таков: Министерство культуры выдает разрешительные и подтверждающие документы, которые дают право на временный вывоз документов национальных архивных фондов с территории Российской Федерации, а также их ввоз на территорию Российской Федерации.

Свидетельство, дающее право вывоза документов национальных архивов с территории Российской Федерации, а также его форма утверждены Постановлением Правительства Российской Федерации от 27 апреля 2001 года N 322 «Об утверждении Положения о проведении контроля и экспертизы за ввозом и вывозом культурных ценностей»<sup>9</sup>.

В соответствии с данным Постановлением Правительства Российской Федерации свидетельство, дающее право вывоза документов национальных архивов с территории Российской Федерации, выдается в двух экземплярах. Один экземпляр предназначается для заявителя, другой – для таможенных органов.

<sup>5</sup> Закон Российской Федерации от 15 апреля 1993 N 4804-1 «О вывозе и ввозе культурных ценностей»

<sup>6</sup> Распоряжение Правительства Российской Федерации от 23 сентября 2010 N 1567-р

<sup>7</sup> Постановление Правительства Российской Федерации от 20 июля 2011 N 590 «О Министерстве культуры Российской Федерации»

<sup>8</sup> Письмо Минкультуры Российской Федерации № 5923-01-54/06-АБ от 25 августа 2011

<sup>9</sup> Постановление Правительства РФ от 27 апреля 2001 N 322 «Об утверждении Положения о проведении экспертизы и контроля за вывозом культурных ценностей»

Стоит отметить, что выданный экземпляр свидетельства заявителю является не только основанием для временного вывоза документов национальных архивов, а также является основанием их обратного ввоза.

Свидетельство подписывает должностное лицо Отдела государственного контроля за ввозом и вывозом культурных ценностей Департамента сохранения культурного наследия. Подпись должностного лица заверяется гербовой печатью Минкультуры Российской Федерации.

Документы национальных архивных фондов подлежат таможенному декларированию в письменной форме. Уплата таможенных пошлин не предусмотрена.

Сроки временного вывоза культурных ценностей устанавливаются в зависимости от целей и обстоятельств такого перемещения.

Таким же образом разрешается ввоз в Российскую Федерацию архивных документов, приобретенных и (или) полученных на законных основаниях. Ввозимые культурные ценности подлежат таможенному контролю и специальной регистрации в порядке, установленном федеральной службой по сохранению культурных ценностей в Министерстве культуры РФ или в его территориальном органе по сохранению культурных ценностей.

В соответствии с международными договорами Российской Федерации ввоз культурных ценностей, в отношении которых объявлен розыск, запрещается.

Такие ценности подлежат задержанию с целью их последующего возвращения законным собственникам.

Подводя итоги, сделаем вывод, что документы национальных архивных фондов при перемещении через таможенную границу ЕАЭС попадают под действие нетарифного регулирования. При их перемещении необходимо получать разрешительные документы. Органами государственной исполнительной власти Российской Федерации, осуществляющими регулирование и контроль за перемещением через таможенную границу Союза документов национальных архивных фондов, являются Министерство культуры Российской Федерации и Федеральная таможенная служба Российской Федерации.

### **Список литературы**

1. Таможенный кодекс Таможенного союза // СПС «Консультант Плюс».
2. Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29 мая 2014) // СПС «Консультант Плюс».
3. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 21 апреля 2015 N 30 «О мерах нетарифного регулирования» // СПС «Консультант Плюс».
4. Федеральный закон №125-ФЗ от 22 октября 2014 «Об архивном деле в Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс».
5. Закон Российской Федерации от 15 апреля 1993 N 4804-1 «О вывозе и ввозе культурных ценностей» // СПС «Консультант Плюс».
6. Постановление Правительства Российской Федерации от 20 июля 2011 N 590 «О Министерстве культуры Российской Федерации» (вместе с «Положением о Министерстве культуры Российской Федерации») // СПС «Консультант Плюс».
7. Постановление Правительства РФ от 27 апреля 2001 N 322 «Об утверждении Положения о проведении экспертизы и контроля за вывозом культурных ценностей» // СПС «Консультант Плюс».
8. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 23 сентября 2010 N 1567-р // СПС «Консультант Плюс».
9. Письмо Минкультуры Российской Федерации № 5923-01-54/06-АБ от 25 августа 2011 // СПС «Консультант Плюс».



## **ИНФРАСТРУКТУРА ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

**Баранкова В.В.**

**научный руководитель канд. филол. наук Сурник А.П.**  
*Сибирский государственный аэрокосмический университет  
имени академика М.Ф.Решетнева*

В современных условиях интеграционное объединение не может существовать без соответствующей развитой инфраструктуры, Евразийский экономический союз (далее – ЕАЭС или Союз) в этом случае не является исключением. Говоря об инфраструктуре, стоит выделить основные ее виды, развитие которых послужит дальнейшему формированию и развитию интеграционного объединения. К ним можно отнести транспортную, финансовую, производственную инфраструктуру, в частности, энергоснабжение, складское хозяйство, информационную, или цифровую, инфраструктуру.

Особое место занимает транспортная инфраструктура, которая является традиционным видом инфраструктуры. Внешняя торговля невозможна без развития транспортных путей, перевозка товаров должна всегда быть обеспечена либо морским транспортом, либо автомобильным, либо железнодорожным. Чем более развита данная структура, тем возможны большие объемы внешней торговли, тем ниже затраты, а следовательно, и цена товара.

Одной из главных задач, стоящих при создании зон внешней торговли, является обеспечение и развитие транспортной составляющей, как основы основ развития внешней торговли. ЕАЭС в этом случае не исключение. По длине железнодорожных путей ЕАЭС занимает 2 - е место в мире с показателем 106,6 тысяч километров. По протяженности автомобильных дорог ЕАЭС занимает 7 - е место в мире 1124,8 тысячи километров<sup>1</sup>.

Существуют проблемы с автомобильным транспортом, которые постепенно предполагается решать. Препятствием для интеграции транспортных систем и их динамического развития является сохраняющаяся по требованию России разрешительная система международных перевозок по территории ЕАЭС, которая ограничивает возможности автоперевозчиков из Беларуси и Казахстана. Сдерживают транзитные возможности ЕАЭС бюрократическая несогласованность по сопровождению грузов, а также длительность таможенного оформления грузов автоперевозчиков на границе, в результате чего возникают длинные очереди<sup>2</sup>. Проекты по модернизации дорожной инфраструктуры начинает финансировать Евразийский банк развития. Кроме того, возникает необходимость обратиться к опыту Европейского союза и ввозные таможенные пошлины не делить между странами, а значительную их часть использовать на общие инфраструктурные проекты. Это можно сделать, направляя их на пополнение капитала Евразийского банка развития, что послужит дополнительной возможностью развития данного вида инфраструктуры<sup>3</sup>.

Целью ЕАЭС выступает снятие барьеров для движения товаров, услуг, капитала, трудовых ресурсов, предпринимательской активности и восстановление потерянных объемов взаимной торговли, на которую ранее приходилось 12 %. В то

<sup>1</sup> Анализ таможенной инфраструктуры и рынка околотаможенных услуг стран Евразийского экономического союза: аналит. обзор. Москва, 2015.

<sup>2</sup> Кичатов, А.Б. Логистический рынок: разворот на Восток [электронный ресурс].

<sup>3</sup> Министерство транспорта Российской Федерации (Минтранс России) [электронный ресурс].

время как в ЕС взаимная торговля достигает 65 %, в Североамериканской зоне свободной торговли она составляет 40 %, в Ассоциации государств Юго-Восточной Азии 25 %. Эффект роста взаимной торговли пока достаточно скромный ввиду слабой таможенной защиты от внешних товаров, имеющих более высокую конкурентоспособность<sup>4</sup>.

Еще одним направлением в развитии сотрудничества в рамках ЕАЭС выступает создание единой информационной структуры. Вопросы создания и управления единой инфраструктурой электронного обмена данными, развитием рынка электронных услуг и институтов его управления, созданием трансграничного пространства доверия и защиты персональных данных, созданием и развитием сети информационно-маркетинговых центров в государствах - членах ЕАЭС являются также одними из первоочередных для формирования единого пространства. В настоящее время без этого невозможно ни торговать, ни общаться, ни проводить платежи. Развитие Интернета на территории каждой страны достаточно нелегкая задача. Доля населения, имеющая доступ к сети Интернет, составляет 60,6 % населения, или 4,2 % мировых пользователей Интернета. Для решения данных проблем стоит, прежде всего, создать единую инфраструктуру электронного обмена данными, провести цифровую трансформацию экономики, при этом серьезно учесть положительный опыт Евросоюза и создать институты управления цифровым рынком. Для реализации задачи по формированию единой платежной системы стоило бы создать рынок электронных услуг<sup>5</sup>.

Еще одной формой инфраструктуры, нуждающейся даже не в совершенствовании, а в создании, выступает финансовая инфраструктура. Современное существование национальных финансовых рынков обеспечило себя в рамках отдельно взятой страны основными элементами такой инфраструктуры. Практически во всех странах ЕАЭС имеются банковские системы, фондовые биржи, обязательное страхование автогражданской ответственности, система страхования вкладов. Однако для создания общего рынка необходимо унифицировать требования к данным элементам, обеспечить возможность осуществления внутринациональных сделок на фондовых биржах.

Таким образом, при рассмотрении инфраструктуры Евразийского экономического союза можно отметить перспективы развития и проблемы, решение которых позволит достичь целей, поставленных перед данным интеграционным объединением.

### Список литературы

1. Анализ таможенной инфраструктуры и рынка околотаможенных услуг стран Евразийского экономического союза: аналит. обзор. Москва, 2015.
2. Кичатов, А.Б. Логистический рынок: разворот на Восток [электронный ресурс]. Режим доступа: [www.tks.ru/news/nearby/2015/02/02/0007](http://www.tks.ru/news/nearby/2015/02/02/0007)
3. Министерство транспорта Российской Федерации (Минтранс России) [электронный ресурс]. Режим доступа: [www.mintrans.ru/activity/2015/02/30/0004](http://www.mintrans.ru/activity/2015/02/30/0004)
4. Тенденции развития рынка логистических услуг в РФ в 2015 году [электронный ресурс]. Режим доступа: [www.tks.ru/logistics/2015/12/29/0003](http://www.tks.ru/logistics/2015/12/29/0003)
5. Федеральная служба государственной статистики: Транспорт и связь [электронный ресурс]. Режим доступа: [www.fsgs.ru/statistics/2015/11/30/0004](http://www.fsgs.ru/statistics/2015/11/30/0004)

<sup>4</sup> Тенденции развития рынка логистических услуг в РФ в 2015 году [электронный ресурс].

<sup>5</sup> Федеральная служба государственной статистики: Транспорт и связь [электронный ресурс].





## НЕКОТОРЫЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЯ

**Бескишкова Л.О.**

**научный руководитель д-р техн. наук Паршикова В.Н.**

*Сибирский федеральный университет*

Анализ информации, посвященной проблемам административно-правового регулирования и различным аспектам практической деятельности таможенных представителей, показал усиление интереса, в последние годы, к этой области таможенного дела [1-3]. Особенно ценной является попытка применения комплексного подхода к изучению правовых норм, лежащих в основе деятельности таможенных представителей, в условиях образования Таможенного Союза (ТС), а затем Евразийского экономического союза (ЕАЭС), что требует совершенствования договорно-правовой базы, а, следовательно, определяет необходимость анализа положений, регламентирующих перемещение товаров. Важными факторами являются также присоединение РФ к Международной конвенции об упрощении и гармонизации таможенных процедур от 18.05.1973 (Киотская конвенция) и вступление РФ в ВТО. Комплексность деятельности таможенного представителя заключается также в подчиненности нормам таких отраслей права как гражданское, административное и таможенное.

Целью исследования было изучение теоретических аспектов функционирования таможенного представителя и особенностей его практической деятельности в современных условиях.

Как известно, в соответствии с ТК ТС, таможенный представитель - юридическое лицо государства- члена таможенного союза, совершающее от имени и по поручению декларанта или иного заинтересованного лица таможенные операции в соответствии с таможенным законодательством ТС. Институт таможенного представителя, осуществляющего посредническую деятельность на рынке таможенных услуг под контролем таможенных органов, за последние 25 лет прошел несколько этапов развития [1]. После 15.11. 1991, когда был издан Указ Президента РФ № 213 «О либерализации внешнеэкономической деятельности на территории РСФСР», формирование института таможенных брокеров (представителей) было направлено на предотвращение возможных потерь федерального бюджета в результате неквалифицированных и неправомερных действий участников ВЭД, на становление и регулирование цивилизованного рынка таможенных услуг. В 1993 году был принят ТК РФ, который содержал гл. 24, посвященную таможенному брокеру (представителю), в которой были сформулированы его права, обязанности, ответственности, условия лицензирования его деятельности и порядок включения в Реестр. Правовой основой изменения рынка посреднических услуг стало Постановление Правительства РФ от 17 июля 1996 г. № 875 «Об утверждении Положения о таможенном брокере». В 2003 году в ТК РФ (гл.15) были разграничены понятия «таможенный брокер» и «таможенный декларант», обозначен порядок включения в Реестр таможенных брокеров (представителей), внесены соответствующие поправки в другие нормативно-правовые акты. ТК РФ 2003 г. в части регулирования деятельности таможенного брокера внес принципиальные изменения, прежде всего в содержание посреднических функций таможенного представителя. Начиная с 2007 года, продолжается совершенствование административно-правового регулирования деятельности таможенных представителей, прежде всего, в связи с осуществлением интеграционных процессов РФ в мировую

экономику. В 2009 году был принят ТК ТС, в гл. 3 которого регламентированы взаимоотношения таможенных органов с участниками ВЭД и лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела. Сформулировано понятие таможенный представитель, но его ответственность в ТК ТС не определена. Согласно ст. 17 ТК ТС за несоблюдение требований таможенного законодательства Таможенного союза таможенный представитель будет нести ответственность в соответствии с национальным законодательством члена Таможенного союза. Новый Таможенный кодекс ЕАЭС вступит в силу не раньше 1 января 2017 года. Процесс затягивают принципиальные разногласия государств - членов союза в подходах к принципам таможенного регулирования. В этом документе предлагается следующая формулировка термина «таможенный представитель» – лицо государства-члена, совершающее от имени и по поручению декларанта или иного заинтересованного лица таможенные операции в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования.

Целесообразно осветить еще одну проблему, связанную с правовым статусом таможенного представителя. К особенностям правового положения таможенных представителей следует отнести его регулирование не только национальным, но и наднациональным законодательством. Имеется в виду региональные интеграционные объединения, например, Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) — постоянно действующий наднациональный регулирующий орган ЕАЭС. Ее решения, положения которых носят императивный характер, составляют принципиально новый для РФ уровень норм права региональных интеграционных объединений. Наконец, международный уровень регулирования базируется на нормах ВТО, положениях международных договоров и конвенций, ратифицированных РФ.

Дискуссионным является вопрос предоставления статуса таможенных представителей физическим лицам. Некоторые специалисты считают данное предложение недостаточно обоснованным, в основном, с финансовой точки зрения. Отсутствие у физического лица (индивидуального предпринимателя) уставного капитала, возможность ведения бухгалтерского учёта в упрощенной форме, простота ликвидации дела, не дают основательных гарантий лицу, перемещающему товары через границу, соблюдения таможенного законодательства [2,3].

На рынке таможенных услуг г. Красноярск присутствует почти десяток организаций, включенных в Реестр таможенных представителей. Это, как организации, имеющие обособленные структурные подразделения (филиалы) в Красноярске, так и самостоятельные. Ниже представлен их перечень с наименованием и юридическими (почтовыми) адресами: ООО «Интерация-Сибирь», Новосибирская область, 630096, г. Новосибирск, ул. Станционная, д. 60/1, почтовый адрес: г.Новосибирск, ул.Фасадная, д.15, а/я 108, номер свидетельства: 0690/03; ООО «Меридиан», Красноярский край, 60077, Россия, г. Красноярск, ул. Батурина, д. 36 "А", этаж 4, помещение 20, номер свидетельства: 0682/01; ООО «Байкальский таможенный представитель» (ООО «БТП»), Иркутская область, г. Иркутск, ул. Лопатина, д. 4, пом. 39, номер свидетельства: 0618/01; ЗАО «ТРАНС ЛОГИСТИК КОНСАЛТ» (ЗАО «ТЛК»), Центральный федеральный округ, Москва, 127051, Цветной бульвар, д. 30, стр. 1, номер свидетельства 0089/01. Некоторые организации предлагают свои услуги, но не имеют зарегистрированных в реестре, обособленных структурных подразделений в регионе, например, ООО "ТП ИМЭКС" (г. Санкт-Петербург). У целого ряда таможенных представителей, работавших на рынке таможенных услуг города, в последние два года были отозваны свидетельства с исключением из Реестра, в основном, в связи с невыполнением финансовых требований. В перечне услуг работающих таможенных представителей заявлено как таможенное декларирование,



так и подготовка товаросопроводительных документов, экспертиза внешнеторговых контрактов, определение кода ТН ВЭД.

ООО «Меридиан» является единственным в Красноярском крае самостоятельным таможенным представителем. Компании не требуется много времени на решение и согласование вопросов связанных с ценовой политикой с вышестоящим руководством, она свободна в определении плана работы с клиентами, исходя из их потребностей. Также, ввиду отсутствия лимитированной ценовой политики компания имеет возможность применять индивидуальный подход к каждому клиенту в вопросах формирования конечной стоимости оказываемых услуг. Постоянным клиентам компания предоставляет значительные скидки по оказанию услуг заполнения ГТД и осуществлению таможенных операций в отношении товаров и транспортных средств, включая скидки до 20%. И самое главное – это наличие собственного свидетельства таможенного представителя, что говорит о серьезном подходе к осуществляемой деятельности. В соответствии с приказом ФТС России от 07.10.2014 № 1955 в реестр таможенных представителей включено ООО «Меридиан» (ИНН 2404009027) с выдачей свидетельства от 07.10.2014 № 0682/00. ООО «Меридиан», кроме городов Красноярска, Лесосибирска, Канска, Ачинска, Норильска, Дудинки, функционирует в местах дислокации филиалов компании - это Новосибирск, Томск, Улан-Удэ, Санкт-Петербург. Также, у компании имеется положительный опыт работы по технологии удаленного выпуска товаров на территории РФ. Клиентам ООО «Меридиан» предлагается обслуживание, включающее в себя само таможенное оформление, предварительное консультирование и расчет внешнеэкономической сделки, помощь в подготовке необходимых документов для таможенного оформления (внешнеэкономические контракты, инвойсы, упаковочные листы, спецификации и пр.), разрешений государственных органов и органов сертификации. По заявке клиента оказывается помощь в определении кода ТН ВЭД ТС и выборе метода определения таможенной стоимости товаров. Компания имеет собственный сайт, что обеспечивает высокий уровень информативности услуг. Каждый филиал компании ООО «Меридиан» имеет минимум двух специалистов по таможенным операциям, получивших квалификационный аттестат ФТС России. Специалисты по таможенным операциям ООО «Меридиан» имеют опыт по таможенному декларированию товаров в несобранном или разобранном виде, в том числе некомплектном или незавершенном виде, таможенного оформления технически сложных и многокомпонентных товаров, опыт оформления драгоценных металлов на специализированном посту «Малахит» и опыт оформления энергоносителей в Центральной Энергетической таможне (ЦЭТ).

Также компания имеет собственный склад временного хранения, расположенный на территории аэропорта Емельяново, в котором организует размещение и хранение груза клиента, а также обеспечение его доставки на склад и со склада.

Организации-партнеры ООО «Меридиан»:

- COSCO (China Ocean Shipping (Group) Company). COSCO - это мировой лидер в секторе навалочных грузов, входит в число 10 крупнейших мировых контейнерных операторов и ежегодно перевозит порядка 180 млн. тонн груза;

- ChinaShipping (Group) Company. Данная компания представляет собой сверхкрупный конгломерат транспортных компаний, действующих на разных континентах. Под эгидой ChinaShipping состоят пять специализированных коммерческих флотов — танкеры, балкеры, контейнеровозы, пассажирские суда и суда для специальных грузов;

- ПАО «ТрансКонтейнер» - крупнейший российский железнодорожный контейнерный оператор;



- ООО «ТрансЛинк» - агентство переводов;
- ООО «Корунд Терминал» - развитый транспортно - логистический комплекс, имеющий собственный склад временного хранения груза в городе Санкт – Петербург;
- Таможенный терминал ООО "РОСТЭК-Янино";
- ФПГ «Альтком» - украинская компания по проектированию и строительству промышленных, гражданских, энергетических объектов и автодорог любого уровня сложности.

Компания "Меридиан" является таможенным представителем, специализирующемся на доставке, экспедировании и таможенном оформлении, как импорта, так и экспорта различных видов товаров. В структуре перевозок ООО «Меридиан» за 2015 года автомобильный транспорт занимает половину от общего объема перевозок, железнодорожный 35 %, в т.ч. вагонами 15 % и контейнерами 20 %. Структура перевозок по виду груза, следующая, проценты: древесина и изделия из нее – 30, уголь каменный – 27, цветные металлы и изделия из них – 15, мясо и пищевые мясные субпродукты; пищевые продукты, в том числе алкогольная продукция -17. Услуга перевозки грузов пользуется спросом у всех типов клиентов. Основными заказчиками являются юридические лица т.к. отправка и получение груза является важным элементом в их деятельности. Благодаря высокому уровню профессионализма специалистов и четкому выполнению взятых на себя обязательств ООО «Меридиан», несмотря на непродолжительный период официальной деятельности, около полутора лет, заслужило положительные отзывы клиентов и авторитет у коллег по бизнесу. Компании ООО «Меридиан» доверяют оформление своего груза такие крупные структуры как:

- Крупнейший производитель алюминия ОАО «Русал»;
- Японская машиностроительная компания KomatsuLtd;
- CumminsInc. - американский производитель дизельных двигателей для тягачей, автобусов, бронетехники и самоходных судов;
- Американский производитель GPS-навигационной техники GarminLtd;
- САТ (CaterpillarInc) - американский производитель спецтехники;
- ЗАО «СПЕЦГЛАВСНАБ» - торговая компания поставщиков электро - светотехнической и кабель-проводниковой продукции.

Наличие у компании таких крупных клиентов и партнёров указывает на высокую конкурентоспособность в данной сфере таможенных и транспортно-экспедиторских услуг. ООО «Меридиан» отличается высоким качеством и минимальными сроками оказания услуг своим клиентам.

### **Список литературы**

1. Шерстобитов В.Ю. Административно-правовой аспект саморегулирования деятельности таможенных представителей//Вестник РТА, 2013, №2, с.92-98
2. Орлов И.В. Таможенный представитель: особенности получения правового статуса в законодательстве РФ//Вестник государственного и муниципального управления, 2013, №2, с.77-81
3. Вергуш К.В. Таможенный представитель: особенности правового положения//Теория и история государства и права, 2015, №4, с.11-15



## **ОСОБЕННОСТИ ЭКСПОРТА СЫРЬЕВЫХ МАТЕРИАЛОВ НА ПРИМЕРЕ «НОВОАНГАРСКОГО ОБОГАТИТЕЛЬНОГО КОМБИНАТА»**

**Зверькова Е.Г.**

**научный руководитель канд. техн. наук Полянская В.В.**

*Сибирский федеральный университет*

При вывозе за пределы Таможенной территории ЕАЭС сырьевых материалов, содержащих цветные и драгоценные металлы перед экспортером возникает ряд задач, предшествующих подаче таможенной декларации. К таким особенностям, прежде всего, относятся получение разрешительных документов. Так же, подача таможенной декларации сопровождается отсутствием у декларанта точных сведений о цене товара.

По обеспеченности запасами минерально-сырьевых ресурсов Россия занимает одно из ведущих мест в мире, поэтому в структуре экспорта преобладает продукция добывающей промышленности и природные ресурсы. Красноярский край - один из ведущих экспортеров в России. Основные товары в крае, поставляемые за рубеж - это цветные металлы и лесоматериалы. К числу одного из крупных экспортеров можно отнести ООО «Новоангарский обогатительный комбинат», который стабильно развивается на протяжении одиннадцати лет.

Основным видом деятельности Новоангарского обогатительного комбината является добыча и переработка свинцово-цинковых руд Горевского месторождения. Свинцовый концентрат является сырьем для получения металлического свинца и его соединений, которые используются в электротехнике, при производстве взрывчатых веществ, для изготовления аккумуляторных батарей, красок, лаков, защиты от радиации, добавок к топливу, изготовления пуль, дробы и др. На данный момент в России практически нет заводов по производству первичного свинца, поэтому производимая продукция на комбинате реализуется преимущественно в Китай и Казахстан.

Заклучив договор купли-продажи с иностранным контрагентом, Комбинат, как продавец формирует пакет документов необходимых для предоставления в таможенный орган для таможенного декларирования. К таким документам прежде всего относится сертификат химического состава, заключения уполномоченных органов о экономической нецелесообразности промышленного извлечения драгоценных металлов из свинцового концентрата, а так же лицензия на экспорт концентрата из Российской Федерации[4].

Сертификат химического состава- удостоверяет химический состав руд и концентратов цветных и черных металлов с содержанием драгметаллов и продукции из них. Для выдачи данного сертификата отбирается представительская проба весом 20-25 килограмм и отправляется в Государственный научно-исследовательский институт цветных металлов «Гинцветмет», расположенный в городе Москва. После исследования в лаборатории институт выдает цифры о содержании драгоценных металлов в продукции.

На основании сертификата химического состава, выданного «Гинцветметом» выдаются заключения Министерства финансов Российской Федерации и Министерства промышленности и торговли Российской Федерации о невозможности и экономической нецелесообразности промышленного извлечения драгоценных металлов из сырьевых товаров в Российской Федерации.

Товарная группа 2607 00 000 0 Руды и концентраты свинцовые согласно Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Таможенного союза

подлежит лицензированию на основании Решения Коллегии Евразийской экономической комиссии от 16 августа 2012 г. N 134 «О нормативных правовых актах в области нетарифного регулирования». Вывоз с таможенной территории ЕАЭС помещаемых под таможенную процедуру экспорта сырьевых товаров осуществляется на основании лицензий[2]. В Российской Федерации лицензирующим органом, уполномоченным на выдачу лицензий в сфере экспорта руд, концентратов драгоценных металлов является Министерство промышленности и торговли России по согласованию с Министерством Финансов России. Полномочия на выдачу лицензий на данный товар имеет Управление Министерства промышленности и торговли Российской Федерации по Центральному району, расположенному в городе Москва. Новоангарский комбинат получает разовые лицензии, действующие в рамках определенного контракта, на определенный срок и на конкретное количество вывозимой продукции, как правило, не более 1 года.

После получения всех необходимых документов продавец формирует партию товаров и готовит все необходимые документы для декларирования товаров. Таможенное декларирование представляет собой заявление декларантом таможенному органу сведений о товарах, об избранной таможенной процедуре и (или) иных сведений, необходимых для выпуска товаров[1]. Законодательством установлено, что таможенное декларирование производится путем подачи декларации на товары. В своей внешнеэкономической деятельности Новоангарский обогатительный комбинат использует упрощенную процедуру декларирования- временное периодическое декларирование вывозимых товаров, в виду отсутствия информации о точной цене товара.

При вывозе с таможенной территории ЕАЭС товаров, в отношении которых не могут быть представлены точные сведения о количестве и (или) таможенной стоимости, допускается их временное периодическое таможенное декларирование путем подачи временной таможенной декларации (в том числе лицом, не являющимся уполномоченным экономическим оператором) [3]. Во временной периодической таможенной декларации комбинат указывает сведения о цене товара исходя из рассчитанной предварительной среднегодовой стоимости за тонну свинца и других металлов, содержащихся в концентрате, установленной на Лондонской бирже металлов. Данная стоимость рассчитывается и оговаривается при заключении внешнеторгового контракта.

После фактического вывоза товаров с таможенной территории ЕАЭС декларант обязан подать одну или несколько полных и надлежащим образом заполненных таможенных деклараций на все товары, вывезенные за пределы таможенной территории ЕАЭС. Подача одной или нескольких полных и надлежащим образом заполненных деклараций на товары осуществляется в срок, устанавливаемый таможенным органом по письменному заявлению декларанта. При установлении такого срока учитывается срок, необходимый для фактического вывоза товаров с таможенной территории ЕАЭС и получения сведений, достаточных для подачи полной и надлежащим образом заполненной декларации на товары[3]. Подача полной декларации комбинатом осуществляется после окончания котировального периода, но не позднее шести месяцев со дня регистрации временной декларации. Котировальным периодом для установления цен на все оплачиваемые металлы является календарный месяц, следующий за месяцем отгрузки концентрата.

Таким образом, к особенностям экспорта сырьевых материалов, содержащих цветные и драгоценные металлы можно отнести:

- Получение необходимых разрешительных документов для экспорта товаров;



- Применение мер нетарифного регулирования, заключающихся в лицензировании товаров;
- Применение упрощенной процедуры таможенного декларирования-временного периодического таможенного декларирования с последующей подачей полной таможенной декларации.

В настоящее время к экспортным поставкам сырьевых товаров, содержащих цветные металлы, предназначенные для вывоза из Российской Федерации за пределы таможенной территории ЕАЭС не применяются различного рода инструменты таможенного администрирования. Прежде всего, это проявляется в освобождении таких товаров от уплаты вывозной таможенной пошлины, подаче временной периодической таможенной декларации с указанием приблизительной стоимости экспортируемой продукции. Тем не менее, к данным товарам так же применяются и меры нетарифного регулирования, такие как соблюдение порядка лицензирования экспортируемой продукции.

### **Список литературы**

1. «Таможенный кодекс Таможенного союза» (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 N 17) (ред. от 16.04.2010) // «Собрание законодательства РФ», 13.12.2010, N 50, ст. 6615.

2. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 16.08.2012 N 134 (ред. от 25.02.2014) «О нормативных правовых актах в области нетарифного регулирования».

3. Федеральный закон от 27.11.2010 N 311-ФЗ (ред. от 21.12.2013) «О таможенном регулировании в Российской Федерации»// «Собрание законодательства РФ», 29.11.2010, N 48, ст. 6252.

4. Указ Президента РФ от 20.09.2010 N 1137 (ред. от 29.12.2012) «Об утверждении Положения о ввозе в Российскую Федерацию из стран, не входящих в Таможенный союз в рамках ЕврАзЭС, и вывозе из Российской Федерации в эти страны драгоценных металлов, драгоценных камней и сырьевых товаров, содержащих драгоценные металлы» // «Собрание законодательства РФ», 27.09.2010, N 39, ст. 4923.



## ЭКСПЕРТНО-ИНСПЕКЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В СЮРВЕЙЕРСКОМ ОБСЛУЖИВАНИИ ТРАНСПОРТНОГО ПРОЦЕССА

Калинчев Е.А.

научный руководитель д-р техн. наук Паршикова В.Н.

*Сибирский федеральный университет*

В условиях современной мировой экономической системы, которая характеризуется устойчивыми интеграционными процессами, различной долей участия стран в мировой торговле и международном разделении труда, степенью развитости и открытости их экономик, интенсивности движения товарных потоков между различными компаниями, повышается уровень требований к составу и качеству услуг, сопровождающих международные грузоперевозки различными видами транспорта. Транспортный процесс – это совокупность операций с грузами и транспортными средствами, в результате выполнения которых грузы изменяют своё положение в пространстве. Транспортный процесс является многоэлементным, так как включает операции с подвижным составом (процесс перевозки) и операции с грузами (погрузка и разгрузка). Основным элементом транспортного процесса – перевозка грузов, все другие элементы подчинены ему. Международная перевозка – это перевозка грузов и пассажиров между двумя и более государствами на условиях международных конвенций. Транспортный процесс включает значительное число юридических и физических лиц: отправитель, перевозчик, получатель, а также немалое количество вовлеченных на разных этапах смежных структур - товаропроизводитель, фрахтователь, экспедиторы, страховщик, склады и т.д. Необходимость оценки процесса транспортировки груза может возникнуть на самых разных его отрезках. Для того чтобы верно оценить ситуацию и определить степень виновности того или иного лица, в системе рыночных отношений действует институт сюрвейеров. Хотя в мировой страховой практике чаще применяется английский термин *surveyor* (сюрвейер) - лицо, обозревающее или инспектирующее что-либо, аналог этого термина во французском языке *commissaire d'avarie*, который можно перевести как «аварийный комиссар». Сюрвейерская деятельность занимает важное место при перевозке грузов. Если транспортно-экспедиторское обслуживание применимо на отдельных участках для оптимизации затрат на определенные процессы и в интересах конкретного клиента, то сюрвейерская деятельность возможна абсолютно на всех этапах и для защиты интересов любого участника процесса[1].

Существует несколько видов сюрвейерского контроля, деятельность каждого вида из которых базируется на нормативной базе принятой соответственно на международном, государственном или ведомственном уровне. Особое значение при перевозке грузов приобрел независимый сюрвейерский контроль, который осуществляется сюрвейерской компанией работающей с участниками перевозочного процесса на основании договорных отношений и не входящей в их структуру. Сюрвейерская деятельность, ее значение и роль в обществе могут изучаться комплексно в нескольких аспектах: страховом, таможенном, экспертном, оценочном, товароведном, консалтинговом и других [3].

В советскую эпоху функции сюрвейеров в стране выполняли «Союзэкспертиза» (после акционирования она стала одним из частных предприятий), Институт аварийных комиссаров (прекратил существовать) и Торгово-промышленные палаты. Первые службы независимых сюрвейеров появились в нашей стране в конце 2000 года в крупных портовых городах. Изначально их специалисты занимались вопросами



расследования страховых случаев в сфере морского транспорта. Сейчас такие службы осуществляют правовую помощь в любой сфере страхования. Специалисты-сюрвейеры есть в Москве, Санкт-Петербурге, Владивостоке и других городах России. За рубежом судебная и арбитражная практика, а также страховые компании давно и обязательно пользуются услугами независимых сюрвейеров, которые в силу своей независимости не заинтересованы ни в преувеличении, ни в преуменьшении возможных потерь. В русском языке термин «сюрвейер» в какой-то степени синонимичен слову "эксперт". Сюрвейер - это тот, кто, будучи независимым, занимается тщательным и детальным инспектированием, исследованием, проверкой, установлением наличия или отсутствия какого-либо факта, а также выдачей рекомендаций по заявке физических или юридических лиц. Оказание сюрвейерских услуг подразумевает: подсчет товара (количество, вес, объем и т.д.); проверку сохранности и качества упаковки, надежности крепления груза, качества пломб и наличия печатей; опломбирование; контроль (при погрузке и выгрузке) взвешивания груза и погрузо-разгрузочных работ как таковых с целью соблюдения всех необходимых мер предосторожности, включая первичную сортировку, маркировку и т.д.; проверку состояния участвующих в перевозке транспортных средств и контейнеров; фото и видеосъемку; составление официальных рапортов – по сути, экспертных заключений по результатам надзора за грузоперевозками.

Сюрвейерский акт (отчет) — это главный документ, на основании которого можно вести защиту своих интересов перед контрагентами, в том числе и в арбитражном суде. В любой спорной ситуации акт независимого сюрвейера обладает юридической силой. Без грамотно составленного отчета сюрвейера любая претензия не является достаточно обоснованной [2].

Новым направлением в работе сюрвейера является ведение претензионной работы, касающейся убытков, связанных с повреждением, недостачей или хищением грузов во время перевозки, перегрузки и хранения. Эта работа ведется на основании сюрвейерских отчетов, отражающих фактическое состояние груза. Специалисты компании, которые разбираются в технических нюансах по каждому виду груза, составляют обоснованную претензию виновной стороне и грамотно проводят переговоры, что позволяет значительно снизить риски при транспортировке груза и сделать бизнес более безопасным.

Одним из важнейших видов сюрвея является экспертиза грузов. Сотрудники сюрвейерских компаний проводят исследование груза: изучают его состояние, риски порчи, инспектируют повреждения груза, подсчитывают количество груза. В целом, экспертиза состояния груза производится на всех основных этапах грузовой перевозки. Подобные меры гарантируют максимальную сохранность груза и позволяют отправителям и получателям груза избавиться от лишних хлопот.

Сюрвей повреждений груза (DamageSurvey) может проводиться на каждом этапе транспортировки: при погрузке, перевалке и выгрузке. DamageSurvey – это определение независимым экспертом (сюрвейером) количества и типа повреждений груза с последующим написанием отчета. В отчете сюрвейер указывает тип повреждений, причины их возникновения, количество поврежденного товара/груза, предоставляет фотографии и документы. Определение размера нанесенного ущерба (в денежном эквиваленте) зависит от рыночной стоимости конкретного товара в конкретное время и, в большинстве случаев, является предметом споров покупателя и продавца.

Одной из сюрвейерских услуг является отбор проб груза. Благодаря данной процедуре сюрвейер следит за контролем качества товара на всех этапах транспортировки. Отбор проб с последующим исследованием в лаборатории



применяется для навалочных грузов, наливных грузов, продуктов питания, зерна, удобрений и много другого. Взятие проб позволяет определять качество груза и его соответствие ГОСТам или международным стандартам.

Таким образом, можно сказать, что сюрвейер выступает в качестве «истины в последней инстанции». Без сюрвейерского отчета страхователь никогда не сможет доказать, что повреждение груза входит в страховой случай, а страховая компания не будет защищена от стремления страхователя скрыть какие-либо несоответствия.

Сегмент сюрвейерских услуг на рынке транспортных услуг является достаточно закрытым с точки зрения доступа к информации. Официальных публикаций по обзору данного рынка практически не существует. Поэтому определить, какое количество сюрвейерских компаний работает на рынке в настоящее время, не представляется возможным. Кроме того, сюрвейерские отделы имеют многие транспортно-экспедиторские компании. По некоторым подсчетам, только на рынке Санкт-Петербурга, например, работают в общей сложности примерно 70—80 сюрвейерских компаний. Если в 90-х годах прошлого и начале этого века рынок экспертизы количества и качества товаров захватили иностранные сюрвейерские компании, то в последнее время на этом рынке наблюдается тенденция к появлению российских инспекционных компаний. Российские сюрвейерские компании, например, инспекционная компания «Трафиклайн», предлагают более приемлемые тарифы с уровнем сервиса ничуть не хуже, а то и лучше, чем у западных компаний. Это понимают все больше и клиенты инспекционных компаний, к которым относятся грузовладельцы, страховые компании, банки, судоходные компании. Большинству клиентов, важен, в первую очередь, результат, а не имя компании. Это заключение особенно применимо для клиентов, не вовлеченных во внешнеторговую деятельность.

Согласно действующему российскому федеральному законодательству с 1 января 2006 года сюрвейерская деятельность не является деятельностью, подлежащей лицензированию, а рынок сюрвейерских услуг является одним из самых конкурентных в России. Клиенты, особенно крупные экспортеры или импортеры, считают, и небезосновательно, что сюрвейерские компании должны иметь международное признание. На практике многое зависит от разных факторов. Самая распространенная практика, когда одновременно работают два сюрвейера от разных компаний, как для продавца, так и для покупателя. Некоторые клиенты, считают, что сюрвейерские компании должны быть членами различных международных ассоциаций. Так, первым критерием оценки может быть членство в Международной федерации инспекционных агентств (IFIA). IFIA развивает сотрудничество между инспекционными агентствами и лабораториями, координирует технические и профессиональные стандарты, методы инспекций и испытаний, а также и своды правил. GAFTA— международная торговая ассоциация, поддерживающая мировую торговлю продовольственным и фуражным зерном. Только аккредитованная в этой ассоциации сюрвейерская компания способна защитить интересы своего клиента в действующем при ассоциации арбитражном суде. FOSFA—международная ассоциация, поддерживающая торговлю семенами масличных культур, маслами, жирами и пищевыми орехами. Так же, как и GAFTA, ассоциация разрабатывает собственные правила проведения инспекций. Аккредитация в этих ассоциациях говорит о том, что сюрвейерская компания выполняет инспекции на высоком профессиональном уровне. Подобное признание сюрвейерской компании международными организациями необходимо и в любых других сферах деятельности грузового сюрвейера. Сертификаты об аккредитации, подтвердят компетентность компании предоставляющей услуги в определении количества и качества удобрений, металлов, угля, нефти и нефтепродуктов и т. д. Подтверждает профессионализм сюрвейерской компании и наличие собственных, аккредитованных в международных



ассоциациях, лабораторий. Несомненный факт высокого качества предоставляемых услуг — сертификация системы качества компании по стандарту ISO 9001.

Реалии рынка таковы, что все усиливающаяся конкуренция, заставляет инспекционные компании искать новые нетрадиционные для себя сферы деятельности, например промышленная безопасность, энергоаудиты, различные аутсорсинги, тренинги, то есть там, где есть сейчас другие участники рынка, как правило, российские компании. Это мотивирует последних также расширять спектр своей деятельности и предлагать свои услуги, в том числе и на рынке всевозможных инспекционных услуг.

В г. Красноярске сюрвейерские услуги оказывает ряд организаций, но только две из них в своём названии использует термин «сюрвейер». Это компания ООО «Сюрвей-сервис», работающая в сфере автоэкспертизы ООО «Стандарт-Сюрвейер», образованная в г. Красноярске специалистами, имеющими высшее морское, техническое, экономическое образование. Они имеют многолетний опыт работы на командных должностях на морских судах и смешанного (река-море) плавания и в качестве сюрвейеров и корреспондентов P&I клубов (клубов взаимного страхования). Они оказывают сюрвейерские и экспертные услуги, а также услуги агентов по урегулированию убытков (lossadjustment). Представители компании работают также в Дальневосточном федеральном округе РФ. Объекты сюрвейерской деятельности компании: грузы, контейнеры, хранилища и складские помещения; объекты имущества (рабочие машины, производственное и иное оборудование, товарные запасы, сырье и материалы); средства водного транспорта. Виды деятельности: инспекция объектов на различных стадиях для целей страхования или транспортирования.

В настоящее время в России отсутствуют учебные заведения с подготовкой сюрвейеров. Обучение осуществляется, как правило, в системе дополнительного профессионального образования. Специализация сюрвейерской деятельности в области таможенных операций является необходимым условием справедливого разрешения споров между заинтересованными сторонами, касающихся торговли и торговых барьеров при условии ознакомления с современными методами и технологиями доставки товаров. Учитывая направленность специальности «Таможенное дело» в нашем институте и ее специализацию в области товароведения и экспертизы товаров, актуальной задачей является установление видов товарных потерь, причин их возникновения, разработка мер по их предупреждению или снижению на этапах транспортирования, хранения и реализации, контроля качества и количества. В связи с этим представляется обоснованным для совершенствования качества подготовки выпускников включить в учебный план специальности «Таможенное дело» в качестве дисциплин по выбору или факультативов дисциплину «Грузоведение с основами сюрвейерского обслуживания» или дисциплину «Международные грузовые перевозки и сюрвейерское дело».

#### **Список литературы**

1. Гуральник Б.С, Кубрин С.С. Сюрвейерское дело. Учебное пособие. Специальность 190700 «Организация перевозок и управление на транспорте». Калининград: Фабрика печати, 2008.-136с.
2. Снопков В.И. Руководство по проведению сюрвейерских работ на транспорте/Учебное пособие для вузов и факультетов повышения квалификации работников транспорта.-С.-Пб.:НПО «Профессионал», 2010. - 640 с.
3. Зуева О.Н. Перспективы развития сюрвейерской деятельности на продовольственном рынке России/О.Н.Зуева//Продовольственная безопасность в системе народосбережения: Материалы международной науч.-практ.конф./Изд-во УрГЭУ.-Екатеринбург, 2006.-с.61-65



## ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Кирюшина Т.Н.

научный руководитель канд. техн. наук Полянская В.В.

*Сибирский федеральный университет*

Глобализация мирохозяйственных связей вызывает необходимость существенных изменений в национальном таможенном регулировании. Для интеграции в единое мировое экономическое пространство, Россия должна создать универсальный эффективный механизм регулирования экспортно-импортных операций, отвечающий интересам внутри страны.

Вступая в различные международные экономические организации, Россия получает возможность участвовать в разработке международных правил торговли, влиять приемлемость решений для нашей страны<sup>1</sup>.

Одна из таких организаций, играющая ведущую роль в мировом экономическом сообществе — ВТО. Ее создание было провозглашено Марракешской декларацией, принятой на заключительной сессии Комитета по торговым переговорам Уругвайского раунда 15 апреля 1994 г. Это стало самым значительным событием в развитии международной торговой системы за последние десятилетия. ВТО полностью заменила ГАТТ с 1 января 1996 г., после годового переходного периода.

После того, как в 1998 г. Россия представила в ВТО предложения по условиям доступа на свой рынок зарубежных товаров и по уровню поддержки сельского хозяйства, начались двусторонние переговоры. До середины 2008 г. Россия успешно провела переговоры приблизительно с 60 государствами — членами ВТО. В этот период в законодательство Российской Федерации были внесены изменения, которые приблизили многие его положения к нормам ВТО.

Согласно закону РФ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ таможенно-тарифное регулирование — это метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем применения ввозных и вывозных таможенных пошлин.<sup>2</sup>

Основным средством таможенного регулирования является таможенная пошлина.

Ввозная пошлина служит для ограничения ввоза импортных товаров на внутренний рынок, вывозная пошлина применяется для повышения цены на товары, имеющие на внешнем рынке более низкую цену, чем на внутреннем или для ограничения их вывоза.

Инструментом таможенно-тарифного регулирования служит тариф, который представляет собой свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу России и систематизированным в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД)<sup>3</sup>. Основой для создания ТН ВЭД стала конвенция о гармонизированной системе

<sup>1</sup>Дьюмулен И. И. Всемирная торговая организация. Экономика, политика, практика. — М.: АЭРГрупп, 2007. — С. 213

<sup>2</sup>Федеральный закон от 27.11.2010 N 311-ФЗ (ред. от 12.03.2014) "О таможенном регулировании в Российской Федерации".

<sup>3</sup>ФЗ РФ «О таможенном тарифе» от 1 мая 1993 г. № 5003-1, ст. 1, п. 1 и ст. 2, п. 1.

описания и кодирования товаров (Брюссельской конвенции), к которой Россия присоединилась в 1997 г.

Таможенная стоимость товаров, ввозимых на территорию Российской Федерации, определяется в соответствии со статьей 12 ФЗ РФ «О внесении изменений в Закон РФ «О таможенном тарифе» (от 08.11.2005 г. № 144), которая предусматривает ее оценку по 6 методам. Закон РФ «О таможенном тарифе» допускает предоставление преференций (льгот) по таможенному тарифу России, в том числе в отношении товаров, происходящих из государств, образующих вместе с Российской Федерацией зону свободной торговли или таможенный союз. В то же время предусматривается установление тарифных квот на преференциальный ввоз в отношении сельскохозяйственных товаров, аналоги которых производятся в нашей стране. Положения российского законодательства о преференциях основаны на требованиях ГАТТ-94 в соответствии с общей системой преференций (GeneralSystemsofPreferences (GSP)) и Соглашения по сельскому хозяйству, устанавливающего порядок предоставления тарифных квот.

Дальнейшее формирование таможенно-тарифной политики, которая служит важнейшим средством регулирования не только внешней, но и внутренней экономической деятельности страны, должно происходить на основе следующих принципов.

Принцип законодательного отстаивания внешнеэкономических интересов России на международном законодательном уровне при принятии тех или иных решений международными экономическими сообществами. Для нашей страны это имеет особое значение, так как в настоящее время она терпит значительные убытки от избирательно действующих торговых барьеров и мер, применяемых в ряде стран против российских товаров и услуг. Кроме того, договоренности в рамках международных организаций выполняют роль многостороннего торгового договора, присоединение к которому существенно снижает потребность в громоздкой системе двусторонних договоров.

Однако России придется столкнуться с тем, что, например, действующие правила

ВТО фактически исключают возможность блокирования нежелательных решений отдельными странами, а многолетняя практика ГАТТ/ВТО говорит о том, что эта международная организация в первую очередь выражает и защищает интересы наиболее развитых стран.

Необходимо осуществить создание российских норм внешнеторгового и общеэкономического законодательства и превратить их в постоянный и предсказуемый механизм, основной функцией которого станет развитие внешней торговли и конкурентной среды.

В конечном итоге это приведет к снижению утечки капитала, повышению добросовестности участников внешнеэкономической деятельности, облегчению деятельности государственных органов по информационному обеспечению отечественных производителей и потребителей. Также должна быть решена задача приведения законодательств субъектов Федерации в соответствие с федеральным законодательством.<sup>4</sup>

Задачи нормотворческой деятельности в рамках реализации этого принципа таковы:

<sup>4</sup>Дьюмулен, И. И. Всемирная торговая организация. Экономика, политика, практика. — М.: АЭРгруп, 2012. — С. 213.

- приведение правовых норм законодательства РФ в соответствие с общепринятой мировой практикой, на базе которой осуществляется почти 100 % мировой торговли;
- приведение законов Российской Федерации в области внешней торговли в соответствие с принципами гласности, четкости, стабильности;
- приведение подзаконных актов, ведомственных инструкций в соответствие с законами и международными договорами Российской Федерации;
- приведение всей системы законодательства в соответствие с международными нормами в сфере внешнеторговой деятельности в свете готовности России к прохождению системы нотификации (каждая страна — член ВТО регулярно сообщает в Секретариат ВТО обо всех изменениях в своем внешнеторговом законодательстве по 178 позициям).

Стимулирование отечественной экономики должно стать основным принципом не только таможенно-тарифного регулирования, но и всей внешнеторговой политики государства. Нацеленность таможенно-тарифного регулирования должна быть направлена на снижение уровня инфляции, что позволит обеспечить стабильность и способствовать развитию экономики страны.

Повышение эффективности внешнеэкономической деятельности государства произойдет за счет упрощения системы таможенных пошлин и снижения других торговых барьеров. Как следствие, предсказуемость и прозрачность экономики привлекут новых партнеров и повысят товарооборот. Однако в рамках данного принципа необходимо формирование четкой государственной промышленной, денежно-кредитной и налоговой политики, которая должна быть направлена на привлечение инвестиций в высокотехнологичные отрасли.

Так, при вступлении России в ВТО российские предприятия потеряют долю внутреннего рынка вследствие более высокой конкуренции со стороны иностранных фирм. В ходе переговоров с ВТО по тарифным вопросам по каждой товарной позиции должны быть установлены лимиты ввозных таможенных пошлин, которые Россия обязуется не превышать в адаптационный период.

Развитые страны ВТО активно используют эскалацию импортных тарифов, т. е. повышение ставок в соответствии со степенью переработки ввозимой продукции.

Это позволяет даже при сравнительно невысоких в среднем таможенных барьерах

достаточно жестко защищать внутренние рынки продукции с более высокой степенью переработки.

Количество товарных позиций, по которым действующие ставки России ниже ставок конвенционных пошлин стран ЕС, составляет без малого 30 % всей номенклатуры ТН ВЭД, более половины из них приходится на промышленные изделия.

Следует также учитывать, что на сегодняшний день пошлины в России выполняют в основном фискальную, а не протекционистскую роль. Кроме того, значительная часть российского импорта ввозится по «серым» схемам (по официальным данным - около 50 %, в том числе 60 % одежды, 80 % бытовой техники).

После вступления России в ВТО наибольшей степени защиты требуют такие отрасли, как авиастроение, автомобилестроение, пищевая промышленность, фармацевтика, легкая и электронная промышленность, связь, сфера услуг, банковский сектор. В настоящее время разрабатывается особая система таможенного обложения предприятий малого бизнеса, которые в ходе либерализации внешнеэкономических отношений становятся наиболее уязвимыми.



Основные направления совершенствования таможенно-тарифного законодательства, которых необходимо придерживаться в ближайшем будущем для формирования адекватной системы таможенно-тарифного регулирования в условиях присоединения России к ВТО:

1. Создание нового федерального закона, дающего четкое и развернутое определение таможенно-тарифного регулирования и системы средств таможенно-тарифного регулирования, внесение изменений в таможенно-тарифное законодательство.

2. Дальнейшая оптимизация средств таможенно-тарифного регулирования для создания отлаженного механизма с целью вступления России в ВТО путем совершенствования составляющих таможенного тарифа, с внесением поправок в соответствующие Постановления Правительства РФ.

3. Создание единой базы данных, содержащей сведения о товарах, пересекающих таможенную территорию ЕАЭС, для решения задачи определения на практике таможенной стоимости товаров; разработка методик калькулирования расходов по продвижению и реализации готового товара на внутреннем рынке.

### Список литературы

1. Шишканова Е. Э. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности как инструмент экономической безопасности страны // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2015. – № 6 (июнь). – С. 86–90 [электронный ресурс]. Режим доступа: <https://e-koncept.ru/2015/15190.htm>

2. Амирова Д.Р., Гудкова В.С. Современные особенности внешнеэкономической деятельности Российской Федерации // Гуманитарные научные исследования. 2014. № 12 [электронный ресурс]. Режим доступа: <http://human.snauka.ru/2014/12/8667>

3. Лайт-Экспорт [электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.export-tovarov.ru/neobhodimye-dokumenty-dlya-exporta>

4. Библиофонд [электронный ресурс]. Режим доступа: <http://bibliofond.ru/view.aspx?id=513512>



**ПРОБЛЕМЫ ПРИ ПЕРЕМЕЩЕНИИ ТОВАРОВ ДВОЙНОГО  
НАЗНАЧЕНИЯ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ  
ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА**

**Ларионова Д.А.**

**научный руководитель канд. филол. наук Сурник А.П.**

*Сибирский государственный аэрокосмический  
университет имени академика М. Ф. Решетнева*

Евразийский экономический союз (далее – ЕАЭС или союз) – международное интеграционное экономическое объединение, куда входят Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Кыргызская Республика и Российская Федерация. Союз начал работу в текущем году, придя на смену ЕврАзЭС – Евразийскому экономическому сообществу [4].

ЕАЭС создан непосредственно в целях всесторонней модернизации, кооперации, повышения конкурентоспособности национальных экономик и создания условий для стабильного развития в интересах повышения жизненного уровня населения государств-членов, входящих в союз [4].

В новых условиях хозяйствования, когда возможен выход любой организации (предприятия) на зарубежный рынок наукоемких технологий, особенно актуально изучение мировых и отечественных правил экспорта товаров двойного применения.

Проблемы, возникающие в процессе перемещения через таможенную границу ЕАЭС продукции военного и двойного назначения, заключаются в различиях процедур экспортного контроля стран - участниц ЕАЭС. Российская Федерация высказывает опасения, что их продукция и технологии двойного назначения будут утрачены из-за отсутствия единого экспортного контроля с Республикой Армения, Республикой Беларусь, Кыргызской Республикой. Это означает, что при выполнении указанных правил страны-участницы ЕАЭС осуществляют торговлю товарами и технологиями двойного назначения в собственных национальных интересах[5].

В случае большого объёма внешнеэкономической деятельности и сложности решаемых задач принимается решение о создании подразделения экспортного контроля, в штатную численность которого необходимо включить различных специалистов, таких, как: специалист по товарам двойного назначения (эксперт), специалист по подготовке документов для получения лицензий и других разрешительных документов, специалист по проверке надежности конечного пользователя, специалист по предотгрузочному контролю и т. д. Кроме того, может создаваться коллегиальный орган экспортного контроля предприятия – комиссия предприятия по экспортному контролю, которая утверждает результаты заключений экспертов предприятия по планируемой внешнеэкономической сделке[3].

Обеспечение эффективного экспортного контроля товаров двойного назначения является одним из главных приоритетов для ЕАЭС, так как оно является средством в борьбе с распространением оружия массового уничтожения и, в частности, средством, не позволяющим террористам получить доступ к товарам и технологиям двойного назначения.

Целями экспортного контроля являются предотвращение угрозы внешней безопасности стран-участниц ЕАЭС и их союзников, угрозы стабильности международного мира (например, мировых войн, гражданских войн), ухудшения международных отношений и политики безопасности.

Учитывая вышесказанное, страны – участницы ЕАЭС приняли решение контролировать экспорт товаров двойного назначения в соответствии с их



национальными обязательствами, которые каждая страна приняла на себя как участник соответствующих международных договоров по разоружению и нераспространению оружия массового поражения[4].

Выделим основные задачи, решаемые системой экспортного контроля:

- обеспечение национальной, в том числе и экономической безопасности государства в области международной торговли;
- противодействие распространению оружия массового поражения и связанных с ним технологий, а также продукции, являющейся особо опасной в террористическом отношении;
- обеспечение условий для равноправной торговли с другими государствами в сфере высоких технологий (включая ядерную), вооружения и военной техники;
- установление порядка и правил проведения внешнеэкономических операций с контролируемой продукцией на национальном уровне для участников внешнеэкономической деятельности;
- безусловное обеспечение неотвратимости санкций со стороны государства к лицам и организациям - нарушителям порядка и правил экспортного контроля;
- воспитание культуры экспортного контроля путем проведения соответствующих пропагандистских и информационных мероприятий [1].

Действующее законодательство не предусматривает выплату поставщикам продукции двойного назначения каких-либо компенсаций понесенных убытков в случае принятия решений о запрете экспорта. По этой причине экспортеры, заключая внешнеторговые контракты на экспорт контролируемой продукции, как правило, относят подобного рода риски к форс-мажорным обстоятельствам, а порой даже страхуют соответствующие риски [3].

Цель экспортного контроля состоит не в противодействии экспорту, а в устранении связанных с ним рисков для безопасности государства [2].

Сегодня проблематика экспортного контроля выходит на передний план в международной политике, становится своего рода показателем эффективности усилий государств по противодействию новым вызовам и угрозам, ключевым направлением международного взаимодействия по поддержанию мира и стабильности. Цивилизованные правила международной торговли продукцией двойного назначения становятся все более универсальными и императивными. Взяв курс на широкую интеграцию в мировое хозяйство, Россия твердо намерена им следовать.

### Список литературы

1. Федеральный закон от 27 ноября 2012 г. № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс».
2. Указ Президента РФ от 17 декабря 2011 г. N 1661 «Об утверждении Списка товаров и технологий двойного назначения, которые могут быть использованы при создании вооружений и военной техники и в отношении которых осуществляется экспортный контроль».
3. Приказ ФТС России от 27.03.2012 N 575 (ред. от 26.09.2014) «О контроле за экспортом товаров и технологий двойного назначения, которые могут быть использованы при создании вооружений и военной техники и в отношении которых осуществляется экспортный контроль».
4. Евразийский экономический союз// Официальный сайт – [электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.eaeunion.org/#about> (дата обращения 20.02.2016).
5. Витюк В.В., Федоренко К.П. Российский внешнеэкономический вестник: журнал – [электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.rfej.ru/rvv/id/200432D40> (дата обращения 21.02.2016).



**ЛОГИСТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ  
ПЕРЕВОЗОК ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫМ ТРАНСПОРТОМ  
(НА ПРИМЕРЕ ООО «ВОСТОЧНО-СИБИРСКИЙ ЭКСПРЕСС»)**

**Ляшок С.С.**

**научный руководитель канд. техн. наук Полянская В.В.**

*Сибирский федеральный университет*

Развитие логистики оказало существенное влияние на транспортную политику и структурные изменения в характере деятельности предприятий этой отрасли. В основе логистического подхода лежит единство материального, информационного и финансового потоковых процессов. Логистика представляет собой общую точку зрения - стратегическую, тактическую, операционную - на транспортное предприятие и его партнеров по бизнесу с материальным потоком в качестве интегратора.

Логистика дает возможность изучить внутреннюю структуру транспортной системы, выявляет внутрисистемные взаимосвязи, взаимозависимости и оптимизирует их с учетом рыночных требований. Рассмотрение логистики как фактора, влияющего на повышение эффективности транспорта, предполагает наличие способа контроля издержек и показателей, наиболее корректно отражающих связь логистики с основными экономическими и финансовыми индикаторами бизнеса. При этом ввиду большой инерционности транспортной системы, связанной с высокой капиталоемкостью, продолжительными сроками строительства и реконструкции транспортных объектов, задачи в области транспорта должны быть представлены не только на ближайшие годы, но и на более отдаленные сроки.

Глобализация экономики и сопровождающие ее процессы расширения внешнеторгового оборота, реализация мощного транзитного потенциала России требуют новых подходов к развитию транспорта, новых высокоэффективных технологий оказания транспортных услуг на территории РФ. К первоочередным задачам логистики следует отнести оптимизацию взаимодействия различных видов транспорта, сокращение времени простоя техники, сокращение логистических издержек, повышение качества логистических услуг.

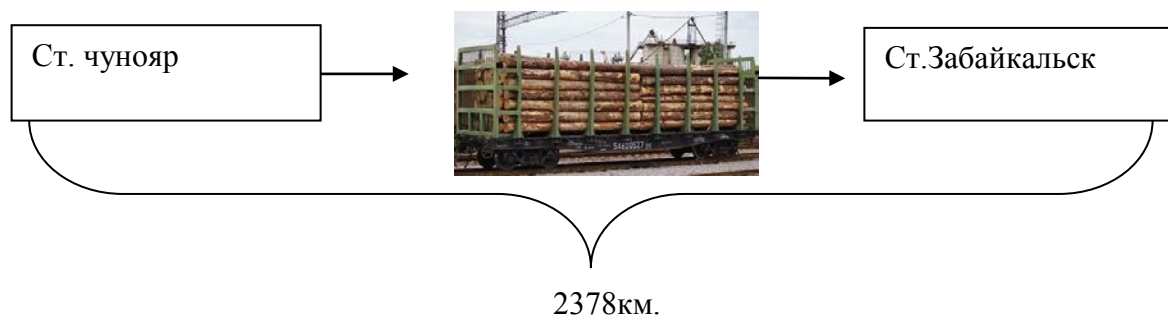
При рассмотрении проблематики формирования логистической системы железнодорожного транспорта объектом исследования является деятельность транспортной компании ООО «Восточно-Сибирский экспресс», связанная с грузовыми перевозками лесоматериалов.

ООО «Восточно-Сибирский экспресс» занимается перевозкой лесоматериалов железнодорожным транспортом в основном, на открытых платформах или в полувагонах из-за длины груза. Перевозка леса также осуществляется на специальных платформах-лесовозах, с длиной 24 метра. Поскольку железнодорожные перевозки намного дешевле автомобильных, они достаточно сильно востребованы. Кроме того, такие перевозки меньше подвержены различным форс-мажорам, а потому оказываются более удобными. Перевезти лес железнодорожным транспортом выгоднее еще и потому, что он гораздо меньше повреждается при транспортировке, а также можно перевезти одновременно большие партии леса.

При формировании состава вычисляются оптимальные схемы движения состава, так что все операции по перевозке занимают минимум времени и груз прибывает в удобное для выгрузки место не намного позже, чем при автомобильных перевозках.

Но перевозка леса кругляка требует также особого внимания к вопросам сохранности. Грузы на железной дороге охраняются квалифицированно и хищения

достаточно редки. Кроме того, можно заключить специальный договор об охране конкретных платформ с лесом. Очень важно также проследить за погрузкой, чтобы лес был надежно закреплен, для исключения возможностей каких бы то ни было возможностей хищения при промежуточных остановках.



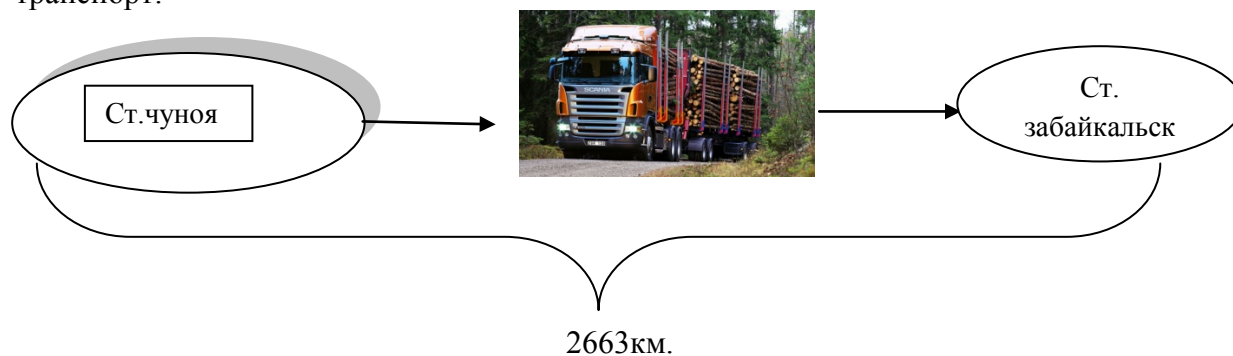
**Рис. 1 – Железнодорожные перевозки грузов**

При перевозке лесоматериалов железнодорожным составом по времени уходит до 27 суток с простоями.

Достоинством перевозок на автотранспорте служит маневренность, мобильность и возможность поставки груза практически в любое место не крупными партиями. Стоит все же заметить, что такие перевозки стоят довольно дорого и отличаются небольшой грузоподъемностью. При перевозке лесоматериалов следует использовать только надежную спецтехнику, способную работать в тяжелых условиях. Машины должны обладать высокой проходимостью, наилучшей грузоподъемностью. Самым большим спросом пользуются лесовозы и тягачи, которые имеют прекрасную проходимость по лесным просекам.

Для перемещения отборного леса, хлыстов лесовозы оборудуются специализированными платформами – полуприцепами. Непосредственно перед транспортировкой проводится сортировка леса, затем его складывают на специальную платформу, закрепляют цепями. После всего этого прицеп крепится к тягачу, используя металлическое дышло. В случае длины груза более 8,5 метров применяют сцепку из прочных стальных тросов. При помощи этих тросов прицеп передвигается следом за тягачом, повышая мобильность состава, обеспечивая безопасность транспортировки. При отправке машин с древесиной, необходимо с повышенным вниманием отнестись к креплению груза. Перевозка древесины имеет свои трудности.

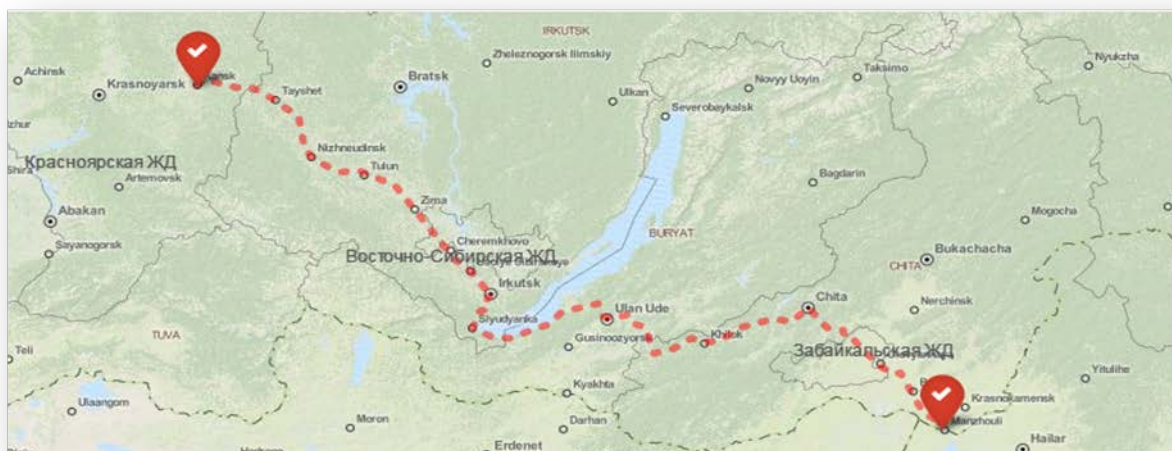
Сравним достоинства и недостатки автомобильного и железнодорожного транспорт:



**Рис. 2 – Автомобильные перевозки грузов**

Время в пути автомобильным транспортом занимает до 15 дней с простоями. Так же можно выбрать оптимальный маршрут перевозки лесоматериалов со станции

Канск-Енисейский по Восточно-Сибирской железной дороге до станции Забайкальский по Забайкальской железной дороге путь составит 2312 км, времени в пути займет так же до 27 суток с простоями.



**Рис. 3 – Схема движения железнодорожного состава со ст. Канск-Енисейский до ст. Забайкальский**

На всем пути следования с одним и тем же грузом выполняются многочисленные грузовые операции. Число их увеличивается, если перевозка происходит с учетом нескольких видов транспорта. Иногда с одним и тем же грузом выполняется 10 операций и более. Наибольший эффект достигается при перевозке грузов по схеме «подъездной путь — магистральный железнодорожный транспорт — подъездной путь», когда выполняются две грузовые операции (погрузка в вагон и выгрузка из него), а промежуточные погрузочные операции отсутствуют, так как автомобильный транспорт в завозе груза на станцию отправления и вывозе груза со станции назначения не участвует. Число операций уменьшается и в случае непосредственной перегрузки (перевалки) грузов из вагонов в суда или автомобили, из судов в вагоны или автомобили, из автомобилей в вагоны или суда, из вагона в вагоны. Такая технология переработки грузов называется прямым вариантом.

Компания расширяет создания более гибкой логистической системы в отношении лесных грузов. Решить эту проблему помогает отправка пиломатериалов контейнером и более выгодных маршрутов, что обеспечит его непроницаемость и герметичность и при этом позволит избежать дополнительных операций по перегрузке столь деликатного товара.

Отправка пиломатериалов в контейнере позволяет компании доставлять груз конечному потребителю малыми партиями (до 25 т в одном 40-футовом). В связи с этим контейнерная перевозка пиломатериалов становится сегодня все более привлекательной.

Основные объемы экспорта пиломатериалов в страны дальнего зарубежья в 2015 году – возросли на 21,9% – перевозились в полувагонах. На долю контейнеров пришлось лишь 9,4%. загрузки длинных (4–6 м) пакетов в контейнер – традиционно применяется верхняя загрузка краном в полувагон. И, наконец, в удаленных от портов регионах не так много порожних контейнеров для морских линий.

Однако следует заметить, что «дороговизна» контейнерных перевозок относительна. Рассмотрим, например, стоимость перевозки 50 т пиломатериалов

(вместимость одного полувагона или двух 40-футовых контейнеров) из Красноярска через Санкт-Петербург в Германию в трех вариантах (см. табл.1)

Таблица 1 - Расчет стоимости перевозки 50 т пиломатериалов из Красноярска в Германию (в руб.) в 2015 году

Схема	Погрузка, отправка	ж/д тариф	Расходы в порту	Фрахт	Итого
Полувагон-порт-балкер	14000	69012	20850	22000	125862
Полувагон-контейнер-порт-морская линия	14000	69012	41750	54264	179026
Контейнер-порт-морская линия	4000	119469	7500	54264	185232

Полувагонная схема получается примерно на 10% дешевле контейнерной.

Помимо стоимостных характеристик, экспортеры учитывают, что для отправки пиломатериалов по морю навалом необходимо накопить крупную партию груза в адрес одного получателя. Конечно, такое не всегда возможно и это обстоятельство может создавать проблемы. При этом хранение груза в порту под открытым небом до накопления необходимого объема партии может привести к его порче.

Среди плюсов контейнерных перевозок можно отметить то, что загрузка пиломатериалов в контейнер происходит под контролем отправителя и далее контейнер пломбируется. Это заметно снижает вероятность повреждения груза во время погрузки и разгрузки и транспортировки. Расходы на погрузку в контейнер можно сократить за счет использования собственного персонала, площадки и техники. И наконец, главное преимущество контейнерных отправок – гораздо более гибкая логистика как с точки зрения размера партий отправок, так и географии.

Железнодорожный транспорт не уступает автомобильным перевозкам в эффективности и удобности, но есть достаточно ощутимый недостаток – это достаточно высокая себестоимость (так как окупаемость прямо пропорционально зависит от загруженности вагонов состава). Но, несмотря на этот минус, железнодорожные перевозки остаются одними из самых востребованных в связи с неоспоримыми достоинствами этого способа транспортировки. Так, очевидна независимость железнодорожных лесоперевозок от времени года, сезона, климатических условий, а также возможность осуществлять транспортировку на более длинные дистанции.

#### Список литературы

1. Транспортная логистика [электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.studfiles.ru>.
2. Логистические транспортно-грузовые системы [электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.logistics-gr.com>.
3. Глобальные логистические системы [электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.logistics-gr.com>.
4. Проектирование логистической инфраструктуры [электронный ресурс]. Режим доступа: <http://lscm.ru>.
5. Основы транспортной логистика [электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.telenir.net>.



## ОСОБЕННОСТИ ЗАЩИТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Макарова Е.А.,**

**научный руководитель канд. филол. наук Сурник А.П.**

*Сибирский государственный аэрокосмический  
университет имени академика М. Ф. Решетнева*

В настоящее время некоторые производители для получения прибыли пытаются незаконным способом изготовить товары с применением чужих товарных знаков, фирменных наименований, нарушая при этом права правообладателей на объекты интеллектуальной собственности.

Определение интеллектуальной собственности дано в части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации статьей 1225 [2].

Интеллектуальная собственность – это охраняемые законом результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации.

Статьей 1225 Гражданского кодекса Российской Федерации установлен перечень объектов интеллектуальной собственности (далее – ОИС):

- произведения науки, литературы и искусства;
- программы для электронных вычислительных машин (программы для ЭВМ);
- базы данных;
- исполнения;
- фонограммы;
- сообщение в эфир или по кабелю радио- или телепередач (вещание организаций эфирного или кабельного вещания);
- изобретения;
- полезные модели;
- промышленные образцы;
- селекционные достижения;
- топологии интегральных микросхем;
- секреты производства (ноу-хау);
- фирменные наименования;
- товарные знаки и знаки обслуживания;
- наименования мест происхождения товаров;
- коммерческие обозначения.

В Российской Федерации (далее – РФ) условно ОИС подразделяются на 4 группы [3]. Отметим, что интеллектуальной собственностью не является результат интеллектуальной деятельности, который не перечислен в статье 1225 Гражданского кодекса Российской Федерации [2].

Таможенный кодекс Таможенного союза статьей 328 указывает, что таможенные органы применяют меры по защите прав ОИС [1].

У сотрудников таможенных органов РФ есть полномочия применять так называемую процедуру *ex officio*. Термин «*ex officio*» означает «по обязанности, по долгу службы». Это значит, что сотрудники таможенных органов по собственной инициативе осуществляют меры по защите прав интеллектуальной собственности, в частности, приостанавливают таможенное оформление товара независимо от того, есть ли заявление с просьбой об этом от правообладателя или нет.

Кроме этого, таможенными органами ведется Таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности (далее – ТРОИС) [6].

ТРОИС – это таблица, в которой перечислены охраняемые таможенными органами ОИС, а также дополнительные сведения о них. В таблице представлены описание изображения, наименование товара, код по Единой товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности, правообладатель и его доверенные лица [5].

Отметим, что меры по защите ОИС не применяются таможенными органами в отношении товаров, перемещаемых:

- физическими лицами для личного пользования, в том числе пересылаемых в их адрес в международных почтовых отправлениях;
- в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита;
- дипломатическими представительствами, консульскими учреждениями, иными официальными представительствами иностранных государств, международными организациями, персоналом этих представительств, учреждений и организаций, для официального и личного пользования.

Меры по защите прав на объекты интеллектуальной собственности, принимаемые таможенными органами, не препятствуют правообладателю прибегать к любым средствам защиты своих прав в соответствии с законодательством государств - членов Таможенного союза[1].

Все чаще тесное взаимодействие по многим вопросам осуществляется между таможенными органами и правообладателями. Существует практика, при которой представители правообладателей консультируют сотрудников таможни в части распознавания подделок, в проведении экспертиз, по техническим аспектам, потому что таможенные органы, как и владельцы товарных знаков, заинтересованы в пресечении деятельности по изготовлению и торговле контрафактными товарами [4].

Следует отметить, что большим плюсом в защите ОИС является непрерывное тесное сотрудничество между правоохранительными и таможенными органами государств, заинтересованных в снижении потока контрафактной продукции. Международное сотрудничество предполагает развитие правовых, технических и административных основ для упрощения таможенных процедур, в частности, создание единой международной информационной системы, которая будет способствовать обмену оперативно значимой информацией [6].

Таким образом, важно более активно взаимодействовать с правообладателями товарных знаков для получения от них необходимой информации. Кроме этого, необходимо разрабатывать методические пособия, которые позволят выявлять контрафактную продукцию, так как отличить визуально контрафактную продукцию от оригинальной становится все труднее.

### Список литературы

1. Таможенный кодекс Таможенного союза (ред. от 08.05.2015)(приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 N 17).
2. Гражданский кодекс РФ часть 4 от 18 декабря 2006 года N 230-ФЗ.
3. Близнац И.А., Леонтьев К.Б. Авторское право и смежные права. М.: Проспект, 2010. - 416 с.
4. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]: [http://customs.ru/index.php?option=com\\_content&view=article&id=21196:2015-05-27-12-54-38&catid=40:2011-01-24-15-02-45](http://customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=21196:2015-05-27-12-54-38&catid=40:2011-01-24-15-02-45)
5. Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс]: <http://www.tsouz.ru/Docs/IntAgrmnts/Pages/soglintsob.aspx>
6. Концепция развития таможенных органов Российской Федерации [Электронный ресурс]: <https://www.consultant.ru/law/doc/2225p/>



## **О КООРДИНАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ ПО ПРОТИВОДЕЙСТВИЮ НЕЗАКОННОМУ ОБОРОТУ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ**

**Али Фазилоглы Мехтизаде**  
**научный руководитель д-р техн. наук Паршикова В.Н.**  
*Сибирский федеральный университет*

Борьба с контрабандой, контрафактом и нелегальным производством важна как для цивилизованных участников рынка, так и для бюджетной системы РФ. В структуре органов власти России имеются несколько ведомств, которые обладают контрольно-надзорными полномочиями в сфере незаконного оборота промышленной продукции: Федеральная налоговая служба, Федеральная таможенная служба, Роспотребнадзор, Россельхознадзор, МВД, Федеральная антимонопольная служба и ряд других. Безусловно, координация их деятельности существовала и ранее, но в недостаточной степени.

Под незаконным ввозом, производством и оборотом товаров понимаются различные аспекты хозяйственной деятельности. Проблема контрафакта касается защиты прав обладателей интеллектуальной собственности на различные объекты: товарные знаки, промышленные образцы, компьютерные программы, аудиовизуальные произведения. С точки зрения безопасности страны в целом и каждого отдельного гражданина в частности, особенно значим контрафакт в технически сложных отраслях, где подделка известных марок напрямую угрожает их здоровью и безопасности. Однако контрафактным может быть признан и подлинный товар, ввезенный в страну в обход официального дистрибьютора. Фальсификат — это товар ненадлежащего качества, производство и распространение которого — экономическое преступление, связанное с введением потребителей в заблуждение, и получением незаконной прибыли за счет использования более дешевого сырья. Фальсификация особенно характерна для продовольственного рынка и рынка лекарственных средств. Незаконное производство и оборот товаров, когда применяются разнообразные мошеннические схемы для уклонения от уплаты налогов встречаются во всех отраслях. Наконец, основная проблема — незаконный ввоз товаров в страну. Он связан с неуплатой таможенных платежей, вследствие чего импортная продукция оказывается более конкурентоспособной на отечественном рынке, чем отечественная. Эта проблема особенно характерна для продукции легкой промышленности. Похожая ситуация в сфере медицинских и лекарственных препаратов, а также по иным отраслям экономики и промышленности. В условиях импортозамещения актуальна защита потребительского рынка от нелегального импорта и других видов недобросовестной конкуренции.

Именно поэтому, Указом Президента РФ от 23.01.2015 №31 « О дополнительных мерах по противодействию незаконному обороту промышленной продукции» была образована Государственная комиссия по противодействию незаконному обороту промышленной продукции для координации деятельности федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления. Функцией Комиссии также является мониторинг и оценка ситуации в этой сфере на территории Российской Федерации. В России существует всего три межведомственных института такого уровня — это антинаркотический комитет, антитеррористический комитет и вновь образованная Госкомиссия. Председателем Госкомиссии является Министр промышленности и



торговли РФ. Заместителем председателя комиссии назначен Министр внутренних дел РФ, в ее состав вошли руководитель ФНС России, должностное лицо Администрации президента РФ, заместитель председателя Совета Федерации и вице-спикер Госдумы, а также руководители министерств и ведомств (Распоряжение Правительства РФ от 26 марта 2015 г. № 511-р). В январе 2016 года скорректирован состав Государственной комиссии по должностям. В открытом доступе в сети Интернет выставлены Планы работы комиссии в 2015 и 2016 году. В 2015 году прошло три заседания комиссии. Доступны для изучения протоколы заседаний, что представляет несомненный интерес для анализа[1].

В июне 2015 года прошло первое заседание Госкомиссии по противодействию незаконному обороту промышленной продукции. Его участники согласовали создание межведомственных отраслевых рабочих групп по направлениям, где сложилась наиболее острая ситуация с контрафактом: лёгкая, авиационная, автомобильная и сельхозмашиностроительная, фармацевтическая и медицинская, пищевая отрасли промышленности. Члены комиссии учредили экспертный совет, обсудили проект соглашения «О противодействии незаконному обороту промышленной продукции» между странами-членами ЕАЭС». На первом же заседании было принято решение о реализации пилотного проекта по введению маркировки товаров контрольными (идентификационными) знаками по товарной позиции «Предметы одежды, принадлежности к одежде и прочие изделия из натурального меха» в рамках ЕАЭС, который предполагается реализовать в первом квартале 2016 года. Сейчас ведется работа по созданию механизма маркировки товаров контрольными (идентификационными) знаками с применением электронного чипа — RFID (RadioFrequencyIdentification). Электронный чип смогут получить товары, легально произведенные или легально ввезенные на территорию РФ. Появление такой системы позволит обеспечить прослеживание движения подлинного товара на всех этапах от производства или ввоза на территорию ЕАЭС до момента продажи конечному покупателю.

Государственная комиссия провела также заседания в 3 и 4 кварталах 2015 года, во время которых были обсуждены наиболее актуальные проблемы. Среди них можно выделить подготовку предложений по корректировке нормативно-правовой базы, начиная с ведомственной и заканчивая наднациональной. При этом важной составляющей этой работы должно стать обеспечение ретрансляции на местный уровень тех изменений, которые будут осуществляться в федеральном законодательстве и нормативной базе. Одновременно необходим контроль правоприменительной практики. Спектр мер противодействия незаконному обороту промышленной продукции в России будет существенно расширен. В частности, на декабрьском заседании (2015) государственной комиссии, был одобрен ряд инициатив, которые предусматривают усиление ответственности за незаконный оборот товаров легкой промышленности, упрощение порядка их уничтожения, ужесточение санкций за нарушения в области безопасности топлива, усиление контроля над оборотом компонентов воздушных судов в части введения системы подтверждения их аутентичности. Согласно им будет введена уголовная ответственность за контрабанду товаров лёгкой промышленности, а также уничтожение изъятой из незаконного оборота продукции будет производиться без конфискации, а соответственно обращения в государственную собственность, и что немаловажно за счет нарушителя.

Также на заседании участникам госкомиссии был представлен законопроект «О внесении изменений в Воздушный кодекс РФ и Кодекс РФ об административных правонарушениях», которые направлены на реализацию положений Концепции комплексного законодательного регулирования оборота компонентов воздушных



судов. Целью законопроекта является создание нормативно-правовых условий обеспечения безопасности полетов воздушных судов посредством противодействия незаконному обороту компонентов. Проектом закона также предусмотрено создание и функционирование государственной автоматизированной информационной системы контроля аутентичности компонентов воздушных судов, от их разработки и производства до утилизации, которая охватывает гражданскую и государственную авиацию.

Кроме того, в соответствии с поручением президента, Росстандартом были представлены изменения в Кодекс РФ об административных правонарушениях, увеличивающие ответственность за нарушения в области безопасности топлива. Штрафные санкции для правонарушителей будут кратны сумме полученного дохода. При этом размер штрафа составит не менее 300 тыс. рублей. Также предложены изменения в соответствующий Технический регламент Таможенного союза. Эти поправки направлены в Евразийскую экономическую комиссию. Участники заседания государственной комиссии утвердили Стратегию по противодействию незаконному обороту промышленной продукции до 2020 года [2] и проект Межправительственного соглашения о противодействии незаконному обороту промышленной продукции в рамках Евразийского экономического союза. Концепция включает следующие разделы: Общие положения; Анализ проблем в сфере незаконного оборота промышленной продукции; Основные цели и задачи стратегии; Мероприятия по реализации стратегии; основные направления развития международного сотрудничества; Обеспечение контроля реализации стратегии; Ожидаемые результаты стратегии.

В соответствии с Указом Президента РФ в субъектах РФ также должны быть образованы соответствующие комиссии, возглавляемые их высшими должностными лицами. Обзор имеющейся информации показывает, что в течение 2015 года в этом направлении в субъектах РФ проводилась определенная работа. В Сибирском федеральном округе комиссии были созданы в течение полугода после Указа президента, первая в Республике Алтай в марте, последняя в Республике Хакасия в октябре 2015 года. К сожалению, не удалось обнаружить информацию о времени создания подобной комиссии в Иркутской области и в Республике Тыва, хотя косвенные материалы имеются. В состав комиссий в соответствии с Указом входят начальники и руководители территориальных органов МВД, Минпромторга, ФСБ, ФНС, ФСКН, Роспотребнадзора, Россельхознадзора, Росздравнадзора, Росрыболовства, таможенных органов, а также Главный федеральный инспектор по субъекту РФ и Председатель законодательного органа государственной власти субъекта РФ. Информация о ходе работы таких комиссий в открытом доступе может быть получена заинтересованными лицами и всей общественностью на официальных сайтах органов государственной власти. При этом степень полноты информации и активность работы комиссий весьма различны. Как пример представления достаточно полной информации можно привести Администрации Омской и Томской областей. Согласно мониторингу, к числу наиболее проблемных сфер в Омской области относятся нелегальное производство и продажа алкоголя, незаконная рубка лесных насаждений, переработка и реализация нефтепродуктов, произведенных из некачественного, контрафактного сырья. По итогам работы комиссии Томской области, установлено, в частности, что в Китае идет выпуск различного оборудования, на которое ставится марка томских предприятий и завозится на российский рынок. Чаще всего встречаются два вида контрафакта томской промышленной продукции: информационный (когда инициатором подобного вида фальсификации становятся граждане, имеющие опыт работы на томских заводах и знающие продукцию, конкурентоспособную на рынке) и



качественный (когда продукция не соответствует стандартам). По итогам заседания комиссии губернатор поручил УМВД и Томской таможне инициировать масштабные проверки по фактам оперативной информации о появлении подделок, а самим предприятиям рекомендовал теснее работать с силовиками и внедрить самые современные системы маркировки, хранения и учета продукции. Менее информативно представлена аналогичная деятельность в других регионах.

В Красноярском крае, комиссия по противодействию незаконному обороту промышленной продукции, была образована в июне 2015 года (распоряжение Губернатора Красноярского края №325-рг). Эта информация была размещена на Официальном интернет-портале правовой информации Красноярского края ([www.zakon.krskstate.ru](http://www.zakon.krskstate.ru)). К сожалению, информацию о плане работы комиссии и её результатах не удалось обнаружить в открытом доступе. Ни на сайте «Красноярский край-официальный портал» в разделе «Координационные и Совещательные органы при правительстве Красноярского края», «Совещательные органы при Губернаторе Красноярского края», ни на странице Министерства промышленности, энергетики и торговли Красноярского края, хотя отдел промышленности этого министерства уполномочен выполнять функции аппарата комиссии. Учитывая большую социальную значимость курируемого вопроса целесообразно активизировать работу в направлении информационного освещения деятельности краевой комиссии по противодействию незаконному обороту промышленной продукции, в том числе контрафакта. Тем более что в 2015 году, в крае пресечено более 300 административных правонарушений в сфере незаконного оборота контрафактной и фальсифицированной продукции, защите авторских и смежных прав. В один из рейдов сотрудниками МВД в октябре 2015 года в Красноярске за один день выявлено более десятка фактов реализации контрафактной продукции, а также незаконного использования товарного знака. Более десяти человек в конце 2015 года скончались от отравления суррогатным алкоголем, распространявшимся через Интернет-магазин. В марте 2016 года в г. Ачинске сотрудники ОБЭП изъяли 8 тыс. литров контрафактной водки на сумму более 2,5 млн. руб. (<http://fedpress.ru>). С начала 2015 года Красноярской таможней выявлено 4 965 единиц контрафактной продукции. В основном по результатам проводимых проверочных мероприятий были задержаны такие обладающие признаками контрафактных товары как одежда и обувь известных марок «Adidas» и «Nike» (<http://stu.customs.ru>). По всем выявленным фактам возбуждено 7 дел об административных правонарушениях по статье 14.10 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (незаконное использование товарного знака). Предотвращен потенциальный ущерб правообладателей на сумму более 1 млн. рублей. Все это является несомненным аргументом в пользу координации усилий органов исполнительной власти в борьбе с контрафактом. Существенную помощь могла бы оказать общественность города и края при своевременном и полном информировании о работе, проводимой в этом направлении.

### Список литературы

1. Комиссия по противодействию незаконному обороту промышленной продукции [Электронный ресурс].- Режим доступа:[http:// minpromtorg.gov.ru](http://minpromtorg.gov.ru)
2. Проект Стратегии по противодействию незаконному обороту промышленной продукции в Российской Федерации до 2020 года (утвержден протоколом заседания Государственной комиссии по противодействию незаконному обороту промышленной продукции от 9 декабря 2015 года № 3)[Электронный ресурс].- Режим доступа:[http://omskportal.ru/ru/public/sitelist/soviet\\_oiv/gurb\\_commission/legislation/Russia.html](http://omskportal.ru/ru/public/sitelist/soviet_oiv/gurb_commission/legislation/Russia.html)



## ПРОБЛЕМЫ НЕЗАКОННОГО ОБОРОТА, ВЫЯВЛЕНИЯ И ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В СВЯЗИ С НЕЗАКОННЫМ ВЫВОЗОМ МОРСКИХ БИОРЕСУРСОВ

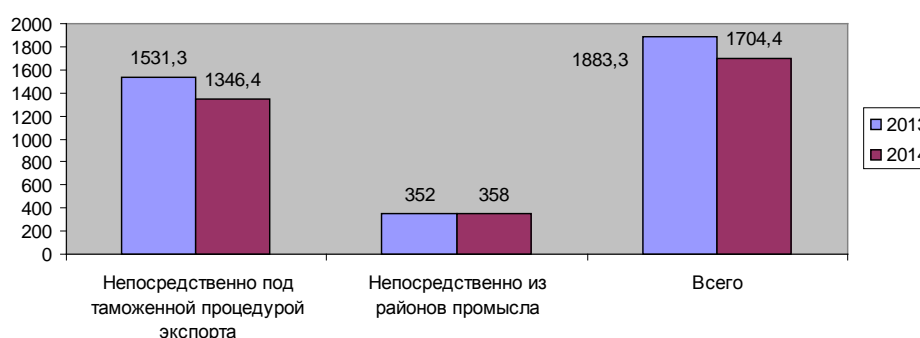
Негодяев М.А.,

научный руководитель канд. экон. наук Зайченко Е.А.

*Сибирский федеральный университет*

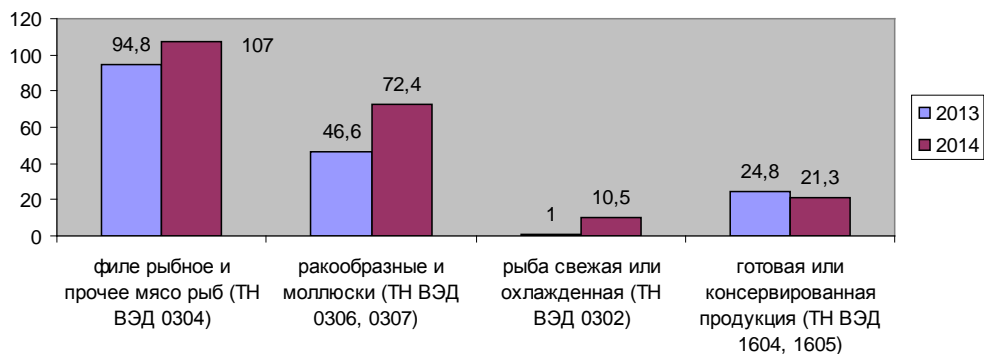
Обладая одними из самых высоких запасов морских биоресурсов в мире, Российская Федерация ежегодно добывает их около 4 млн. тонн и стабильно находится в десятке мировых лидеров по объемам морских уловов. Учитывая близость расположения основных мест добычи российских морских биоресурсов в исключительной экономической зоне и на континентальном шельфе с двумя макрорегионами, заинтересованными в поставках рыбы и морепродуктов, – Азиатскотихоокеанским регионом и Северной Европой – очевидна значимая роль российской продукции на иностранных рынках. Официальный вывоз продукции рыболовства из Российской Федерации составляет более 30% от объемов промысла. При этом Российская Федерация не входит в число лидеров по стоимости экспорта продукции рыболовного промысла, что связано как с сырьевым характером осуществляемых поставок, так и наличием нелегального вывоза продукции рыболовного промысла.

По данным Росстата, в 2014 г. объем поставок рыбы и морепродуктов за пределы России (в том числе по экспорту) составил 1704,4 тыс. тонн, что на 178,9 тыс. тонн (9,5 %) меньше 2013 г. Непосредственно под таможенной процедурой экспорта было поставлено 1346,4 тыс. тонн рыбы и морепродукции, что на 184,9 тыс. тонн (12,1 %) меньше 2013 г. В то же время продукции, не подлежащей доставке для оформления на таможенную территорию РФ (непосредственно из районов промысла), было поставлено 358 тыс. тонн, что на 6 тыс. тонн (1,7 %) больше уровня 2013 г. (рисунок 1). Таким образом, в структуре поставок рыбы и морепродуктов за пределы РФ 21 % пришелся на поставки непосредственно из районов промысла против 18,7 % в 2013 году.



**Рис. 1 – Динамика поставок за пределы РФ рыбы, рыбопродуктов и морепродуктов за 2014 г., тыс. тонн**

В структуре экспорта 86,8 % составляет мороженая рыба, 6,2 % – рыбное филе и прочее мясо рыб, 4 % – ракообразные и моллюски, а готовая или консервированная рыбопродукция – лишь 1,3% (рисунок 2). Общее снижение объемов экспорта произошло за счет мороженой рыбы, вывоз которой сократился на 224 тыс. тонн (13,2 %), составив 1475,7 тыс. тонн. Одновременно с этим сократился экспорт готовой или консервированной рыбопродукции (на 3,5 тыс. тонн (14,1 %) до 21,3 тыс. тонн).



**Рис. 2 – Структура поставок по укрупненным кодам ТН ВЭД ЕАЭС за 2014 г., тыс. тонн**

В тоже время увеличение поставок произошло по основным укрупненным кодам ТН ВЭД – ракообразные и моллюски (на 25,8 тыс. тонн (55,4 %)); свежая или охлажденная рыба (в 10,5 раз); рыбное филе и прочее мясо рыб (на 12,2 тыс. тонн (12,9 %)).

Основными странами-потребителями водных биоресурсов российского происхождения остаются Китай, Республика Корея, Япония и Нидерланды. Суммарная доля указанных стран от общего объема экспорта составляет 93%. Причем на Китай приходится 51%, а на Республику Корея – 35,5%.

Несмотря на упрощение прохождения таможенного контроля, отдельные компании, занимающиеся добычей морских биоресурсов (в том числе ее перегрузом на суда под удобным флагом), осуществляют попытки незаконного, несообщаемого и нерегулируемого (ННН) промысла в целях последующего вывоза незаконно добытой морепродукции за рубеж. По данным Счетной палаты РФ, ежегодный объем неучтенного экспорта водных биоресурсов (без учета недополученных налогов, сборов за пользование ими и таможенных пошлин) составляет не менее 15-30 млрд. руб.

Незаконное перемещение браконьерской морепродукции через таможенную границу сопровождается заявлением недостоверных сведений о фактических условиях реализации такой продукции (контрактной стоимости товара, размерных рядах, сортности и иных качественных характеристиках товара, фактических продавцах и покупателях товара, стране назначения, условиях поставки товара и т.д.), с использованием поддельных коммерческих и товаросопроводительных документов.

С 8 декабря 2012 г. вступила в силу статья 226.1 Уголовного кодекса РФ, предусматривающая уголовную ответственность за контрабанду, в том числе стратегически важных ресурсов в крупном размере и водных биоресурсов, принадлежащих к видам, занесенным в Красную книгу Российской Федерации и (или) охраняемых международными договорами Российской Федерации. Для целей данной статьи Правительство РФ утвердило два перечня (Перечень стратегически важных товаров и ресурсов и Перечень особо ценных диких животных и водных биоресурсов, принадлежащих к видам, занесенным в Красную книгу Российской Федерации и (или) охраняемым международными договорами Российской Федерации) постановлениями от 13.09.2012 г. № 923 и от 31.10.2013 г. № 978, соответственно.

По данным ФТС России, за 2012-2013 гг. и I кв. 2014 г. по фактам незаконного перемещения водных биоресурсов было возбуждено всего 23 уголовных дела. Основными проблемами при расследовании данной категории уголовных дел являлись вопросы организации хранения скоропортящихся, громоздких и специфичных по своим свойствам предметов преступления, а также установления их наименований, качественных и количественных характеристик.

В соответствии с Перечнем к стратегически важным ресурсам отнесены: рыба, ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные, мясо и продукты из мяса осетровых рыб, а также икра осетровых рыб. В то же время ряд водных биоресурсов, незаконное перемещение которых также наносит существенный ущерб Российской Федерации, не нашли своего отражения в Перечне. Так, ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные являются предметами контрабанды стратегически важных ресурсов, если они классифицируются в товарных подгруппах 0302, 0303, 0306, 0307 и 0308 ТН ВЭД ЕАЭС. Однако после незначительной обработки указанные товары классифицируются уже как «Готовые продукты из рыбы или ракообразных, моллюсков или прочих водных беспозвоночных» (группа 16 ТН ВЭД ЕАЭС), которые не подпадают под уголовную ответственность. В частности, для Дальнего Востока характерны значительные объемы незаконного вывоза в Китай трепанга, который до фактического перемещения через таможенную границу подвергается сушке и варке, поэтому не может быть классифицирован в группе 03 ТН ВЭД ЕАЭС, в результате чего действия контрабандистов не образуют состава преступления, предусмотренного ст. 226.1 УК РФ.

В 2015 г. было издано Постановление Пленума Верховного Суда РФ №19 от 26.05.2015, направленное на совершенствования деятельности судов по применению законодательства об уголовной ответственности в сфере рыболовства и сохранения водных биоресурсов (ч. 2 ст. 253, ст. 256, 258.1 УК РФ). Согласно ему, при отнесении ущерба, причиненного незаконной добычей (выловом) водных биоресурсов, к крупному (п. «а» ч. 1 ст. 256 УК РФ) суды будут исходить из количества и стоимости незаконно добытого, поврежденного и уничтоженного, распространенности особей, их отнесения к специальным категориям, а также учитывать нанесенный их добычей ущерб. К такому ущербу будут относить: гибель большого числа рыбы, в том числе неполовозрелой (мальков), вылов или уничтожение водных биологических ресурсов, занесенных в Красную книгу РФ или Красную книгу субъекта РФ и (или) охраняемых международными договорами РФ (за исключением внесенных в Перечень особо ценных диких животных и водных биоресурсов, принадлежащих к видам, занесенным в Красную книгу РФ и (или) охраняемым международными договорами РФ, для целей статей 226.1 и 258.1 УК РФ, утвержденный постановлением Правительства РФ от 31.10.2013 № 978), уничтожение мест нереста, зимовальных ям, нагульных площадей, ухудшение качества среды обитания водных биоресурсов и нарушение процесса их воспроизводства. Для оценки причиненного ущерба могут привлекаться соответствующие специалисты или эксперты.

Следует отметить, что действия лиц, непосредственно не участвовавших в незаконной добыче (вылове) водных биоресурсов, но содействовавших этому советами, указаниями, предоставлением информации, средств и (или) орудий добычи (вылова), транспортных средств, а также приобретавших, перерабатывавших, транспортировавших, хранивших или сбывавших водные биоресурсы, либо продукцию из них, будут квалифицированы по ч. 5 ст. 33 УК РФ и соответствующей части ст. 256 УК РФ при условии, что им было известно о незаконности добычи (вылова) водных биоресурсов.

Наряду с этим сохраняются проблемы в сфере информационного взаимодействия Росрыболовства и ФТС:

межведомственный обмен данными осуществляется не всеми таможенными органами;

технические средства контроля, применяемые для контроля за дислокацией судов, устанавливаются не на все рыбопромысловые суда (а только с мощностью главного двигателя более 55 кВт и валовой вместимостью более 80 тонн);



формирование данных об объемах добычи осуществляется на основании ежедневных рапортов капитанов, не имеющих юридической силы.

Например, по данным Владивостокской таможни, на российских браконьерских судах система позиционирования отключается при входе в территориальные воды РФ, поэтому определить законность нахождения морепродукции можно только при непосредственной высадке досмотровой группы на борт судна. Соответственно, поиск судов-нарушителей осуществляется визуально и с помощью радиолокационных станций.

Решая вопрос о незаконности добычи биоресурсов, следует учитывать не только российское законодательство, но и действующие международные договоры. Согласно ч. 4 ст. 15 Конституции РФ, международные договоры РФ являются составной частью ее правовой системы. Если международным договором установлены иные правила, чем предусмотренные законодательством о рыболовстве, то применяются правила международного договора (ст. 4 Федерального закона от 20.12.2004 № 166-ФЗ «О рыболовстве и сохранении водных биологических ресурсов»).

С 1 января 2010 г. Регламентом Совета Европейского союза от 29.09.2008 г. № 1005/2008 была введена система сертификации, призванная улучшить отслеживание законности происхождения всей морепродукции, реализуемой в европейских странах независимо от средств ее транспортировки. В рамках сотрудничества по реализации требований данного регламента в 2014 г. было подтверждено 4,4 тыс. сертификатов на 1 491 766,91 тонну рыбопродукции.

Российской Федерацией также был заключен ряд межправительственных соглашений:

российско-корейское Соглашение о сотрудничестве в области предупреждения незаконного, несообщаемого и нерегулируемого промысла живых морских ресурсов и Соглашение по противодействию ННН-промыслу, путем введения сертификации на уловы водных биоресурсов и продукции из них;

российско-японское Соглашение о сохранении, рациональном использовании, управлении живыми ресурсами в северо-западной части Тихого океана и предотвращении незаконной торговли живыми ресурсами.

В феврале 2012 г. Россия присоединилась к Конвенции о сохранении и управлении рыбными ресурсами в открытом море северной части Тихого океана, ратифицировав ее Федеральным законом от 02.04.2014 № 45-ФЗ. Помимо нашей страны Конвенцию подписали еще Канада, Китай, Республика Корея, США, Япония и Тайвань. Документ применяется в отношении вод открытого моря северной части Тихого океана, кроме районов открытой части Берингова моря и других районов открытого моря, которые окружены исключительной экономической зоной одного государства. Основная его цель – обеспечить долгосрочное сохранение и устойчивое использование рыбных ресурсов Конвенционного района, защищая морские экосистемы северной части Тихого океана, в которых они встречаются.

В качестве ожидаемых результатов прогнозируется: расширение международного сотрудничества со странами Северного полушария, в том числе Канадой, США, Китаем, Республикой Корея и Японией; обеспечение выполнения международных обязательств, принятых Россией в области рыболовства и сохранения водных биоресурсов; повышение авторитета России на международной арене по противодействию незаконному, несообщаемому и нерегулируемому промыслу за счет реализации национального плана, утвержденного распоряжением Правительства РФ от 25.12.2013 г. №2534-р.



## **КОНТРАФАКТНЫЕ ИГРУШКИ: НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ И ПОТРЕБЛЕНИЯ**

**Петрова К.Л.**

**научный руководитель д-р техн. наук Паршикова В.Н.**

*Сибирский федеральный университет*

Одной из причин негативного влияния на здоровье детей является качество игрушек, с которыми ребенок начинает контактировать с раннего возраста. Широко используемые в производстве игрушек красители, многокомпонентные полимеры способны выделять токсичные соединения, обладающие аллергическими, канцерогенными и мутагенными свойствами. Деятельность по защите потребительского рынка от опасных игрушек осуществляют государственные уполномоченные органы контроля и надзора государств – членов ЕАЭС. Важную роль в системе защиты потребительского рынка от опасных товаров играют таможенные органы.

Одним из «фильтров» при ввозе детских товаров является система нетарифного регулирования, в соответствии с которой декларанты должны представить документы подтверждающие безопасность ввозимой продукции: декларации о соответствии требованиям технического регламента и свидетельства о государственной регистрации. Это позволяет, в какой – то степени, выявить фальсификаты, поддельные товары, сопровождаемые неполной или недостоверной (ложной) информацией о составе и потребительских свойствах с целью введения потребителя в заблуждение. В настоящее время при изготовлении и реализации игрушек изготовитель (продавец) должны соблюдать требования Технического регламента Таможенного союза «О безопасности игрушек», утвержденный Комиссией Таможенного союза трех стран - России, Белоруссии, Казахстана (ТР ТС 008/2011). Так как на потребительском рынке игрушек и игр РФ преобладают импортные игрушки, а доля игрушек отечественного производства крайне низка, велика опасность приобретения фальсифицированного изделия. При этом несоответствие игрушек требованиям безопасности выявляется преимущественно на этапе после выпуска товаров на таможенную территорию по результатам проверок Роспотребнадзора, что свидетельствует о недостаточной эффективности существующей системы таможенного контроля.

Есть мнение, что в отличие от конкретной подделки низкого качества – фальсификата - контрафактный товар изготавливается на достойном уровне, иначе под маркой известного бренда ее просто не продать. То, что это не соответствует действительности, подтверждают многочисленные отравления алкогольным суррогатом под маркой известных брендов. Контрафактные игрушки – это продукция, непосредственно на которую либо на ее этикетку, упаковку (сопроводительную документацию) незаконно нанесен товарный знак или сходное с ним до степени смешения обозначение. Выявление признаков контрафактности игрушек таможенными органами осуществляется на стадии декларирования товара путем проверки граф 31,33,44 декларации. При этом можно установить обладает ли владелец партии товара правами на интеллектуальную собственность. Товарный знак, в соответствии с российским законодательством (Часть четвертая Гражданского кодекса Российской Федерации), есть средство индивидуализации товаров юридических и индивидуальных предпринимателей. Товарный знак должен быть зарегистрирован в Федеральной службе по интеллектуальной собственности, патентам и товарным знакам, более известной как «Роспатент», или в WIPO



(WorldIntellectualPropertyOrganization), и в результате регистрации у владельца товарного знака возникает исключительное право на его использование. Товарный знак регистрируется для определенного класса товаров определяемых в соответствии с международной классификацией товаров и услуг – МКТУ. Детские игрушки и некоторые другие товары объединены в 28 класс МКТУ. После регистрации правообладатель приобретает право неограниченного и исключительного использования товарного знака (в соответствующих классах), любым законодательно не запрещенным способом. Исключительность права обеспечивается его защитой, при этом не имеет значения какова регистрация товарного знака. Защита исключительного права на товарный знак основывается на положениях Гражданского кодекса Российской Федерации, а то, каким образом эта защита обеспечивается, раскрывается в Таможенном кодексе ТС, Кодексе административных правонарушений, Уголовном кодексе РФ.

В Таможенном кодексе ТС защите прав правообладателя посвящена глава – Глава 46 «Особенности совершения таможенных операций в отношении товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности».

В Кодексе административных правонарушений содержатся две статьи: Статья 14.10 «Незаконное использование товарного знака» и статья 14.33. «Недобросовестная конкуренция», в той части, где говорится о конкуренции с незаконным использованием объектов интеллектуальной собственности.

В Уголовном кодексе РФ предусмотрена ответственность в соответствии со Статьей 180 «Незаконное использование товарного знака».

Из простого перечисления статей видно, что законодатель предусмотрел разветвленную систему защиты прав интеллектуальной собственности, что создает законодательную основу для борьбы с нарушителями прав.

Тем не менее, в сферу торговли проникает значительная часть контрафакта. При этом проблему можно рассматривать с позиции предпринимателя, реализующего контрафактные игрушки, и с позиции рядового потребителя.

Рядовому потребителю более известен термин «бренд», который олицетворяет для них понятие товарного знака. В маркетинге термин "бренд" символизирует качественный товар, юридически защищенный определенной символикой компании-производителя. Не так давно в практику торговли вошло понятие «брендовая игрушка». Брендная игрушка – это лицензионная игрушка, выпускаемая крупными корпорациями-производителями, под определенным наименованием, маркой или именем [1]. Брендные игрушки выпускаются обычно сериями, иногда предпосылкой создания новой линейки игрушек служит вышедший на экран детский фильм или мультфильм. Такие серии особенно популярны среди детей. Некоторые игрушки компании производят более 10 лет, так Барби относят в разряд классических брендных игрушек. Кроме самих игрушек фирмы выпускают и аксессуары к ним, игровые домики и жилища, одежду и пр. [1]. Примеры брендных игрушек для девочек: Winx (Винкс)-куклы-феи из популярного среди девочек итальянского мультсериала WinxClub (Школа волшебниц), Принцессы Диснея – общее название героинь мультфильмов Уолта Диснея. Всего классических принцесс шесть. Например, Золушка, Белоснежка, Белль («Красавица и Чудовище»), Аврора («Спящая красавица»), Жасмин («Алладин»), Ариэль («Русалочка»). Для мальчиков Cars (Тачки) – игрушки-машины, герои одноименного мультфильма. Бэтман, Человек-паук, Черепашки Ниндзя – игрушки для мальчиков, выпущены на основе комиксов и мультфильмов. На мировом рынке они появились более 30 лет назад, но до сих пор не теряют своей популярности среди детей. Наборы и куклы «Щенячий патруль» были выпущены после выхода первой серии детского фильма в 2013 году. Не так давно, в Новороссийске по решению

суда было уничтожено четыре контейнера с 40 тысячами игрушек, прибывшими в морской порт Новороссийска в адрес одной из российских компаний. Игрушки имели признаки контрафактности с такими товарными знаками как - "CARS", "AngryBirds", "Winxclub", "Трансформеры", "Звездные войны" и другими, а также стилизованные изображения героинь мультфильмов киностудии Дисней.

На отечественном рынке игрушек представлены и изделия под российскими брендами. Например, Маша и Медведь, Лунтик и его друзья, Фиксики, Смешарики и др.

В мировой практике правообладатели мультипликационных фильмов пошли по пути максимального обеспечения своей безопасности с точки зрения защиты интеллектуальных прав. Стараясь защитить себя от производства и реализации контрафактной продукции, правообладатели в большинстве случаев осуществляют регистрацию комбинированных товарных знаков, включающих словесные обозначения и названия персонажей сериала, а также графические изображения этих персонажей. В этом случае правообладатель вправе предъявить требование к любому лицу, осуществляющему коммерческое или некоммерческое использование зарегистрированных персонажей без его согласия. При этом преследованию подлежит как воспроизведение персонажей в виде кукол, так и нанесение их изображений на одежду, кожгалантерейные товары, обувь и т.д. Такая мировая практика активно распространяется и на территории РФ[2].

Как показывает судебная практика, реализация игрушек, являющихся охраняемым объектом интеллектуальной собственности, в последнее время все чаще становится предметом судебных разбирательств. Нами проанализирована деятельность Арбитражного суда Красноярского края за период с ноября 2012 года по август 2015 года. За это время было рассмотрено 9 дел, в которых рассматривались иски правообладателей персонажей мультсериалов и товарных знаков «Смешарики» и «Маша и Медведь» к некоторым индивидуальным предпринимателям и обществам с ограниченной ответственностью, из них только в 7 в качестве объектов защиты рассматривались брендовые игрушки. Предприниматели осуществляли продажу игрушек-персонажей мультсериалов, не имея на то законных прав. При этом в одном случае иск был предъявлен отечественному производителю ООО «Детская игрушка Леком» г. Каменск-Уральский. Только в одном случае иск оставлен без удовлетворения, в двух случаях удовлетворен частично.

Таким образом, подводя итоги сказанному, можно утверждать, что ввоз на территорию РФ игрушек и их производство без заключения соглашения с правообладателем влечет серьезные правовые последствия. Производители контрафактной продукции предлагают свой товар дешевле, чем лицензированные партнеры, и соблазн закупки такой продукции очень велик. В результате продажи таких игрушек индивидуальный предприниматель может быть привлечен к административной ответственности, а также ему может быть предъявлен иск со стороны правообладателя. Правообладатель имеет хорошие перспективы в данном судебном споре в том случае, если у него зарегистрированы товарные знаки в отношении персонажей мультфильмов.

Конечно, наиболее разумным в данной ситуации видится сотрудничество с теми фабриками, которые имеют официальные лицензионные соглашения с правообладателем. Но и цена производимых ими товаров будет значительно выше т.к. в мировой практике лицензионные платежи достаточно высоко оцениваются. А в случае если между фабрикой и правообладателем существуют дополнительные посреднические звенья (сублицензиаты или агенты), то цена становится еще больше. Но, несмотря на это, принимая решение о торговле лицензионным товаром,

предприниматель избавляет себя от многих издержек, которые могут возникнуть в связи с предъявлением претензий. Штрафы, возмещения ущерба, судебные расходы (как свои, так и правообладателя) – все эти затраты могут в разы превзойти по стоимости лицензионные платежи.

Проблему обеспечения качества и безопасности игрушек для рядового потребителя рассматривали на примере ассортимента игрушек, реализуемых в торговой сети г. Саяногорска. В торговой сети представлены игрушки разнообразных брендов: Aurora, BrightStarts, DickieToys, Hasbro, Keenway, LEGO, Magformers, Mattel, Simba, Smoby, TinyLove, Tomy, Полесье, ПазлыBRUDER, Fisher-Price, Disney, Смешарики, BlipToys, Chuggington, Маша и медведь, МУЛЬТИ-ПУЛЬТИ, SylvanianFamilies, Lalaloopsy, Babyborn, Фиксики, Барбоскины, Лунтик и его друзья, город мастеров, MY LITTLE PONY. Это, например, «Смешарики», мягкая игрушка, озвученная, для детей от 3 лет, выполнена из текстильного материала и мягкого наполнителя; «Маша и медведь», мягкая игрушка Маша, серия Мульти-пульти, с электронно-звуковым устройством (музыкальный чип), изготавливается из текстильных материалов с элементами из пластмассы, в том числе с каркасом из металлической проволоки. Набивка - синтепон (или) пластмассовые гранулы. Высота 29 см, предназначена для детей от 3-х лет; SylvanianFamilies (Силванияфемили), для детей от 3 лет до 10 лет, набор младенцев в пластиковом сундучке; Фиксики, мульти-пульти, Мягкая игрушка со светом, озвучивает 9 фраз. Высота: 24 см, от 3-х лет; Барбоскины, мульти-пульти, собака, для девочек, мягкая игрушка для детей от 3 лет. Она изготовлена из качественных материалов, абсолютно безвредных для ребенка; Лунтик и его друзья, мульти-пульти, мягконабивная игрушка, для детей от 3-х лет; Аврора, мягкая игрушка медведь, для детей от 1 года и выше, для мальчиков и девочек; MY LITTLE PONY, пони, состав пластик, текстиль, для девочек от 7 лет.

Для подтверждения безопасности предприниматели запрашивают от оптовых продавцов сертификаты и декларации о соответствии. Нами была проведена проверка подлинности этих документов по Единому реестру выданных сертификатов соответствия и деклараций о соответствии ТС ([http://www.tehreg.ru/TS-Reestr\\_sert.htm](http://www.tehreg.ru/TS-Reestr_sert.htm)). Результаты показали, что имеются определенные трудности в идентификации российских деклараций по их номеру, а белорусских по объекту декларирования. В целом характер оформления деклараций, полнота представленных реквизитов, надёжность поставщиков игрушек, производственные контакты с которыми делятся годами, результаты контроля органами Роспотребнадзора по г. Саяногорску позволяют сделать заключение о легальности и безопасности основной массы реализуемых игрушек.

### Список литературы

1. Блог Мир глазами мамы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://maminovse.ru/chem-igrayut-nashi-deti-obzor-populyarnyx-sovremennyx-brendovyx-igrushek.html>
2. Игрушки по теме персонажей мультфильмов. Кому принадлежат права? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://zakon.ru/blog/2014/4/7>

