

Продолжение титульного листа бакалаврской работы по теме: Управление финансовыми результатами на примере предприятия ООО «Абаканский рудник»

Консультанты по
разделам:

Теоретическая часть
наименование раздела

подпись, дата

Е.Л. Прокопьева
инициалы, фамилия

Аналитическая часть
наименование раздела

подпись, дата

Е.Л. Прокопьева
инициалы, фамилия

Проектная часть
наименование раздела

подпись, дата

Е.Л. Прокопьева
инициалы, фамилия

Нормоконтролер

подпись, дата

Е.Л. Прокопьева
инициалы, фамилия

РЕФЕРАТ
ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ
в форме бакалаврской работы

Тема выпускной квалификационной работы: Управление финансовыми результатами предприятия на примере ООО «Абаканский рудник»

ВКР выполнена на 58 страницах с использованием 3 рисунков, 22 таблиц, 6 формул, 2 приложений, 35 использованных источников, 17 листов иллюстративного материала (слайдов).

Ключевые слова: финансовые результаты, прибыль, оценка, расходы, анализ, увеличение экономического потенциала, финансовая деятельность.

Автор работы, гр. № 78-1

подпись М.К. Колядин
инициалы, фамилия

Руководитель работы

подпись Е.Л. Прокопьева
инициалы, фамилия

Год защиты квалификационной работы – 2022

Целью данной работы является проведение финансово-хозяйственного анализа предприятия ООО «Абаканский рудник» и анализ его управления финансовыми результатами с последующим выводом.

Задачи вытекают исходя из анализа финансовой отчетности предприятия, оценить деятельность организации и разработать мероприятия по совершенствованию осуществления финансово-хозяйственной деятельности, разработать механизмы и пути вывода предприятия из кризисного состояния. Так же, необходимо исследовать и дать понятие определения организации доходов и расходов, определить экономическую сущность прибыли и методы управления финансовыми результатами, произвести исследования в области формирования финансовых результатов предприятия.

Актуальность рассматриваемой темы, в первую очередь связана с необходимостью анализа финансовой отчетности предприятия, поскольку, исходя из нее, определяется общее состояние организации в условиях проведения финансово-экономической деятельности, а так же, исходя из общего положения, рассматриваются пути совершенствования и повышение показателя прибыли при ведении деловой активности.

Практическая важность работы заключается в том, чтобы исходя из положения предприятия, разработать проект по увеличению финансовых результатов.

SUMMARY
GRADUATION THESIS

Bachelor's thesis

The theme of the graduation thesis is: Managing the financial results of an enterprise on the example of OOO «Abakansky Rudnik»

The graduation thesis comprises 58 pages with 3 figures, 22 tables, 6 formulas, 2 appendices, 35 used sources, 17 sheets of illustrative material (slides).

Key words: financial results, profit, evaluation, expenses, analysis, increase in economic potential, financial activity.

Author of research (78-1)	_____	<u>M.K. Kolyadin</u>
	signature	full name
Academic supervisor	_____	<u>E.L. Prokopjeva</u>
	signature	full name
English language supervisor	_____	<u>E.L. Prokopjeva</u>
	signature	full name

Graduation paper presentation date – 2022

The purpose of this work is to conduct a financial and economic analysis of Abakansky Rudnik LLC and its management of financial results, followed by a conclusion.

The tasks arise from the analysis of the financial statements of the enterprise, evaluate the activities of the organization and develop measures to improve the implementation of financial and economic activities, develop mechanisms and ways to bring the enterprise out of the crisis. It is also necessary to explore and give the concept of determining the organization of income and expenses, to determine the economic essence of profit and methods of managing financial results, to conduct research in the field of forming the financial results of an enterprise.

The relevance of the topic under consideration is primarily related to the need to analyze the financial statements of the enterprise, since, based on it, the general condition of the organization is determined in the conditions of financial and economic activities, and also, based on the general situation, ways to improve and increase in the rate of profit in the conduct of business activity.

The practical importance of the work lies in the fact that, based on the position of the enterprise, develop a project to increase financial results.

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение
высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Хакасский технический институт – филиал
Сибирского федерального университета
институт

Экономика и гуманитарные дисциплины
кафедра

УТВЕРЖДАЮ

зав. кафедрой ЭиГД

 Т.Б. Коняхина

подпись инициалы, фамилия

« ____ » _____ 2022 г.

ЗАДАНИЕ
НА ВЫПУСКНУЮ КВАЛИФИКАЦИОННУЮ РАБОТУ
в форме бакалаврской работы

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	8
1 ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	11
1.1 ОРГАНИЗАЦИЯ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	11
1.2 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ПРИБЫЛИ	16
1.3 МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ.....	21
2 АНАЛИТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ. АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «АБАКАНСКИЙ РУДНИК»	27
2.1 АНАЛИЗ АКТИВОВ	27
2.2 АНАЛИЗ ПАССИВОВ	35
2.3 АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ЛИКВИДНОСТИ	399
2.4 ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	45
ПРОЕКТНАЯ ЧАСТЬ 3 РАЗРАБОТКА РЕКОМЕНДАЦИЙ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «АБАКАНСКИЙ РУДНИК» И ПУТИ ВЫХОДА ИЗ КРИЗИСНОГО СОСТОЯНИЯ	50
3.1 МЕРОПРИЯТИЯ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	50
3.2 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРЕДЛОЖЕННЫХ МЕРОПРИЯТИЙ.....	53
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	57
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ.....	59
ПРИЛОЖЕНИЕ А	63
ПРИЛОЖЕНИЕ Б.....	77

ВВЕДЕНИЕ

Для того чтобы любое предприятие подконтрольно и эффективно вело свою экономическую деятельность, попутно осуществляя контроль за финансовыми результатами, существует финансово-экономический учет, главной целью которого является формирование информации о различных финансовых результатах, изменений финансового положения предприятия и, в целом, успешного и эффективного управления различными финансовыми и материальными ресурсами и результатами в ходе экономической и производственной деятельности.

Финансово-хозяйственная деятельность предприятия — это совокупность действий по производству и продаже товаров, услуг, продукции с использованием ограниченного объема финансовых ресурсов. Она характеризуется совокупностью показателей, отражающих процесс формирования и использования финансовых средств. Такие показатели как рентабельность производства, производительность труда, фондоотдача и выполнение различных планов по прибыли, добыча и производство продукции оказывают значительное влияние на положение предприятия и отображают его прибыльность и полезность. Организация материально-технического обеспечения производства и оперативная деятельность по добыче, созданию материальных и не материальных ресурсов и товаров, ускорению денежного оборота, сформированная должным образом, способствует рациональному размещению ресурсов предприятия.

Так же стоит отметить, что такие задачи ведения финансово-хозяйственного учета как: выявление причин финансовых затруднений; анализ общего финансово-хозяйственного состояния предприятия; проверка расходов денежных ресурсов по целевому назначению; определение наличия возможностей более эффективного использования финансовых ресурсов; укрепление общего финансового положения и ускорение оборота денежных средств;

являются важнейшими в управлении финансовыми результатами предприятия, а так же, различных финансовых исследований внутри организации. Благодаря этому, предприятия, организации и любые хозяйственные субъекты могут выбирать различные планы продвижения и роста, составлять прогнозы на следующие периоды, предпринимать решения, касающиеся повышения эффективности производства, определять и ставить новые цели, оценивать конечные результаты финансово-хозяйственной деятельности, выявлять неэффективности его подразделений и работников. А так же осуществлять контроль по работоспособности всего механизма организации и управления конечными финансовыми результатами вследствие ведения финансово-экономической деятельности организации.

При создании любого предприятия и решении различных организационных вопросов следует понимать, что финансово-экономический учет не является обособленной деятельностью, поскольку в нее включены, как сектор управления организации, так и множество специалистов различных уровней, то есть эта система подразумевает под собой тотальность и распределительность. Момент разработки методологии учета является первостепенным при создании самого финансово-экономического учета, поскольку такие вещи как контроль, процессы планирования и формирование отчетности должны строиться исходя из выбора единой методологии. Сама же методология подразумевает под собой совокупность таких составных частей, как план счетов финансово-экономического учета, направление аналитического учета, финансовая структура, основные положения учетной политики, а так же основы отражения различных финансовых итогов в ходе хозяйственной деятельности.

Следовательно, актуальность рассматриваемой темы, в первую очередь связана с необходимостью анализа финансовой отчетности предприятия, поскольку, исходя из нее, определяется общее состояние организации в условиях проведения финансово-экономической деятельности, а так же, исходя из обще-

го положения, рассматриваются пути совершенствования и повышение показателя прибыли при ведении деловой активности.

Таким образом, основной целью данной работы является проведение финансово-хозяйственного анализа ООО «Абаканский рудник» и его управления финансовыми результатами с последующим выводом.

Задачи же, в свою очередь, исходят из цели и заключаются в том, чтобы, исходя из анализа финансовой отчетности предприятия, оценить деятельность организации и разработать мероприятия по совершенствованию осуществления финансово-хозяйственной деятельности, разработать механизмы и пути вывода предприятия из кризисного состояния. Так же, необходимо исследовать и дать понятие определения организации доходов и расходов, определить экономическую сущность прибыли и методы управления финансовыми результатами, произвести исследования в области формирования финансовых результатов предприятия.

Объектом исследования данной работы является предприятие ООО «Абаканский рудник, предметом – исследование бухгалтерской отчетности и анализ управления финансовых результатов организации.

В качестве информационной базы выступает бухгалтерская финансовая отчетность предприятия за 2019 – 2021 года, размещенная на официальном сайте ФНС России, нормативно-правовые акты и постановления, а так же различная литература, включающая в себя информацию по рассматриваемой теме.

Структура выпускной квалификационной работы базируется на основе введения, деления на три ключевых части (главы), заключения, списка использованных источников и соответствующих приложений.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

1.1 ОРГАНИЗАЦИЯ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Для того чтобы определить организацию доходов и расходов предприятия, для начала необходимо дать определения понятиям доходы и расходы, поскольку это является неотъемлемой частью при управлении финансовыми результатами.

Доходами предприятия являются такие денежные средства или материальные ценности, которые получают физические или юридические лица в результате финансово-хозяйственной деятельности за конкретный временной промежуток. Так же доходами именуется такие увеличения экономической выгоды, которые происходят при поступлении активов в организацию, либо в результате погашения долговых обязательств предприятия перед кредиторами. Выручка, полученная предприятием в результате реализации своей продукции, работ или услуг, так же может рассматриваться в качестве доходов.

Необходимо понимать, что не все денежные средства стоит считать доходами предприятия, поскольку существует такой ряд факторов, когда фактические поступления денежных средств на предприятие используется в качестве прикладных целей. В таком случае, приобретенные денежные средства, к примеру, могут быть использованы для определения суммы налога по упрощенной системе налогообложения. Следовательно, получение организацией любых активов или погашение долговых обязательств будут являться доходами при условии того, что капитал самого предприятия будет иметь положительную динамику. То есть, в ходе сделки, необходимо, чтобы полученные активы не провоцировали большее увеличение долговых обязательств организации, или, наоборот, в ходе погашения долговых обязательств, важно не приобрести равное или большее уменьшение активов организации.

Так же, следует отметить факт того, что любые вклады участников в организацию не являются доходами, поскольку вкладчики являются собственниками своего имущества, а заемные средства влекут за собой дополнительные обязательства.

В соответствии с "Налоговым кодексом Российской Федерации (часть вторая)" от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 28.05.2022), доходы подразделяются на следующие виды:

- доходы от реализации товаров, выполнения работ и предоставления услуг;
- внереализационные доходы (связанные с неосновной деятельностью организации без использования активов, например, курсовые разницы, прибыль прошлых лет, неустойки, штрафы, пени и другие).

Расходами предприятия принято считать затраты, повлекшие за собой отрицательную динамику экономических выгод в связи с выбытием активов предприятия, либо приобретением долговых обязательств, поскольку это приводит к отрицательной динамике капитала самого предприятия. Следует отметить, что исключением является уменьшение числа вкладчиков и количества вкладываемых средств. Все затраты и издержки, в ходе производства продукции, выполнении работ и оказания услуг за конкретный временной промежуток, так же именуется расходами.

Исходя из методологии российского бухгалтерского учета (Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 33н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Расходы организации" ПБУ 10/99"), расходами организации не признаются следующие выбытия средств и активов:

- в связи с приобретением или созданием внеоборотных активов (основных средств, незавершенного строительства, нематериальных активов и т.п.);

- вклады в уставные (складочные) капиталы других организаций, приобретение акций акционерных обществ и иных ценных бумаг не с целью перепродажи (продажи);
- по договорам комиссии, агентским и иным аналогичным договорам в пользу комитента, принципала и т.п.;
- в порядке предварительной оплаты материально-производственных запасов и иных ценностей, работ, услуг;
- в качестве аванса, задатка в счет оплаты материально-производственных запасов и прочих ценностей, работ или услуг;
- в погашение кредита, займа, полученных организацией.

Расходы предприятия, исходя от их характера, зависимости их происхождения, соответствиям деятельности предприятия и условий реализации, принято подразделять на две основные подгруппы:

- расходы по обычным видам деятельности, суть которых заключается в расходах организации в ходе производства и реализации продукции, закупке и сбыта товаров, а так же расходы, приобретенные в результате выполнения работ и оказания услуг;
- прочие расходы, связанные с участием в уставных капиталах других организаций, расходы на продажу, выбытие и списание основных средств и прочих активов, отличных от денежных средств (за исключением иностранной валюты), товаров, продукции, расходы на оплату услуг, оказываемых кредитными организациями, курсовые разницы, возмещение убытков организации, штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договоров, убытки прошлых лет и другие).

В соответствии с Приказом Минфина России от 06.05.1999 N 33н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Расходы

организации" ПБУ 10/99"), расходы предприятия по обычным видам деятельности подразделяются на пять категорий:

- 1) Затраты на оплату труда;
- 2) Амортизация;
- 3) Материальные затраты;
- 4) Страховые взносы;
- 5) Прочие затраты.

Под категорию «затраты на оплату труда» попадают затраты, связанные с выплатами заработной платы рабочему персоналу предприятия, в том числе различные премии за достижения определенных производственных и финансовых результатов, а так же прочие выплаты сотрудникам, связанные со стимуляцией рабочего процесса, выплаты по компенсации:

- Оплата заработной платы рабочим за выслугу лет, включая различные надбавки, исходя из стажа сотрудника;
- Выплаты заработной платы, исходя из районных коэффициентов;
- Выплаты заработной платы рабочему персоналу, проходящему обучение и курсы по повышению трудовой квалификации;
- Выплаты заработной платы лицам, получающим высшее и среднее образование, состоящих в числе рабочего персонала в лице студенческих отрядов;
- Выплата различных надбавок по работе во вредных условиях труда, по работе в ночное время суток, за совмещение профессий, а так же за многосменный график рабочего процесса и др.;
- Компенсационные выплаты рабочему персоналу, являющимися донорами;
- Компенсационные выплаты в связи с временной утратой трудоспособности;
- Компенсационные выплаты по факту вынужденного прогула;

- Компенсационные выплаты в случае сокращения штата рабочего персонала;
- Компенсационные выплаты, связанные с проведением реорганизации рабочего предприятия и прочие.

В категорию «амортизация» входят такие издержки предприятия, которые связаны с возмещением износа основных фондов (здания, машины, станки и другое производственное оборудование). Основными причинами износа может являться ряд факторов, включающий в себя физическое старение производственного оборудования, утрата актуальности, время и другие различные экономические аспекты. Амортизационные отчисления осуществляются исходя из балансовой стоимости основных средств производства, включают в себя себестоимость произведенной продукции, выполненных работ, а так же оказанных услуг.

Под «материальными затратами» подразумеваются следующие расходы предприятия:

- Покупка различных ресурсов, сырья и материалов, необходимых в производстве продукции, выполнения работ и оказания услуг;
- Покупка полуфабрикатов и комплектации для дальнейшей доработки и последующей реализации;
- Расходы, связанные с приобретением природного сырья, а так же компенсационные выплаты по рекультивации природных земель;
- Закупка определенных видов топлива для осуществления и поддержания производственного процесса;
- Расходы по осуществлению контроля над качеством произведенной продукции и корректности производственных процессов;
- Расходы на ремонт и эксплуатацию оборудования, станков и машин, содержание зданий и складских помещений и прочих основных фондов предприятия;

- Прочие расходы, связанные с убытками от неполноты объема поступивших производственных ресурсов.

В структуру «страховых взносов» входят обязательные отчисления по налогам и сборам в страховые фонды, расходы на осуществление пожарной безопасности, оплата за аренду основных фондов предприятия, амортизационные отчисления по нематериальным активам, оплата командировок рабочего персонала, обязательные денежные отчисления по факту загрязняющих отходов и выбросов, затраты на подготовку рабочего штата сотрудников, различные лизинговые отчисления и другие расходы.

В основном выделение видов затрат по различным экономическим категориям осуществляется в связи с необходимостью ведения бухгалтерского учета и составлении сметы затрат. Так же разделение затрат применяется при анализе финансово-экономического контроля за результатами производственных процессов. Поскольку, исходя из грамотной аналитики, можно грамотно оперировать финансовыми производными путем реорганизации направлений затрат, а так же составлять прогнозы на будущие периоды.

1.2 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ПРИБЫЛИ

Прибыль – разница между доходами, полученными от реализации продукции, основных средств и иного имущества, выполненных работ, оказываемых услуг, внереализационной деятельности, и начисленной суммой затрат на производство, реализацию продукции и осуществление других видов деятельности.

Прибыль – превышение доходов от продажи товаров и услуг над затратами на производство и продажу этих товаров. Исчисляется как разность между

выручкой от реализации продукта хозяйственной деятельности и суммой затрат факторов производства на эту деятельность в денежном выражении.

Углубившись в это определение, стоит сказать, что прибыль включает в себя такие составляющие как: показатели кредитоспособности и конкурентоспособности предприятия, основной источник повышения рыночной стоимости предприятия, гарант выполнения долговых обязательств перед кредиторами, показатель перспективы организации по текущему и долгосрочному развитию предприятия или организации.

Прибыль характеризуется в результате условий ее формирования и подразделяется на следующие виды:

1) По объему издержек обращения выделяют экономическую и бухгалтерскую прибыль.

- Бухгалтерская прибыль – это простая разница между доходами от реализации (доходами с продаж) и расходами (текущими издержками).
- Экономическая (чистая) прибыль – это сумма, которая получается в результате вычета из бухгалтерской прибыли дополнительных расходов. В числе таких расходов могут быть некомпенсированные собственные траты, которые не были учтены в себестоимости продукта, дополнительные премиальные работникам, затраты на чиновников и т.д.

Следовательно, чистая прибыль представляет собой доход за вычетом абсолютно всех издержек.

2) По значению конечного результата прибыль характеризуется как:

- нормативная или предусматриваемая;
- максимально возможная или минимально допустимая;

- недополученная (упущенная выгода), с отрицательным результатом (убыток).

3) По характеру налогообложения выделяется как:

- облагаемая налогом;
- необлагаемая.

4) В зависимости от видов осуществляемой деятельности прибыль может быть:

- От финансовой деятельности. Это эффект, который получен от привлечения капитала в иные источники на выгодных условиях;
- От производственной деятельности. Это результат производства и сбыта;
- От инвестиционной деятельности. Это доходы от размещения депозитных вкладов и владения ценными бумагами, доходы, полученные от участия в совместной деятельности с другими компаниями или реализации имущества по завершению инвестиционного проекта.

5) По регулярности формирования прибыль может быть:

- сезонная;
- нормированная;
- чрезмерная;
- предельная прибыль — добавочная прибыль, извлекаемая в ходе продажи дополнительной единицы продукции.

В соответствии с характеристикой прибыли, доходом организации являются денежные средства или материальные ценности, полученные предприятием вследствие реализации продукции, работ или услуг за вычетом материаль-

ных издержек, что приводит к увеличению объема ресурсов предприятия. Включает в себя как саму прибыль, так и оплату труда.

Главная особенность прибыли заключается в том, что она, в отличие от дохода, отражает количество денежных средств, которое остается у предприятия после покрытия всех издержек. Следовательно, если доля издержек превышает долю прибыли от реализации, то в таком случае предприятие будет считаться убыточным.

В качестве основных показателей, составляющих прибыль как целостную экономическую категорию, принято выделять следующее:

- Чистая прибыль (определяется разностью между прибылью до налогообложения и налогами и другими обязательными платежами), формула (1.1):

$$ЧП = П_{нал} - Н, \quad (1.1)$$

где ЧП – чистая прибыль;

$P_{нал}$ – прибыль до налогообложения;

Н – налоги и другие обязательные платежи.

- Валовая прибыль (разница между суммой выручки от продажи и реализации продукции (без учета налога на добавленную стоимость и акцизов) и величиной затрат на производство продукции, выполненных работ и услуг), формула (1.2):

$$ВП = В - С, \quad (1.2)$$

где ВП – валовая прибыль;

В – выручка от продажи и реализации продукции (без учета налога на добавленную стоимость и акцизов);

С – величина затрат на производство продукции, выполненных работ и услуг).

- Операционная прибыль (определяемая разницей величиной валовой прибылью и управленческими и коммерческими расходами), формула (1.3):

$$ОП = ВП - R_{упр} - R_{ком}, \quad (1.3)$$

где ОП – операционная прибыль;

ВП – валовая прибыль;

$R_{упр}$ – управленческие расходы организации;

$R_{ком}$ – коммерческие расходы организации.

- Прибыль до налогообложения (определяемая суммой прибыли от продаж и прочих доходов не связанных с основной деятельностью организации за вычетом прочих расходов не связанных с основной деятельностью организации), формула (1.4):

$$П_{нал} = П_{пр} + Д_{пр} - R_{пр}, \quad (1.4)$$

где $П_{нал}$ - прибыль до налогообложения;

$П_{пр}$ – прибыль от продаж;

$Д_{пр}$ - прочие доходы не связанные с основной деятельностью организации;

$R_{пр}$ - прочие расходы не связанные с основной деятельностью организации.

- Прибыль от продаж (разница между валовой прибылью, управленческими и коммерческими расходами), формула (1.5):

$$П_{пр} = ВП - Д_{пр} - R_{пр}, \quad (1.5)$$

где $П_{пр}$ – прибыль от продаж;

ВП – валовая прибыль;

$R_{упр}$ – управленческие расходы организации;

$R_{ком}$ – коммерческие расходы организации.

- Прибыль от обычной деятельности предприятия (разница между прибылью до налогообложения и налогами), формула (1.6):

$$П_{пр} = П_{нал} - Н, \quad (1.6)$$

где $П_{пр}$ - прибыль от обычной деятельности предприятия;

Пнал - прибыль до налогообложения;

Н – величина налогов.

Таким образом, для более грамотного и рационального осуществления финансовыми результатами предприятия в ходе ведения экономической и производственной деятельности, необходимо брать во внимания расчеты показателей прибыли и, исходя из этого, выполнять последующий анализ и принимать соответствующие меры по росту финансовых результатов.

1.3 МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Получение финансовых результатов является неотъемлемой и одной из важнейших частей для любого предприятия, поскольку полученные фактические финансовые результаты вследствие ведения финансово-экономической деятельности, позволяют сделать вывод о состоятельности и эффективности действующего производства. Управление финансовыми результатами несет за собой важную функцию в виде контроля, оперирования и перераспределения прибыли и затрат, так как грамотное управление ресурсами предприятия является первостепенным в вопросах повышения эффективности производства, расширения предприятия, положительной динамики прибыли и других экономических выгод. Так же, стоит отметить важный факт, что структура финансовых результатов предприятия играет первостепенную роль при анализе комплексной деятельности рассматриваемой организации, поскольку, исходя из наблюдательных и аналитических данных экспертов, полностью налаженная структура финансовых результатов позволяет сохранить значительную часть полученных экономических и финансовых выгод организаций. Отсутствие и ненадежность финансовой структуры, в свою очередь, может привести к различным ошибкам управления и рационального использования своих ресурсов внутри предприятия, а как следствие может вызвать падение деловой активно-

сти, уменьшение или вовсе падение динамики экономического роста, и, в конечном итоге, кризис, банкротство, либо полное сокращение и закрытие предприятия.

В качестве основных методов по управлению финансовыми результатами принято выделять следующие:

- Планирование и прогнозирование экономической прибыли;
- Осуществление порядка распределения полученной прибыли;
- Управление организацией экономических выгод как целостной сферой на основе данных полученных результатов и их дальнейшего анализа;
- Проведение факторного анализа прибыли.



Рисунок 1.1 – Фундаментальные части в управлении финансовыми результатами

Планированием и прогнозированием экономической прибыли считается неотъемлемой составляющей при проведении целостного финансового планирования. Необходимость использования этого метода заключается в том, чтобы организация могла грамотно осуществлять управление своими активами путем перераспределения имеющихся ресурсов по мере необходимости. Планирование позволяет иметь общую совокупную картину полученной прибыли, а так же иметь представление, откуда появляется та или иная прибыль. Эффективность составления прогнозов на будущие периоды заключается в том, чтобы оценить фактическое ведение деловой активности предприятия, а так же делать выводы на основе составленных прогнозов, исходя из которых, появляется возможность отследить состояние и эффективность тех или иных экономических показателей.

В основном планирование экономической прибыли и финансовых результатов производится на год, фундаментом для этого является текущее значение показателей. Исходя из составления и выбора финансового плана, появляется возможность принятия грамотных, а порой и ключевых управленческих решений, поскольку это может не просто сократить убытки организации, а вовсе привести к большому росту деловой активности и прибыли.

Важно упомянуть факт того, что в настоящее время сложившаяся экономическая ситуация оказывает отрицательное влияние на планирование, а именно препятствует возможности осуществления планирования в долгосрочной перспективе. Так же следует отметить, что, исходя из того фактора, что планирование финансовых ресурсов в основном является необходимым при составлении значения авансовых платежей, исходящих из фактического налога на прибыль и конкретной системы по внесению их структуру бюджета, составление и осуществление финансового планирования, в основном, проводится поквартально, либо же на один год.

Одной из самых значительных целей планирования финансовых результатов является установление и измерение собственных возможностей организации в осуществлении независимого покрытия своих потребностей.

Для того, чтобы провести планирование финансовых ресурсов и результатов предприятия, прежде всего, необходимо разделить весь совокупный процесс на конкретный список основных этапов планирования:

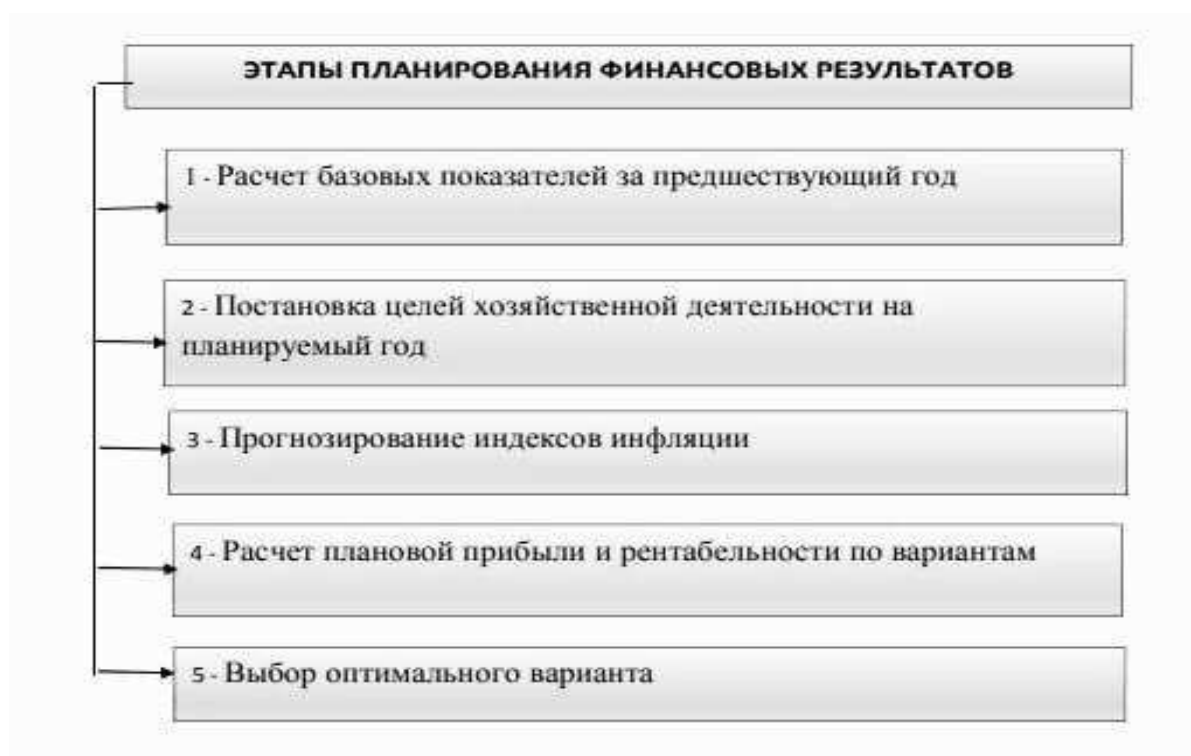


Рисунок 1.2 – Структура основных этапов планирования финансовых результатов организации

Таким образом, исходя из проведения анализа финансовых результатов, осуществления планирования и проведения различного рода моделирования, следует что, как грамотное распределение, так и наиболее эффективное использование прибыли, играет существенную роль в ведении финансово-хозяйственной деятельности организации. Поскольку правильно организованная организация по распределению прибыли обязана выполнять гарантийные условия по осуществлению выполнения долговых обязательств перед различными кредиторами и государством, а так же создавать возможность по удовле-

творению производственных, материальных и социальных потребностей организации.

Так же управление финансовыми результатами может осуществляться по средствам создания центров финансовой ответственности. Сущность этих создаваемых центров, прежде всего, заключается в выявлении как основных причин и источников экономических достижений, так и основных тормозящих элементов по развитию предприятия. При этом появляется возможность иметь конкретные фактические данные по развитию финансово-хозяйственной деятельности организации.

Выделяют следующие цели и задачи реализации финансовых центров:

- Принятие конкретных мер по поднятию и поддержанию показателей прибыли;
- Фактическое воздействие на рентабельность производства;
- Наблюдение над установленными уровнями расходов;
- Контроль над общим развитием предприятия и выполнения определенных планов и норм.

Следует отметить наличие важного факта, что создание центров финансовой ответственности зачастую происходит для того, чтобы разделить организацию на конкретные подсистемы управления для точечного выявления отклонений, исходя фактических полученных данных подсистем.

Обычно центры деления финансовой ответственности принято разделять на следующие категории центров:

- Центр прибыли (сущность данного центра заключается в несении ответственности за получение фактических финансовых результатов);

- Центр дохода (который в основном отвечает за величину выручки от продажи и реализации продукции, выполнения работ и оказания услуг, а так же за исходящие издержки);
- Центр затрат (прежде всего необходим для контроля над общей величиной получаемых затрат);
- Центр осуществления контроля и управления (необходим для осуществления контроля над проводимыми работами и полученными результатами);
- Центр инвестиций (отвечает за различные капиталовложения).



Рисунок 1.3 – Виды центров финансовой ответственности

Все вышеперечисленное оказывает непосредственное влияние на получение и управление финансовыми результатами организации, а так же на общее положение предприятия.

2 АНАЛИТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ. АНАЛИЗ ФИНАНСОВО- ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «АБА- КАНСКИЙ РУДНИК»

2.1 АНАЛИЗ АКТИВОВ

Чтобы провести предварительную оценку финансового состояния предприятия, требуется представление данных бухгалтерского баланса организации в виде агрегированных показателей и провести их анализ. В таблице 2.1 представлен агрегированный бухгалтерский баланс за 2021 год.

Таблица 2.1 – Агрегированный аналитический баланс за 2021 год

Актив	Сумма тыс. руб.	%	Пассив	Сумма тыс. руб.	%
Внеоборотные активы	635 284	59,06	Собственный капитал	(81 968)	(7,62)
Оборотные активы	440 348	40,94	Заемный капитал	1 157 600	107,62
Баланс	1 075 632	100	Баланс	1 075 632	100

Валюта баланса ООО «Абаканский рудник» составила 1 075 632 тыс. руб., а сама выручка предприятия за 2021 год составила 778 941 тыс. руб., что свидетельствует о том, что предприятие является относительно средним. Также об этом говорит тот факт, что на момент 08 марта 2022 года Среднесписочная численность 642 сотрудников.

Чистая прибыль предприятия в 2021 году составила 58 265 тыс. руб., по сравнению с убытками 201 273 тыс. руб. в прошлом году, что говорит о хорошей позитивной динамике в работе предприятия.

Задолженность по собственному капиталу ООО «Абаканский рудник» на 2020 год составляла 140 234 тыс. руб, что является больше задолженности за 2021год на 81 968 , следовательно, можно сделать вывод, что предприятие ста-

ло использовать больше собственных средств.

Для более детального анализа предприятия необходимо оценить структуру и динамику активов организации. Полученные данные помогут в дальнейшем исследовании предприятия, а точнее появится возможность оценить потенциал экономического роста. А также данные отразят предпосылки финансовой и производственной устойчивости.

Таблица 2.2 - Показатели структуры и динамики активов

№	Показатели	2020г.		2021г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Всего активов	942 842	100	1 075 632	100	132 790	12,35
	В том числе:						
1.1	Внеоборотные	684 878	72,64	635 284	59,06	(49 594)	(7,81)
	Из них:						
	Основные средства	682 170	72,35	625 087	58,11	(57 083)	(9,13)
1.2	Оборотные	257 964	27,36	440 348	40,94	182 384	41,42
	Из них:						
	Запасы	25 691	2,72	28 692	2,67	3 001	10,46
	Дебиторская задолженность	77 699	8,24	256 930	23,89	179 231	69,76

В 2021 году можем заметить повышение валюты баланса, относительно 2020 года на 12,35%, преимущественно изменения повлекшие это произошли в оборотных активах – произошел рост на 41,42% (182 384 тыс. руб.), но так же возросла и дебиторская задолженность на 69,76%, в сравнении с отчетным периодом, рост составил на 179 231 тыс. руб.

Так же стоит отметить тот факт, что внеоборотные активы в 2021 году упали на 7,81% (на 49 594 тыс. руб. в денежном эквиваленте) по сравнению с 2020 годом. В 2021 году внеоборотные активы составляли 59,06% от общих ак-

тивов, но в 2020 году процентное значение внеоборотных активов составляло 72,64%. Исходя из данных таблицы, это обуславливается резким подъемом дебиторской задолженности.

Более подробно показатели структуры и динамики основных средств представлены в таблице 2.3:

Таблица 2.3 - Показатели структуры и динамики основных средств

Показатели	2020 г.		2021 г.		Отклонения	
	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
ОС всего	682 170	100	625 087	100	(57 083)	(9,13)
В том числе:						
Расходы будущих периодов	224 904	32,97	196 810	31,49	(28 094)	(14,27)
Строительство объектов основных средств	208 132	30,51	208 132	33,33	0	0
Основные средства в организации	249 134	36,52	220 145	35,22	(28 989)	(13,17)

Проведя анализ показателей структуры и динамики основных средств, видно, что основные средства в отчетном году упали на 9,13%, что является на 57 083 тыс. руб. меньше предыдущего 2020 года. Уменьшение этого показателя может негативно сказаться на деятельности предприятия.

Чтобы определить причину уменьшения основных средств предприятия, необходимо углубиться в ее структуру. Крупнейшую часть за два года занимает пункт основные средства в организации. В 2021 году они составляли 220 145 тыс. руб. (35,22%) от общего показателя основных средств), а в 2020 году значение этого пункта было равным 249 134 тыс. руб. (36,52%), что на 13,17% и 28 989 тыс. руб. выше отчетного периода, то есть 2021 года.

Но это не единственная причина ухудшения динамики основных средств. Динамика расходов будущих периодов так же оказала на это большое влияние. Исходя из данных таблицы, видно, что в 2021 году этот показатель составлял 196 810 тыс. руб., то есть 31,49%, что на 28 094 тыс. руб. и 14,27% меньше показателей 2020 года (224 904 тыс. руб. и 32,97% от общего значения основных средств).

Для дальнейшей оценки эффективности использования основных фондов, рассчитаем показатели фондоотдачи, фондоемкости и фондорентабельности:

Таблица 2.4 - Эффективность использования основных средств

№	Показатели	2020 г.	2021 г.	Отклонения
1	Фондоотдача	1,01	1,19	0,18
2	Фондоемкость	0,99	0,84	(0,15)
3	Фондорентабельность	(0,07)	(0,14)	(0,07)

Согласно коэффициенту приведенным данным фондоотдача повысила свои показатели на 0,23%, что будет идти на пользу предприятию, на 1 рубль основных средств предприятие получало в 2020 году 1,01 руб., а в 2021 1,9 руб. выручки

Рассчитав коэффициент фондоемкости, делаем вывод о том, что – на 1 рубль выпускаемой продукции приходилось 0,99 руб. ОС в 2020 году, в 2021 году 0,84 руб. основных фондов.

Коэффициент фондорентабельности, сообщает, что – на 1 рубль основных фондов предприятие в 2020 несла убытки от продаж на 0,07 руб., в 2021 году убытки составили 0,14 руб., что в два раза больше предыдущего года, следовательно, тенденция реализации основных фондов несет за собой отрицательный характер для предприятия.

В процессе изучения оборотных активов, важно дать оценку динамики текущих средств и их структуры, в разрезе абсолютных и относительных пока-

зателей, в таблице 2.5 представлена структура и динамика изменений оборотных активов, с данными бухгалтерского баланса:

Таблица 2.5 - Показатели структуры и динамики оборотных активов

№	Показатели	2020 г.		2021 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Оборотные активы – всего	257 964	100	440 348	100	182 384	41,42
	В том числе:						
1.1	Запасы	25 691	9,96	28 692	6,52	3 001	10,46
	Готовая продукция	2 744	1,06	3 060	0,69	316	10,33
	Материалы	22 947	8,9	25 632	5,82	2 685	10,48
1.2	НДС	458	0,18	458	0,1	0	0
1.3	Дебиторская задолженность	77 699	30,12	256 930	58,35	179 231	69,76
1.4	Финансовые вложения	153 757	59,6	153 757	34,92	0	0
1.5	Денежные средства	143	0,06	361	0,08	218	60,39
1.6	Прочие оборотные активы	216	0,08	150	0,03	(66)	(44)

Данные представленной таблицы, прежде всего, свидетельствуют о том, что показатель оборотных активов имеет крайне положительную динамику. Сравнивая 2021 год и 2020 год, видно, что этот пункт вырос на 41,42%, то есть на 182 384 тыс. руб. в денежном эквиваленте. Этот факт говорит о том, что предприятие имеет положительную тенденцию финансово-хозяйственной деятельности.

Стоит отметить тот факт, что из всех оборотных активов предприятия произошел резкий подъем именно в статье дебиторская задолженность, которая возросла на 69,76 % (на 179 231 тыс. руб. в денежном эквиваленте) по отношению к прошлому 2020 году. Данный показатель является крупнейшим в 2021

году. Наличие этих фактов говорит нам о том, что предприятие несет крайне положительную тенденцию к продажам в кредит. Но так же стоит отметить, что возрастание статьи запасы на 10,46% (3 001 тыс. руб. в денежном эквиваленте) может свидетельствовать о том, что предприятие наращивает темп производства, что является положительным. Так же статья денежные средства по сравнению с предыдущим годом имеет положительную динамику (в 2021 году рост произошел на 218 тыс. руб., то есть на 60,39% и составил 361 тыс. руб., в 2020 году эта статья имела куда более низкое значение, и составляло 143 тыс. руб.). Все это отражает деятельность предприятия как весьма эффективное по производству, так и платежеспособное, то есть имеет возможность вовремя рассчитываться по своим обязательствам.

Для того, чтобы продолжить анализировать текущие активы предприятия, необходимо оценить интенсивность их использования посредством расчета коэффициента оборачиваемости и расчета длительности одного оборота. В таблице 2.6 представлены расчеты данных показателей.

Таблица 2.6 - Расчет общих показателей оборачиваемости оборотных активов

№	Показатели	2020 г.	2021 г.	Отклонения
1	Выручка от продажи, тыс. руб.	726 366	778 941	52 575
2	Средние остатки оборотных средств, тыс. руб.	(814 016)	(705 158)	108 858
3	Коэффициент оборачиваемости оборотных средств	3,27	2,23	(1,04)
4	Длительность одного оборота, дней	110,09	161,41	51,31

Проведя анализ данных из таблицы, можно сказать, что выручка от продаж в 2021 году имеет положительную тенденцию. По сравнению с предыду-

щим годом произошел рост на 52 575 тыс. руб. и показатель выручки от продажи составил 778 941 тыс. руб.

Показатель средних остатков оборотных средств имеет отрицательное значение в 705 158 тыс. руб. в 2021 году и 814 016 тыс. руб. в 2020 году, поскольку статья 1300 капитал и резервы изначально была в минусе (81 968 тыс. руб. в отрицательном значении в 2021 году и 140 234 тыс. руб. в отрицательном значении в 2020 году), т.к. предприятие признано банкротом. Но, тем не менее, рост показателя выручки от продаж положительно повлиял на динамику рассматриваемого показателя, так как значение в отчетном году имеет положительный рост и составляет 108 858 тыс. руб.

Коэффициент оборачиваемости оборотных средств претерпел падение в отчетном году на 1,04%, что может говорить о том, что предприятие распоряжается своими оборотными средствами не эффективно, так же это может быть вызвано падением деловой активности самого предприятия.

Длительность одного оборота в 2021 году так же возрос на 51,31 дней и составил 161,41 дн. (в 2020 году этот показатель составлял 110,09 дн.). Что является положительным фактором для организации, поскольку замедление оборачиваемости ведет к тому, что рассматриваемое предприятие может быстрее получить выручку исходя из среднего значения оборотных средств.

Следующим этапом анализа является оценка состояния дебиторской задолженности ООО «Абаканский рудник». Группировка дебиторской задолженности предприятия по категориям дебиторов представлена в таблице 2.7:

Таблица 2.7 - Группировка дебиторской задолженности по категориям дебиторов

№	Показатели	2020 г.		2021 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Дебиторская задолженность	77 699	100	256 930	100	179 231	230,67

Продолжение таблицы 2.7

	В том числе:						
1.1	Расчеты с разными дебиторами и кредиторами	2	-	89	0,03	87	4350
1.2	Расчеты с подотчетными лицами	1	-	3	-	2	200
1.3	Расчеты по налогам и сборам	17	0,02	17	0,01	0	0
1.4	Расчеты с покупателями и заказчиками	75 452	97,11	254 180	98,93	178 728	236,88
1.5	Расчеты с поставщиками и подрядчиками	2 227	2,87	2 641	1,03	414	18,59

Исходя из полученных данных, представленных в этой таблице видно, что статья дебиторская задолженность в отчетном году выросла на целых 230,67% (179 231 тыс. руб. в денежном эквиваленте) и составила 256 930 тыс. руб. В предыдущем же году этот показатель составлял 77 699 тыс. руб. Следовательно, произошел резкий скачок, вызванный пунктом расчеты с покупателями и заказчиками (в отчетном году произошел рост на 236,88%, 178 728 тыс. руб. в денежном выражении и составил 254 180 тыс. руб., в предыдущем же году этот показатель составлял 75 452 тыс. руб.).

Значение данного факта для предприятия может расцениваться двояко, поскольку с одной стороны организация имеет хорошие деловые отношения с партнерами, то есть с покупателями и заказчиками, которые в свою очередь являются должниками. То есть предприятие имеет условную выгоду и возможность получить прибыль, что является хорошим фактором. Но с другой стороны, это прибыль является условной, и вопрос выгоды предприятия заключается в платежеспособности своих кредиторов. Если кредиторы недобросовестные,

то, в таком случае, факт роста дебиторской задолженности является негативным для предприятия, т.к. кредиторы могут не оплатить свои долги по обязательствам или не выполнить определенные условия, на которых организация передала свои активы своим деловым партнерам. Следовательно, стоит провести анализ дебиторской задолженности по срокам погашения и исходя из полученных данных делать вывод.

2.2 АНАЛИЗ ПАССИВОВ

Для того, чтобы продолжить анализ управления ресурсами предприятия и ведение ее экономической деятельности, необходимо провести общий анализ состава и динамики пассивов организации.

В таблице 2.8 представлены показатели структуры и динамики пассивов:

Таблица 2.8 - Показатели структуры и динамики пассивов

№	Показатели	2020 г.		2021 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Всего источников:	942 842	100	1 075 632	100	132 790	14,08
	В том числе:						
1.1	Собственных	(103 860)	11,02	(39 248)	3,65	64 612	164,62
1.2	Заемных	1 046 702	111,02	1 114 880	103,65	68 178	6,51
	Из них:						
	Долгосрочных	11 096	1,18	12 094	1,12	998	8,99
	Краткосрочных	1 035 606	109,84	1 102 786	102,52	67 180	6,49

Исходя из анализа показателей структуры и динамики пассивов, видно, что в динамике пассивов произошел рост. В отчетном году произошло повышение на 14,08% (132 790 тыс. руб.) и составил 1 075 632 тыс. руб. Положительная динамика произошла в основном за счет повышения собственных пассивов организации. В предыдущем 2020 году этот показатель составлял

103 860 тыс. руб. в отрицательном значении, а в отчетном 2021 году 39 248 тыс. руб. в отрицательном значении, следовательно, произошел рост на целых 164,62% (64 612 тыс. руб. в денежном эквиваленте). Исходя из этого факта, можно смело заявить, что предприятие имеет положительную тенденцию развития и в будущем может выйти из кризисного состояния.

Но так же важно уточнить, что данное увеличение пассивов предприятия произошло в основном из-за привлечения заемных средств, что отображено в таблице. К примеру, в 2021 году показатель заемных средств составлял 103,65% от общего количества пассивов, то есть всего было 1 075 632 тыс. руб., заемных 1 114 880 тыс. руб. и собственных 39 248 тыс. руб. в отрицательном значении. Если сравнить дебиторскую и кредиторскую задолженность, то выходит огромная диспропорция в пользу заемных пассивов. Этот факт характеризует предприятие с плохой стороны, поскольку ему будет труднее привлечь инвесторов из-за того, что оно является неплатежеспособным.

Для того чтобы более детально изучить структуру пассивов ООО «Абаканский рудник», необходимо разделить их на конкретные категории. Группировка всех обязательств по категориям представлена в таблице 2.9:

Таблица 2.9 - Группировка обязательств по категориям

№	Показатели	2020 г.		2021 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сум- ма, тыс. руб.	%
1.	Обязательства всего:	1 046 702	100	1 114 880	100	68 178	6,51
	В том числе:						
1.1	Кредиты и займы	-	-	-	-	-	-
1.2	Отложенные налоговые обязательства	11 096	1,06	12 094	1,08	998	8,99
1.3	Кредиторская задолженность всего	1 035 606	98,94	1 102 786	98,92	67 180	6,49

Продолжение таблицы 2.9

	В том числе:						
	Расчеты с разными дебиторами и кредиторами	217 028	20,73	249 742	22,4	32 714	15,07
	Расчеты с персоналом по оплате труда	17 351	1,66	19 846	1,78	2 495	14,38
	Расчеты по социальному страхованию и обеспечению	447 520	42,76	498 282	44,69	50 762	11,34
	Расчеты по налогам и сборам	113 241	10,82	101 451	9,1	(11 790)	11,62
	Расчеты с покупателями и заказчиками	26 605	2,54	26 633	2,39	28	0,11
	Расчеты с поставщиками и подрядчиками	213 861	20,43	206 830	18,55	(7 031)	3,4
	Расчеты с подотчетными лицами	1	-	2	-	1	100
1.4	Прочие обязательства	-	-	-	-	-	-

Проведя анализ таблицы 2.9.1, прежде всего, выделяется факт того, что из всех обязательств предприятия наибольшую долю занимает пункт кредиторская задолженность (в 2021 году он составлял 98,92%, 1 102 786 тыс. руб. в денежном эквиваленте от общей суммы всех обязательств в 1 114 880 тыс. руб., что является больше предыдущего года на 67 180 тыс. руб. и 6,49%). Это характеризует предприятие с плохой стороны, поскольку оно имеет большую задолженность по обязательствам. А с учетом того, что предприятие находится на стадии банкротства, можно сделать вывод о его неэффективности. В 2021 году большую часть кредиторской задолженности составляют такие пункты как расчеты по социальному страхованию и обеспечению (498 282 тыс. руб. и 44,69% от общей суммы всех обязательств), расчеты с разными дебиторами и кредиторами (249 742 тыс. руб. и 22,4% от общей суммы всех обязательств) и расчеты с поставщиками и подрядчиками (206 830 тыс. руб. и 18,55% от общей суммы всех обязательств).

Группировка всех обязательств по срокам погашения и образования представлена в таблице 2.10:

Таблица 2.10 - Группировка обязательств по срокам погашения и образования

№	Показатели	2020 г.		2021 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Заемные средства всего:	1 046 702	100	1 114 880	100	68 178	6,51
	В том числе:						
1.1	Долгосрочные обязательства	11 096	1,06	12 094	1,08	998	8,99
1.2	Краткосрочные обязательства	1 035 606	98,94	1 102 786	98,92	67 180	6,49
1.3	Кредиты и займы	-	-	-	-	-	-
1.4	Кредиторская задолженность	1 035 606	98,94	1 102 786	98,92	67 180	6,49
1.4	Отложенные налоговые обязательства	11 096	1,06	12 094	1,08	998	8,99
1.5	Прочие обязательства	-	-	-	-	-	-
	Сумма просроченных обязательств	-	-	-	-	-	-

Исходя из данных таблицы, сразу выделяются пункты краткосрочные обязательства (в отчетном году их показатель составил 1 102 786 тыс. руб. и 98,92% от общей суммы заемных средств в 1 114 880 тыс. руб., что является больше предыдущего 2020 года на 67 180 тыс. руб. и 6,49%). То же самое касается и пункта кредиторская задолженность. Исходя из бухгалтерской отчетности организации, значения являются одинаковыми.

Меньшую же часть составили такие пункты как долгосрочные обязательства и отложенные налоговые обязательства. Поскольку их показатели являются так же одинаковыми, исходя из бухгалтерской отчетности, проведенный анализ заключается в том, что в отчетном 2021 году их показатели составили

всего лишь 12 094 тыс. руб. и 1,08 от общей суммы заемных средств в 1 114 880 тыс. руб., что является больше предыдущего 2020 года на 998 тыс. руб. и 8,99%.

Проведя сравнения долгосрочных и краткосрочных обязательств организации, следует вывод, что по долгосрочным обязательствам у предприятия ООО «Абаканский рудник» нет большой задолженности.

2.3 АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ЛИКВИДНОСТИ

Для дальнейшего анализа ресурсов предприятия следует составить таблицу показатели обеспеченности материальных активов источниками финансирования 2.11 и провести ее дальнейший анализ:

Таблица 2.11 - Показатели обеспеченности материальных активов источниками финансирования, тыс. руб.

№	Показатели	2020 г.	2021 г.
1	Собственный капитал	(103 860)	(39 248)
2	Внеоборотные активы	684 878	635 284
3	Собственные оборотные средства	(788 738)	(674 532)
4	Долгосрочные пассивы	11 096	12 094
5	Собственные и долгосрочные источники	(777 642)	(662 438)
6	Краткосрочные заемные средства	36 374	42 720
7	Общая величина основных источников	(741 268)	(619 718)
8	Общая величина запасов и затрат	26 149	29 150
9	Излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств	(762 589)	(703 682)
10	Излишек (+) или недостаток (-) собственных и долгосрочных источников	(803 791)	(691 588)
11	Излишек (+) или недостаток (-) общей величины основных источников	(767 417)	(648 868)

Исходя из данных представленной таблицы видно, что собственный капитал, как в отчетном году, так и в предыдущем хоть и имеет отрицательное значение, но благодаря привлечению инвесторов и заемного капитала, в 2021 году данный показатель улучшился более чем на 50% и составил 39 248 тыс. руб. в отрицательном значении. Этот факт говорит о том, что предприятие старается повысить собственный капитал, что является положительным моментом, поскольку в предыдущем году этот показатель составлял целых 103 860 тыс. руб. в отрицательном значении.

Во внеоборотных активах предприятия произошло небольшое падение. Проведя сравнение с предыдущим годом, можно заметить, что данный показатель упал на 49 594 тыс. руб., что проявляет себя как негативной тенденцией развития предприятия, но, в принципе, не сильно критичным, поскольку значение не так уж и велико.

В строке собственные оборотные средства как в отчетном, так и в предыдущем годах, значения являются отрицательными, поскольку предприятие признано банкротом. Данный факт, прежде всего, характеризует организацию с негативной стороны, но в отчетном году показатель имеет положительную тенденцию, поскольку в сравнении с предыдущим годом вытекает разность в 114 206 тыс. руб. в положительную сторону.

Далее следует пункт долгосрочные пассивы предприятия. В 2020 году показатель составил 11 096 тыс. руб., а в отчетном 2021 году наблюдается повышение до 12 094 тыс. руб. С одной стороны, это свидетельствует о том, что рассматриваемая организация ООО «Абаканский рудник» имеет финансирование, что может положительно сказаться на ведении финансово-экономической деятельности, но с другой стороны, положительная тенденция может характеризовать предприятие как финансово неустойчивое, тем более, если брать во внимание тот факт, что предприятие признано банкротом. То же самое касается и следующие три пункта.

Следующим пунктом идет общая величина запасов и затрат. Исходя из данных таблицы, наблюдается рост в 2021 году до значения 29 150 тыс. руб., в

предыдущем же году это значение составляло 26 149 тыс. руб. Факт данной положительной тенденции может рассматриваться как плюс для предприятия, который находит свое отражение в виде наращивания производственной мощности.

Что касается последних трех пунктов (9, 10 и 11), в них наблюдаются отрицательные значения в обоих периодах. То есть предприятие имеет недостатки по всем трем пунктам, что позволяет сделать вывод о кризисном состоянии. Но если сравнивать 2020 год и отчетный период 2021 года, то можно заметить положительную тенденцию, что символизирует о том, что предприятие имеет положительные тенденции к выходу из кризисного состояния.

Для того чтобы продолжить дальнейший анализ, следует углубиться в финансовую устойчивость предприятия и рассчитать коэффициенты финансовой устойчивости, представленные в таблице 2.12:

Таблица 2.12 – Расчет коэффициентов финансовой устойчивости

№	Показатели	2020 г.	2021 г.	Отклонения	Нормативное значение
1	Коэфф. автономии	(0,15)	(0,08)	0,07	$\geq 0,5$
2	Коэфф. обеспеченности запасов	(30,7)	(23,5)	7,2	$\geq 0,6$
3	Коэфф. Обеспеченности оборотных средств	(3,05)	(1,53)	1,52	$\geq 0,1$
4	Коэфф. Маневренности	5,62	8,22	2,6	$\geq 0,3$

Исходя из проведенного анализа рассчитанных коэффициентов, можно заметить, что коэффициент автономии как для 2020 года, так и для 2021 года являются отрицательными, но отклонение является выше нормативного значение и в отчетном периоде составил 0,08 в отрицательном значении, когда в 2020 году он составлял 0,15 в отрицательном значении. Наблюдается положительная тенденция, но, тем не менее, значение этого коэффициента является отрицательным, что характеризует предприятие с плохой стороны.

То же самое и с коэффициентом обеспеченности запасов. Наблюдается положительная тенденция в 7,2, что является намного выше нормативного значение, но в отчетном году значение этого коэффициента является отрицательным и составляет 23,5.

Коэффициент обеспеченности оборотных средств так же является отрицательным в обоих периодах. Наблюдается рост на 1,52, что так же намного выше нормативного значения. И в 2021 году данный коэффициент составил 1,53 в отрицательном значении.

Эти три коэффициента находятся в минусе, что символизирует предприятие как финансово неустойчивое, хотя так же стоит уточнить, что их динамика имеет положительное значение, что может говорить о том, что предприятие в будущем может выйти из сложившейся кризисной ситуации.

Так же стоит отметить тот факт, что рост коэффициента маневренности имеет большую положительную динамику в отчетном году и составил 8,22, когда в 2020 году значение было в 5,62. Произошел скачок на 2,6. Это говорит о том, что предприятие интенсивно и грамотно использует заменый капитал, что может найти свое отражение, как в обновлении, так и в расширении своего производства.

Для того, чтобы дать экономическую оценку ликвидности деятельности предприятия необходимо непосредственно разделить данные бухгалтерского баланса и перегруппировать их по степени срочности обязательств и обеспечению их активами предприятия.

Для начала стоит осуществить группировку статей баланса для анализа его ликвидности, которая представлена в таблице 2.13:

Таблица 2.13 – Группировка баланса для анализа его ликвидности, тыс. руб

Актив	2020 г.	2021 г.	Пассив	2020 г.	2021 г.
Наиболее ликвидные активы	153 900	154 118	Наиболее срочные пассивы	1 035 606	1 102 786
Быстро реализуемые активы	77 915	257 080	Краткосрочные пассивы	1 071 980	1 145 506
Медленно реализуемые активы	26 149	29 150	Долгосрочные пассивы	11 096	12 094
Трудно реализуемые активы	-	-	Постоянные пассивы	(103 860)	(39 248)
Итого:	257 964	440 348	Итого:	2 014 822	2 221 138

Проведя анализ и сопоставив данные активов и пассивов предприятия за 2020 и 2021 года, сразу можно сделать вывод о том, что значения пассивов предприятия имеют намного превосходящие значения активов. В отчетном году предприятие из всех активов имело показатель в 440 348 тыс. руб., а общее значение пассивов составило 2 221 138 тыс. руб. Наблюдается огромная диспропорция, поскольку большую часть пассивов занимали такие показатели, как наиболее срочные пассивы (1 102 786 тыс. руб. в отчетном периоде) и краткосрочные пассивы (1 145 506 тыс. руб. в отчетном периоде).

Исходя из данных фактов об огромной диспропорции в пользу пассивов, следует вывод о том, что баланс организации является неликвидным.

Для того чтобы продолжить анализ, необходимо рассчитать основные коэффициенты ликвидности за оба периода. Расчет коэффициентов ликвидности представлен в таблице 2. 14:

Таблица 2.14 - Расчет коэффициентов ликвидности

Наименование коэффициента	2020 г.	2021 г.	Нормативные значения	
			Отечественные нормативы	Зарубежные нормативы
Коэфф. Абсолютной ликвидности	0,07	0,06	$\geq 0,1$	$\geq 0,2$
Коэфф. Критической ликвидности	0,11	0,18	$\geq 0,7-0,8$	$\geq 1,5$
Коэфф. Текущей ликвидности	0,12	0,19	$\geq 1,2-1,5$	$\geq 2,0$

Исходя из рассчитанных коэффициентов ликвидности и сопоставления их с нормативными значениями, следуют факты:

- Коэффициент абсолютной ликвидности в отчетном году снизился на 0,01 пункт и составил 0,06, что не подходит к отечественным нормативам.
- Коэффициент критической ликвидности в 2021 году имеет значение в 0,18 пунктов, когда в 2020 году это значение составляло 0,11. Можно заметить рост на 0,7 пунктов, что как раз соответствует нормативному значению.
- Коэффициент текущей ликвидности также имеет положительную динамику и в отчетном году значение составило 0,19, но в 2020 году данный коэффициент имел значение в 0,12. Хотя и произошел небольшой прирост на 0,7 пунктов, но это не попадает под требуемые значения отечественных норм.

Продолжая оценку финансовой устойчивости предприятия, необходимо провести расчет и анализ его дебиторской и кредиторской задолженностей. Сравнительный анализ дебиторской и кредиторской задолженности представлен в таблице 2. 14:

Таблица 2.15 - Сравнительный анализ дебиторской и кредиторской задолженности

№	Показатели	Дебиторская задолженность	Кредиторская задолженность
---	------------	---------------------------	----------------------------

Продолжение таблицы 2.15

1	Сумма предыдущего периода, тыс.руб.	77 699	1 035 606
2	Сумма отчетного периода, тыс.руб.	256 930	1 102 786
3	Темп прироста, %	230,67	6,48

Исходя из полученных данных, заметен огромный дисбаланс в сторону кредиторской задолженности, как в прошлом, так и в отчетном году. Наличие этого факта говорит о том, что рассматриваемое предприятие имеет огромную величину заемного капитала с увеличением тенденции в отчетном периоде. В 2021 году заемный капитал составил 1 102 786 тыс. руб., когда дебиторская задолженность составила значение в 256 930 тыс. руб. Это может говорить о том, что предприятие имеет плохой показатель финансовой устойчивости.

Но, так же стоит отметить, что дебиторская задолженность в отчетном году претерпело большой скачок. Темп прироста составил 230,67%, и сумма в отчетном периоде составила 256 930 тыс. руб. В предыдущем же периоде значение этого показателя было равным 77 699 тыс. руб. Что может говорить о положительной тенденции развития финансового потенциала организации.

2.4 ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Для того чтобы произвести оценку эффективности деятельности организации, необходимо провести анализ по показателям выручки, доходов и расходов, а так же рассчитать показатели деловой активности и рентабельности предприятия.

Проанализируем тенденцию изменения финансовых результатов организации путем рассмотрения отчета о финансовых результатах за анализируемый период представленного в таблице 2.16:

Таблица 2.16 – Анализ финансовых результатов

№	Показатели	2020 г.	2021 г.	Отклонения	
		Сумма, тыс.руб.	Сумма, тыс.руб.	Сумма, тыс.руб.	%
1.	Выручка от продаж	726 366	778 941	52 575	7,24
2.	Себестоимость продаж	(667 675)	(742 176)	(74 501)	11,16
3.	Валовая прибыль (убыток)	58 691	36 765	(21 926)	59,64
4.	Коммерческие расходы	-	-	-	-
5.	Управленческие расходы	(105 141)	(127 009)	(21 868)	20,8
6.	Прибыль (убыток) от продаж	(46 450)	(90 244)	(43 794)	94,28
7.	Доход от участия в других организациях	-	-	-	-
8	Проценты к получению	-	-	-	-
9	Проценты к уплате	-	-	-	-
10	Прочие доходы	66 385	159 603	93 218	140,42
11	Прочие расходы	(40 462)	(17 584)	22 878	130,11
12	Прибыль (убыток) до налогообложения	(20 527)	51 775	72 302	152,23
13	Текущий налог на прибыль	(180 366)	6 461	186 827	2691,61
14	Чистая прибыль (убыток)	(201 273)	58 265	259 538	245,44

Для начала выделим пункты, которые имеют положительную тенденцию, проведем анализ и сделаем соответствующие выводы:

- Выручка от продаж в отчетном году прибавилась и составила значение в 778 941 тыс. руб., что является больше предыдущего года

на 52 575 тыс. руб. и 7,24%.

- В прочих доходах наблюдается резкий рост в отчетном 2021 году и значение достигло отметки в 159 603 тыс. руб., это на 93 218 тыс. руб. или на 140,42% больше 2020 года. В 2020 году значение этого пункта составляло 66 385 тыс. руб.
- В динамике прочих расходах так же наблюдается положительная тенденция. В 2021 году показатель составил 17 584 тыс. руб. в отрицательном значении, то есть произошел рост на 22 878 тыс. руб. или 130,11%, когда в 2020 году показатель составлял 40 462 тыс. руб. в отрицательном значении.
- Статья прибыль (убыток) до налогообложения так же претерпело значительное положительное изменение. В отчетном году наблюдается рост прибыли до значения в 51 775 тыс. руб. В 2020 году же предприятие несло убыток на сумму 20 527 тыс. руб. Следовательно, произошел рост прибыли на 72 302 тыс. руб. или 152,23%.
- Текущий налог на прибыль в отчетном году вышел в положительную сторону и составил 6 461 тыс. руб. В 2020 году данное значение составляло 180 366 тыс. руб. в отрицательном значении, то есть произошел рост на 186 827 тыс. руб. или 2691,61%.
- Чистая прибыль так же резко возросла на 259 538 тыс. руб. или 245,44%. В отчетном году прибыль имеет значение в 58 265 тыс. руб. В предыдущем же году предприятие несло убытки на сумму 201 273 тыс. руб.

Так же стоит отметить, что понижение валовой прибыли в 2021 году является негативным для предприятия, как и рост задолженности по себестоимости продаж и увеличение убытка от продаж. Но, тем не менее, организация набрало потенциал в выручке и чистой прибыли от продаж.

Далее следует расчет показателей деловой активности и расчет их коэффициентов за оба периода, что отражено в таблице 2.17:

Таблица 2.17 – Показатели деловой активности

№	Показатели	2020 г.	2021 г.	Отклонения
1	Коэффициент деловой активности	0,77	0,72	(0,05)
2	Фондоотдача основных средств	1,01	1,19	0,18
3	Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	2,81	1,76	(1,05)
4	Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	(5,17)	(9,50)	(4,33)
5	Коэффициент оборачиваемости заемных средств	0,67	0,67	0

Исходя из расчетов коэффициентов и проведенного анализа, в 2021 году заметно падение таких коэффициентов как коэффициент деловой активности и оборачиваемости оборотных активов.

Значение коэффициента деловой активности упало на 0,05 пунктов, что является не сильно критичным. Но, ухудшение коэффициента оборачиваемости оборотных средств до 1,76, что ниже предыдущего периода на 1,05, что может говорить о том, что предприятие может получить прибыль со среднего значения оборотных средств намного медленнее предыдущего периода.

Коэффициент оборачиваемости собственного капитала показывает, что каждый рубль собственных средств в 2021 г. приносил убыток предприятию на 9,50 руб.

Коэффициент оборачиваемости заёмных средств не претерпел никаких изменений.

Для дальнейшего анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия в таблице 2.18 был проведен расчет коэффициентов рентабельности:

Таблица 2.18 – Показатели рентабельность, %

№	Показатели	2020 г.	2021 г.	Отклонения
1	Рентабельность продаж	(6)	(11)	(5)
2	Рентабельность основной деятельности	6	12	6
3	Рентабельность активов	(2)	4	6
4	Рентабельность собственного капитала	143	(71)	(214)

В отчетном году рентабельность продаж снизилась на 5% и составила 11% в отрицательном значении, то есть предприятие является не рентабельным.

Рентабельность основной деятельности выросла в 2 раза и в 2021 году составила 12%. Так же повысилась и рентабельность активов в 3 раза, и в отчетном году значение этого показателя составило 4%, когда в 2020 году значение было равным 2% в отрицательном значении.

Но значение показателя рентабельности собственного капитала со 143% предыдущего года претерпело резкое падение до 71% в отрицательном значении в отчетном периоде, что говорит о том, что собственный капитал предприятия находится в упадке и является нерентабельным.

ПРОЕКТНАЯ ЧАСТЬ 3 РАЗРАБОТКА РЕКОМЕНДАЦИЙ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «АБАКАНСКИЙ РУДНИК» И ПУТИ ВЫХОДА ИЗ КРИЗИСНОГО СОСТОЯНИЯ

3.1 МЕРОПРИЯТИЯ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Исходя из общего анализа второй части, можно выявить ряд проблем, связанный с рентабельностью продаж, рентабельностью собственного капитала. Так же существенную роль играет факт того, что общий капитал предприятия в основном состоит из заемных средств (в 2021 году кредиторская задолженность составила 1 102 786 тыс. руб.), но, так же предприятие имеет и значительный рост показателя дебиторской задолженности (в 2021 году это значение составило в 256 930 тыс. руб., в предыдущем же 2020 году было 77 699 тыс. руб.).

Возрастание дебиторской и кредиторской задолженности, а так же, падение таких показателей как рентабельность продаж, рентабельность общего капитала, рост таких показателей как себестоимость продаж и управленческие расходы, напрямую влияют на финансовые результаты предприятия.

Увеличение прибыли предприятия, а так же повышение показателей рентабельности является одной из первостепенных задач любого предприятия. Управление финансовыми результатами вышеперечисленных экономических показателей напрямую оказывает влияние на общую структуру показателей прибыли, поскольку каждое звено играет непосредственную роль в ее конечном определении.

Поскольку значения рентабельности и прибыли от ведения финансово-хозяйственной деятельности предприятия определяют объективное положение предприятия, появляется резкая необходимость по ведению контроля над этими финансовыми результатами. Исходя из управления этими экономическими по-

казателями, вытекают такие следствия, как работа над положительной динамикой роста прибыли и рентабельности, а как и следствие, принятие конкретных мер по эффективности производственной деятельности организации.

Следовательно, для того, чтобы повысить финансовые результаты вышеперечисленных экономических показателей, в первую очередь необходимо разбраться с увеличением роста прибыли и рентабельности.

Посредством уменьшения расходов предприятия, снижению дебиторской и кредиторской задолженностей, в действительности, можно привести предприятие в более стабильный путь развития, а так же повысить значения финансовых результатов. Так же, контроль над такими финансовыми результатами как рост по добыче, производству и реализации продукции, являются немаловажными при повышении роста прибыли и деловой активности предприятия.

Поскольку предприятие ООО «Абаканский рудник» в основном занимается добычей угля, можно предложить замену и покупку нового оборудования и машин по погрузке и транспортировке добычи, с одной стороны, это повысит затраты и издержки по добыче природных ресурсов, но с другой стороны, это может привести к наращению темпов и удобства транспортировки добычи.

В качестве инвестиционного проекта я предлагаю внедрить погрузочно-доставочную машину «МД. ПЛ», которую можно приобрести по адресу Россия, город Красноярск, улица Высотная, 2 стр.1, оф. 3-01.

Суть внедрения этого законопроекта заключается в том, чтобы осуществлять удобные, быстрые и безопасные операции по погрузочно-доставочным работам. Поскольку данная машина является совершенно новой и современной, вытекает ряд положительных моментов:

- Удобство в транспортировки и погрузки добытых ресурсов;
- Безопасность выполнения работы;
- Снижение затрат на починку старого оборудования;

- Нарращение темпов добычи и реализации продукции;
- Повышение эффективности выполнения работ;
- Как следствие рост прибыли и рентабельности.

Технические достоинства погрузочно-доставочной машины «МД. ПЛ»:

- Оснащение низкочастотным дизелем в совокупности со встроенной дополнительной камерой дожигания топлива;
- Модернизированная двухступенчатая система очистки выхлопных газов (включает в себя катализатор и барботажный бак с водой);
- Значительное тяговое усиление (160 кН);
- Наличие переключения передач (по желанию оператора) в автоматическом режиме;
- Возможность безопасного и удобного доступа оператора на свое рабочее место;
- Оснащение системой автоматической диагностики трансмиссии;
- Возможность наземного исполнения с отапливаемой кабиной;
- Оснащение дополнительных встроенных гидравлических домкратов облегчает работы по монтажу колес.

Техническая характеристика погрузочно-доставочной машины «МД. ПЛ» отражена в таблице 3.1:

Таблица 3.1 – Техническая характеристика «МД. ПЛ»

Двигатель	DEUTZ F6L413W
Эксплуатационная мощность, кВт	102
Частота вращения, мин-1	2300
Максимальный крутящий момент при 1500 мин-1, Нм	500
Очистка выхлопных газов	Нейтрализатор и барботажный бак
Гидромеханическая передача	ZF

Продолжение таблицы 3.1

Число передач переднего / заднего хода	3/3
Колесная формула	4x4
Тяговое усилие, т	16
Размер шин	18,0-25
Радиус поворота (наружный), м	6,4
Радиус поворота (внутренний), м	3,49
Электрическая система, В	24
Грузоподъемность ковша, кг	12000
Число тяговых лебедок, шт	2
Тяговое усилие лебедки(каждой),кН	80
Рабочая длина каната лебедки, м	29
Вместимость топливного бака, л	200
Максимальная скорость движения км/ч	20
Кабина	Открытая
Масса снаряженная, кг не более	22000

Таким образом, внедрение в эксплуатацию данной машины может существенно внести вклад в развитие рассматриваемого предприятия в виде увеличения объемов производства и темпов его ускорения, а, как и следствие, увеличения таких финансовых результатов как прибыль и рентабельность.

3.2 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРЕДЛОЖЕННЫХ МЕРОПРИЯТИЙ

Для того чтобы провести экономическую оценку эффективности предложенного мною проекта, для начала необходимо разобраться в ценовом значении приобретаемой машины, а так же и старой, для возможной продажи.

Прежде всего, необходимо воспользоваться проведением различных аналитических расчетов, по итогу которых определить достоверность эффективности предложенного мною проекта. Поскольку специализированных способов по проведению этого анализа не существует, придется проводить метод прямого подсчета, исходя из стоимости приобретаемой машины и стоимости замещаемой.

Таким образом, исходя из рыночной стоимости, значение цены погрузочно-доставочной машины «МД. ПЛ» составляет 300 тысяч рублей, плюс берем во внимание факт доставки и обучение сотрудников, таким образом, конечная цена составит в 356 тысяч рублей.

Поскольку появляется совершенно новая погрузочно-доставочная машина, появляется возможность реализации старой посредством ее продажи на рынке. С учетом морального старения и физического износа, стоимость старой машины составит в районе 150 тыс. рублей.

Исходя из вышперечисленного, появляется необходимость составить и проанализировать таблицу по чистому денежному потоку в момент инвестирования:

Таблица 3.2 - Чистый денежный поток в момент инвестирования

Показатель	Тыс. руб.
1	2
Цена новой машины	356
Рыночная цена замещаемой старой машины	150
Всего инвестиций	206

Таким образом, проведя анализ данных таблицы, можно сделать следующий вывод о том, что количество инвестиций и затраченных денежных средств оказываться меньше фактического значения на 150 тыс. руб., благодаря

возможности реализации в виде продажи старой машины, и, общая итоговая сумма составляет в 206 тыс. руб.

Для определения экономического эффекта от предложенного мною проекта спрогнозируем то, насколько возрастут различные экономические показатели.

Таблица 3.3 – Экономический эффект от внедрения погрузочно-доставочной машины «МД. ПЛ»

Направление экономии	Единица измерения	Экономия
Автоматизация работы	Час/чел	500
Повышение скорости транспортировки и доставки ресурсов	Час/чел	423
Снижение вероятности утраты ресурсов	Час/чел	256
Повышение эффективности добычи	Час/чел	486
Итого экономия	Час/чел	1 665

Таким образом, исходя из анализа данных таблиц, видно, что экономия при эксплуатации новой машины является весьма значительной и общее значение экономии составит в 1 665 час/чел, что в денежном выражении 254 583 тыс. руб.

Внедрение новой погрузочно-доставочной машины и замена ее на старую, позволит сократить издержки на обслуживание предыдущего изношенного оборудования, так же возрастет скорость и эффективность добычи руды, а как следствие, поднимется выручка предприятия на 31%.

Далее, в таблице 3.4 произведем прогнозирование роста доходности и сделаем соответствующие выводы.

Таблица 3.4 – Рост доходности

Показатель	На конец 2021 г.	Прогноз 2022 г.	Отклонения
Выручка	778 941	1 020 412	241 471
Себестоимость	742 176	856 217	114 041
Общий экономический эффект			127 430

Проведя анализ таблицы 3.4, можно заметить, что хоть и прогнозируемая себестоимость на будущий период возрастет на 114 041 тыс. руб. и составит 856 217 тыс., но так же и произойдет рост выручки на 241 471 тыс. руб. и достигнет отметки в 1 020 412 тыс. руб. Как следствие, ожидаемый экономический эффект составит значение в 127 430 тыс. руб.

Таким образом, возрастут и другие экономические результаты по типу рентабельности. Следовательно, проведя подобное инвестирование, можно сделать вывод о том, что оно хоть и является затратным, но возрастание экономических результатов, улучшение эффективности производства, различные экономия, а так же наращение темпов добычи ресурсов значительно увеличиваются. Так же стоит брать во внимание учет того факта, что устаревшее оборудование можно как и продать, так и продолжать его эксплуатацию. С одной стороны при продаже снизятся затраты на инвестирование, но, даже если не осуществлять сбыт старой техники, ее так же можно использовать, следствием из этого вытекает фактор возможности еще больше повысить темпы производства. Поэтому, внедрение нового оборудование является вполне целесообразным.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Таким образом, подходя к заключению выпускной квалификационной работы, объектом исследования послужило предприятие ООО «Абаканский рудник». Цель работы определилась в виде проведения анализа финансовых результатов предприятия посредством финансово-хозяйственной отчетности, расположенной в открытом доступе на сайте БФО.

В ходе проведения работы, в первой части, была определена организация доходов и расходов предприятия, раскрыта сущность их определений, определены виды и классификация деления доходов и расходов, определены основные категории расходов предприятия, установлена экономическая сущность прибыли, даны определения, охарактеризована сущность, структура и принцип разделения видов прибыли. Так же были определены формулы основных показателей, составляющих прибыль как единую экономическую категорию, рассмотрены методы управления финансовыми результатами предприятия, приведены фундаментальные части в управлении финансовыми результатами, а так же рассмотрена структура основных этапов их планирования.

Общий анализ и расчет, исходя из финансовой отчетности предприятия, были выполнены во второй части работы. Таким образом, был рассчитан агрегированный баланс предприятия за 2021 год, рассмотрены и проанализированы показатели структуры и динамики активов, основных средств, проведен анализ эффективности использования основных средств предприятия, структуры и динамики оборотных активов, произведен расчет общих показателей оборачиваемости оборотных активов, выполнена группировка дебиторской задолженности по категории дебиторам. Так же был выполнен подробный анализ пассивов предприятия, то есть, сравнение показателей структуры и динамики пассивов, группировка обязательств по категориям, по срокам погашения и образования. Произведен анализ финансовой устойчивости и ликвидности предприятия, сравнение показателей обеспеченности материальных активов источниками финансирования, был выполнен расчет коэффициентов финансовой устойчиво-

сти, группировка статей баланса для анализа его ликвидности, произведен расчет коэффициентов ликвидности, выполнен сравнительный анализ дебиторской и кредиторской задолженности. Дана оценка эффективности деятельности предприятия с выполнением анализа финансовых результатов, расчета показателей деловой активности и рентабельности, а так же был проведен общий анализ и сравнения всего вышеперечисленного и сформулирован конкретный вывод по отдельности.

В заключительной же части работы, был сформулирован конкретный ряд проблем рассматриваемой организации, а так же дана рекомендация в виде введения проекта по внедрению нового оборудования. В конечном итоге, была сформирован список положительного воздействия введения проекта на рабочий процесс предприятия. Так же были выполнены расчеты по поводу введения и начала эксплуатации нового оборудования.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации ПБУ 4/99 [Электронный ресурс] : приказ Минфина РФ N 43 н : от 6 июля 1999 г. (с изм. и доп.). Доступ из справ.-прав. системы «Гарант».
2. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/01 [Электронный ресурс] : приказ Минфина РФ N 44 н : от 9 июня 2001 г. (с изм. и доп.). Доступ из справ.-прав. системы «Гарант».
3. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01 [Электронный ресурс] : приказ Минфина РФ : от 30 марта 2001 г. N 26 н « (с изм. и доп.). Доступ из справ.-прав. системы «Гарант».
4. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99 [Электронный ресурс] : приказ Минфина РФ : от 6 мая 1999 г. N 32 н « (с изм. и доп.). Доступ из справ.-прав. системы «Гарант».
5. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99 [Электронный ресурс] : приказ Минфина РФ N 33н : от 6 мая 1999 г. (с изм. и доп.). Доступ из справ.-прав. системы «Гарант».
6. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет нематериальных активов» ПБУ 14/2007 [Электронный ресурс] : приказ Минфина РФ N 153 н : от 27 декабря 2007 г. (с изм. и доп.). Доступ из справ.-прав. системы «Гарант»
7. Вотчаева, А. А. Роль финансовой стратегии в развитии предприятия/ А. А. Вотчаева // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета., 2012. - № 3. - С. 109-114.

8. Горшков Р.К., Силантьева Е.Е. Факторы неопределенности и их влияние на эффективность инвестиционно-строительного проекта. – 2015. -№6-3. – С. 381-382.
9. Государственный информационный ресурс Бухгалтерской (Финансовой) Отчетности [Электронный ресурс]: Государственный информационный ресурс Бухгалтерской (Финансовой) Отчетности. Режим доступа: <https://bo.nalog.ru/>
10. Гараникова Л.Ф. Оценка стоимости предприятия. - 2009. – С. 1-3.
11. Горфинкель В.Я. Экономика предприятия: Экономическое образование. – 2003. – С. 181-184.
12. Гридюшко А.Н. Принципы эффективного обеспечения сельскохозяйственных товаропроизводителей. - 2015. – С. 2-4.
13. Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013 - 2020 годы [Электронный ресурс].
14. Голубев А. Резервы повышения эффективности сельскохозяйственного производства. - 2016. - №5. - с.58-62.
15. Горфинкель М.И. Прогнозирование показателей сельскохозяйственного производства. -Минск: Ураджай, 2018. - с.37.
16. Дерегин В.В. Учет и оценка использования основных фондов в крестьянском хозяйстве. - 2014. - №7. - с.41 – 43.
17. Дубровин, И. А. Бизнес-планирование на предприятии [Электронный ресурс]: учебник / И. А. Дубровин. - 2-е изд. - Электрон. Текст, дан. - Москва: Дашков и к, 2013. - 432 с.
18. Елиферов В.Г. Процессный подход к управлению организацией. 2006. – С. 176.
19. Зубкова Т.А. Современные подходы к оценке эффективности деятельности организации. – 2017. №3. – С. 4.

20. Иванова. Ж.А. Операционный анализ. – 2005. Учебное пособие. – С. 17.
21. Кривцов С.В. Современные подходы к оценке эффективности деятельности предприятия. – 2016. №12. – С. 1258-1304.
22. Колбина, О. SWOT-анализ как инструмент стратегического планирования на предприятиях пищевой промышленности / О. Колбина // Экономист., 2013. - № 12. - С. 18 - 20.
23. Козлова, Е. В. Стратегическое планирование конкурентоспособности продукции промышленных предприятий в России [Текст] / Е. В. Козлова // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета., 2019. -№ 3. - С. 106 - 109.
24. Камаев З.Д., Семенов В.Ф., Сорокин Д.Е. и др. Основы экономической теории. М.: «Владос», 2006. - 384с.
25. Лисина Ю.Ю. Пути повышения деятельности предприятия. – 2013. – С. 2-3.
26. Левкович Е.В. пути повышения эффективности деятельности предприятия. – 2017. – С. 1-2.
27. Матвеев, В.В. Оптимизация состава и структуры основных средств как источник повышения эффективности деятельности предприятия/ В.В.Матвеев, Н.А. Чернева//Фундаментальные и прикладные исследования в современном мире. - 2015. - № 9-2. - С. 89-94.
28. Оценка бизнеса: учебник / под ред. А.Г. Грязновой, М.А. Федотовой. М.: Финансы и статистика, 2002. 120 с.
29. Попов Н.А. Экономика отраслей АПК. Курс лекций. - М.: «ИКФ «Экмос», 2004. - 119с.
30. Попов Н.А. Экономика сельского хозяйства. Учебник. - М.: «Дело и Сервис», 2017. – 318 с.
31. Планирование деятельности на предприятии учебник для вузов /под ред. С. Н. Кукушкина, В. Я. Позднякова, Е. С. Васильевой. - Москва: Юрайт, 2012. - 350 с.

32. Сизов В.С. Форсайт исследование. – 2013. – С. 109.

33. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. Минск: Тетра Систем, 2005. 688 с.

34. Федотова, М. Ю. Оценка исходной финансовой позиции и определение стратегических направлений развития компании/ М. Ю. Федотова // Аудит и финансовый анализ. - 2015. - № 5. - С. 266-271.

35. Чехова, А. Инновационное развитие предприятий / А. Чехова //Предпринимательство., 2013. - № 3. - С. 143-147.

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Бухгалтерская отчетность ООО «Абаканский рудник» за 2019-2020 года

<i>Информация из Государственного информационного ресурса бухгалтерской (финансовой) отчетности (Ресурса БФО)</i>	
Дата формирования информации	31.05.2022
Номер выгрузки информации	№ 0710099_1909001652_2021_001_20220531_583d6daf-b622-474f-9aad-b20a3175c378
Настоящая выгрузка содержит информацию о юридическом лице:	
Полное наименование юридического лица	ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "АБАКАНСКИЙ РУДНИК"
<i>включенная в Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности по состоянию на 31.05.2022</i>	
ИНН	1909001652
КПП	190101001
Код по ОКПО	23340135
Форма собственности (по ОКФС)	16
Организационно-правовая форма (по ОКОПФ)	
Вид экономической деятельности по ОКВЭД 2	07.10
Местонахождение (адрес)	655017, Хакасия Респ, г Абакан, ул Советская, 47, офис 64Н
Единица измерения	<u>Тыс. руб.</u>
Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту	Нет
Наименование аудиторской организации/ФИО индивидуального аудитора	
ИНН	
ОГРН/ОГРНИП	

Продолжение приложения А

ИНН 1909001652
КПП 190101001

Форма по КНД 0710099
Форма по ОКУД 0710001

Бухгалтерский баланс На 31 декабря 2021 г.

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На 31 декабря 2021 г.	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.
1	2	3	4	5	6
Актив					
I. Внеоборотные активы					
	Нематериальные активы	1110	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	625 087	682 170	756 865
	Арендованное имущество		0	-	-
	Расходы будущих периодов		196 810	224 904	253 074
	Приобретение объектов основных средств		0	-	-
	Строительство объектов основных средств		208 132	208 132	208 132
	Приобретение объектов природопользования		0	-	-
	Приобретение земельных участков		0	-	-
	Оборудование к установке		0	-	-
	Объекты недвижимости, права собственности на которые не зарегистрированы		0	-	-
	Основные средства в организации		220 145	249 134	295 659
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	-	-	-
	Отложенные налоговые активы	1180	10 197	2 708	180 120
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	635 284	684 878	936 985

Продолжение приложения А

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На 31 декабря 2021 г.	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.
1	2	3	4	5	6
II. Оборотные активы					
	Запасы	1210	28 692	25 691	24 192
	Расходы будущих периодов		0	-	-
	Обслуживающие производства и хозяйства		0	-	-
	Вспомогательные производства		0	-	-
	Полуфабрикаты собственного производства		0	-	-
	Основное производство		0	-	-
	Расходы на продажу		0	-	-
	Готовая продукция		3 060	2 744	1 938
	Товары		0	-	-
	Товары отгруженные		0	-	-
	Брак в производстве		0	-	-
	Материалы		25 632	22 947	22 254
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	458	458	458
	НДС при строительстве ОС		0	-	-
	НДС по товарам, реализованным по ставке 0% (экспорт)		0	-	-
	НДС, уплаченный при ввозе товаров на территорию РФ		0	-	-
	НДС по приобретенным услугам		458	458	458
	НДС по приобретенным материально-производственным запасам		0	-	-
	НДС по приобретенным НМА		0	-	-
	НДС по приобретенным ОС		0	-	-

Продолжение приложения А

<i>Пояснения¹</i>	<i>Наименование показателя</i>	<i>Код строки</i>	<i>На 31 декабря 2021 г.</i>	<i>На 31 декабря 2020 г.</i>	<i>На 31 декабря 2019 г.</i>
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>	<i>6</i>
	Дебиторская задолженность	1230	256 930	77 699	6 547
	Расчеты с факторинговыми компаниями		0	-	-
	Оценочные обязательства		0	-	-
	Выполненные этапы по незавершенным работам		0	-	-
	Расходы будущих периодов		0	-	-
	Расчеты с разными дебиторами и кредиторами		89	2	9
	Расчеты по вкладам в уставный (складочный) капитал		0	-	-
	Расчеты с персоналом по прочим операциям		0	-	-
	Расчеты с подотчетными лицами		3	1	1
	Расчеты с персоналом по оплате труда		0	-	-
	Расчеты по социальному страхованию и обеспечению		0	-	-
	Расчеты по налогам и сборам		17	17	17
	Расчеты с покупателями и заказчиками		254 180	75 452	500
	Расчеты с поставщиками и подрядчиками		2 641	2 227	6 021
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	153 757	153 757	153 757
	Депозитные счета (в валюте)		0	-	-
	Депозитные счета		0	-	-
	Приобретенные права в рамках оказания финансовых услуг		153 757	153 757	153 757
	Вклады по договору простого товарищества		0	-	-
	Предоставленные займы		0	-	-
	Долговые ценные бумаги		0	-	-
	Акции		0	-	-

Продолжение приложения А

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На 31 декабря 2021 г.	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.
1	2	3	4	5	6
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	361	143	47
	Переводы в пути		0	-	-
	Прочие специальные счета (в валюте)		0	-	-
	Аккредитивы (в валюте)		0	-	-
	Прочие специальные счета		0	-	-
	Чековые книжки		0	-	-
	Аккредитивы		0	-	-
	Валютные счета		0	-	-
	Расчетные счета		361	143	47
	Касса по деятельности платежного агента		0	-	-
	Касса организации (в валюте)		0	-	-
	Операционная касса		0	-	-
	Касса организации		0	-	-
	Прочие оборотные активы	1260	150	216	146
	Итого по разделу II	1200	440 348	257 964	185 147
	БАЛАНС	1600	1 075 632	942 842	1 122 132
Пассив					
III. Капитал и резервы					
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	474 803	474 803	474 803
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	(-) ²	(-)	(-)
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	478 754	478 754	478 754
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	(1 035 525)	(1 093 791)	(892 518)
	Итого по разделу III	1300	(81 968)	(140 234)	61 039
IV. Долгосрочные обязательства					
	Заемные средства	1410	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	12 094	11 096	8 141
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	12 094	11 096	8 141

Продолжение приложения А

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На 31 декабря 2021 г.	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.
1	2	3	4	5	6
V. Краткосрочные обязательства					
	Заемные средства	1510	-	-	-
	Кредиторская задолженность	1520	1 102 786	1 035 606	1 008 025
	Расчеты с персоналом по прочим операциям		0	-	-
	Расчеты с разными дебиторами и кредиторами		249 742	217 028	174 244
	Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов		0	-	-
	Расчеты с подотчетными лицами		2	1	-
	Расчеты с персоналом по оплате труда		19 846	17 351	23 371
	Расчеты по социальному страхованию и обеспечению		498 282	447 520	387 692
	Расчеты по налогам и сборам		101 451	113 241	161 715
	Расчеты с покупателями и заказчиками		26 633	26 605	44 428
	Расчеты с поставщиками и подрядчиками		206 830	213 861	216 573
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	42 720	36 374	44 927
	Резервы предстоящих расходов прочие		0	-	-
	Оценочные обязательства по вознаграждениям работников		42 720	36 374	44 927
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	1 145 506	1 071 980	1 052 952
	БАЛАНС	1700	1 075 632	942 842	1 122 132

Примечания

¹ Указывается номер соответствующего пояснения.

² Здесь и в других формах отчетов вычитаемый или отрицательный показатель показывается в круглых скобках.

Продолжение приложения А

ИНН 1909001652
КПП 190101001

Форма по КНД 0710099
Форма по ОКУД 0710002

Отчет о финансовых результатах За 2021 г.

Пояснения ³	Наименование показателя	Код строки	За 2021 г.	За 2020 г.
1	2	3	4	5
	Выручка ⁴	2110	778 941	726 366
	Себестоимость продаж	2120	(742 176)	(667 675)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	36 765	58 691
	Коммерческие расходы	2210	(-)	(-)
	Управленческие расходы	2220	(127 009)	(105 141)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(90 244)	(46 450)
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	-	-
	Проценты к уплате	2330	(-)	(-)
	Прочие доходы	2340	159 603	66 385
	Прочие расходы	2350	(17 584)	(40 462)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	51 775	(20 527)
	Налог на прибыль ⁵	2410	6 461	(180 366)
	в т.ч.:			
	текущий налог на прибыль	2411	(-)	(-)
	отложенный налог на прибыль ⁶	2412	6 461	(180 366)
	Прочее	2460	29	(380)
	Чистая прибыль (убыток)	2400	58 265	(201 273)
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода ⁵	2530	-	-
	Совокупный финансовый результат периода⁷	2500	58 265	(201 273)

Продолжение приложения А

Пояснения ³	Наименование показателя	Код строки	За 2021 г.	За 2020 г.
1	2	3	4	5
СПРАВОЧНО				
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Примечания

³ Указывается номер соответствующего пояснения.

⁴ Выручка отражается за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов.

⁵ Отражается расход (доход) по налогу на прибыль.

⁶ Отражается суммарная величина изменений отложенных налоговых активов и отложенных налоговых обязательств за отчетный период.

⁷ Совокупный финансовый результат периода определяется как сумма строк "Чистая прибыль (убыток)", "Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода" и "Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода", "Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода".

Дополнительные строки отчета о финансовых результатах

Лист представляется за отчетный период 2021 года при принятии организацией решения о неприменении изменений, предусмотренных пунктом 2 приказа Минфина от 19.04.2019 г. №61н "О внесении изменений в приказ Министерства финансов Российской Федерации от 02.07.2010 г. № 66н "О формах бухгалтерской отчетности организаций", до указанного в данном пункте срока"

Пояснения	Наименование показателя	Код строки	За 2021 г.	За 2020 г.
1	2	3	4	5
	Текущий налог на прибыль ⁸	2410		
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	-	-
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-

⁸ Значения показателя заполняются по коду строки 2411 отчета о финансовых результатах.

Продолжение приложения А

ИНН 1909001652
КПП 190101001

Форма по КНД 0710099
Форма по ОКУД 0710004

Отчет об изменениях капитала За 2021 г.

1. Движение капитала							
Наименование показателя	Код строки	Уставной капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
1	2	3	4	5	6	7	8
Величина капитала на 31 декабря 2019 г.	3100	474 803	(-)	478 754	-	(892 518)	61 039
За 2020 г.							
Увеличение капитала - всего:	3210	-	-	-	-	-	-
в том числе:							
чистая прибыль	3211	X	X	X	X	-	-
переоценка имущества	3212	X	X	-	X	-	-
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3213	X	X	-	X	-	-
дополнительный выпуск акций	3214	-	-	-	X	X	-
увеличение номинальной стоимости акций	3215	-	-	-	X	-	X
реорганизация юридического лица	3216	-	-	-	-	-	-
Уменьшение капитала - всего:	3220	(0)	-	(-)	(-)	(201 273)	(201 273)
в том числе:							
убыток	3221	X	X	X	X	(201 273)	(201 273)
переоценка имущества	3222	X	X	(-)	X	(-)	(-)
расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3223	X	X	(-)	X	(-)	(-)
уменьшение номинальной стоимости акций	3224	(-)	-	-	X	-	(-)
уменьшение количества акций	3225	(-)	-	-	X	-	(-)
реорганизация юридического лица	3226	-	-	-	-	-	(-)
дивиденды	3227	X	X	X	X	(-)	(-)
Изменение добавочного капитала	3230	X	X	-	-	-	X
Изменение резервного капитала	3240	X	X	X	-	-	X

Продолжение приложения А

1. Движение капитала							
Наименование показателя	Код строки	Уставной капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
1	2	3	4	5	6	7	8
Величина капитала на 31 декабря 2020 г.	3200	474 803	(-)	478 754	-	(1 093 791)	(140 234)
За 2021 г.							
Увеличение капитала - всего:	3310	0	-	-	-	58 266	58 266
в том числе:							
чистая прибыль	3311	X	X	X	X	58 266	58 266
переоценка имущества	3312	X	X	-	X	-	-
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3313	X	X	-	X	-	-
дополнительный выпуск акций	3314	-	-	-	X	X	-
увеличение номинальной стоимости акций	3315	-	-	-	X	-	X
реорганизация юридического лица	3316	-	-	-	-	-	-
Уменьшение капитала - всего:	3320	(-)	-	(-)	(-)	(-)	(-)
в том числе:							
убыток	3321	X	X	X	X	(-)	(-)
переоценка имущества	3322	X	X	(-)	X	(-)	(-)
расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3323	X	X	(-)	X	(-)	(-)
уменьшение номинальной стоимости акций	3324	(-)	-	-	X	-	(-)
уменьшение количества акций	3325	(-)	-	-	X	-	(-)
реорганизация юридического лица	3326	-	-	-	-	-	(-)
дивиденды	3327	X	X	X	X	(-)	(-)
Изменение добавочного капитала	3330	X	X	-	-	-	X
Изменение резервного капитала	3340	X	X	X	-	-	X
Величина капитала на 31 декабря 2021 г.	3300	474 803	(-)	478 754	-	(1 035 525)	(81 968)

Продолжение приложения А

2. Корректировки в связи с изменением учетной политики и исправлением ошибок					
Наименование показателя	Код строк и	На 31 декабря 2019 г.	Изменение капитала за 2020 г.		На 31 декабря 2020 г.
			За счет чистой прибыли (убытка)	За счет иных факторов	
1	2	3	4	5	6
Капитал - всего:					
до корректировок	3400	61 039	(201 273)	0	(140 234)
корректировка в связи с: изменением учетной политики	3410	0	0	0	0
исправлением ошибок	3420	0	0	0	0
после корректировок	3500	61 039	(201 273)	0	(140 234)
в том числе					
нераспределенная прибыль (непокрытый убыток):					
до корректировок	3401	(892 518)	(201 273)	0	(1 093 791)
корректировка в связи с: изменением учетной политики	3411	-	-	-	-
исправлением ошибок	3421	-	-	-	-
после корректировок	3501	(892 518)	(201 273)	0	(1 093 791)
другие статьи капитала, по которым осуществлены корректировки (по статьям):					
до корректировок	3402	953 557	0	0	953 557
корректировка в связи с: изменением учетной политики	3412	0	0	0	0
исправлением ошибок	3422	0	0	0	0
после корректировок	3502	953 557	0	0	953 557
3. Чистые активы					
Наименование показателя	Код строк	На 31 декабря 2021 г.	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.	
Чистые активы	3600	(81 967)	(140 234)	61 039	

Продолжение приложения А

ИНН 1909001652
КПП 190101001

Форма по КНД 0710099
Форма по ОКУД 0710005

Отчет о движении денежных средств

За 2021 г.

Наименование показателя	Код строки	За 2021 г.	За 2020 г.
1	2	3	4
Денежные потоки от текущих операций			
Поступления - всего	4110	702 946	642 582
в том числе:			
От продажи продукции, товаров, работ и услуг	4111	695 134	642 122
арендных платежей, лицензионных платежей, роялти, комиссионных и иных аналогичных платежей	4112	-	-
от перепродажи финансовых вложений	4113	-	-
прочие поступления	4119	7 812	460
Платежи - всего	4120	(702 728)	(642 486)
в том числе:			
поставщикам (подрядчикам) за сырье, материалы, работы, услуги	4121	(113 318)	(136 869)
в связи с оплатой труда работников	4122	(560 162)	(348 371)
процентов по долговым обязательствам	4123	(-)	(-)
налог на прибыль организаций	4124	(-)	(-)
прочие платежи	4129	(29 248)	(157 246)
Сальдо денежных потоков от текущих операций	4100	218	96
Денежные потоки от инвестиционных операций			
Поступления - всего	4210	-	-
в том числе			
от продажи внеоборотных активов (кроме финансовых вложений)	4211	-	-
от продажи акций других организаций (долей участия)	4212	-	-
от возврата предоставленных займов, от продажи долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам)	4213	-	-
дивидендов, процентов по долговым финансовым вложениям и аналогичных поступлений от долевого участия в других организациях	4214	-	-
прочие поступления	4219	-	-
Платежи - всего	4220	(-)	(-)

Продолжение приложения А

Наименование показателя	Код строки	За 2021 г.	За 2020 г.
1	2	3	4
в том числе:			
в связи с приобретением, созданием, модернизацией, реконструкцией и подготовкой к использованию внеоборотных активов	4221	(-)	(-)
в связи с приобретением акций других организаций (долей участия)	4222	(-)	(-)
в связи с приобретением долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам), предоставление займов другим лицам	4223	(-)	(-)
процентов по долговым обязательствам, включаемым в стоимость инвестиционного актива	4224	(-)	(-)
прочие платежи	4229	(-)	(-)
Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций	4200	-	-
Денежные потоки от финансовых операций			
Поступления - всего	4310	-	-
в том числе:			
получение кредитов и займов	4311	-	-
денежных вкладов собственников (участников)	4312	-	-
от выпуска акций, увеличения долей участия	4313	-	-
от выпуска облигаций, векселей и других долговых ценных бумаг и др.	4314	-	-
прочие поступления	4319	-	-
Платежи - всего	4320	(-)	(-)
в том числе:			
собственникам (участникам) в связи с выкупом у них акций (долей участия) организации или их выходом из состава участников	4321	(-)	(-)
на уплату дивидендов и иных платежей по распределению прибыли в пользу собственников (участников)	4322	(-)	(-)
в связи с погашением (выкупом) векселей и других долговых ценных бумаг, возврат кредитов и займов	4323	(-)	(-)
прочие платежи	4329	(-)	(-)
Сальдо денежных потоков от финансовых операций	4300	-	-
Сальдо денежных потоков за отчетный период	4400	218	96
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на начало отчетного периода	4450	143	47

Окончание приложения А

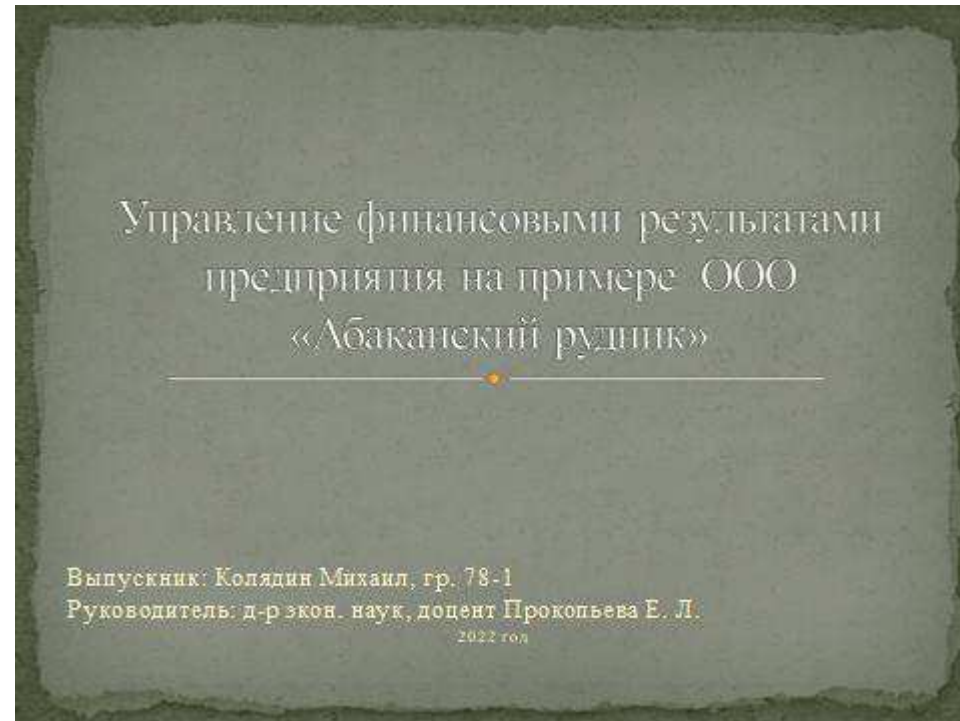
Наименование показателя	Код строки	За 2021 г.	За 2020 г.
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на конец отчетного периода	4500	361	143
Величина влияния изменений курса иностранной валюты по отношению к рублю	4490	-	-

Информация сформирована с использованием сервиса «Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности», размещенного на официальном сайте ФНС России в сети Интернет по адресу: <https://bo.nalog.ru>



Информация о годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности из Государственного информационного ресурса бухгалтерской (финансовой) отчетности, подписанная усиленной квалифицированной электронной подписью, равнозначна информации о годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности на бумажном носителе, подписанной собственноручной подписью должностного лица налогового органа и заверенной печатью налогового органа (пункты 1 и 3 статьи 6 Федерального закона от 6 апреля 2011 г. № 63-ФЗ «Об электронной подписи»).

ПРИЛОЖЕНИЕ Б
ИЛЛЮСТРИРОВАННЫЙ МАТЕРИАЛ (СЛАЙДЫ)



Актуальность

- Актуальность рассматриваемой темы, в первую очередь связана с необходимостью анализа финансовой отчетности предприятия, поскольку, исходя из нее, определяется общее состояние организации в условиях проведения финансово-экономической деятельности, а так же, исходя из общего положения, рассматриваются пути совершенствования и повышение показателя прибыли при ведении деловой активности.

Объект и предмет исследования

- Объектом исследования данной работы является предприятие ООО «Абаканский рудник».
- Предмет – исследование бухгалтерской отчетности и анализ управления финансовых результатов организации.

Цели и задачи выпускной квалификационной работы

- Целью данной работы является проведение финансово-хозяйственного анализа предприятия ООО «Абаканский рудник» и анализ его управления финансовыми результатами с последующим выводом.
- Задачи : оценить деятельность организации и разработать мероприятия по совершенствованию осуществления финансово-хозяйственной деятельности, разработать механизмы и пути вывода предприятия из кризисного состояния. Так же, необходимо исследовать и дать понятие определения организации доходов и расходов, определить экономическую сущность прибыли и методы управления финансовыми результатами, произвести исследования в области формирования финансовых результатов предприятия.

Организация доходов и расходов предприятия

- Для того чтобы определить организацию доходов и расходов предприятия, для начала необходимо дать определения понятиям доходы и расходы, поскольку это является неотъемлемой частью при управлении финансовыми результатами.
- Доходами предприятия являются такие денежные средства или материальные ценности, которые получают физические или юридические лица в результате финансово-хозяйственной деятельности за конкретный временной промежуток. Так же доходами именуется также увеличения экономической выгоды, которые происходят при поступлении активов в организацию, либо в результате погашения долговых обязательств предприятия перед кредиторами. Выручка, полученная предприятием в результате реализации своей продукции, работ или услуг, так же может рассматриваться в качестве доходов.
- Расходами предприятия принято считать затраты, повлекшие за собой отрицательную динамику экономических выгод в связи с выбытием активов предприятия, либо приобретением долговых обязательств, поскольку это приводит к отрицательной динамике капитала самого предприятия. Следует отметить, что исключением является уменьшение числа вкладчиков и количества вкладываемых средств. Все затраты и издержки, в ходе производства продукции, выполнении работ и оказания услуг за конкретный временной промежуток, так же именуется расходами.

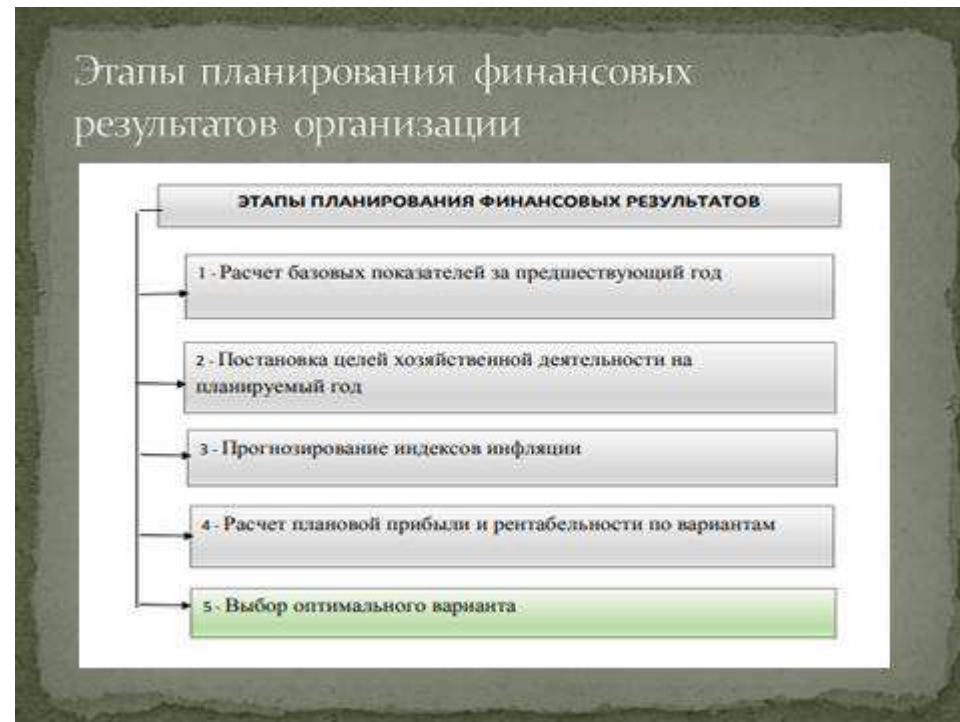
Экономическая сущность прибыли

- Прибыль – разница между доходами, полученными от реализации продукции, основных средств и иного имущества, выполненных работ, оказываемых услуг, внереализационной деятельности, и начисленной суммой затрат на производство, реализацию продукции и осуществление других видов деятельности.
- Прибыль – превышение доходов от продажи товаров и услуг над затратами на производство и продажу этих товаров. Исчисляется как разность между выручкой от реализации продукта хозяйственной деятельности и суммой затрат факторов производства на эту деятельность в денежном выражении.
- Углубившись в это определение, стоит сказать, что прибыль включает в себя такие составляющие как: показатели кредитоспособности и конкурентоспособности предприятия, основной источник повышения рыночной стоимости предприятия, гарант выполнения долговых обязательств перед кредиторами, показатель перспективы организации по текущему и долгосрочному развитию предприятия или организации.

Продолжение приложения Б



Продолжение приложения Б



Продолжение приложения Б

Необходимость проведения финансово-хозяйственного анализа в управлении финансовыми результатами

- Финансово-хозяйственная деятельность предприятия — это совокупность действий по производству и продаже товаров, услуг, продукции с использованием ограниченного объема финансовых ресурсов. Она характеризуется совокупностью показателей, отражающих процесс формирования и использования финансовых средств. Такие показатели как рентабельность производства, производительность труда, фондоотдача и выполнение различных планов по прибыли, добыча и производство продукции оказывают значительное влияние на положение предприятия и отображают его прибыльность и полезность. Организация материально-технического обеспечения производства и оперативная деятельность по добыче, созданию материальных и нематериальных ресурсов и товаров, ускорению денежного оборота, сформированная должным образом, способствует рациональному размещению ресурсов предприятия.

Продолжение приложения Б

Показатели структуры и динамики пассивов предприятия ООО «Абаканский рудник»

№	Показатели	2020 г.		2021 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Всего источников:	942 842	100	1 075 632	100	132 790	14,03
	В том числе:						
1.1	Собственных	(103 860)	11,02	(39 248)	3,65	64 612	164,62
1.2	Земных	1 046 702	111,02	1 114 880	103,65	68 178	6,51
	Из них:						
	Долгосрочных	11 096	1,18	12 094	1,12	998	8,99
	Краткосрочных	1 035 606	109,84	1 102 786	102,52	67 180	6,49

Продолжение приложения Б

Динамика коэффициентов ликвидности
предприятия ООО «Абаканский рудник»

Наименование коэффициента	2020 г.	2021 г.	Нормативные значения	
			Отечественные нормативы	Зарубежные нормативы
Козфф. Абсолютной ликвидности	0,07	0,06	$\geq 0,1$	$\geq 0,2$
Козфф. Критической ликвидности	0,11	0,18	$\geq 0,7-0,8$	$\geq 1,5$
Козфф. Текущей ликвидности	0,12	0,19	$\geq 1,2-1,5$	$\geq 2,0$

Продолжение приложения Б

Показатели структуры и динамики активов
предприятия ООО «Абаканский рудник»

№	Показатели	2020г.		2021г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Всего активов	942 842	100	1 075 632	100	132 790	12,35
	В том числе:						
1.1	Внеоборотные	684 878	72,64	635 284	59,06	(49 594)	(7,81)
	Из них:						
	Освоительные средства	682 170	72,35	625 087	58,11	(57 083)	(9,13)
1.2	Оборотные	257 964	27,36	440 348	40,94	182 384	41,42
	Из них:						
	Запасы	25 691	2,72	28 692	2,67	3 001	10,46
	Дебиторская задолженность	77 699	8,24	256 930	23,89	179 231	69,76

Продолжение приложения Б

Показатели рентабельности предприятия
ООО «Абаканский рудник»

№	Показатели	2020 г.	2021 г.	Отклонения
1	Рентабельность продаж	(6)	(11)	(5)
2	Рентабельность основной деятельности	6	12	6
3	Рентабельность активов	(2)	4	6
4	Рентабельность собственного капитала	143	(71)	(214)

Продолжение приложения Б

Эффективность внедрения погрузочно-доставочной машины «МД. ПЛ»

- Поскольку данная машина является совершенно новой и современной, вытекает ряд положительных моментов:
- Удобство в транспортировке и погрузки добытых ресурсов;
- Безопасность выполнения работы;
- Снижение затрат на починку старого оборудования;
- Нарастание темпов добычи и реализации продукции;
- Повышение эффективности выполнения работ;
- Как следствие рост прибыли и рентабельности.

Продолжение приложения Б

Количество инвестиционных затрат

Показатель	Тыс. руб.
1	2
Цена новой машины	356
Рыночная цена замещаемой старой машины	150
Всего инвестиций	206

Продолжение приложения Б

Прогнозируемый рост доходности

Показатель	На конец 2021 г.	Прогноз 2022 г.	Отклонения
Выручка	778 941	1 020 412	241 471
Себестоимость	742 176	856 217	114 041
Общий экономический эффект			127 430

Окончание приложения Б

Заключение

- Таким образом, подводя итоги, стоит отметить, что возрастут и другие экономические результаты по типу рентабельности. Следовательно, проведя подобное инвестирование, можно сделать вывод о том, что оно хоть и является затратным, но возрастание экономических результатов, улучшение эффективности производства, различные экономия, а так же наращение темпов добычи ресурсов значительно увеличиваются. Так же стоит брать во внимание учет того факта, что устаревшее оборудование можно как и продать, так и продолжать его эксплуатацию. С одной стороны при продаже снизятся затраты на инвестирование, но, даже если не осуществлять сбыт старой техники, ее так же можно использовать, следствием из этого вытекает фактор возможности еще больше повысить темпы производства. Поэтому, внедрение нового оборудование является вполне целесообразным.

ПОСЛЕДНИЙ ЛИСТ ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ

Квалификационная работа выполнена мной самостоятельно. Используемые в работе материалы и концепции из опубликованной научной литературы и других источников имеют ссылки на них.

Отпечатано в 1 экземпляре.

Список используемых источников _____ наименований.

Один экземпляр сдан на кафедру.

« _____ » _____ 2022 г.
дата

(подпись)

Колядин Михаил Константинович
(Ф.И.О.)

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение
высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Хакасский технический институт – филиал
Сибирского федерального университета
институт

Экономика и гуманитарные дисциплины
кафедра

УТВЕРЖДАЮ

зав. кафедрой ЭиГД
Г.Б. Коняхина
подпись инициалы, фамилия
«ГБ» 06 2022 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

38.03.01 «Экономика»
код – наименование направления

Управление финансовыми результатами предприятия на примере
ООО «Абаканский Рудник»
тема работы

Руководитель А.М. 20.06.22 д-р экон. наук, доцент
подпись, дата должность, ученая степень

Е.Л. Прокопьева
инициалы, фамилия

Выпускник Конф 20.06.2022г.
подпись, дата

М.К. Колядин
инициалы, фамилия

Абакан 2022

Продолжение титульного листа бакалаврской работы по теме: Управление финансовыми результатами на примере предприятия ООО «Абаканский рудник»

Консультанты по
разделам:

Теоретическая часть
наименование раздела

 20.06.2022
подпись, дата

Е.Л. Прокопьева
инициалы, фамилия

Аналитическая часть
наименование раздела

 20.06.2022
подпись, дата


Е.Л. Прокопьева
инициалы, фамилия

Проектная часть
наименование раздела

 20.06.2022
подпись, дата

Е.Л. Прокопьева
инициалы, фамилия

Нормоконтролер

 20.06.2022
подпись, дата

Е.Л. Прокопьева
инициалы, фамилия