

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение
высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Юридический институт
Кафедра международного права

УТВЕРЖДАЮ
Заведующий кафедрой
Т.Ю. Сидорова
Подпись инициалы, фамилия
« _____ » _____ 2021 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

41.03.05. Международные отношения
профиль подготовки 43.03.05.01. Международные отношения и внешняя
политика

Торгово-экономический конфликт между США и Китаем в XXI веке

Руководитель

Т.Ю. Сидорова

инициалы, фамилия

Студент ЮЮ17-14БМО, №161727780

номер группы, зачетной книжки

подпись, дата

Е.О. Махмутова

инициалы, фамилия

Красноярск 2021

СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	3
Глава 1. Предпосылки и ход Торговой войны между США и Китаем.....	5
Глава 2. Влияние торговой войны США и Китая на их экономические отношения со странами других регионов.....	22
Глава 3. Будущее развитие торговых отношений и торговой войны между США и Китаем	37
Заключение	49
Список использованных источников	53

ВВЕДЕНИЕ

На протяжении всей истории межгосударственных отношений особое место занимали войны, которые предопределяли будущее всего человечества. С ростом капитала государств, их экономического влияния, между ними начали происходить торговые войны, целью которых является защиты национальной экономики. Торговый войны носят глобальный характер, так как введение и ужесточение санкций и пошлин, применение других мер, оказывающие давление на государства, являются дестабилизирующим фактором мировой экономики, а также торгово-экономических отношений других стран.

Торгово-экономическая война между США и Китаем сейчас является камнем преткновения в их и без того нестабильных отношениях. Недружественные экономические отношения между США и Китаем, которые обострились в 2017 году, наносят удар не только по экономикам двух стран, но и по экономикам главных торговых партнеров государств. Неразрешенность этой войны приводит к постоянной нестабильности в экономических отношениях США и Китая, и более того оказывает немалое влияние на страны Европейского союза, Россию и других, кто оказался под влиянием экономической конфронтации.

Актуальность данной темы, в первую очередь, характеризуется неразрешённостью и продолжительностью торговой войны, что все еще приводит к дестабилизирующей и дезинтегрирующей обстановке на мировой арене. Так же, актуальность торговой войны подкреплена сменой власти в США. Начавшаяся в 2017 году при администрации Дональда Трампа, и все еще продолжавшаяся при инаугурации нового президента в 2021 году Джо Байдене, торговая война может принять совершенно другой исход с появлением нового представителя с американской стороны.

Объектом исследования данной работы являются экономические отношения между США и Китаем.

Предметом исследования данной работы является торговая война между США и Китаем.

Цель работы – рассмотреть торгово-экономический конфликт между США и Китаем и дать оценку его влияния на международные экономические отношения.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- 1) Выявить причины и рассмотреть ход торговой войны между США и Китаем с 2017 года по настоящее время.
- 2) Проанализировать влияние торговой войны между США и Китаем на их экономические отношения со странами других регионов.
- 3) Дать оценку влиянию торговой войны на дальнейшее развитие международных экономических отношений.

Степень научной разработанности. Для достижения поставленной цели, решения задач и написание выпускной квалификационной работы мною были изучены научные труды отечественных и зарубежных исследователей на русском, английском и китайском языках. Так же, мною были изучены и использованы новостные источники и статьи, опубликованные на официальных сайтах информационных агентств ТАСС, РИА новости, BBC, Reuters и др., аналитические статьи, опубликованные на сайте Российского совета по международным делам и в научной электронной библиотеке Киберленинка. Также был изучен меморандум о борьбе с «экономической агрессией Китая», подписанный Дональдом Трампом. При написании данной работы были использованы следующие труды отечественных исследователей: Асанов С.А. Тимофеев О.А., Лисицкая М.В., Виноградов А.О. и других. Также иною были использованы труды следующих зарубежных исследователей: Terence Tai-leung Chong and Xiaoyang Li и Reuters Staff.

Структура выпускной квалификационной работы: введение, три главы, заключения и списка использованных источников.

Глава 1. Предпосылки и ход Торговой войны между США и Китаем

В современных реалиях влияние Китая значительно возросло. За последние 25 лет Китай смог увеличить свой экономический потенциал в несколько раз, что сделало его одной из крупнейших экономических держав. Одним из первых факторов, который предопределил успешное экономическое будущее КНР - это его вступление во Всемирную торговую организацию в декабре 2001 года. После вступления в ВТО Китая становится важным торговым игроком на международной арене, а мировой экономический потенциал стремительно растет вверх.

ВТО была не последней организацией, вступление в которую способствовала росту влияния Китая. Вступление в такие организации, как ШОС, БРИКС и АТЭС позволяет Китаю продвигать свои интересы в определенных регионах мира. Расширяя сферы сотрудничество и взаимодействия на диалоговых площадках в рамках данных международных институтов, КНР укрепил и до сих пор укрепляет свои лидирующие позиции в Центральной Азии, Африке и Азиатско- Тихоокеанском регионе¹.

Все эти факторы, последствиями которых стал внушительный рост экономики и влияния на международной арене Китайской Народной Республики, были причинами для беспокойства другой экономической сверхдержавы – США. Американо-китайский экономические отношения можно назвать сложными и неоднозначными, двусторонне взаимодействие двух стран проводятся на постоянной основе, не смотря на все их разногласия и непримиримые факторы. Экономические и торговые отношения между двумя державами были восстановлены значительно недавно, в конце 20-го века, с этого времени и можно рассматривать ход развития их торгово-экономических отношений.

¹ Лисицкая М.В. Китай в современной системе международных институтов // Актуальные проблемы современных международных отношений. – 2014. – С. 19-20.

Как уже было сказано, вступление Китая в ВТО способствовало его резкому росту экономического влияния и потенциала. Пока Китай становился главным торговым партнером большинства стран, экономика и влияние США постепенно стали ослабевать. Экономика страны переходила из процветающего состояния в плачевное. Ухудшения положения заставили США принять особые меры по стабилизации и укреплению экономики положения.

В 2016 года в США проходят новые предвыборные кампании на пост Президента. Один из кандидатов, Дональд Трамп, в своей предвыборной речи заявил о том, что одной из его политических целей, как президента страны, будет восстановление экономики США, а также пресечение действия Китая по манипулированию своей валютой с целью сделать свой экспорт более конкурентоспособным во всем мире. Основными задачами в экономической сфере, заявлял Д.Трамп, будут поддержка малого и среднего бизнеса, возрождение национального производства. Главные идеи этих задач – это повышение импортных пошлин и тарифов на китайские товары и продвижение американских товаров и услуг на мировом рынке.

Еще во время предвыборной кампании, в 28 июня 2016 года, Дональд Трамп заявил о введении тарифов в соответствие с разделами 201 и 301 торгового закона США. Эти разделы Закона содержат нормы о защитных мерах и нормы, касающиеся противодействия нечестной торговой практике за рубежом применительно к товарам и услугам. Данные заявления обеспечили Дональду Трампу пост президента, а торгово-экономическим отношениям США и Китая неразрешимые споры и трения. Обвинив КНР в экономических манипуляциях, будущий президент США сразу дал понять, что его экономическая политика будет направлена на сдерживание Китая.

Торговую войны Китая и США можно разделить на несколько этапов: первый этап, который был в период с 2017 года по 2018; второй этап пришелся на 2019 года; третий этап - 2020 год и последний четвертый этап, который

начался в 2021 года с момента вступления Джо Байдена на пост президента США и продолжается до сих пор.

Первый этап торгового конфликта начался в 2017 году после того, как Д. Трамп выиграл президентские выборы в США. В своем начале президентского пути Трамп приступил к торговым угрозам по отношению к Китаю. В апреле 2017 года после вступления Дональда Трампа на президентский пост, китайский лидер Си Цзиньпин нанес официальный визит президенту США. Несмотря на то, что встреча прошла в напряжённой обстановке, так как МИД КНР уведомил о намеренности своего лидера нанести визит новоиспечённому президенту менее, чем за неделю до него, лидеры обоих государств на данной встрече заявили о 100 – дневном плане. Главная цель этого плана – это улучшение напряженных торговых отношений между державами, а также активизация сотрудничества, реализуемое на высшем уровне диалогов и переговоров². Данный план так и не был реализован, так как менее, чем через год после его анонсирования США отказались от выполнения условий данного проекта и более того, они отказались от проведения диалогов на высшем уровне.

В 2018 году напряжение в отношениях государств начинает расти. Дональд Трамп 22 марта 2018 года подписывает меморандум «О борьбе с экономической агрессией Китая». Этот документ был итогом «Расследование по делу 301», которое Дональд Трамп поручил Торговому представительству США летом 2017 года. В данном меморандуме Китай обвиняется в использовании и злоупотребление интеллектуальной собственностью, инновациям и технологиями США, что может негативно повлиять на экономические и политические интересы США. С подписания данного документа и началось введение взаимных пошлин и санкций обоих держав. Документ «О борьбе с экономической агрессией Китая», в первую очередь, был направлен на крупные американские компании, которые пользовались дешевой

²Steinbock D. U.S.-China Trade War and Its Global Impacts // China Quarterly of International Strategic Studies. – 2018. - №4. – С. 518, 523 – 526.

рабочей силой Китая. Следуя меморандуму, на экспорт налагались большие пошлины, а американский компании теряли свои вознаграждения и прибыль за предпочтение китайской рабочей силы американской³.

Китайская сторона выразила озабоченность результатами расследования, которые были заслушаны на конференции в рамках ВТО другими мировыми державами. К несчастью Китая, Европейский союз и Япония поддержали мнение США об усилении защиты интеллектуальной собственности от притязаний Китая. Пекин, в свою очередь, заявил о полной готовности ответить на все вопросы и претензии, которые будут соответствовать правилам и нормам ВТО⁴.

Американские пошлины были введены на большое количество китайских товаров и услуг. В период с начала 2018 года по апрель того же года, США ввели пошлины в размере от 15% до 30% на стиральные машины, солнечные панели, стали и алюминий. В результате этого, экспорт алюминия и стали Китая значительно пострадал. Китая вводил ответные пошлины и санкции на американские товары. В список вошли все возможные товары и поставки от продовольственных товаров до стали.

Более того, Дональд Трамп ввел запрет на использование и импорт продукции крупных китайских компаний. Под угрозой оказались компании Huawei и ZTE (Zhongxing Telecommunications Equipment Corporation). В конце 2018 года, Дональд Трамп высказался о том, что данные компании имеют тесные отношения с правительством Китая, что непосредственно наталкивает на мысль, что продвижение товаров Huawei и ZTE Китай использует с целью слежения и кражи информации и интеллектуальной собственности США. Президент США убедил и другие государства ввести запрет на данные товары. Под убедительными доводами США оказались Германия и Япония. Токио

³ Chong Terence Tai-leung, Li Xiaoyang Understanding China-US Trade War: Causes, Economic Impact, and the Worst-Case Scenario // Lau Chor Tak Institute of Global Economics and Finance, The Chinese University of Hong Kong. – 2019. №71. – C.8.

⁴ US “Section 301” action against China’s intellectual property regime questioned at WTO Goods Council [Электронный ресурс] – WTO. – Режим доступа: https://www.wto.org/english/news_e/news18_e/good_28mar18_e.htm.

быстро отреагировал на заявление президента США и уже 10 декабря 2018 года ввел запрет на использование и покупку продукции Huawei и ZTE. Односторонние санкции против Huawei и ZTE снизили свою конкурентоспособность и препятствовали разработке высоких технологий в Китае⁵.

Отношения между Китаем и США в рамках ВТО также оставляют желать лучшего. С момента вступления Пекина в ВТО в общей сложности он участвовал более чем в 200 спорах. Китай в рамках ВТО инициировал 15 дел, все они были с США. Поэтому, Китай, находившийся под натиском санкций США в декабре 2018 году, последовал своему обычаю и обратился в Всемирную торговую организацию с просьбой о проведении консультаций с американской стороной в связи с введением новых пошлин и санкций против товаров и услуг Китая. По мнению Пекина, Вашингтон вводит пошлины, тем самым явно игнорируя правила ведения международной торговли, с целью незаконными способами защитить американскую продукцию от зарубежных конкурентов. ВТО учреждает третейский суд, который соглашается с заявлением Китая. По их итоговому решению, меры США носят незаконный характер и доводы и причины, которые преподносят США недостаточно обоснованы для их применения. США, в свою очередь, обвиняют ВТО в неэффективности работы, неспособности выполнять свои функции и в предвзятом отношении к американской стороне⁶.

В июле 2018 года в Вашингтоне прошли переговоры между США и Китаем. Китайскую сторону возглавлял спец посланник китайского лидера Си Цзиньпина, Лю ХЭ, а американскую делегацию представляли все официальные представители, включая Петера Наварро, главного советника по торговле Дональда Трампа. В результате переговоров стороны согласились не

⁵ Виноградов А.О. Американо-китайская экономическая конфронтация: идеология, хронология, значение // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Международные отношения. – 2019. - №1. С. 37-39.

⁶ WTO 称美国对中国加征关税违反贸易规则 但裁决效力几乎为零 [Электронный ресурс] // BBC News. - Режим доступа: <https://www.bbc.com/zhongwen/simp/chinese-news-54175607>.

продолжать и не допускать эскалацию торгового конфликта. Китайская сторона пообещала сократить дефицит торгового балансами между странами на 200 млрд долларов. На некоторые товары Китай вовсе пообещал отменить пошлины и санкции. Также стороны договорились продолжить переговоры по снижению пошлин и следующий этап запланировали через месяц. Но тем не менее, 15 июня 2018 года администрация США сделала официальное заявление о повышении таможенных пошлин на товары из Китая.

С этого момента государства накрыла новая волна взаимных санкций и пошлин на товары. Китай, не дожидаясь следующие нововведений со стороны США, ответил повышением пошлин на 25% на товары, ввозимые из США, в список этих товаров попали американские самолеты, автомобили, а также продовольственные товары⁷.

До ноября 2018 года напряжение в китайско-американских отношениях постоянно росло из-за нескончаемого потока введения новых пошлин и санкций на товары. После неудачных переговоров, которые проходили на уровне министров, китайский лидер Си Цзиньпин 2 декабря 2018 года лично встретился с американским президентом Дональдом Трампом на саммите «G20» в Буэнос-Айрес. Данную встречу можно считать положительным моментом в натянутых отношениях США и Китая. Обе стороны пришли к обоюдному согласию о том, что необходимо начать новые переговоры. Они договариваются о приостановлении повышения новых тарифов с 10% до 25% на 90 дней с целью возобновления переговоров. Начало переговоров было отложено на 1 марта 2019 года⁸.

Параллельно событиям, связанным с торговыми отношениями с Китаем, Дональд проводил манипуляции в торговых отношениях и с другими странами. В январе 2017 году Дональд Трамп вывел США из торгового соглашения о

⁷ Виноградов А.О. Американо-китайская экономическая конфронтация: идеология, хронология, значение // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Международные отношения. – 2019. - №1. С. 39.

⁸ Chong Terence Tai-leung, Li Xiaoyang Understanding China-US Trade War: Causes, Economic Impact, and the Worst-Case Scenario // Lau Chor Tak Institute of Global Economics and Finance, The Chinese University of Hong Kong. – 2019. №71. – С.8.

Транстихоокеанском партнерстве (ТТП). Американская сторона сделала этот шаг, чтобы заключать с государствами только двусторонние соглашения о торговли, где будет больше выгоды для США, нежели если бы они находились в рамках какого-либо проекта с равными для всех условиями.

При помощи экономического давления и влияния США смогли добиться выгодного пересмотра торговых соглашений с Южной Кореей, и с Канадой и Мексикой. Например, с Мексикой и Канадой США в ноябре 2018 года на саммите «G20» в Буэнос-Айрес заключили новое торговое соглашение USMCA. Этот документ создан для пересмотра тарифов на товары трех стран и для активизации взаимной торговли. Всех этих соглашений Трамп смог добиться своей «агрессивной» торговой политикой, так как до подписания соглашений он вводил тарифные пошлины на импорт металла из Японии, ЕС, Мексики и Канады⁹.

Отношения США и ЕС в период с 2017 года можно также назвать торговой конфронтацией. В 2017 года Дональд Трамп объявил о выходе США из Парижского соглашения. Этот шаг сразу обеспокоил страны Европейского союза, так как для них это соглашение является гарантией, что все страны будут на одних условиях в случае свободной торговли.

14 июня 2018 года, после введения США пошлин на сталь и алюминий, страны-члена Евросоюза одобрили введение тарифных пошлин против США. Дальше пошла череда взаимных пошлин, Дональд Трамп усердно продолжал давить на Европейский союз. 22 июня 2018 года, президент США объявил в своем Twitter, что американская сторона введет пошлины на 20% на автомобили стран ЕС. Для ЕС этот шаг оказался бы настоящей катастрофой, под удар попали бы все страны Европейского союза.

⁹ Чудинова К. О. Соглашение о торговле между США и Японией: победа администрации президента Д. Трампа? [Электронный ресурс] // ИМЭМО РАН. - Режим доступа: <https://www.imemo.ru/news/events/text/soglashenie-o-torgovle-mezhdu-ssha-i-yaponiey-pobeda-administratsii-prezidenta-d-trampa>.

25 июля 2018 года на переговорах в Вашингтоне Дональд Трамп и председатель Европейской комиссии Жана-Клода Юнкера смогли добиться согласия по некоторым торговым вопросам, один из которых – это не вводить новые пошлины и санкции во время переговоров. Однако, в последнем раунде переговоров Дональд Трамп отказался от предложения ЕС отменять пошлины на автомобили импортируемые из ЕС, тем самым продолжив экономическое противостояние¹⁰.

Результатом первого этапа торговой войны стал огромный экономический дефицит между Китаем и США. На данном этапе стороны не смогли добиться значительных успехов в разрешении конфликта. За 2017 год Дональд Трамп не смог справиться с торговым дефицитом страны, более того за 2017 год он вырос на 12,1% и составил 566 млрд долларов. Экономический показатель США понес больше ущерба, чем китайский. Дефицит торговли США с Китаем за 2018 год составил 419 млрд. долларов, это рекордный показатель торгового дефицита двух стран. Так же, Китай оказался не единственной державой с кем Дональд Трамп развязал торговую войну. Тарифными пошлинами и санкциями он давил на всех своих главных торговых партнеров для достижения собственных целей. Канада, Мексика и Южная Корея пошли на уступки и подписали соглашения экономически выгодные Американской стороне. Китай и США после долго кризиса приняли совместное решение начать переговоры, в то время как Европейский союз и США не смогли сойтись в интересах и в 2019 году США введут пошлины на 25% на несколько сотен видов товаров питания Европейского союза¹¹.

Второй этап Торговой войны между США и Китаем приходится на 2019 год. С начала 2019 года Китай и США начнут проводить раунды переговоров к итоговому соглашению.

¹⁰ История торговых споров США и ЕС [Электронный ресурс] // ТАСС. - Режим доступа: <https://tass.ru/info/6314373>.

¹¹ В 2019 году торговый дефицит США сократился впервые за последние шесть лет [Электронный ресурс] // ТАСС. - Режим доступа: <https://tass.ru/ekonomika/7693013>.

Регулярные переговоры и встречи начались с весны 2019 года, в ходе которых вице-премьер Госсовета КНР Лю Хэ с министром финансов США С. Мнучином и Торговым представителем США Р. Лайтхайзером, постоянно корректировали и договаривались о новых условиях торгового соглашения двух стран. Данный этап в отношениях двух стран можно было бы назвать благоприятным, который с каждым разом словно приближал к точке завершения торгового конфликта.

Однако, на последнем раунде переговоров, состоявшийся 9-10 мая 2019 года, стороны не смогли подписать финальное соглашения, так как переговоры зашли в тупик. Как оказалось, Китайская сторона из финального документа убрала пункты, которые накладывали обязательства по выполнению и соблюдению обоюдно согласованных правил. США негативно отреагировали на данное действие, вновь происходит эскалация конфликта, в результате чего стороны объявили о повышении взаимных пошлин и тарифов на 10% и 20%.

В июне 2019 года, на развязке торговой войны, Китай выпускает «Белую книгу», где подробно информирует обо всех торговых встречах и переговорах с США. Китай заявляет о действиях США, как о провокации и всемирной опасности. Если в начале конфронтации Китай вел более спокойную политику, то после случившегося на последнем раунде переговоров, он стал придерживаться более жесткой политики по отношению к США и не боялся резких высказываний в их адрес. Одной из основных целей «Белой книги» Китая – это донести до остального мира о незаконных действиях США, которые приводят к глобальным кризисам, а также опровергнуть все обвинения США.

В след за выпуском «Белой книги» Китая, США недолго думая, полностью блокируют использование продуктов компаний Huawei и ZTE. Дональд Трамп вносит данные компании в черный список, вводится запрет на продажи американскими компаниями запчастей Huawei. Позже, Google разрывает все отношения с Huawei и компания теряет доступ ко всем сервисам

Google. От данных действий пострадали все стороны конфликта. Китайская Компания Huawei, так как ее главными поставщиками были три крупнейших американский компаний, Китай, который понес значительные убытки из-за потери торгового партнера в лице США и большинство американских компаний чьи доходы напрямую зависели от партнерства с Huawei¹².

После неудачных переговоров, которые не привели к обоюдному соглашению, а только ухудшили отношения государств, между США и Китаем началась настоящая информационная война. Каждая из сторон делали свои заявления в СМИ и в социальных сетях общего доступа. Дональд Трамп использовал Twitter, как официальный информационный источник для публичных заявлений и высказываний, в то время как китайская сторона публиковала статьи, не стесняясь острых и негативных заявлений в сторону США, в местных национальных газетах¹³.

Вскоре, после резкого обострения конфликта, обе стороны решаются вновь вернуться к переговорам. В июне 2019 года на саммите «G20» в Японии в городе Осака Китай и США снова договариваются о снижениях пошлин и тарифов, однако договоренность действует недолго и стороны опять обмениваются взаимными экономическими угрозами и вводится вышеуказанный запрет на Huawei. Однако, уже в августе того же года, обе стороны изъявляют желание вновь сесть за стол переговоров. 26 августа во Франции проходил саммит «G7», на котором Трамп заявил: «Китай Вчера вечером (25-е) позвонил в торговую команду США и сказал, что давайте вернемся за стол переговоров.» Несмотря на то, что Китай не является участником «Большой семерки» обсуждение его, как участника торговый войны не обходит стороной. Сам же Д. Трамп выразил согласие и позитивный

¹² Бочков Д. А. Торговая война США и Китая: решающая битва еще впереди [Электронный ресурс] // РСМД. - Режим доступа: <https://russiancouncil.ru/blogs/danil-bochkov/torgovaya-voyna-ssha-i-kitaya-reshayushchaya-bitva-eshche-vperedi/>.

¹³ Тимофеев О.А. Китайско-американский торговый конфликт 2019 года и его перспективы: между пессимизмом и неизвестностью // Китай в мировой и региональной политике. История и современность. – 2019. – С.177, 179-180, 183.

настрой к предложению Китая. В свою очередь, заместитель премьер-министра Лю Хэ сказал следующее: «Мы считаем, что эскалация торговой войны не приносит пользы ни Китаю, ни США, ни людям во всем мире»¹⁴.

11 октября 2019 года президент США Дональд Трамп заявил, что заместитель премьер-министра Лю Хэ отправляется в Вашингтон для достижения «первого этапа» торгового соглашения. В этом же месяце стороны пришли к первому частичному соглашению, по которому Китай обязан был нарастить закупки американской сельскохозяйственной продукции, в то время как США должны были снизить пошлины на определенные китайские товары¹⁵.

На данном этапе мы можем проследить еще одну линию торговых отношений. В декабре 2019 года японский парламент ратифицировал соглашение о торговле между США и Японией. Экономические отношения между США и Японией ухудшились после того, как тарифные пошлины 2018 года на сталь и алюминий распространились и на Японию. Но также, как и в случае с Мексикой и Канадой Япония вынуждена была пойти на это соглашения на условиях США, чтобы избежать дальнейший тарифов на японские товары. По соглашению США обеспечат сокращение или отмену пошлин на промышленные товары из Японии, такие как станки, паровые турбины, велосипеды, велосипедные детали и так далее. Япония в свою очередь более 90% продовольственных товаров США будет принимать беспошлинно или по особым тарифным условиям¹⁶.

На втором этапе произошла эскалация торгового конфликта между США и Китаем. Последний раунд переговоров не принес положительного результата, а только ухудшил положение. Китай и США начинают полноценную

¹⁴中美贸易战：特朗普称两国贸易谈判即将重启 [Электронный ресурс] // BBC News. - Режим доступа: <https://www.bbc.com/zhongwen/simp/world-49467106>.

¹⁵中美贸易战“休兵”细数两国百年恩怨往来[Электронный ресурс] // BBC News. - Режим доступа: <https://www.bbc.com/zhongwen/simp/chinese-news-50095168>.

¹⁶ Чудинова К. О. Соглашение о торговле между США и Японией: победа администрации президента Д. Трампа? [Электронный ресурс] // ИМЭМО РАН - Режим доступа: <https://www.imemo.ru/news/events/text/soglashenie-o-torgovle-mezhdu-ssha-i-yaponiey-pobeda-administratsii-prezidenta-d-trampa>.

информационную войну, вводят новые пошлины друг против друга и ставят под еще большую угрозу экономическое положение двух стран. Второй этап заканчивается запретом на Huawei и ZTE, после которого стороны, видя явный ущерб, соглашаются вернуться к переговорам. Но в этот период для США все-таки есть небольшая победа, ведь они снова по выгодным условиям для своих сторон приобретают торгового партнера в лице Японии.

Третий этап торговой конфронтации начался в начале 2020 года и продолжался до инаугурации нового президента США.

15 января 2020 можно назвать торжественным моментом в непростых отношениях Китая и США. Дональд Трамп и вице-премьер Государственного совета Лю Хэ подписали первый пакет торгового соглашения. Наконец-то был сделан решающий шаг для разрешения затяжного и нагнетающего торгового конфликта. По данному документу, Китай обязан повысить закупки американской продукции, а также расширить свой рынок и повысить меры защиты авторского права. США дали согласие на то, чтобы снизить размер многих своих тарифов, большинство которых, к сожалению, так и не были снижены.

Также официальные представители Белого дома заявили о том, что соглашение касается семи ключевых вопросов: усиление охраны интеллектуальной собственности; прекращение принудительной передачи технологий; значительное увеличение закупок сельскохозяйственной продукции в США; снятие ограничений на финансовые услуги США; Прекращение манипуляций с курсами; перебалансировка торговых отношений между США и Китаем и эффективные механизмы разрешения споров.

Основными вопросами для американской стороны являлись вопросы о защите интеллектуальной собственности и о передачи технологий. Данные сферы были ключевым фактором к началу к Торговой войне, так как еще

вовремя своей избирательной кампании Дональд Трамп заявлял о них, как о главных угрозах со стороны Китая¹⁷.

Это было явным прогрессом в экономических двусторонних отношениях Китая и США, однако, как известно, в декабре 2019 года в Китае произошла вспышка новой коронавирусной инфекции, которая уже к марта 2020 года распространялась по всему миру и была признана новой пандемией. На фоне этого Дональд Трамп обвинил китайское правительство в безответственности и распространении нового COVID – 19 и 19 августа 2020 года отложил переговоры по второй фазе торгового соглашения на неопределённый срок, аргументировав это тем, что в данный момент он не хочет «иметь дело» с Китаем. Тем не менее, он признал эффективность работы первого пакета документов и выразил признательность за то, что Китай выполняет условия сделки и даже больше¹⁸.

После этого в торговых отношениях Пекина и Вашингтона наступило затишье, так как американский президент Дональд Трамп был обеспокоен Президентскими выборами 2020 года, проходящими в США. На данный момент его главной целью было сохранение за собой президентского поста.

Однако, Дональду Трампу не посчастливились продолжить или разрешить торговый конфликт, так как его пост президента занял его партийный противник, член Демократической партии, Джо Байден. Но несмотря на это, Дональд Трамп, 5 января 2021 года, перед тем, как оставить пост президента, подписал указ, запрещающий использование в США 8-ми китайских приложений, тем самым оставив свой, возможно, последний след в торгово-экономических отношениях с Китаем. Пекин, в ответ на это, ввел санкции на некоторых граждан США, включая госсекретаря при

¹⁷中美贸易协议：关税未除，中国承诺两年进口 2000 亿美国商品 [Электронный ресурс] // BBC News. - Режим доступа: <https://www.bbc.com/zhongwen/simp/business-51117695>.

¹⁸ США и Китай видят прогресс по первой фазе торговой сделки [Электронный ресурс] // ТАСС. - Режим доступа: <https://tass.ru/ekonomika/9280013>.

администрации Дональда Трампа Майка Помпео и торгового советника Питера Наварро¹⁹.

Третий этап нельзя назвать безрезультативным. Он начался с подписания первого пакета документов торгового соглашения. США и Китая смогли прийти к взаимопониманию. Условия, которые стороны выполняли по соглашению давали свои плоды. По ним объем торгового соглашения превысит 200 млрд долларов в 2020 году и будет расти ежедневно. Однако, вторая фаза торговой сделки была отложена не определенный срок, так как Дональд Трамп выдвинул Пекину обвинения в сокрытии реальной информации о коронавирусной инфекции и отменил переговоры.

Четвертый этап, который продолжается до сих пор начался в январе 2021 года при новом президенте США. Джо Байден – совершенно новое лицо в рассматриваемом конфликте, поэтому как для американской стороны, так и для китайской было загадкой, какую политику по отношению к Китаю будет вести. В свою очередь, Китай смотрел позитивно на смену власти в США. Еще в начале февраля 2021 года, между Си Цзиньпинем и, новоиспечённом президентом США, Джо Байденом состоялся телефонный разговор, в котором обе стороны согласились, что их сотрудничество принесет больше полезного и двум странам и всему миру, чем конфронтация, пагубно влияющая на экономику двух сверхдержав.

Китайский эксперты дают позитивную оценку развитию американо-китайских отношений при администрации Джо Байдена. В их прогнозы входит то, что Вашингтон и Пекин возобновят сотрудничество и встречи на высшем уровне по многим глобальным вопросам: это и климатические проблемы, проблемы функционирования ВТО и взаимодействие в ее рамках, снижение экономических тарифов и пошлин и так далее.

¹⁹ Trumps bans Alipay and seven others Chinese apps [Электронный ресурс] // BBC News. - Режим доступа: <https://www.bbc.com/news/business-55555269>.

Однако эксперты объективно смотрят на положения двух стран на мировой арене. Они не отрицают того факта, что, в хорошем будущем для обоих государств США и Китай могли бы развивать разные сферы сотрудничества, они продолжат оставаться главными соперниками и конкурентами друг другу, они прекрасно осознают то, что ни одна из сторон не позволит сдать позиции и не уступит другой²⁰.

В настоящее время можно констатировать, что в торговых отношениях между Китаем и США нет никаких позитивных сдвигов. Даже после телефонного разговора между лидерами двух государств, на котором, как показалось, стороны достигли взаимопонимания и высказались с лучшими надеждами на общее будущее. 11 марта 2021 года американская сторона заявила, что в скором времени между Пекином и Вашингтоном пройдут первые переговоры на высшем уровне с момента инаугурации Джо Байдена. При этом США сразу резко заявили о том, что это будут разовые переговоры, а не первый раунд и что последующие действия китайской стороны зависят только от нее.

12 марта 2021 года с соответствии с законом 2019 года, США вносит 5 китайский коммуникационных компаний в черный список. По заявлениям Америки все это делается для национальной безопасности. В эти списки попали такие компании, как Huawei Technologies Co., ZTE Corp., Hytera Communications Corp., Hikvision Digital Technology Co. и Dahua Technology Co.

17 марта 2021 года, перед первыми переговорами на Аляске, США ввели санкции против 24 китайских чиновников из-за политических действий Китая в Гонконге.

18-20 марта 2021 года США и Китай провели первую встречу на высшем уровне на Аляске, в городе Анкоридже. Госсекретарь США Энтони Блинкен и советник по национальной безопасности Джейк Салливан встретились с самым высокопоставленным чиновником внешней политики Китая Ян Цзечи и

²⁰ Юргенс И. Ю. Пекинские уроки [Электронный ресурс] // РСМД. - Режим доступа: https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/comments/pekinskie-uroki/?phrase_id=73180495.

министром иностранных дел Ван И для обсуждения дальнейшего сотрудничества. Однако, переговоры прошли не на самой позитивной ноте, обе стороны делали резкие заявления в адрес друг друга. Они не сделали общего публичного заявления, что уже может говорить о явных разногласиях между сторонами. Китай обвинил США в злоупотреблении финансовой и военной мощностями с целью приостановкой китайского торгового потока и созданию антикитайских настроений на мировой арене.

8 апреля 2021 года Министерство торговли США внесли семь китайский суперкомпьютерных компаний в черный список с целью повышения уровня национальной безопасности. 27 апреля 2021 года США заявили, что будут вводить по отношению к Китаю новые санкции и будут добиваться поддержки в этом решении от других стран²¹.

Начало четвёртого этапа нельзя назвать продуктивным. На первых и пока последний переговорах стороны не пришли к обоюдному согласию, напротив, Американская стороны внесла в черные списки крупнейшие компании Китая. На данный момент Джо Байден решил оставить все пошлины против Китая, которые были введены при администрации Дональда Трампа, однако 20 марта 2021 года стало известно то, что новая американская администрация проводит пересмотр определённых решений, принятых Д. Трампом.

В настоящее время между Китаем и США растет напряжение в других сферах взаимодействия. Все позитивные надежды Пекина на администрацию Байдена не оправдались. Если при Д. Трампе основной проблемой в отношениях с Китаем были разногласия в экономических интересах и в жесткой конкуренции за первенство на мировом рынке, то сейчас отношения приняли новый оборот и разногласия появляются в других вопросах, а американская сторона призывает мировую державу к противодействию роста влияния Китая на международной арене. При администрации Дональда Трампа

²¹ US-China Relations in the Biden-Era: A Timeline [Электронный ресурс] // China Briefing. - Режим доступа: <https://www.china-briefing.com/news/us-china-relations-in-the-biden-era-a-timeline/>.

было развязано несколько параллельных торговых войн. Они были созданы с целью давления на экономику других стран, зависящую от партнёрства с США. Своими методами Трамп смог добиться выгодных условий от Японии, Мексики, Канады и Южной Кореи. На данный момент между США и Китаем существует лишь документ о первой фазе торгового соглашения, однако пошлины на товары Китая действуют до сих пор. Джо Байден намерен продолжить торговую войну с Китаем. Он сохраняет все тарифы, введённые при Трампе и в будущем планирует увеличить их количество.

Глава 2. Влияние торговой войны США и Китая на их экономические отношения со странами других регионов

Торговый конфликт между США и Китаем оказался намного глобальнее и затронул другие регионы мира. Экономика не только двух стран оказалась под угрозой, но и мировая экономика понесла значительный ущерб от торговой конфронтации.

На данный момент противостояние между США и Китаем продолжается. К концу 2020 года США потеряли 316 млрд долларов, они потеряли 300 тысяч рабочих мест, а это 0,3% от реального ВВП. Также пострадали и американские компании, которые из-за введенных США пошлин в общей сумме потеряли не менее 1,7 трлн. долларов в ценах своих акций. В свою очередь Китай понес меньший ущерб, ему пришлось снизить тарифы для других торговых партнеров, чтобы быть менее зависимым от США²².

Но любые действия Китая и США влияют и на другие страны. Так Вьетнам, который приходится соседом Китаю, явно выиграл от конфронтации двух сверхдержав. Разные компании из многих стран пытаются избежать повышенных пошлин при ввозе товаров на территорию США, поэтому они переносят свое производство из Китая во Вьетнам. Одним из ярких примеров данной торговой манипуляции является китайская компания Goertek, занимающаяся сбором продукции Apple, перенесла свое производство в эту страну. Более того, Вьетнам на 2019 год являлся крупнейшим бенефициаром, получая 7,9% ВВП от американского импорта.

Также в списке стран-победительниц находятся: Гонконг, Мексика, Южная Корея, Сингапур, Бразилия и Канада. Вьетнам и Корея выиграли от импортозамещения США в области электроприборов, Малайзия выиграла от полупроводников, а Мексика – от автомобилей. В 2018 году Бразилия

²² Литвинов Е.А. Перспективы и возможные последствия торговой войны США и Китая // Российский внешнеэкономический вестник. – 2020. – С. 46.

поставила рекордные объемы соевых бобов в Китай, поскольку Китай значительно сократил экспорт сои из США во Вьетнам, некоторые американские компании начинают перекладывать часть своей цепочки поставок в Китай во Вьетнам. Так же главными продуктами экспорта во время торговой войны являлись: телефонные запчасти, мебель, автоматические машины для обработки данных²³.

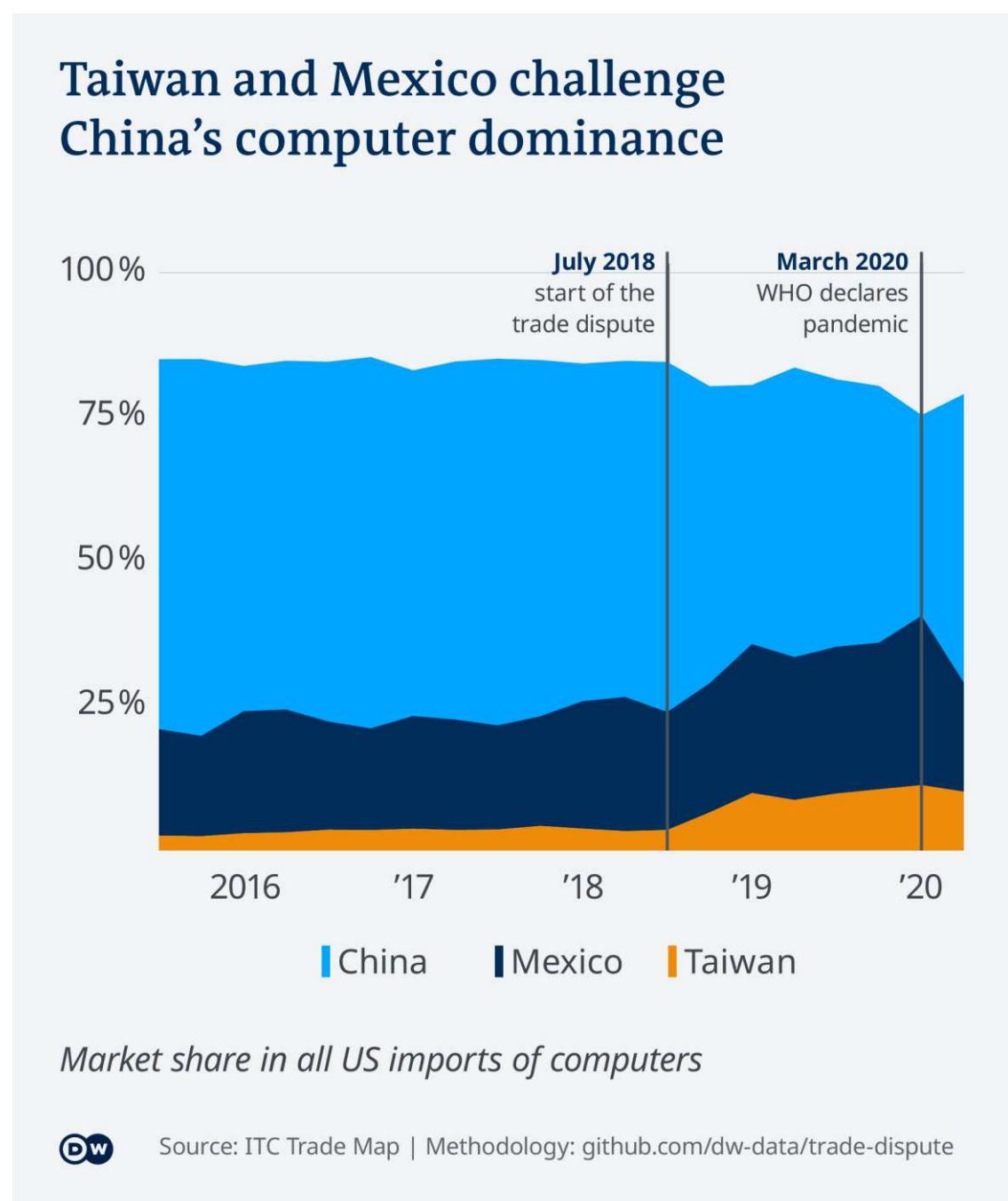
Соседняя страна США – Мексика была одной из тех стран, кто больше всего выиграл от торговой войны. В период с 2017 по 2019 год эта страна экспортировала в США примерно на 4,7 миллиарда долларов больше в результате торгового спора. Наибольшая выгодная отрасль для Мексики оказалась отрасль компьютерной техники. Китай обеспечивал 62% компьютеров, импортируемых США, к концу 2019 года этот показатель снизился 44%. Однако, потеря Китая была выгодной для Тайваня и Мексики, к концу 2019 года они обеспечили 10 и 25% всех компьютеров, импортируемых США, соответственно²⁴.

5 ноября 2019 года Конференция ООН по торговле и развитию опубликовало исследование, посвященное влиянию тарифов США на Китай. Согласно этому исследованию, со дня введения взаимных пошлин между США и Китаем мы можем наблюдать эффект торговой диверсии, то есть перенаправление торговли в другие страны с целью заполнения пробела, оставшегося из-за отсутствия китайского экспорта на американский рынок. Благодаря этому последвию в выигрыше остался и Тайвань. Из-за сокращения китайского экспорта, экспорт Тайваня на американский рынок значительно вырос, в первые 6 месяцев 2019 года прибыль Тайваня составил

²³ These Economies Are Benefiting From the U.S.-China Trade War [Электронный ресурс] // U.S. News. - Режим доступа: <https://www.usnews.com/news/best-countries/articles/2019-08-23/these-countries-are-the-winners-of-the-china-us-trade-war>.

²⁴ The real winners of the Us-China trade dispute [Электронный ресурс] // DW.com. - Режим доступа: <https://www.dw.com/en/the-real-winners-of-the-us-china-trade-dispute/a-55420269>.

4,2 млрд. долларов. Главным экспортом Тайваня в это время были детали пишущих машинок, офисные машины и детали телефонов²⁵.



ют крупнейшим бенефициаром, так как он получил около 2,7 млрд долларов от дополнительного экспорта в США. Но нельзя утверждать, что последствия

²⁵ Who benefits most from US-China trade war: Chinese “province” Taiwan [Электронный ресурс] // Down to Earth. - Режим доступа: <https://www.downtoearth.org.in/news/economy/who-benefits-most-from-us-china-trade-war-chinese-province-taiwan-67630>.

²⁶ The real winners of the US-China trade dispute [Электронный ресурс] // DW.com. - Режим доступа: <https://www.dw.com/en/the-real-winners-of-the-us-china-trade-dispute/a-55420269>.

торговой войны США и Китая были выгодны для всех стран Европейского союза. Несмотря на то, что Европейский союз призывал обе стороны сесть за стол переговоров, так как от этих действий пострадает мировая экономика, Европейский союз все же наравне с США насторожено относился к торговой политике Китая. В 2018 году у ЕС, как и у США был большой торговый дефицит с Китаем, у Европейского союза он составил 185 млрд евро. Однако, не все государства внутри Европейского союза понесли убытки, так, например, в 2018 года у Германии было положительное сальдо торгового баланса с Китаем, в то время как Франция, Германия и Испания страдали от торгового дефицита.

Страны ЕС представляют заманчивый рынок сбыта для китайской продукции. Китай для Европейского союза является одним из главных торговых партнеров. Так, например, в 2018 года товарооборот ЕС и Китая составил 682 млрд. долларов, что является рекордом. Европейский союз и Китай оказались целью торговых санкций США, что натолкнуло их на более тесное сотрудничество. Так, на в апреле 2019 года на саммите страны заявили о готовности тесного сотрудничества в рамках ВТО. Однако, страны Европейского союза призывают вести политику по отношению к Китаю одним путем. Так, Президент Франции Эммануэль Макрон заявил о том, что страны ЕС не должны вести переговоры с КНР на двусторонней основе. Вслед за этим высказыванием последовали протекционистские меры со стороны Италии Франции, Германии и Испании, направленные на усиление контроля над нежелательной иностранной экономической экспансией²⁷.

Еще одним пагубным последствием торговой войны для стран Европейского союза – это сокращение прямых инвестиций Китая в ЕС. В 2018 году прямые инвестиции Китая в ЕС составили 17,3 млрд евро, хотя еще в 2017 году они составляли 29,1 млрд евро, в 2017 году Великобритания, Германия и

²⁷ Европейский союз и Китай – ситуативное сотрудничество и стратегическое соперничество [Электронный ресурс] // Interfax.ru. - Режим доступа: <https://www.interfax.ru/world/726893>.

Франция получили 85% всех европейских инвестиций Китая. Эта крупная часть китайских инвестиций в размере 30 миллиардов евро дала огромный импульс экономике Великобритании, Франции и Германии после финансового кризиса 2008 года. Однако, сейчас Германия и Франция выражают беспокойство по приобретению Китаем критически важных технологий, так как это может в дальнейшем еще больше сократить поток инвестиций. Но несмотря на сокращение инвестиций, рынок Европейского союза остается в приоритете китайских инвесторов и покупателей из-за своей стабильности.

Во время торговой войны туристическая сфера Китая так же поменяла свое направление. В 2018 году количество китайских туристов в США уменьшилось на 6%, что составляет 3 млн человек, в то время как в 2018 году количество туристов из Китая в ЕС увеличилось на 5,1%. Данные показатели так же могут свидетельствовать о выгодных последствиях для стран Европейского союза торговой конфронтации между США и Китаем.

Следствием торговой войны так же можно считать сокращение китайских студентов, желающих учиться в университетах США. Еще в 2018 году, Администрация США рассматривала возможность запрета на выдачу студенческих виз для китайских граждан, хотя этот закон и не был введен, однако уже в 2019 году количество китайских студентов на территории США впервые уменьшилось на 2%. Но в данном положении выигрывают европейские страны. Самыми привлекательными вузами для граждан Китая располагают Германия и Великобритания, в 2018 года количество заявок от китайских студентов, желающих обучаться в Великобритании увеличилось на 30%. Германия также остается самым привлекательным местом для китайцев, в 2018 зафиксировано около 37 тыс. китайских студентов, обучающихся в немецких вузах, это на 5,5% больше, чем в 2017 году.

Даже несмотря на то, что в 2020 году, когда из-за пандемии коронавирусной инфекции отношения между Китаем и странами Европейского союза, в частности такой как Франция, обострились и носили неоднозначный

характер, торговля товарами между ними выросла на 5,3%. В этом же году ЕС стал крупнейшим торговым партнером, а Китай вторым по значимости после США для Европейского союза²⁸.

Страны Европейского союза, как и Китая оказались жертвами санкций со стороны США, поэтому ему не легко принять американскую сторону в торговом конфликте. Как и с Китаем администрация Дональда Трампа развязала торговую войну и с ЕС. Несмотря на то, что Брюссель пытался призвать китайскую и американскую сторону к миру, это не избавило его и от давления со стороны с США. Если с Китаем у ЕС сферы сотрудничества характеризовались положительной динамикой, то отношения с США ухудшились²⁹.

Первой причиной разлада в отношениях между США и ЕС стала компания INTEX SAS, зарегистрированная в 2019 году и предназначенная для торговли стран Европейского союза с Ираном в обход санкций США. В 2018 году Дональд Трамп вышел из соглашения СВПД, заявив о том, что Иран продолжает разработку ядерного оружия, тем самым нарушая правила договора, после чего Иран оказался под жестким экономическим давлением США. Несмотря на то, что некоторые страны Европейского союза отказались от торговли с Ираном, чтобы избежать санкций со стороны США, Франция, Германия и Великобритания продолжают поддерживать экономические отношения с Ираном, что негативно сказалось на отношениях между Вашингтоном и Брюсселем³⁰.

По делу Huawei и ZTE интересы США и Европейского союза так же разошлись. В 2018 году администрация Дональда Трампа запрещает агентствам США использование оборудований Huawei, а в 2019 вносит в черный список

²⁸ Кашин В. Б. Китайский успех в борьбе за Европу [Электронный ресурс] // РСМД. - Режим доступа: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/comments/kitayskiy-uspekh-v-borbe-za-evropu/>

²⁹ Goulard Sébastien The Impact of the US–China Trade War on the European Union // Global Journal of Emerging Market Economies 12(1). – 2020. – С.60.

³⁰ Тимофеев И. Н. Политика санкций: европейский парадокс [Электронный ресурс] // РСМД. - Режим доступа: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/politika-sanktsiy-evropeyskiy-paradok/>.

все товары компаний Huawei и ZTE. В этом же году США призывают европейские государства к запрету на их территории продуктов данных китайских компаний, однако Европейский союз проигнорировав данный призыв США. Но до сих пор США настоятельно рекомендуют прислушаться к их совету, в 2019 году советник по национальной безопасности США Джо Болтон решительно посоветовал премьер-министру Великобритании поддержать сторону США³¹. В июле 2020 года Борис Джонсон и кабинет министров приняли решение о запрете китайской компании Huawei участвовать в разработке 5G сетей в Великобритании³².

Но несмотря на все разногласия, которые возникли между США и Европейским союзом во время торговой войны в их торговых отношениях все же прослеживаются положительные сдвиги. Так, в 2019 году экспорт американских товаров в Европейский союз составил 267,6 млрд долларов, что на 6,2% больше, чем в 2018 году. Более того, в пятерку экспортных рынков США в ЕС вошли: Германия, Нидерланды, Франция, Бельгия и Италия. Так же, американский экспорт услуг в страны Европейского союза в 2019 году составил 200,3 млрд. долларов, что на 5% больше, чем в 2018 году. Основными сферами по экспорту услуг на 2019 год были сфера интеллектуальной собственности, профессиональных и управлеченческих услуг и сфера туризма.

В импорте товаров, так же присутствует рост. Импорт товаров из США в страны ЕС в 2019 году составил 452 млрд долларов, увеличившись на 6% по сравнению и 2018 годом. Импорт услуг США из стран Европейского союза составил 145,9 млрд долларов, что больше на 9,1%, чем в 2018 году.

Дефицит торгового баланса США с Европейским союзом был равен 184,3% млрд долларов в 2019 году, это больше на 5,8% по сравнению с 2018 годом, а также имеется положительно сальдо торговли с услугами в размере

³¹ Goulard Sébastien The Impact of the US–China Trade War on the European Union // Global Journal of Emerging Market Economies 12(1). – 2020. – С.60-61.

³² Великобритания может сократить участие Huawei в сетях 5G [Электронный ресурс] // РИА Новости. - Режим доступа: <https://ria.ru/20200705/1573914001.html>.

54,4 млрд долларов США со странами ЕС, что больше на 4,5%, чем в 2018 году³³.

Европейский союз оказался в непростой ситуации, разрываясь между двумя странами. Нельзя сказать, что страны Европейского союза много выиграли от торговой войны США и Китая. Они оказались под ударом тарифов США, что толкнуло их на более тесное сотрудничество с Китаем. Главным последствием торговых войн для США и Европейского союза это ухудшение отношений не только в экономическом плане, но и в других сферах взаимодействия. Однако, после 2018 года мы можем прослеживать положительную динамику в торговых вопросах США и стран ЕС. Отношения между Европейским союзом и Китаем носят более позитивный характер. Показатели сфер сотрудничества между странами хоть ненамного, но все же увеличились.

Стоит также упомянуть и о «Всеобъемлющего соглашения об инвестициях» между Китаем и Европейским союзом. Благодаря этому соглашению Европейский союз получит более выгодные и привилегированные условия доступа на китайский рынок, чем США и другие страны. Данное соглашение можно «страховкой» для ЕС, если их экономические отношения с США будут ухудшаться, то у них всегда будет торговый партнер с более выгодными условиями. А также, уже 30 декабря 2020 года руководители ЕС и Китая объявили о достижении договоренности относительно основных положений «Всеобъемлющего соглашения об инвестициях». На онлайн подписании положений соглашения присутствовали помимо руководства Еврокомиссии, канцлер ФРГ Ангела Меркель и президент Франции Эмманюэль Макрон³⁴.

³³ European Union [Электронный ресурс] // Office of the United States Trade Representative. - Режим доступа: <https://ustr.gov/countries-regions/europe-middle-east/europe/european-union>.

³⁴ Кадомцев А. А. Инвестиционное соглашение ЕС и КНР заставляет Вашингтон нервничать [Электронный ресурс] // РСМД - Режим доступа: <https://russiancouncil.ru/blogs/andrey-kadomtsev/investitsionnoe-soglashenie-es-i-knr-zastavlyaet-vashington-nervnichat/>

Стоит проследить динамику отношений Китая и Великобритании, которая после Брексита заметно ухудшилась. До 2019 года отношения двух стран носили положительный характер, даже когда началась торговая война между США и Китаем, Великобритания отзывалась о Китае, как о выгодном партнёре. Однако, в 2021 году Великобритания стала одним из ярых критиков Китая. В январе 2021 года Великобритания приняла закон о об удалении Huawei из своей сети 5G; предложила паспорта миллионам людей из Гонконга; планирует отправить авианосную группу Королевского флота в Южно-Китайское море; и приняла закон о пресечении китайских инвестиций с помощью нового Законопроекта о национальной безопасности и инвестициях. Одной из причин обострения отношения стала пандемия коронавирусной инфекции, когда вся мировая общественность пытались бороться со вспышками и растущими показателями инфицированных, а Китай с легкостьюправлялся с инфекцией, так как обладал аппаратами искусственной вентиляцией легких, которые он экспорттировал в Европу, Азию и Африку. В тот момент Великобритания осознала, насколько выгодна ситуация для Китая, так как западные экономики зависят от Пекина³⁵.

Однако Великобритания не так давно вышла из Европейского союза, поэтому ей нужно будет возместить потерю в торговле внутри Европейского союза. Несмотря на то, что отношения между Пекином и Лондоном носят напряженный характер, эксперты говорят о том, что это не сильно отразится на торговых отношениях между государствами, скорее всего разлад в отношениях повлияет на высшее образование в Великобритании и роль Великобритании как центра для китайских компаний.

В 2019 году экспорт Великобритании в Китай составил 30,7 млрд фунтов стерлингов, а импорт из Китая -49,0 млрд фунтов стерлингов, что привело к дефициту торгового баланса -18,3 млрд фунтов стерлингов. Китай так же

³⁵ Reilly T. The UK-China Relationship: A Long Downward Spiral [Электронный ресурс] // Global Policy Watch. - Режим доступа: <https://www.globalpolicywatch.com/2021/02/the-uk-china-relationship-a-long-downward-spiral/#page=1>.

является важной фигурой в инфраструктуре Великобритании, включая ее энергетический потенциал.

Так же главным источником денег в торговых отношениях Лондона и Пекина является взаимный бизнес. Основные сектора бизнеса для китайских и британских компаний – это энергетика, производство автомобилей, фармацевтика и финансовые услуги³⁶.

В 2021 году 16 марта Великобритания опубликовала новые стратегический документ под названием «Глобальная Британия в век конкуренции: Комплексный обзор политики в сфере безопасности, обороны, развития и внешней политики». В этом документе были установлены ряд нововведений и приоритетов в различных сферах, в том числе и экономической. И в этой стратегии Великобритания признает рост влияние Китая на международной арене, а также указывает на то, что Великобритания продолжит осуществлять инвестиции в китайскую экономику. Однако, Китая по данной стратегии- это главная угроза экономической безопасности Великобритании³⁷.

Можно сделать вывод, что отношения между Пекином и Лондоном явно ухудшились, но это не оказывает пагубного влияния на их торговое сотрудничество. Более того, ухудшение их отношений нельзя назвать последствиями торговой войны между США и Китае.

Как и предполагалось торговая война между США и Китаем повлияла и на другие государства. Но не всегда это влияние было пагубным. Исследование показало, что в то время как Китай и США терпели убытки от взаимных пошлин, экономики третьих стран получали большую выгоду. Большую выгоду от последствий торговой конфронтации получит Вьетнам, которые получает 7,9% ВВП от дополнительного импорта США. Европейский союз, который

³⁶ How strong are Britain and China's economic ties? [Электронный ресурс] // BBC News. - Режим доступа: <https://www.bbc.com/news/business-53468925>.

³⁷ Глобальная Британия в век конкуренции [Электронный ресурс] // РСМД. - Режим доступа: https://russiancouncil.ru/blogs/NSO_MGIMO/35460/.

оказался и между двумя странами и под прицелом торговых санкций и тарифов США, тоже получил небольшую выгоду. Но эта выгода заключается в том, что Пекин перенаправляет свои доходы в ЕС, тем самым инвестируя в различные сферы стран Европейского союза. Нельзя сказать, что торговая война между США и Китая ведет к фатальному экономическому ущербу какого-либо государства, но ясно то, что это войны не двух стран, а целого мирового сообщества, так как проигравшие и победившие от последствий есть в каждом регионе мира.

Реакция России на данный конфликт также была негативной. 9 мая 2019 года помощник президента Российской Федерации по экономическим вопросам А. Белоусов заявил, что санкции, введенные США в отношении Китайской народной республики, негативно отразятся на России из-за снижения темпов развития всей мировой экономики, а также возможен отток капитала с развивающихся рынков, с начала 2020 года рубль стал наименее устойчивой валютой среди развивающихся рынков, упал на 15% по сравнению с долларом. Более того, снижение товарооборота между США и КНР может привести к падению спроса на энергоносители из России и Казахстана³⁸.

Для российской экономики главным фактором риска, возникшего в результате торговой конфронтации США и КНР, стало давление на глобальный сырьевый рынок из-за замедления роста китайского экономического потенциала.

Китай для России является важным экономическим и торговым партнером, на фоне неоднозначных отношений между США и Россией, партнер в лице Китая может компенсировать российской стороне все потери от санкций США, и в первую очередь сотрудничество в технологической сфере. Однако, развитию дальнейшего сотрудничества между Китаем и Россией препятствует страх российских производителей, которые чувствуют явную угрозу со стороны китайских компаний, которые пытаются довольно агрессивно

³⁸Евсеев В.В. Торговая и технологическая война США и Китая // Геоэкономика энергетики. -2019. С. 113-114.

внедриться в местные партнёрства. Там более, круг российский компаний, которые представляют интерес для китайской стороны, очень узок.

Несмотря на то, что Китая для России важный торговый партнер, пагубные последствия торговой войны КНР и США все-таки повлияли на торговый оборот России и Китая. В январе – июле 2020 года их торговый оборот составил 56,9 млрд долларов, что почти на 4 млрд долларов меньше, чем за соответствующий период в 2019 году³⁹.

Для многих стран Китай стал угрозой национальной безопасности, так как США регулярно обвиняют китайскую компанию Huawei в шпионаже и в краже интеллектуальной собственности стран. На данный момент отношение к Китаю и Huawei разделились. Так, многие западные страны под давлением США ужесточили свои позиции по отношению к компании, решив либо начать сотрудничать с конкурентами компании, либо полностью ее запретив.

Однако внутри Европейского союза есть разногласия по поводу использования и запрета продукции данной компании. Так, например, Германия все еще взвешивает свои решения по этому вопросу, Франция призвала своих операторов искать возможности создания 5G сетей без вмешательства Huawei, но в то же время Франция и заявляет о маловероятности запрета компании, в то время как Италия полностью отстранила Huawei от поставки технологии 5G.

20 января 2020 года Европейский союз объявил, что не будет явно запрещать Huawei или других поставщиков оборудования 5G сетей, но уже 19 февраля американский дипломат заявил о том, что у ЕС нет оснований использовать оборудование именно от Huawei, так как мобильные технологии 5G от шведских, финских и южнокорейских производителей находятся на одном уровне с китайской компанией в этой области. Также 30 сентября 2020 года стало известно, что правительство Германии планирует ужесточить

³⁹ Афонцев С. А. Воздействие американо – китайского «расцепления» на мировую экономику и риски для России // РСМД. – Режим доступа: <https://russiangouncil.ru/activity/policybriefs/vozdeystvie-amerikano-kitayskogo-rastsepleniya-na-mirovuyu-ekonomiku-i-riski-dlya-rossii/>

контроль за поставщиками телекоммуникационных сетей, что все же создаст сложности для Huawei и ее пребывании на крупнейшем рынке Европы.

Австралия, Новая Зеландия и Великобритания также прислушались к наставлениям США ввели запрет на использование оборудования от китайских компаний ZTE и Huawei для своих сетей 5G. Более того Австралия посоветовала Индии запретить Huawei поставлять детали для развертывания высокоскоростной телекоммуникационной сети. 13 августа 2020 года Индия убрала из своих планов по созданию сетей 5G китайские компании Huawei и ZTE, так как их отношения накалились из-за пограничных конфликтов.

Давление США на Великобританию оказалось действенным и уже 13 июля 2020 года премьер-министр Великобритании Борис Джонсон приказал полностью удалить оборудование Huawei из британской сети 5G к 2027 году и через два дня министры иностранных дел США и Великобритании договорились о содействие в разработке «дополнительных надежных решений 5G».

Однако уже 8 октября 2020 года комитет обороны британского парламента обнаружил вещественные доказательства того, что телекоммуникационный гигант Huawei вступил в сговор с китайским государством, после чего Великобритания заявила, что скорее всего полное удаление всего оборудование китайской компании Huawei произойдет намного раньше, чем планировалась изначально.

США оказывали сильнейшее давление и на правительство Бразилии. 20 октября 2020 года Вашингтон предложил финансировать закупки бразильским телекоммуникационным компаниями оборудования у своих конкурентов.

Также советник по национальной безопасности США призывал Канаду не использовать технологию Huawei 5G, аргументировав это тем, что использование технологий китайской компании поставит под угрозу обмен разведанными данными между США и Канадой. Однако, 13 сентября 2020 года Канада заявила о том, что не сможет компенсировать крупные

телекоммуникационные провайдеры, если федеральное правительство претит оборудование Huawei из сетей 5G, создав потенциальную борьбу за счет законопроекта, который может ударить по 1 миллиарду канадских долларов.

Китай в свою очередь заявляет о том, что страны вводят запрет на китайскую компанию Huawei только из-за агрессивного давления США и из страха попасть под санкции со стороны Вашингтона. Министерство торговли Китая заявило о том, что Китай примет все надлежащие меры, чтобы защитить законные интересы своих фирм.

Более того Китай рассматривает возможность принятие ответных мер против по запрету производителей телекоммуникационного оборудования Nokia и Ericsson, в том случае, если Европейский союз последует примеру США и Великобритании и запретит продукцию компании Huawei.

Великобритания тоже может оказаться под ударом каких-либо санкций или торговых пошлин со стороны США. КНР предупредила премьер-министра Великобритании Бориса Джонсона, что его решение запретить Huawei работать в создании британской сети 5G дорого обойдется Британии в инвестициях.

Также 7 сентября 2020 года Пекин заявил о необходимости установления глобальных стандартов безопасности, так как китайская сторона хочет содействовать во всех вопросах данной области, а не быть угрозой этой безопасности для других государств⁴⁰.

Таким образом, можно сделать вывод, что вопрос о запрете оборудования Huawei уже не является последствием торговой войны США и Китая, а перерос настоящую отдельную проблему кибербезопасности. На данный момент Китай оказался в непростой ситуации, являясь целью экономических пошлин США и угрозой информационной безопасности для других государств. В дальнейшем ситуация может усложниться и отношения стран, которые приняли законы о запрете Huawei на их территориях, с Китаем могут ухудшиться и в других

⁴⁰ Huawei: Banned and Permitted in which countries? [Электронный ресурс] // CHANNELe2e. - Режим доступа: <https://www.channele2e.com/business/enterprise/huawei-banned-in-which-countries/>.

сферах сотрудничества. На данный момент Китай для крупнейших стран является объектом угрозы, в последствии чего страны могут объединиться против роста и влияния Китая. Сам же Китай отрицает все обвинения и пытается сохранить работу своих компаний, не ухудшив отношения с другими державами, а напротив объединив силы для решения общих проблем.

На данный момент в Торговой войне между США и Китаем количество участников растет. Можно проследить, что США пытается создать вокруг себя подушку безопасности из других стран, там самым втягивая государства в торговую конфронтацию, где они становятся зависимыми от Вашингтона. Такие страны, как Вьетнам, Мексика, Южная Корея и Тайвань получили явную выгоду от торговой войны и от экспорта и импорта с США, но они не замечают, как становятся сторонниками Вашингтона в этом конфликте и тем самым усложняют свои отношения с Китаем. Также можно заметить, что США ведет агрессивную политику по отношению к Европейскому союзу. Странам Европейского союза под давлением США приходится менять свою торговую политику с Китаем, что приносит убытки от торговли с ним, а также делает их заложниками торговой войны.

Глава 3. Будущее развитие торговых отношений и торговой войны между США и Китаем

Торговая война США и Китая – это экономический ущерб не только для двух государств, но и для стран других регионов, так как они невольно из-за давления США или из страха оказаться под ударами санкций становятся ее участниками. Страны Европейского союза, Япония, Тайвань, Вьетнам, Южная Корея, Великобритания, Канада и т.д., все эти страны были вовлечены в торговую конфронтацию между США и Китаем, многие из них стали сторонниками политики США по отношению к Китаю, некоторые из них стали заложниками ситуации, которая пагубно влияет на их экономическое благосостояние и на их отношения с китайской стороной. Но не смотря на свою позицию в этой войне, все страны ждут ее разрешения и того, какие итоги за ней последуют.

На данный момент времени уже существуют много сценариев будущего развития и конца торговой войны между США и Китаем, которые были прогнозированы отечественными и зарубежными экспертами и аналитическими сайтами.

Так, китайский новостной портал China Briefing в 2019 году предложил свои три сценария развития, которые были бы при сохранение президентского поста за Дональдом Трампом⁴¹.

Первый сценарий предполагал полномасштабную торговую войну между США и Китаем, где стороны отказываются от каких-либо переговоров. В этом сценарии пошлины и тарифы поднимаются до такой степени, что китайские компании не смогут функционировать на территории США, и тоже самое происходит с американскими компаниями. Также между Вашингтоном и Пекином конфронтация будет развиваться и в других сферах сотрудничества,

⁴¹ How Will the Us-China Trade War End? We Explore 3 Scenarios [Электронный ресурс] // China Briefing. - Режим доступа: <https://www.china-briefing.com/news/how-will-us-china-trade-war-end-3-scenarios/>.

более того их конфронтация будет происходить в рамках международных организаций и форумов, таких как G20 и G7. Но этот сценарий рассматривался как маловероятный, так как в случае его реализации ни одна страна не вынесет большие экономические расходы. США не смогут нести большие политические и экономические издержки, так как в приоритете президента США Дональда Трампа будет сохранение президентского поста, а для этого нужно будет увеличить количество рабочих мест и иностранные инвестиции в США. Китай в этом сценарии понесет еще большие экономические издержки, что повлечет за собой ущерб легитимности Коммунистической партии Китая, а для Си Цзиньпина сохранение режима важнее, чем торговая война.

Второй сценарий прогнозировал окончание конфликта. Временные тарифы и пошлины будут отменены, состояние отношений нормализуется. Однако в этом сценарии был явный победитель – страны Юго-Восточной Азии, такие как Вьетнам, Таиланд и другие, на территории которых переместилась большая часть отраслей, составляющих глобальные цепочки поставок. Китай в свою очередь продолжает инвестировать в свою конкурентоспособность, чтобы избежать зависимости от западных поставщиков.

И последний третий сценарий говорил о существовании соглашения с уступками обеих сторон и с изменениями в правах интеллектуальной собственности⁴².

Так как все три сценария были прогнозированы в июле 2019 года, мы можем говорить, что из них было осуществлено, а что нет. Первый сценарий не был исполнен, так как стороны все же проводили переговоры и встречи, более того в январе 2020 года было подписано торговое и экономическое соглашение первой фазы между США и Китаем, что так же говорит о том, что третий сценарий был частично воплощен. Некоторые аспекты второго сценария так же были реализованы в жизнь. Действительно, последствиями торговой войны

⁴² How Will the Us-China Trade War End? We Explore 3 Scenarios [Электронный ресурс] // China Briefing. - Режим доступа: <https://www.china-briefing.com/news/how-will-us-china-trade-war-end-3-scenarios/>.

стало то, что главным бенефициаром стали страны Юго-Восточной Азии, так как большое количество производства было перемещено на их территории. Вьетнам получил наибольшую выгоду от торговой конфронтации.

Существует еще один сценарий под названием «Медовый месяц», который прогнозирует окончание торговой войны. В этом сценарии стороны заканчивают торговый конфликт и отменяют тарифы и пошлины, мировая экономика более-менее стабилизируется, однако экономика Китая будет сокращаться, если США и другие государства не увеличат свои инвестиции в него. Так же в этом сценарии Китай столкнется с внутренними экономическими проблемами замедление темпов роста в производственное и внутреннее потребление.

Однако в данном сценарии останутся проблемы с безопасностью. Китай продолжит расширяться в политическом и военном плане в Восточной Азии исходя из экономических соображений и его амбиций на лидерство в регионе, что в свою очередь будет беспокоить США.

Данный сценарий также маловероятен, так как он будет экономически не выгодным для США. Китай может пренебречь своими торговыми обязанностями и создать условия, при которых будет стремительно развиваться проект «Сделано в Китае 2025». Данный китайский стратегический проект рассчитан на десять лет и главная его цель – это развитие производственного сектора Китайской Народной Республики, главные сферы проекты – сфера умного производство, науки и технологий. С реализацией этого плана Китай станет очень конкурентоспособным, что невыгодно для Вашингтона⁴³.

«Стратегическая конкуренция» – это сценарий, при котором США и Китай заканчивают торговую войну, но стратегическая конкуренция будет продолжаться. Будут сделаны небольшие уступки Китаем касаемо увеличения рабочих мест в США и уменьшения торгового дефицита. Однако Китай не

⁴³Aizawa Riho US-China Trade Conflicts Scenarios: Considerations Based on Security Environments, Strategies and Capabilities as well as Implications for the Power Competition // International Politics in East Asia (Elliott School of International Affairs The George Washington University). – 2019. – C.12-16.

пойдет на уступки в отношении поглощений американских технологий, кибершпионажа и военного расширения в близлежащих регионах. Из-за этого Вашингтон продолжит регулировать поток прямых китайских инвестиций в США, противодействовать кибератакам и оказывать давление на Китай.

Из этих двух сценариев большего всего вероятен сценарий «Стратегическая конкуренция», так как в нем безопасность не приносится в жертву, как это происходит в сценарии «Медовый месяц». Безопасность всегда будет одним из главных приоритетов любого государства и ни при каких обстоятельствах страны не будут жертвовать своей национальной безопасностью, поэтому пока между США и Китаем будут оставаться разногласия в вопросах безопасности, стратегическая конкуренция между ними не прекратится.

Также не стоит исключать военного развития конфликта. 15 мая 2020 года эксперт и директор по научной работе международного дискуссионного клуба «Валдай» Федор Лукьянов сказал о том, что не стоит исключать прямого военного противостояния, так как происходит эскалация конфликта, которая может коснуться не только экономических, но и политических и военных разногласий. По его мнению, если все же торговая конфронтация выльется в военную, то это будет из-за вопроса Тайваня, проблема которого существует уже много десятилетий.

Стоит напомнить о том, что после избрания Дональда Трампа между главой Тайваня Цай Инвэнь и Дональдом Трампом состоялся телефонный разговор, в котором Цай поздравила его с постом президента. Этот разговор вызвал напряженность в отношениях США и Китая, так как проблема статуса Тайваня является одной из чувствительных тем во взаимоотношениях Вашингтона и КНР.

Однако аналитик Федор Лукьянов считает, что ни одна сторона не заинтересована в военном конфликте, так как на это понадобится еще больше экономических и военных ресурсов⁴⁴.

На данный момент времени, между США и Тайванем усиливаются контакты. Если экс-президент Дональд Трамп и активизировал контакты с тайваньской администрацией, но не решился нанести официальный визит, тем самым, еще не признав его суверенитет, то нынешний президент США Джо Байден игнорирует все призывы Пекина прекратить любые контакты с Тайванем. 26 марта 2021 года США и Вашингтон подписали первое соглашение о создании рабочей группы, которая займется вопросами береговой охраны⁴⁵.

При Джо Байдене сохраняется торговая конфронтация с Китаем, более того напряжение в их отношениях растет, так как сейчас Вашингтон оказывает активную военную и денежную поддержку Тайваню. Если они не договорятся по вопросу статуса Тайваня, то торговая конфронтация может перерасти в военную.

Распространение коронавирусной инфекции тоже сыграло свою роль в будущих торговых отношениях США и Китая. После обвинения США в распространение пандемии Китаем отношения двух стран достигли нового пика кризиса. Это породило еще три возможных сценария развития торговых отношений США и Китая.

Первый сценарий нам также говорит о том, что между США и Китаем останутся разногласия в геополитическом и экономическом планах, однако они продолжать сотрудничать во многих сферах.

Второй сценарий рассказывает нам о частичном разобщении Китая и США, то есть они будут сокращать свое сотрудничество в определенных сферах, связанных с наукой, техникой, а также с телекоммуникациями 5G. В

⁴⁴ Эксперт заявил, что военный сценарий между США и КНР полностью исключать нельзя [Электронный ресурс] // ТАСС. - Режим доступа: <https://tass.ru/ekonomika/8487475>.

⁴⁵ США и Тайвань подписали первое с начала президентства Байдена соглашение [Электронный ресурс] // ТАСС. - Режим доступа: <https://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/1099901>.

этом сценарии хоть и произойдет сокращение масштаба сотрудничества, зато за счет этого снижаются риски национальной безопасности для каждой стороны, но темпы мирового научного развития значительно замедлятся.

Третий сценарий развития отношений приведет к полной конфронтации между КНР и США. Страны других регионов мира будут вынуждены принять какую-либо стороны в этой войне, чтобы справиться с экономическими последствиями. Данный сценарий приведет к разделению мира на два лагеря⁴⁶.

Мы можем наблюдать, что частично реализуются второй и третий сценарий. Дональд Трамп заявил о необходимости сокращения сотрудничества с Китаем в 5G телекоммуникациях при этом он оказывал сильное давление на другие страны и призывал поддержать его мнение об угрозе со стороны Китая. Многие страны согласились и отказались от сотрудничества с китайскими компаниями тем самым, испортив отношения с китайской стороной. Эти действия Дональда Трампа выглядели так, что он настраивал другие государства против Китая, чтобы обеспечить себе экономическую безопасность.

Многие компании, ведущие бизнес с Китаем или поставляющие товары и материалы из Китая, находятся под постоянным ударом санкций и тарифов с 2018 года.

Во время президентских выборов в США Китай надеялся на улучшение отношений между Пекином и Вашингтоном в том случае, если победу одержит не Дональд Трамп. Однако, Джо Байден, нынешний президента США, еще на предвыборной речи заявил о том, что Дональд Трамп слишком мягко относился к Китаю. Это может говорить о том, что политика США в отношении Китая будет намного жестче при Джо Байдене, чем при Дональде Трампе.

Китай после вступления в ВТО так и не достиг статуса «рыночной экономики», даже несмотря на его обязательства сделать это в 2001 году.

⁴⁶ Lu Miao M. Three Scenarios for Future US-China Relations: A View from Beijing [Электронный ресурс] // ISPI. - Режим доступа: <https://www.isponline.it/en/pubblicazione/three-scenarios-future-us-china-relations-view-beijing-26944>.

Страны Европейского союза также ужесточили свои действия, китайским компаниям из-за пошлин и тарифов становится все сложнее конкурировать на рынке Европейского союза. В июне 2019 года Китай обратился в ВТО, обвиняя Европейский союз в том, что ЕС не хочет признавать Китай, как «рыночную экономику», однако ВТО опубликовала отрицательное решение по этому делу. КНР может больше не рассчитывать на успешные процессы в ВТО, следовательно, цена китайских товаров будет рассчитываться с использованием цен из более капиталистических стран, а не китайских цен, что естественно не выгодно для Китая, так как товары будут импортироваться по низким ценам.

Китайским компаниям советуют приготовиться к следующим сложностям, которые могут возникнуть в рамках торговой войны: эмбарго на продажу оружия Китаю будет продолжаться, что приведет к ужесточению контроля за поставками в Китай высокотехнологичных и “двойного назначения” (как коммерческого, так и военного назначения) товаров; многие ключевые западные рынки будут закрыты или ограничены для Huawei, ZTE и аналогичных китайских телекоммуникационных компаний; больше китайских физических и юридических лиц будут подвергнуты замораживанию активов и экспортным санкциям, введенным несколькими западными правительствами и пошлины будут по-прежнему оцениваться в отношении китайского экспорта стали, алюминия и аналогичных товаров на европейском, американском и других ключевых рынках.

Основной целью стран на данный момент является сдерживание Китая, который активно продвигает свои фирмы и компании во всех регионах мира⁴⁷.

Как уже было сказано, многие страны не по своей воле стали участниками торговой войны. Сложнее всего приходится странам Европейского союза. Будущее отношений ЕС с Китаем и США пока неясно, так как ЕС сотрудничает с Пекином во многих сферах, но в тоже время

⁴⁷ Markel Asa W. The Near Future of U.S. / China Trade [Электронный ресурс] // Masuda Funai. - Режим доступа: <https://www.masudafunai.com/articles/the-near-future-of-us-/china-trade>.

поддерживает претензии США и Китаю. В своей политике администрация Трампа умело использует шантаж, Дональд Трамп в открытую заявлял о том, что не потерпит того, чтобы Европейский союз при обострении китайско-американских отношений остался в стороне иначе он будет сомневаться в эффективности и надобности НАТО, что поведет за собой выход США из альянса.

Из всего этого, западные эксперты предлагают два сценария будущих отношений ЕС с США и Китаем.

В первом сценарии Европа полностью возьмет на себя ответственность за свою безопасность, тогда как США останутся в НАТО, но в качестве запасного варианта. Также Европейский союз полностью примет сторону США в китайско-американских торговых отношениях и ужесточит свое отношения в сфере технологий.

Второй сценарий более мягкий. Страны Европейского союза признают стремительный рост влияния Китая и самостоятельно формируют свою политику по отношению к КНР. Основная цель ЕС в этом сценарии – это сделать все возможное для защиты экономического и технологического суверенитета⁴⁸.

Возможно, торговая война для Европейского союза – это тот переломный момент, в котором стоит доказать свою независимость от США. Поддержка действий США дает надежду на стабильность функционирования НАТО, в то время как отношения с Китаем становятся более напряженными. Главное для ЕС - это определиться готов ли он ухудшать отношения с Китаем, одним из экономических и технологических лидеров.

При недавно начавшейся администрации Джо Байдена торговые отношения между США и Китаем можно сказать, что пришли в замороженное

⁴⁸ Кадомцев А. А. Застрявшая Европа. ЕС в поисках местах в противостоянии Америки и Китая [Электронный ресурс] // Interaffairs.ru. - Режим доступа: <https://interaffairs.ru/news/show/25409>.

состояние. Если говорить о прогнозах будущего развития торговых отношений, то можно выделить несколько ключевых моментов.

На данный момент по действиям и указам Джо Байдена можно сказать, что в ближайшее время он не собирается подписывать новых торговых соглашений с Китаем, так как все подписанные им указы никак не касаются экономической конфронтации.

Администрация Байдена очень тщательно изучает раннее введенные тарифы и пошлины на китайские товары и услуги, но не стоит думать, что это приведет к их отмене, напротив это может привести к их ужесточению.

Основная цель политики Джо Байдена – это искать союзников и единомышленников, которые помогут преумножить силы США, поэтому в будущем Байден планирует наладить доверительные отношения со странами Азиатско – Тихоокеанского региона. За последнее время негативное отношение к Китаю в данном региона возросла, также, как и подозрения к руководству США. Улучшение отношений с Азиатско – Тихоокеанским регионом поможет США завоевать союзников и еще больше подорвать влияние Китая в этом регионе.

Также Джо Байден будет пытаться восстанавливать «клуб демократических стран» приближая к себе Европейский союз, Канаду и другие прозападные страны для оказания коллективного давления на соперников.

Но несмотря на все предосторожности администрации Байдена и веру в успех, эскалация и не решение конфликта в будущем приведет к пагубным для американской экономики последствиям таким, как сокращение рабочих мест. При дальнейшей эскалации конфликта стоит ожидать резкого сокращения рабочих мест в США на 732 000 в 2022 году и на 320 000 к 2025 году.⁴⁹

Еще один аспект, который может затянуть торговую войну США и Китая – это то, что Байден принял твердое решение о жесткой конкуренции с Китаем

⁴⁹ 美中贸易战已经导致美国流失 24.5 万个就业岗位--USCBC 研究 [Электронный ресурс] // Reuters. - Режим доступа: <https://www.reuters.com/article/china-usa-trade-war-job-loss-0114-thur-idCNKBS29K030>.

в сфере технологий. Еще в начале марта 2021 года была опубликована программа торговой политики Джо Байдена, в которой говорится о том, что торговые практики Китая наносят ущерб технологическому преимуществу США, в связи с чем администрация Джо Байдена намерены использовать все возможные меры для противодействия им⁵⁰.

2 декабря 2020 года Российский совет по международным делам провел дискуссионный стол, где прогнозировал будущие отношения США и Китая во всех сферах сотрудничества. Эксперты говорили о том, что к 2035 году отношения США и Китая ухудшатся. В скором времени Китай может обойти США по всем показателям, что только усилит их конкуренцию и антикитайский настроения США.

Также не стоит ожидать конструктивных переговоров и диалогов между США, Китаем и Москвой. Джо Байден намерен вести политику сдерживания в отношении Китая и России, что может привести к сближению Москвы и Пекина за счет этого российский экспорт определенных товаров может увеличиться. Однако, говорится и о том, что и между Россией и КНР могут в будущем возникнуть разногласия, касающиеся вопросов влияние и лидерства в Центральной Азии. Более того, при дальнейшей эскалации конфликта Китай

может прибегнуть к снижению курса юаня, что приведет к обесцениванию русских резервов в этой валюте⁵¹.

Следует также ожидать ухудшения отношений с Китаем и в других вопросах и сферах. В декабре 2020 года Китая был обвинен в нарушении прав человека в Синьцзяне, Гонконге и Тибете.

5 мая 2021 года в Лондоне прошла встреча глав МИДа стран G7, на которой министры выразили обеспокоенность нарушением прав человека в Синьцзяне и

⁵⁰ Russel D. The Future of U.S.-China Policy Under the Biden Administration [Электронный ресурс] // Asia Society Policy Institute. - Режим доступа: <https://asiasociety.org/policy-institute/future-us-china-policy-under-biden-administration>.

⁵¹ Российский и китайские эксперты обсудили будущее мирового порядка [Электронный ресурс] // РСМД. - Режим доступа: <https://russiangroup.ru/news/rossiyskie-i-kitayskie-eksperty-obsudili-budushchee-mirovogo-poryadka/>.

Тибете, а также призвали Китай вести торговую политику, основываясь на международных стандартах. Также был затронут вопрос Тайваня, где страны выразили поддержку в участии Тайваня в форумах ВОЗ и Всемирной Ассамблеи здравоохранения. Более того, 22 марта 2021 года ЕС впервые ввел санкции человека против граждан Китая, которые были ответственны за нарушения прав в Синьцзяне-Уйгурском автономном районе. Если Пекин не изменит своих позиций по вышеуказанным обвинениям это может привести к санкциям со стороны других крупных государств⁵².

По моему мнению, наиболее вероятный вариант развития будущих отношений США и Китая – это развитие отношений по сценарию «Стратегическая конкуренция». Торговая война в будущем может закончиться, когда страны наконец-то поймут, что конфронтация приносит непоправимый ущерб мировой экономике и экономикам государств, однако, конкуренция за лидерство в регионах, в особенности в Азиатско-Тихоокеанском регионе, останется. Сотрудничество во многих сферах может остаться и развиваться, но разногласия в вопросах безопасности, кибершпионажа, в сфере технологического развития не решатся, так как каждая из сторон считает себя лидером и претендентом на первое место по всем показателям.

Одной из главных опасностей будущей эскалации конфликта – это то, что страны других регионов могут быть полностью вовлечены в конфликты и должны будут принять место одной из сторон. Сейчас в самом уязвимом положении находится Европейский союз, ведь ему нужно определить свое место в конфликте и свою тактику поведения в нем. США оказывает сильнейшее давление на страны Европейского союза, что заставляет его идти на ухудшение отношений с Пекином. Однако для ЕС будет катастрофой потерять такого сильнейшего торгового партнера и инвестора как Китай. Поэтому для дальнейших своих действий Европейский союз должен

⁵² Главы МИД G7 выразили "глубокую озабоченность" нарушениями прав человека в КНР [Электронный ресурс] // ТАСС. - Режим доступа: <https://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/11312091>.

самостоятельно определить свой путь, что не так просто, ведь в случае поддержки Китая или игнорирования конфликта вовсе он может потерять покровительство США.

В будущем вовлеченными в конфликт могут оказаться и другие государства такие, как Канада, Великобритания, Япония и другие, что приведет к расширению масштабов конфликта и экономических ущерб.

На данный момент Китай оказался под давлением всех крупнейших государств, которые обвиняют его в нарушении прав человека, в кибершпионаже и в нечестной торговой политике. Для того, что стабилизировать ситуацию Китаю придется пойти на большие уступки, что будет для него в крайней мере невыгодно и он будет всеми силами избегать этот вариант. Стоит отметить, что не существует сценария, где обе стороны выйдут победителями из торгового конфликта. В любом случае это останутся две самые сильные державы мира, которые конкурируют во всех сферах, а не только в экономической. Предположительно, торговая война может сойти на нет и могут быть отменены все тарифы и пошлина, однако сильная конкуренция и борьба за влияние и лидерство в мире между США и Китаем останется на долгое время.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

На основании проведенного исследования можно сделать следующие выводы.

Торговая война между США и Китаем началась в 2017 году почти сразу после вступления Дональда Трампа на пост президента США. Напряжение в торговых отношениях США и Китая в разные периоды времени то ослабевало, то росло. Можно сказать, о том, что пик экономической конфронтации пришелся на период с 2018 года, когда США и Китай постоянно вводили взаимные тарифы и санкции на товары, по 2020 год, когда страны наконец-то смогли достичь некоторых договоренностей и подписать первую фазу торгового соглашения. Однако после этого времени развитие торговых отношений остановилось из-за коронавирусной пандемии и выборов нового президента США. Джо Байден, нынешний президент США, заморозил состояние торговой войны, так как в ближайшее время не планирует садиться за стол переговоров с китайской стороной.

В настоящее время между Китаем и США растет напряжение в других сферах взаимодействия. Все позитивные надежды Пекина на администрацию Байдена не оправдались. Если при Д. Трампе основной проблемой в отношениях с Китаем были разногласия в экономических интересах и в жесткой конкуренции за первенство на мировом рынке, то сейчас отношения приняли новый оборот и разногласия появляются в других вопросах, а американская сторона призывает мировые державы к противодействию роста влияния Китая на международной арене.

На данный момент между США и Китаем существует лишь документ о первой фазе торгового соглашения, однако пошлины на товары Китая действуют до сих пор. Джо Байден намерен продолжить торговую войну с Китаем. Он сохраняет все тарифы, введённые при Трампе и в будущем планирует увеличить их.

Торговая война между США и Китаем повлекла множество негативных последствий в том числе и для стран других регионов. Больше всего после США и Китая от торговой войны пострадал страны Европейского союза. Им пришлось оказать поддержку США, но при этом ухудшить отношения с Китаем даже несмотря на то, что они тоже были жертвами санкций США. Также негативным фактором для Китая стало то, что он был в обвинен в краже интеллектуальной собственности США, а также в кибершпионаже, что повлекло за собой запрет на китайские компании Huawei и ZNE на территориях разных государств, таких как Индия, Великобритания, Япония и другие.

Однако, есть страны, которые смогли выиграть от экономической конфронтации. Такие страны, как Вьетнам, Мексика, Южная Корея и Тайвань получили явную выгоду от торговой войны и от экспорта и импорта с США.

В торговую войну США и Китая вовлекается все большее количество государств. Можно проследить, что США пытаются создать вокруг себя подушку безопасности из других стран, там самым втягивая государства в торговую конфронтацию, где они становятся зависимыми от Вашингтона. США ведут агрессивную политику и по отношению к Европейскому союзу. Странам Европейского союза под давлением США приходится менять свою торговую политику с Китаем, что приносит убытки от торговли с ним, а также делает их заложниками торговой войны.

По моему мнению, наиболее вероятный вариант развития будущих отношений США и Китая – это развитие отношений по сценарию «Стратегическая конкуренция». Торговая война в будущем может закончиться, когда страны наконец-то поймут, что конфронтация приносит непоправимый ущерб мировой экономике и экономикам государств, однако, конкуренция за лидерство в регионах, в особенности в Азиатско-Тихоокеанском регионе, останется. Сотрудничество во многих сферах может остаться и развиваться, но разногласия в вопросах безопасности, кибершпионажа, в сфере

технологического развития не решатся, так как каждая из сторон считает себя лидером и претендентом на первое место по всем показателям.

Одной из главных опасностей будущей эскалации конфликта – это то, что страны других регионов могут быть полностью вовлечены в конфликты и должны будут принять место одной из сторон. Сейчас в самом уязвимом положении находится Европейский союз, ведь ему нужно определить свое место в конфликте и свою тактику поведения в нем. США оказывает сильнейшее давление на страны Европейского союза, что заставляет его идти на ухудшение отношений с Пекином. Однако для ЕС будет катастрофой потерять такого сильнейшего торгового партнера и инвестора как Китай. Поэтому для дальнейших своих действий Европейский союз должен самостоятельно определить свой путь, что не так просто, ведь в случае поддержки Китая или игнорирования конфликта вовсе он может потерять покровительство США.

В будущем вовлеченными в конфликт могут оказаться и другие государства такие, как Канада, Великобритания, Япония и другие, что приведет к расширению масштабов конфликта и экономических ущерб.

На данный момент Китай оказался под давлением всех крупнейших государств, которые обвиняют его в нарушении прав человека, в кибершпионаже и в нечестной торговой политике. Для того, что стабилизировать ситуацию Китаю придется пойти на большие уступки, что будет для него в крайней мере невыгодно и он будет всеми силами избегать этот вариант. Стоит отметить, что не существует сценария, где обе стороны выйдут победителями из торгового конфликта. В любом случае это останутся две самые сильные державы мира, которые конкурируют во всех сферах, а не только в экономической. Предположительно, торговая война может сойти на нет и могут быть отменены все тарифы и пошлины, однако сильная конкуренция и борьба за влияние и лидерство в мире между США и Китаем останется на долгое время.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Афонцев С. А. Воздействие американо – китайского «расцепления» на мировую экономику и риски для России [Электронный ресурс] / С. А. Афонцев // РСМД. – Режим доступа:
<https://russiangroup.ru/activity/policybriefs/vozdeystvie-amerikano-kitayskogo-rastsepleniya-na-mirovuyu-ekonomiku-i-riski-dlya-rossii/>.
2. Бочков Д. А. Торговая война США и Китая: решающая битва еще впереди [Электронный ресурс] / Д. А. Бочков // РСМД. - Режим доступа:
<https://russiangroup.ru/blogs/danil-bochkov/torgovaya-voyna-ssha-i-kitaya-reshayushchaya-bitva-eshche-vperedi/>
3. В 2019 году торговый дефицит США сократился впервые за последние шесть лет [Электронный ресурс] // ТАСС. - Режим доступа:
<https://tass.ru/ekonomika/7693013>.
4. Великобритания может сократить участие Huawei в сетях 5G [Электронный ресурс] // РИА Новости. - Режим доступа:
<https://ria.ru/20200705/1573914001.html>.
5. Виноградов А.О. Американо-китайская экономическая конфронтация: идеология, хронология, значение / А. О. Виноградов, А. И. Салицкий, Н. К. Семенова // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Международные отношения. – 2019. - №1. - С. 35-46.
6. Главы МИД G7 выразили "глубокую озабоченность" нарушениями прав человека в КНР [Электронный ресурс] // ТАСС. - Режим доступа:
<https://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/11312091>.
7. Глобальная Британия в век конкуренции [Электронный ресурс] // РСМД. – Режим доступа: https://russiangroup.ru/blogs/NSO_MGIMO/35460/.
8. Европейский союз и Китай – ситуативное сотрудничество и стратегическое соперничество [Электронный ресурс] //Interfax.ru. - Режим доступа: <https://www.interfax.ru/world/726893>.

9. Евсеев В.В. Торговая и технологическая война США и Китая / В. В. Евсеев // Геоэкономика энергетики. -2019. - № 3 (7). - С. 110-130.
10. История торговых споров США и ЕС [Электронный ресурс] // ТАСС. - Режим доступа: <https://tass.ru/info/6314373>.
11. Кадомцев А. А. Застрявшая Европа. ЕС в поисках местах в противостоянии Америки и Китая [Электронный ресурс] / А. А. Кадомцев // Interaffairs.ru. - Режим доступа: <https://interaffairs.ru/news/show/25409>.
12. Кадомцев А. А. Инвестиционное соглашения ЕС и КНР заставляет Вашингтон нервничать [Электронный ресурс] / А. А. Кадомцев // РСМД. – Режим доступа: <https://russiangroup.ru/blogs/andrey-kadomtsev/investitsionnoe-soglashenie-es-i-knr-zastavlyaet-vashington-nervnichat/>.
13. Каширин В. Б. Китайский успех в борьбе за Европу [Электронный ресурс] / В. Б. Каширин // РСМД. – Режим доступа: <https://russiangroup.ru/analytics-and-comments/comments/kitayskiy-uspekh-v-borbe-za-evropu/>
14. Лисицкая М. В. Китай в современной системе международных институтов / М. В. Лисицкая // Актуальные проблемы современных международных отношений. – 2014. - № 4. – С. 15-21.
15. Литвинов Е. А. Перспективы и возможные последствия торговой войны США и Китая / Е. А. Литвинов // Российский внешнеэкономический вестник. – 2020. - № 10. – С. 42-49.
16. Российский и китайские эксперты обсудили будущее мирового порядка [Электронный ресурс] // РСМД. - Режим доступа: <https://russiangroup.ru/news/rossiyskie-i-kitayskie-eksperty-obsudili-budushchee-mirovogo-poryadka/>.
17. США и Китай видят прогресс по первой фазе торговой сделки [Электронный ресурс] // ТАСС. – Режим доступа: <https://tass.ru/ekonomika/9280013>.

18. США и Тайвань подписали первое с начала президентства Байдена соглашение [Электронный ресурс] // ТАСС. - Режим доступа: <https://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/10999901>.
19. Тимофеев И. Н. Политика санкций: европейский парадокс [Электронный ресурс] / И. Н. Тимофеев // РСМД. – Режим доступа: <https://russiangouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/politika-sanktsiy-evropeyskiy-paradoks/>.
20. Тимофеев О.А. Китайско-американский торговый конфликт 2019 года и его перспективы: между пессимизмом и неизвестностью / О. А. Тимофеев // Китай в мировой и региональной политике. История и современность. – 2019. – № 24 (24). – С.173-186.
21. Чудинова К. О. Соглашение о торговле между США и Японией: победа администрации президента Д. Трампа? [Электронный ресурс] / К. О. Чудинова // ИМЭМО РАН. - Режим доступа: <https://www.imemo.ru/news/events/text/soglashenie-o-torgovle-mezhdu-ssha-i-yaponiey-pobeda-administratsii-prezidenta-d-trampa>.
22. Эксперт заявил, что военный сценарий между США и КНР полностью исключать нельзя [Электронный ресурс] // ТАСС. - Режим доступа: <https://tass.ru/ekonomika/8487475>.
23. Юргенс И. Ю. Пекинские уроки [Электронный ресурс] / И. Ю. Юргенс // РСМД. - Режим доступа: https://russiangouncil.ru/analytics-and-comments/comments/pekinskie-uroki/?phrase_id=73180495.
24. Aizawa Riho US-China Trade Conflicts Scenarios: Considerations Based on Security Environments, Strategies and Capabilities as well as Implications for the Power Competition / Riho Aizawa // International Politics in East Asia (Elliott School of International Affairs The George Washington University). – 2019. – С. 20.
25. Chong Tai-leung Terence, Li Xiaoyang Understanding China-US Trade War: Causes, Economic Impact, and the Worst-Case Scenario / Tai-leung

Terence Chong, Xiaoyang Li // Lau Chor Tak Institute of Global Economics and Finance, The Chinese University of Hong Kong. – 2019. – №71. – C.30.

26. European Union [Электронный ресурс] // Office of the United States Trade Representative. - Режим доступа: <https://ustr.gov/countries-regions/europe-middle-east/europe/european-union>.

27. Goulard Sebastien The Impact of the US–China Trade War on the European Union / Sebastien Goulard // Global Journal of Emerging Market Economies 12(1). – 2020. – № 12 (1). – C.68.

28. How strong are Britain and China's economic ties? [Электронный ресурс] // BBC News. - Режим доступа: <https://www.bbc.com/news/business-53468925>.

29. How Will the Us-China Trade War End? We Explore 3 Scenarios [Электронный ресурс] // China Briefing. - Режим доступа: <https://www.chinabriefing.com/news/how-will-us-china-trade-war-end-3-scenarios/>.

30. Huawei: Banned and Permitted in which countries? [Электронный ресурс] // CHANNELe2e. - Режим доступа: <https://www.channele2e.com/business/enterprise/huawei-banned-in-which-countries/>.

31. Lu Miao M. Three Scenarios for Future US-China Relations: A View from Beijing [Электронный ресурс] / M. Lu Miao // ISPI. - Режим доступа: <https://www.ispionline.it/en/pubblicazione/three-scenarios-future-us-china-relations-view-beijing-26944>.

32. Markel Asa W. The Near Future of U.S. / China Trade [Электронный ресурс] / Asa W. Markel // Masuda Funai. - Режим доступа: <https://www.masudafunai.com/articles/the-near-future-of-us-/china-trade>.

33. Reilly T. The UK-China Relationship: A Long Downward Spiral [Электронный ресурс] / T. Reilly // Global Policy Watch. - Режим доступа: <https://www.globalpolicywatch.com/2021/02/the-uk-china-relationship-a-long-downward-spiral/#page=1>.

34. Russel D. The Future of U.S.-China Policy Under the Biden Administration [Электронный ресурс] / D. Russel // Asia Society Policy Institute. - Режим доступа: <https://asiasociety.org/policy-institute/future-us-china-policy-under-biden-administration>.
35. Steinbock D. U.S.-China Trade War and Its Global Impacts / D. Steinbock // China Quarterly of International Strategic Studies. – 2018. – №4. – С. 515 – 542.
36. The real winners of the US-China trade dispute [Электронный ресурс] // DW.com. - Режим доступа: <https://www.dw.com/en/the-real-winners-of-the-us-china-trade-dispute/a-55420269>.
37. These Economies Are Benefiting From the U.S.-China Trade War [Электронный ресурс] // U.S. News. - Режим доступа: <https://www.usnews.com/news/best-countries/articles/2019-08-23/these-countries-are-the-winners-of-the-china-us-trade-war>.
38. Trumps bans Alipay and seven others Chinese apps [Электронный ресурс] // BBC News. - Режим доступа: <https://www.bbc.com/news/business-55555269>.
39. US-China Relations in the Biden-Era: A Timeline [Электронный ресурс] // China Briefing. - Режим доступа: <https://www.china-briefing.com/news/us-china-relations-in-the-biden-era-a-timeline/>.
40. US “Section 301” action against China’s intellectual property regime questioned at WTO Goods Council [Электронный ресурс] WTO. – Режим доступа: https://www.wto.org/english/news_e/news18_e/good_28mar18_e.htm.
41. Who benefits most from US-China trade war: Chinese “province” Taiwan [Электронный ресурс] // Down to Earth. - Режим доступа: <https://www.downtoearth.org.in/news/economy/who-benefits-most-from-us-china-trade-war-chinese-province-taiwan-67630>.

42. WTO 称美国对中国加征关税违反贸易规则 但裁决效力几乎为零 [Электронный ресурс] // BBC News. - Режим доступа: <https://www.bbc.com/zhongwen/simp/chinese-news-54175607>.
43. 中美贸易战：特朗普称两国贸易谈判即将重启 [Электронный ресурс] // BBC News. - Режим доступа: <https://www.bbc.com/zhongwen/simp/world-49467106>.
44. 中美贸易战“休兵” 细数两国百年恩怨往来 [Электронный ресурс] // BBC News. - Режим доступа: <https://www.bbc.com/zhongwen/simp/chinese-news-50095168>.
45. 中美贸易协议：关税未除，中国承诺两年进口 2000 亿美国商品 [Электронный ресурс] // BBC News. - Режим доступа: <https://www.bbc.com/zhongwen/simp/business-51117695>.
46. 美中贸易战已经导致美国流失 24.5 万个就业岗位--USCBC 研究 [Электронный ресурс] // Reuters. - Режим доступа: <https://www.reuters.com/article/china-usa-trade-war-job-loss-0114-thursday-idCNKBS29K030>.

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение
высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Юридический институт
кафедра международного права

УТВЕРЖДАЮ
Заведующий кафедрой
Т.Ю. Сидорова
подпись инициалы, фамилия
«21» мая 2021 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

41.03.05. Международные отношения
профиль подготовки 41.03.05.01 Международные отношения и внешняя
политика

Торгово-экономический конфликт между США и Китаем в XXI веке

Руководитель

Т.Ю. Сидорова

зав.кафедрой, к.ю.н
должность, ученая степень

Т.Ю. Сидорова

инициалы, фамилия

Выпускник

Махмутова Е.О.

Е.О. Махмутова

инициалы, фамилия

Красноярск 2021