

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Хакасский технический институт – филиал ФГАОУ ВО
«Сибирский федеральный университет»
институт
«Экономика и менеджмент»
кафедра

УТВЕРЖДАЮ
и. о. Заведующий кафедрой
_____ Т.Б Коняхина
подпись инициалы, фамилия
« ____ » _____ 20__ г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

38.03.02 Менеджмент
код – наименование направления

Повышение эффективности деятельности предприятия ООО «Крепость»
тема

Руководитель _____ И. В. Капчегашева
подпись, дата должность, ученая степень инициалы, фамилия

Выпускник _____ К. А. Карапетян
подпись, дата инициалы, фамилия

Абакан 2018

Продолжение титульного листа бакалаврской работы по теме
Повышение эффективности деятельности предприятия ООО «Крепость»

Консультанты по
разделам:

Теоретическая часть
наименование раздела

подпись, дата

И. В. Капчегашева
инициалы, фамилия

Аналитическая часть
наименование раздела

подпись, дата

инициалы, фамилия

Проектная часть
наименование раздела

подпись, дата

И. В. Капчегашева
инициалы, фамилия

Нормоконтролер
подпись, дата

Н. Л. Сигачева
инициалы, фамилия

СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	6
1. Теоретическая часть. Основы эффективности деятельности.....	8
1.1 Сущность и значение эффективности предприятия.....	8
1.2 Пути и оценка повышения эффективности деятельности предприятия.....	12
1.3 Перспективы дорожной отрасли.....	17
2. Аналитическая часть. Анализ хозяйственной деятельности на примере ООО «ДорИнвест».....	22
2.1 Характеристика предприятия.....	22
2.2 Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия.....	23
2.3 Заключительная оценка финансового состояния предприятия.....	37
2.4 Вопросы экологии.....	40
3. Проектная часть. Разработка мероприятия по повышению эффективности предприятия.....	42
3.1 Обоснование мероприятия.....	42
3.2 Эффективность предложенного мероприятия.....	55
Заключение.....	58
Список сокращений.....	60
Список использованных источников.....	62
Приложение А-3.....	65-73

ВВЕДЕНИЕ

Тема выпускной квалификационной работы «Повышение эффективности деятельности предприятия на примере ООО Крепость» актуальна. Благодаря выполнению строительных, ремонтных и восстановительных работ многие города Республики Хакасия преобразовываются и главное, удовлетворяется человеческая потребность. Городские здания, сооружения - это крупная составная часть городского хозяйства, требующая значительных затрат на содержание и дальнейшее развитие. В современных условиях масштабы и темпы строительных работ существенно влияют на развитие всех отраслей городского хозяйства, удовлетворение потребностей города.

Для сферы строительных работ в Российской Федерации актуальны проблемы, обусловленные дефицитным финансированием отрасли, неэффективной системой размещения и бюджетного финансирования государственных и муниципальных заказов на строительство и ремонт зданий, приводящим к строительству нарушением технологии.

Целью выпускной квалификационной работы является повышение эффективности строительной, ремонтной и восстановительной деятельности.

Исходя из этого, выстраиваются нижеперечисленные задачи:

1. Изучить теоретические аспекты по повышению эффективности предприятия.
2. Проанализировать деятельность предприятия и выявить неиспользованные резервы.
3. Разработать мероприятия по расширению объема производства с целью повышения эффективности.

Предметом исследования является предприятие ООО «Крепость».

Объектом исследования является повышение эффективности предприятия.

Выпускная квалификационная работа состоит из введения, теоретической, аналитической и проектной частей, а так же заключения, списка сокращений и списка использованных источников.

В первой главе говорится о сущности и значении повышения эффективности предприятия, о проблеме и видах эффективности. Для более глубокого представления были расписаны пути увеличения объема производства и оценка его эффективности.

Во второй главе проанализирована хозяйственная деятельность предприятия ООО «Крепость». Для этого приведены: характеристика предприятия, анализ капитала, анализ финансового состояния, управленческий анализ, заключительная оценка деятельности предприятия. В конечном итоге был рассмотрен вопрос об экологии, воздействия строительства на нее, как с отрицательной, так и с положительной стороны.

Третья глава выпускной квалификационной работы посвящена разработке мероприятий по повышению эффективности предприятия. Для осуществления данной цели расписаны обоснования мероприятий, проведен экономический расчет дополнительного объема работ и спрогнозирован показатель эффективности.

В заключении подводятся итоги исследования, формируются окончательные выводы по рассматриваемой теме.

Приложение состоит из бухгалтерского баланса, отчета о прибылях и убытках и устава предприятия для анализа хозяйственной деятельности.

ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ 1 ОСНОВЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1.1 Сущность и значение эффективности предприятия

В настоящее время используются различные термины, по-своему характеризующие соотношение результата с определёнными целевыми установками - результативность, экономичность, производительность.

Эффективность - характеристика процессов, отражающая, прежде всего степень достижения определенных целей, поэтому эффективностью обладает лишь целенаправленное взаимодействие. В практической деятельности эффективность очень часто употребляется как синоним успешности, результативности и конкурентоспособности.

Эффективность - это достижение каких-либо определенных результатов с минимально возможными издержками или получение максимально возможного объема продукции из данного количества ресурсов. [15]

Проблема эффективности возникает естественным образом в связи с потребностью товаропроизводителя максимально экономить ресурсы при выпуске продукции. В условиях рыночной экономики, когда предпринимательская деятельность осуществляется на свой страх и риск, она приобретает первостепенное значение. По существу, эффективность производства выражает степень достижения основных целей, характерных для расширенного воспроизводства. При рассмотрении эффективности производства принято различать следующие ее виды: производственно-технологическую, производственно-экономическую, социально-экономическую и эколого-экономическую. Любая деятельность имеет определенный результат, который человек всегда стремился оценить. С развитием производства, а особенно его промышленного масштаба, эта оценка, стремление спровоцировала появление концепции эффективности производства - как отдельной серьезной составляющей изучения деятельности организации. [3]

Специалист при определении эффективности производства выделяет только два ее вида: экономическую и социальную.

- Социальная эффективность развития проявляется, прежде всего, в том, что создаются лучшие условия для воспроизводства рабочей силы и повышения благосостояния народа. Другими словами, эффективность производства оценивается не только с экономических позиций, но с учетом его социального результата.

- Экономическая эффективность определяется путем сопоставления полученного эффекта (результата) с использованными для его получения ресурсами или затратами. Оценка только по затратам недостаточна, так как результат производства во многом зависит от всего объема ресурсов, вовлеченных в производственный процесс. [24]

Под эффективностью также понимают:

- конкретный результат (эффективность какого либо действия);
- соответствие результата или процесса максимально приближенного к плановому;
- функциональное разнообразие систем;
- удовлетворительность функционирования;
- выполнения целевых установок и функций;
- отношение реального эффекта к нормативному эффекту.

Процесс измерения «ожидаемого уровня эффективности деятельности предприятия» методологически связан, прежде всего, с определением надлежащего критерия и формирования соответствующей системы показателей.[28]

Показатель - это количественное выражение отдельной стороны экономического явления. Именно он дает полную и конкретную характеристику результатов этого явления. Критерий, как мерило экономической эффективности предприятия, конкретизируется через показатели и динамику эффективности. Критерий выражает обобщенный

результат экономического явления. Это средство для суждения, признак, на основе которого производится оценка, определение или же классификация чего-либо.

Система показателей эффективности производства может включать несколько групп:

- частные показатели эффективности деятельности;
- обобщающие показатели эффективности деятельности, которые обеспечивают возможность сравнения частных.

Эти группы включают в себя определенное количество конкретных абсолютных или относительных показателей, которые характеризуют общую эффективность хозяйствования или эффективность использования отдельных видов ресурсов.

Эффективность производства означает результативность, степень использования ресурсов или отдачу затрат, которая определяется разницу между достигнутыми результатами или используемыми ресурсами.

Соотношение между эффектом и ресурсами (затратами) выражает меру, количественную сторону эффективности производства. Но эффективность производства характеризуется не только за счет количественной, но и качественной стороной. Качественная сторона эффективности производства связана с проблемой ее критерия. Критерий характеризует сущность, глубинное содержание, субстанцию эффективности производства, а показатели эффективности предназначена для количественного выражения этой сущности.[12]

Сущность повышения эффективности на предприятии сводится к тому, чтобы относительно, в расчете на единицу продукции, сократить затраты и тем самым при данном размере ресурсов (трудовых, материальных, финансовых) увеличить объем прибыли.

Исходя из сущности повышения эффективности на предприятии, ее критерием на уровне первичного звена является максимизация прибыли на единицу используемых производственных ресурсов. На уровне

национальной экономики критерием эффективности производства является максимизация дохода на единицу продукции. Систематическое повышение эффективности производства является закономерным процессом любой экономической системы, ибо общество в целом, и каждый хозяйствующий субъект заинтересованы в получении большого эффекта.

В соответствии с законом возвышения потребностей по мере того, как одна из них удовлетворяется, появляется новая, более высокая, постоянная необходимость роста источника удовлетворения постоянно растущих потребностей населения. На уровне национальной экономики таковыми является валовой внутренний продукт, рост которого может обеспечиваться как экстенсивным, так и интенсивным путем. [29]

Экстенсивное развитие осуществляется преимущественно на неизменной технической основе. Рост масштабов производства и конечных результатов обеспечивается в основном за счет количественного увеличения материально-вещественных и личных факторов производства. Следовательно, экстенсивное развитие предполагает вовлечение в производство дополнительных ресурсов - трудовых, материальных, природных и т.д. Однако величина производственных ресурсов всегда относительно ограничена. Это означает, что желаемые темпы экономического роста, необходимые для удовлетворения постоянно растущих потребностей населения, опережают возможные темпы увеличения используемых производственных ресурсов. Это обуславливает необходимость интенсивного экономического роста, а именно роста конечных результатов при неизменных или незначительно растущих используемых ресурсах. [1]

Интенсивный экономический рост возможен только на основе повышения эффективности производства.

Повышение эффективности производства имеет огромное значение для экономики каждого хозяйствующего субъекта. Это объясняется тем, что повышение эффективности производства ведет к снижению себестоимости

единицы продукции и тем самым создает предпосылки для обеспечения ее конкурентоспособности.

Рост конкурентоспособности продукции, в свою очередь, способствует увеличению объема продаж и на этой основе роста прибыли предприятия. Это расширяет возможности накопления, что способствует расширению, развитию и совершенствованию производства и служит предпосылкой для нового повышения эффективности производства.

Таким образом, повышение эффективности производства оказывает многостороннее, комплексное влияние на экономику предприятия, что обеспечивает его доходность и устойчивый экономический рост.

Все пути повышения эффективности производства классифицируются по двум признакам: по источникам и по факторам. [17]

Основными источниками повышения эффективности производства являются: снижение трудоемкости, фондоемкости, материалоемкости, капиталоемкости выпуска продукции, рациональное использование природных ресурсов и экономия времени.

Все факторы повышения эффективности классифицируются:

- на технико-технологические, обусловленные прогрессом техники и технологии;
- организационные, включающие организацию труда, производства и управления;
- социально-экономические, связанные с мотивацией труда работников.

Эффективность производства зависит как от внутренней, так и от внешней среды предприятия. Это обуславливает необходимость адаптации предприятия к изменениям внешней среды. [6]

1.2 Пути и оценка повышения эффективности деятельности предприятия

Пути повышения эффективности производства, комплекс конкретных мероприятий по росту эффективности производства в заданных направлениях. Основные пути повышения эффективности производства: снижение трудоемкости и повышение производительности труда, снижение материалоемкости продукции и рациональное использование природных ресурсов, снижение фондоёмкости продукции и активизация инвестиционной деятельности предприятий.

Важным фактором повышения эффективности деятельности предприятия является научно-технический прогресс. В современных условиях нужны революционные, качественные изменения, переход к принципиально новым технологиям, к технике последующих поколений, коренное перевооружение всех отраслей народного хозяйства на основе новейших достижений науки и техники. Структурные изменения в обществе также влияют на показатели эффективности на разных уровнях ведения хозяйства. Важнейшими являются структурные изменения экономического и социального характера. [30]

Внедрение достижений современного научно-технического прогресса и, в первую очередь, безотходных, малоотходных, ресурсосберегающих технологий и техники для их осуществления. Это увеличивает выход продукции из того же объема переработанного сырья, а значит и фондоотдачу. Замена действующего устаревшего оборудования на новое, более производительное и экономичное. При нормально функционирующей экономике по условиям агрегатной концентрации с удвоением мощности машин цена возрастет лишь в полтора раза. [35]

Важнейшим фактором повышения эффективности общественного производства, обеспечение высокой его эффективности был и остается научно-технический прогресс. До последнего времени НТП происходил эволюционно. Преимущество отдавалось совершенствованию уже

существующих технологий, частичной модернизации машин и оборудования. Такие меры давали определенную, но незначительную отдачу. Недостаточны были стимулы разработки и внедрения мероприятий по новой технике. В современных условиях формирования рыночных отношений нужны революционные, качественные изменения, переход к принципиально новым технологиям, к технике последующих поколений - коренное перевооружение всех отраслей народного хозяйства на основе новейших достижений науки и техники. Важнейшие направления НТП:

- широкое освоение прогрессивных технологий;
- автоматизация производства;
- создание и использование новых видов материалов.

Коренные преобразования в технике и технологии, мобилизация всех организационных, экономических и социальных факторов создадут предпосылки для значительного повышения производительности труда. Предстоит обеспечивать внедрение новейшей техники и технологии, широко применять на производстве прогрессивные формы научной организации труда, совершенствовать его нормирование, добиваться роста культуры производства, укрепления порядка и дисциплины. Одним из важных факторов интенсификации и повышения эффективности производства предприятий является режим экономии. Ресурсосбережение должно превратиться в решающий источник удовлетворения растущей потребности в топливе, энергии, сырье и материалах. Повышение эффективности производства зависит от лучшего использования основных фондов. [3]

Необходимо интенсивнее использовать созданный производственный потенциал, добиваться ритмичности производства, максимальной загрузки оборудования, существенно повышать сменность его работы и на этой основе увеличивать объем продукции с каждой единицы оборудования, с каждого квадратного метра производственной площади. Результатом организации интенсивного использования производственных мощностей является ускорение темпов прироста продукции без дополнительных

капитальных вложений. Важное место в повышении эффективности производства занимают организационно-экономические факторы. Особо возрастает их роль с ростом масштабов общественного производства с усложнением хозяйственных связей. Требуется дальнейшего развития и совершенствования производственной социальной инфраструктура, оказывающая существенное влияние на уровень эффективности производства. Это совершенствование самих форм и методов управления, планирования, экономического стимулирования всего хозяйственного механизма. В этой же группе факторов широко применяются многообразные рычаги хозяйственного расчета и материального поощрения, материальной ответственности и других хозяйственных экономических стимулов. Особое место в интенсификации экономики предприятия, снижении удельного расхода ресурсов принадлежит повышению качества продукции. Эта задача должна стать предметом постоянного внимания и контроля, главным фактором в оценке деятельности каждого трудового коллектива. В настоящее время предприятия многих отраслей промышленности находятся в финансовом затруднении. Поэтому финансирование научно-технического прогресса из собственных средств ограничено на предприятии. Однако предприятия в ряде различных отраслей промышленности функционируют рентабельно. Искусство при использовании прибыли, остающейся в их распоряжении, заключается в оптимальном их распределении на накопление и потребление различных видов ресурсов. Как бы ни было тяжело, рентабельные предприятия промышленности должны в первую очередь направлять прибыль и иные финансовые средства на перевооружение техники и оборудования, инновационную деятельность и другие актуальные направления научно-технического прогресса. С преодолением сложившихся трудностей в отечественной промышленности, дальнейшим динамичным развитием ее предприятия промышленности будут поступать именно таким образом. [11]

Важным источником финансирования научно-технического прогресса предприятий промышленности должны стать инвесторы, как отечественные, так и зарубежные. Ряд отраслей промышленности как раз относится к привлекательным объектам. Однако кредит пока дорог, гарантии недостаточны, риск значителен. Для зарубежного инвестора должны быть созданы еще более привлекательные условия. Тенденция развития экономики благоприятствует притоку зарубежных инвестиций, а также отечественных из ряда специфичных в финансовом плане регионов - Москвы и Санкт-Петербурга. Региональное перераспределение инвестиций неизбежно и эффективно.

С экономической точки зрения инвестиции в научно-технический прогресс вообще привлекательны. Все, что вкладывается в научно-технический прогресс, как правило, возвращается в несколько раз быстрее, чем в иные сферы. [13]

Лишь умелое использование всей системы перечисленных факторов может обеспечить соответствующие темпы роста эффективности производственно-хозяйственной деятельности.

Осуществление мероприятий по совершенствованию деятельности предприятия бытового обслуживания населения могут осуществляться по следующим направлениям:

- мероприятия, направленные на более рациональное использование материальных ресурсов, внедрение новой техники и технологии, позволяющей более экономно расходовать материалы, энергию, совершенствование нормативной базы предприятия. Необходимо внедрение и использование более прогрессивных материалов, использование отходов производства, улучшение качества оказываемых услуг;
- мероприятия, связанные с использованием основных фондов (освобождение предприятия от излишних машин и оборудования, сдача имущества предприятия в аренду, улучшение качества обслуживания и ремонта основных средств, обеспечение большей загрузки машин и

оборудования, повышение уровня персонала, обслуживающего машины, оборудования и транспортные средства, внедрение более прогрессивных машин и оборудования);

- мероприятия, связанные с улучшением использования работников (определение и поддержание оптимальной численности персонала, повышение уровня квалификации, обеспечения опережающего роста производительности труда по сравнению со средней заработной платой основных рабочих, применение прогрессивных систем и форм оплаты труда, улучшение условий труда, механизации и автоматизации производственных процессов, обеспечение мотивации высокопроизводительного труда);

- мероприятия, связанные с улучшением организации производства, труда и управления предприятия;

- мероприятия, связанные с улучшением использования маркетинговой политики (разработка оптимальной стратегии ценообразования, разработка рекламной компании, проведение комплексного исследования рынка услуг);

- мероприятия, направленные на совершенствование сервисного обслуживания населения (внедрение прогрессивных форм обслуживания населения, рационализация режима работы предприятия, расширение ассортимента оказываемых услуг). [34]

Оценка экономической эффективности предприятия, включает в себя расчет показателей эффективности использования основных фондов, оборотных средств, наемного труда. При рассмотрении показателей оценки текущей производственной деятельности следует исходить, с одной стороны, из оценки увеличения производительной силы труда (технический аспект), и с другой - как это сказывается на общих результатах производства. Первый аспект оценивается с помощью таких показателей, как:

- продуктивность работы предприятия равной отношению объема произведенной продукции к массе привлеченных ресурсов;

- продуктивность материала равной отношению объема продукции к затраченным материалам;
- продуктивность оборудования равна отношению объему продукции к затраченным машино-часам;
- производительность труда - отношение объема продукции к затраченным рабочим часам. [31]

Второй аспект деятельности также оценивается рядом показателей. Важнейшими из них являются: объем товарной продукции, уровень издержек производства, качество продукции, производительность труда. Объем товарной продукции характеризует возможности производственной деятельности. Он показывает объем продукции предприятия, готовой для реализации за пределы предприятия и определяется как произведение цены предприятия одной единицы продукции на количество произведенных единиц данной продукции. Уровень издержек производства характеризует степень развития производственной базы, уровень прогрессивности организации производства и труда, его техническую оснащенность. Снижение уровня издержек производства является важнейшим условием повышения конкурентоспособности продукции и получения большей прибыли. Важным показателем, эффективности работы производственных служб является качество выпускаемой продукции. Рост качества продукции - одно из условий повышения цены изделия, что ведет к увеличению дохода и повышению ее конкурентоспособности. Показатели качества различны для видов продукции разного потребительского назначения.

Показателем, характеризующим уровень результативности текущей производственной деятельности, является производительность труда, увеличение которой ведет к снижению издержек производства, а главное - способствует достижению запланированного выпуска продукции при минимуме затрат на их производство. [16]

В зависимости от стратегии предприятия и поставленных целей повышение эффективности деятельности, преодоление последствий кризиса

и достижение устойчивого роста или освоение выпуска новой продукции и выход на новый рынок предлагается детальный план увеличения эффективности производства, достижения максимальных результатов при минимальных затратах.

Экономическая эффективность - это получение максимума возможных благ от имеющихся ресурсов. Для этого нужно постоянно соотносить выгоды и затраты или вести себя рационально.

Рациональное поведение заключается в том, что производитель и потребитель стремятся к наивысшей эффективности и для этого максимизируют выгоды и минимизируют затраты. К показателям эффективности (доходности) относятся наименьшие затраты, рентабельность, срок окупаемости.[23]

Показатель наименьших затрат - это величина расходов на проект по наименее дорогостоящему варианту. Большое значение для оценки эффективности использования трудовых ресурсов на предприятии в условиях рыночной экономики имеет показатель рентабельности персонала (отношение прибыли к среднегодовой численности промышленно-производственного персонала).

Поскольку прибыль зависит от рентабельности продаж, коэффициента оборачиваемости капитала и суммы функционирующего капитала, факторную модель данного показателя можно представить следующим образом:

$$\frac{\Pi}{\text{ЧР}} = \frac{\Pi}{\text{В}} * \frac{\text{В}}{\text{КЛ}} * \frac{\text{КЛ}}{\text{ЧР}} \quad \text{или} \quad \frac{\Pi}{\text{ЧР}} = \frac{\Pi}{\text{В}} * \frac{\text{В}}{\text{ТП}} * \frac{\text{ТП}}{\text{ЧР}}, \quad (1.1)$$

где Π - прибыль от реализации продукции; ЧР - среднесписочная численность работников; В - выручка от реализации продукции; КЛ - среднегодовая сумма капитала; ТП - стоимость выпуска товарной продукции в действующих ценах; $\Pi/\text{ЧР}$ - рентабельность персонала; $\Pi/\text{В}$ - рентабельность продаж; $\text{КЛ}/\text{ЧР}$ - капиталовооруженность труда; $\text{В}/\text{ТП}$ - доля выручки в стоимости выпущенной продукции; $\text{ТП}/\text{ЧР}$ - среднегодовая

выработка продукции одним работником в действующих ценах. По первой модели можно определить, как изменилась прибыль на одного работника за счет изменения уровня рентабельности продаж, коэффициента оборачиваемости капитала и капиталовооруженности труда. [10]

Оценки эффективности предприятия включает в себя расчет таких показателей как эффективность использования фондов, оборотных средств и наемного труда. Далее рассмотрим виды оценок:

- оценка увеличения объемов производства предполагает анализ затрат на выполнение определенной работы. Это весьма трудоемкий процесс, целью которого является оценка эффективности использования ресурсов предприятия, выявление путей снижения производственных затрат, сбор информации для принятия управленческих решений. В процессе оценки проводится сравнение с аналогичными предприятиями и с уровнем затрат, средним для данной конкретной отрасли.

- оценка производственных товарно-материальных запасов и, в том числе, оценка незавершенного производства. Достоверность проводимой оценки незавершенного производства напрямую зависит от наличия и сложности учетных процедур, установленных на предприятии.

- оценка основных производственных фондов-машин, оборудования, инвентаря - зачастую требует специальных знаний. В связи с технической спецификой, оценка оборудования на производстве предполагает знание рынка оборудования, свободное ориентирование в мире технических новинок и изобретений, знание основных поставщиков оборудования, их ценовой политики.

- оценка технического уровня производства включает в себя оценку уровня механизации и автоматизации производства, прогрессивности технологий, технической вооруженности труда, использования научных достижений и внедрения новой техники. [14]

Оценка производства чаще всего необходима при работе с банками и иными кредитными учреждениями по вопросам залога. Кроме того,

показатели рентабельности, доходности и ресурсоемкости интересуют потенциальных вкладчиков и владельцев свободных капиталов.

Предприниматель может получить исчерпывающие сведения об объекте исследования. Вопросы к специалисту формулируются путем составления технического задания. Эксперт может провести исследование, основываясь только на документах, однако, чаще специалисту необходимо выехать на место. [38]

Производственные предприятия оцениваются независимыми специалистами при помощи ряда методик.

На выводы эксперта оказывают влияние:

- стоимость ОС предприятия;
- мощность установок и механизмов;
- дата запуска в эксплуатацию производственной линии;
- количество ремонтов, наличие обслуживания, дата последнего

технического освидетельствования и его результаты;

- модернизация;
- наличие плана по внедрению новых технологий;

прочие обстоятельства.

Оценка эффективности предприятия потребует уделить внимание не только механизмам и установкам, но и технической документации, верности технологии, наличию на предприятии контроля качества и учета, а также прочим вопросам организации выпуска продукции.

Заключение экспертов может быть использовано для урегулирования отношений между деловыми партнерами, соучредителями, а также представлено в органы суда, прокуратуры и прочие организации, учреждения и государственные структуры.

Наши специалисты несут всю полноту ответственности за изложенные в отчете выводы. Клиент может использовать расчеты и показатели в работе с органами власти по вопросам предоставления субсидий и льгот. [9]

1.3 Перспективы дорожной отрасли

Дорожное строительство в России находится в упадочном состоянии уже много лет, и пессимистичные прогнозы специалистов подогреваются бюрократическими сложностями и неистребимой коррупцией в отрасли. Однако сегодня перспективы развития дорожно-строительного хозяйства уже не столь печальны – отрасль постепенно развивается, а требования транспортной инфраструктуры вынуждают к внедрению новых материалов и технологий для повышения качества строительных и ремонтных работ на дорогах страны. Конечно, пройдут годы, прежде чем дорожное строительство в России выйдет на европейский уровень качества, но сегодня у нас уже есть все предпосылки для этого серьезного шага.

Технологическая модернизация отрасли. Для выполнения качественных дорожно-строительных работ нужна качественная дорожная техника – современное оборудование, позволяющее выполнить укладку и ремонт дорожного полотна в соответствии с современными стандартами и нормативами. Так как далеко не многие строительные организации могут позволить себе приобретение дорогостоящих дорожных машин, растущей популярностью на рынке дорожных услуг пользуется аренда спецтехники в специализированных автопарках. Аренда строительных машин особенно актуальна при выполнении неспецифических операций и при работе с новыми технологиями

Использование современных материалов. Немаловажным условием повышения качества дорожного строительства является внедрение в транспортную отрасль современных материалов. Например, в последние годы строительство и ремонт дорог обратилось к использованию полимерных битумов со специальными модифицирующими добавками материалов. Благодаря этим и другим инновациям, получившим широкое распространение в дорожном строительстве в Европе, становится возможным существенно улучшить ситуацию с дорогами страны и проводить

благоустройство городских территорий более качественно и оперативно без увеличения себестоимости работ.

Повышение кадровой квалификации. Грамотное и качественное асфальтирование автомобильных дорог и мощение тротуаров должно выполняться специалистами с соответствующей квалификацией и стажем работы: компетентные проектировщики и опытные инженеры, профессионально подготовленные рабочие и внимательные контролеры. Использование новых материалов и технологий должно сопровождаться обучением рабочих и проведением тестовых испытаний каждой инновации в конкретных эксплуатационных условиях – при соблюдении всех необходимых условий качественного контроля значительное улучшение ситуации в дорожно-строительной отрасли России станет реальностью в ближайшие несколько лет.

Стратегия развития автомобильно-дорожной сети

Дорожная отрасль является неотъемлемой частью транспортного комплекса страны, поэтому основные задачи ее развития и функционирования определены распоряжением Правительства Российской Федерации от 22 ноября 2008 г. № 1734-р «О транспортной стратегии Российской Федерации до 2030 г.».

В свою очередь задачи транспортной стратегии детализируются Федеральной целевой программой «Развитие транспортной системы России (2010–2015 гг.) и проектом государственной программы РФ «Развитие транспортной системы» (подпрограмм «Дорожное хозяйство» и «Развитие скоростных автомобильных дорог на условиях государственно-частного партнерства»).

Цели подпрограмм — ускорение товародвижения и снижение транспортных издержек.

Задачи подпрограмм:

- сокращение протяженности автомобильных дорог, работающих в режиме перегрузки, увеличение доли автомобильных дорог, соответствующих нормативным требованиям;
- организация развития скоростных автомобильных дорог на условиях государственно-частного партнерства;
- повышение эффективности реализации программы.

Целевые показатели и индикаторы подпрограмм:

- доведение доли автомобильных дорог общего пользования федерального значения, соответствующих нормативным требованиям к транспортно-эксплуатационным показателям, до 85–87 %;
- доведение доли автомобильных дорог федерального значения, обслуживающих движение в режиме перегрузки, до 20–25 %;
- увеличение объема частного финансирования мероприятий госкомпании «Автодор» с 20,8–32,0 млрд руб. в 2011–2012 гг. до 75 млрд руб. к 2019 г.

Подпрограмма реализуется в 2012– 2019 гг. в один этап. Ожидаемые результаты реализации подпрограмм:

- повышение доступности транспортных услуг для населения за счет уменьшения протяженности автомобильных дорог, обслуживающих движение в режиме перегрузки (в 2012–2019 гг. будет построено и реконструировано 7,7 тыс. км федеральных автомобильных дорог);
- повышение безопасности дорожного движения (количество ДТП из-за сопутствующих дорожных условий должно снизиться с 1,392 на 1 тыс. автотранспортных средств в 2012 г. до 1,16 в 2019 г.);
- повышение конкурентоспособности отраслей экономики России на мировых рынках за счет снижения транспортной составляющей в конечной цене продукции, ускорения оборачиваемости и уменьшения товарно-материальных запасов на складах (на 2 %);

- создание новых рабочих мест, предприятий (ресторанов, мотелей, автозаправок, магазинов и др.) в результате развития сети автомобильных дорог (к 2019 г. количество рабочих мест увеличится почти на 25 %);

- создание возможности перехода на новую систему контрактных отношений, внедрения в дорожную отрасль России новых технологий и материалов, высокопроизводительных машин и оборудования;

- формирование рыночно ориентированной системы управления дорожным хозяйством, направленной на привлечение частного капитала и создание финансовых инструментов по мобилизации инвестиционных средств;

- увеличение объемов частного финансирования мероприятий подпрограммы в общем объеме финансирования (с 20,8–32,0 млрд руб. в 2011–2012 гг. до 75 млрд руб. к 2019 г.);

- создание многофункциональных зон дорожного сервиса исходя из прогнозируемого роста интенсивности дорожного движения на автомобильных дорогах (число таких зон увеличится с 8 в 2012 г. до 58 в 2019 г.).

Приведение большей части федеральных автомобильных дорог в нормативное состояние будет осуществляться за счет их ремонта и работ по содержанию, для чего в Бюджетном кодексе с 2014 г. предусмотрено 100 % финансирование этих затрат в соответствии с нормативами, утвержденными Правительством РФ. В результате расходы на ремонт и содержание федеральных автодорог возрастут с 66,5 млрд руб. в 2010 г. до 229 млрд руб. в 2015 г.[11]

АНАЛИТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ 2 АНАЛИЗ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРИМЕРЕ ООО «ДОРИНВЕСТ»

2.1 Характеристика предприятия ООО «Крепость»

ООО «Крепость» является коммерческой организацией, созданной в организационно-правовой форме общества с ограниченной ответственностью, в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации. Общество является юридическим лицом и действует на основании законодательства РФ и устава. Основной целью организации является получение прибыли. Предметом общества является деятельность в области архитектуры, связанная с созданием архитектурного объекта. Общество в установленном законом порядке осуществляет следующие виды деятельности:

- выполнение строительных, ремонтных и восстановительных работ;
- монтаж инженерного оборудования зданий и сооружений;
- предоставление кредита;
- подготовка и продажа собственного недвижимого имущества;
- сдача внаем собственного недвижимого имущества;
- исследование конъюнктуры рынка и выявление общественного мнения;
- деятельность в области архитектуры;
- осуществление торговой деятельности;
- транспортные услуги;

Общество имеет право заниматься иными видами деятельности, не запрещенными действующим законодательством и не противоречащими предмету и основным задачам деятельности общества.

Общество ведет оперативный, бухгалтерский и статистический учет в порядке, установленном законодательством для предприятий соответствующей организационно-правовой формы. Руководство текущей хозяйственно-финансовой деятельностью Общества осуществляется единоличным исполнительным органом Общества в лице генерального

директора, назначаемого и смещаемого Учредителем. При наличии в том необходимости последний вправе сам занимать должность генерального директора Общества, осуществляя весь комплекс мер по обеспечению нормального функционирования общества. Реорганизация и ликвидация общества осуществляется в случаях и в порядке, определяемом Гражданским Кодексом и иными нормативными актами по данному вопросу.

2.2 Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия

Таблица 2.1 - Агрегированный аналитический баланс за 2014 год

Активы	Σ	%	Пассив	Σ	%
Внеоборотные активы	1563	100	Собственный капитал	1390	88,9
Оборотные активы	0	0	Заемный капитал	173	11,1
Σ	1563	100	Σ	1563	100

В таблице № 2.1 посчитан общий анализ структуры баланса, где все 100% занимают внеоборотные активы, 0% оборотные активы. В пассиве собственный капитал составляет 88,9%, заемный капитал 11,1% т.к. большая часть собственного капитала покрывается за счет заемного капитала. Можно сделать вывод, что предприятие финансово устойчивое, так как оборотные активы не наполовину сформированы за счет собственного капитала, что является гарантией погашения внешней задолженности и возможности достижения оптимального значения коэффициента ликвидности.

Анализ активов

Активы предприятия - это различные ресурсы, имеющие экономическую ценность, которые принадлежат предприятию и используются им в процессе хозяйственной деятельности.

Анализ имущественных активов предприятия - это процесс изучения конечных показателей формирования ресурсов и их использования в ходе производственной деятельности. [32]

Все активы предприятия принято делить на оборотные и необоротные. К оборотным активам относятся все затраты предприятия, оборотные средства, запасы, дебиторская задолженность, готовая продукция, денежные средства и расходы будущих периодов. Необоротные активы предприятия включают в себя основные фонды, краткосрочные инвестиции и нематериальные активы.

Итак, анализ активов предприятия направлен на определение показателей, которые дают наиболее полную и точную картину его финансового состояния. Проведение такого анализа позволяет найти дополнительные источники повышения рентабельности используемых предприятием активов. [33]

Таблица 2.2 Показатели структуры и динамики активов

Показатели	2016г.		2017г.		Отклонения	
	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	%
Всего активов	1576	100	1563	100	-13	-0,8
в том числе:						
Внеоборотные	0	0	1563	100	1563	100
Финансовые	-	-	-	-	-	-
Оборотные	1576	100	1563	100	-13	-0,8
из них:						
Материальные	-	-	-	-	-	-
Финансовые	1576	100	0	0	0	0

Источники информации: форма по ОКУД 0710001

В таблице № 2.2 показана структура и динамика активов. В результате проведенного анализа показателей структуры и динамики активов

предприятия можно сделать вывод, что в 2017 году объем активов снизился по сравнению с 2016 годом на -13 000руб., в процентном соотношении уменьшилась на (-0,8 %).

Внеоборотные активы в 2016 году составляли 0руб., (0%), а в 2017 году за счет приобретения основных средств они составили 1 563 000руб.,(100%).

Уменьшение валюты баланса в 2017 году обусловлено снижением суммы оборотных активов на -13 000руб., (-0,8 %).

В оборотных активах стоимости основных средств составляют в 2016 год 1 576 000руб., (100 %), а в 2017 году 0руб., (0 %) от всей величины активов, тем самым можно сделать вывод о том, что сумма всех активов снизилась на 0руб., (0%).

Таблица 2.3 Показатели структуры и динамики основных средств

Показатели	2016г.		2017г.		Отклонения	
	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	%
Основные средства	-	-	1563	100	1563	100
здания и сооружения			800	51,2	800	100
машины и оборудование			330	21,1	330	100
Транспорт			433	27,7	433	100

В таблице № 2.3 показатели структуры и динамики основных средств видно, что в 2016 году предприятие не имело основных средств, а в отчетном периоде основные средства составляют 1 563 000 руб.

Здания и сооружения на 2017 год составили 800 000руб., что в процентном соотношении равен 51,1%. Машины и оборудование 330 000руб., в связи с покупкой производственной техники, что составило 21,1%; транспорт составил 433 000руб., за счет покупки транспортного средства, что составляет 27,7 % от всех основных средств.

Таблица 2.4 Расчет показателей физического износа и движения основных средств

Показатели	2016г.		2017г.		Отклонения	
	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	%
Основные средства всего	-	-	1563	100	1563	100
Коэффициент износа	-	-	1	100	1	-

В таблице 2.4, показан коэффициент износа предприятия, показатель рассчитан по данной формуле:

$$1) \text{Кизн} = \frac{Ам}{ОС}; \quad (2.1)$$

В результате проведенного анализа показателей физического износа и движения основных средств можно сделать вывод, что в 2016 году не было основных средств, а в 2017 основные средства составили 1 563 000руб. коэффициент износа в 2017 году равен 1.

Таблица 2.5 Показатели эффективности использования основных производственных фондов

Показатели	2016г.		2017г.		Отклонения	
	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	%
Фондоотдача	-	100	3,03	100	3,03	100
Фондорентабельность	-	100	0,0006	100	0,0006	100

В таблице 2.5, показана эффективность использования основных производственных фондов, где фондоотдача равна 3030руб., в 2017 году. Фондорентабельность 0,6руб., на отчетный период. В 2016 году показатели не рассчитаны т.к. предприятие не имело основных средств. Показатели рассчитаны по формулам:

$$1) \text{ФО} = \frac{В}{ОС_{ср}}; \quad (2.2)$$

$$2) \text{ФР} = \frac{\text{Пр}}{\text{Ср стоим ОС}} \quad (2.3)$$

Таблица 2.6 Показатели структуры и динамики оборотных активов

Показатели	2016г.		2017г.		Отклонения	
	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	%
Оборотные активы - всего	1576	100	0	0	0	0
в том числе:						
Запасы	-	-	-	-	-	-
Финансовые вложения	1576	100	0	0	0	0
Денежные средства	-	-	0	0	0	0

В таблице 2.6, рассчитаны показатели структуры и динамики активов. В результате проведенного анализа структуры и динамики оборотных активов можно сделать вывод, что объем оборотного капитала в 2017 году составил 0 руб., что в процентном соотношении составляет 0%. Видно, что большую часть оборотных активов занимали финансовые вложения, которые в 2016 году составляли 1 576 000 руб., в 2017 году 0 руб.

Таблица 2.7 Расчет общих показателей оборачиваемости оборотных активов

Показатели	2016г.	2017г.	Отклонения
	Сумма, тыс. руб.	Сумма, тыс. руб.	Сумма, тыс. руб.
Выручка от продаж продукции	10968	4737	-6231
Средние остатки оборотных средств	0	0	0
Длительность одного оборота, дней	0	0	0

В таблице 2.7, рассчитано состояние и использование оборотных средств по ниже предоставленным формулам.

1) Средняя величина оборотных средств рассчитана по формуле:

$$\frac{(ОС_{нг} + ОС_{кг})}{2} \quad (2.4)$$

2) Коэффициент оборачиваемости оборотных средств рассчитывается по формуле: $K_{об} = \frac{\text{Период}}{О_{бАк}}$ (2.5)

$$3) \quad \text{Длительность оборота: } \text{ДО} = \frac{360}{\text{Коб}} (2.6)$$

Проведя анализ расчета общих показателей оборачиваемости оборотных активов можно сделать следующий вывод, что эффективность использования оборотных средств низкая, так как средний остаток оборотных средств на 2017 год составляет 0. Выручка от продаж продукции в 2017 году уменьшилась на -6 231 000 руб., по сравнению с 2016 годом, что говорит о отрицательной динамике предприятия.

На предприятии ООО «Крепость» отсутствует дебиторская задолженность.

Анализ пассивов

Пассив баланса - часть бухгалтерского баланса (правая сторона). Отражает источники финансирования предприятия, сгруппированные по их принадлежности и назначению; собственный (акционерный капитал; эмиссионный доход, резервы, образуемые от чистой и валовой прибыли) и привлеченный (облигации, кредиторская задолженность, задолженность по оплате труда) капиталы. Пассив баланса - это часть бухгалтерского баланса предприятия, отражающая источники получения средств предприятием в денежном выражении, их состав и происхождение. Таким образом, в пассиве баланса отражаются источники финансирования. [8]

Таблица 2.10 Показатели структуры и динамики пассивов

Показатели	2016г.		2017г.		Отклонения	
	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	%
Всего источников в том числе:	1576	100	1563	100	-13	100
Собственных	1389		1390		1	100
заемных	187		173		-14	100
долгосрочных	-	-	-	-	-	-
краткосрочных	187	100	173	100	-14	100

В таблице 2.10, структура обязательств данного предприятия в 2016 году собственных источников составляет 1 389 000руб., а заемных 187 000руб. В 2017 году у предприятия собственных средств 1 390 000руб., а заемных 173 000руб. В результате проведенного анализа показателей структуры и динамики пассивов можно сделать вывод, что деятельность предприятия не обеспечена в полной мере собственными источниками финансирования, так как предприятие ООО «Крепость» в основном работает за счет собственных средств.

Таблица 2.11Группировка обязательств по категориям

Показатели	2016г.		2017г.		Отклонения	
	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	%
1. Всего заемного капитала	187	100	173	100	-14	100
1.1.Кредиты и займы	-	-	-	-	-	-
1.2.Кредиторская задолженность, в т. ч.	187	100	173	100	-14	100

В таблице 2.11 показано, что в 2016 г. всего заемного капитала на сумму 187 000руб. (100%), кредиторская задолженность 187 000руб. В 2017 году заемные средства составляют 173 000руб.(100%), из них 173 000руб. кредиторская задолженность, сумма отклонения составила -14 000руб., как в заемном капитале, так и в кредиторской задолженности.

Таблица 2.12Группировка обязательств по срокам погашения и образования

Показатели	2016г.		2017г.		Отклонения	
	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	%
Всего заемных средств:	187	100	173	100	-14	100
Долгосрочные обязательства	-	-	-	-	-	-
Краткосрочные обязательства	187	100	173	100	-14	100

Кредиты и займы	-		-		-	-
Кредиторская задолженность	187	100	173	100	-14	100

Источники информации: Форма по ОКУД 0710001

Анализ финансовой устойчивости и ликвидности

Под финансовой устойчивостью и ликвидностью понимается способность предприятия финансировать свою деятельность. Оно характеризуется обеспеченностью финансовыми ресурсами, необходимыми для нормального функционирования предприятия, целесообразностью их размещения и эффективностью использования, финансовыми взаимоотношениями с другими юридическими и физическими лицами, платежеспособностью и финансовой устойчивостью. Финансовое состояние может быть устойчивым, неустойчивым и кризисным. Способность предприятия своевременно производить платежи, финансировать свою деятельность на расширенной основе свидетельствует о его хорошем финансовом состоянии. [7]

Финансовое состояние предприятия зависит от результатов его производственной, коммерческой и финансовой деятельности. Если производственный и финансовый планы успешно выполняются, то это положительно влияет на финансовое положение предприятия. Устойчивое финансовое положение в свою очередь оказывает положительное влияние на выполнение производственных планов и обеспечение нужд производства необходимыми ресурсами.

Главная цель анализа - своевременно выявлять и устранять недостатки в финансовой деятельности и находить резервы улучшения финансового состояния предприятия и его платежеспособности. [20]

Таблица 2.13 Показатели обеспеченности материальных активов источниками финансирования, тыс. руб.

Показатели	Условное обозначение	На 2016	На 2017
Актив			

1. Собственный капитал	СК	1389	1390
2. Внеоборотные активы	ВА	0	1563
3. Собственные оборотные средства	СОС	1389	-173
Всего текущих активов (оборотных средств)	ОА	1576	0
4. Имобилизованные средства (внеоборотные активы)	ВА	0	1563
Итого активов (имущество)	СВА	1576	1563
Пассив			
1. Краткосрочная задолженность и прочие краткосрочные пассивы	КЗ	187	173
2. Краткосрочные кредиты и займы	КК	-	-
Всего краткосрочный заемный капитал (краткосрочные обязательства)	КО	187	173
3. Долгосрочный заемный капитал (долгосрочные обязательства)	ДО	-	-
4. Собственный капитал	СК	1389	1390
Итого пассивов (капитал)	СВК	1576	1563

В таблице 2.13, агрегированный аналитический баланс в 2017 г. СК превышают над средствами в 2016 года. И так же имобилизованные средства (внеоборотные активы) в 2017 году превышают средства 2016 года и составляют 1 563 000 руб. Всего текущих активов на отчетный период 0руб. Краткосрочная задолженность в отчетном периоде уменьшилась с 187 000руб., до 173 000руб., и краткосрочные обязательства уменьшились с 187 000руб., до 173 000руб. В 2017 году так же снизились все показатели, кроме собственного капитала и внеоборотных активов. Собственный капитал увеличился на 1 000руб., а ВА увеличились на 1 563 000руб.

Таблица 2.14 Группировка статей баланса для анализа его ликвидности, тыс. руб.

Актив	2016г. тыс. руб.	2017г. тыс. руб.	Пассив	2016г. тыс. руб.	2017г. тыс. руб.

Наиболее ликвидные активы, Анл	1576	0	Наиболее срочные обязательства, Пнс	187	173
Быстро реализуемые активы, Абр	-	-	Краткосрочные обязательства, Пкс	-	-
Медленно реализуемые активы, Амр	-	-	Долгосрочные обязательства, Пдс	-	-
Трудно реализуемые активы, Атр	0	1563	Постоянные пассивы, Ппост	1389	1390

В таблице 2.14 показаны группировки статьей баланса, где наиболее ликвидных активов в 2017 году составили 0руб., а в 2016 предприятие имело 1 576 000руб., ликвидных активов. Трудно реализуемые активы в 2016 составляют 0руб., а в 2017 появились и составили 1 563 000руб. Наиболее срочные пассивы в 2016 равны 187 000руб., а в 2017 173 000 руб. На 2016 год постоянные пассивы составили 1 389 000руб., а в 2017 увеличились и составили 1 390 000руб.

Таблица 2.15 Расчет коэффициентов ликвидности

Наименование коэффициента	Формула расчета	2016г. тыс. руб.	2017г. тыс. руб.
Коэффициент абсолютной ликвидности	$\text{Анл}/(\text{Пнс}+\text{Пкс})$	8,4386	0
Коэффициент критической ликвидности	$(\text{Анл} + \text{Абр})/ (\text{Пнс}+\text{Пкс})$	8,4386	0
Коэффициент текущей ликвидности	$(\text{Анл}+\text{Абр} + \text{Амр}) / (\text{Пнс} + \text{Пкс})$	8,4386	0

В таблице 2.15, при расчете коэффициентов ликвидности использовались данные таблицы 2.12 группировка статьей баланса. Рассмотрев коэффициент абсолютной ликвидности в 2017 г. видно, что ликвидных коэффициентов нет, а в 2016г коэффициент ликвидности составлял 8,4386тыс.,руб. та же сумма и у коэффициентов критической и текущей ликвидности.

Таблица 2.16 Сравнительный анализ дебиторской и кредиторской задолженностей

Показатели	Дебиторская задолженность	Кредиторская задолженность
Сумма предыдущего периода, тыс. руб.	-	187
Сумма отчетного периода, тыс. руб.	-	173

В таблице 2.16, дан сравнительный анализ дебиторской и кредиторской задолженности за предыдущий и отчетный период. Как видно из таблицы в отчетном и предыдущем периоде кредиторская задолженность превышает дебиторскую задолженность. Это говорит о том, что преобладание кредиторской задолженности на предприятии создает угрозу финансовой устойчивости, что приводит к необходимости привлечения долгосрочных обязательств.

Оценка эффективности деятельности предприятия

Анализ и оценка эффективности деятельности предприятия - это завершающий этап анализа финансовой деятельности предприятия на котором эффективность или неэффективность частных управленческих решений, связанных с определением цены продукта, размера партии закупок сырья или поставок продукции, замена оборудования или технологии и другие решения должны пройти оценку с точки зрения общего успеха фирмы, характера ее экономического роста, и роста общей эффективности. Основными задачами анализа показателей эффективности, деятельности предприятия являются:

- оценка хозяйственной ситуации;
- выявление факторов и причин;
- повышения эффективности хозяйственной деятельности;
- подготовка принимаемых управленческих решений. [15]

Результаты анализа способствуют росту информированности администрации предприятия и других пользователей экономической информации - субъектов анализа о состоянии интересующих их объектов.

Таблица 2.17 Анализ финансовых результатов

Показатели	2016г. тыс. руб.	2017г. тыс. руб.	Отклонения	
			Сумма	%
Выручка от продаж	10968	4737	-6231	-1,568
Полная себестоимость	-11103	-4736	6367	-1,057
Прибыль (убыток) от продаж	-135	1	136	-2,007
Налоги	-135	1	136	-2,007
Прибыль чистая	-135	1	136	-2,007

Источники информации: Форма по ОКУД 0710002

В результате проведенного анализа финансовых результатов можно сделать вывод, что текущий годнаиболее прибыльным, чем предыдущий т.к. не смотря на то, что в текущем году выручка от продаж меньше предыдущего года. Чистая прибыль за анализируемый период предыдущего года составляет -135 000руб., по сравнению с отчетным периодом 1 000руб.

Таблица 2.18Показатели деловой активности

№	Показатели	2016г.	2017г.	Отклонения %
1	Коэффициент деловой активности	6,959	3,031	-0,56
2	Фондоотдача основных средств	-	3,031	3,031
3	Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	6,959	-	0
4	Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	7,896	3,408	-0,57
5	Коэффициент оборачиваемости заемного капитала	58,65	27,38	-0,53

Показатели деловой активности рассчитаны по следующим формулам:

$$1) \quad K_{да} = \frac{ВР}{Баланс}; (2.12)$$

$$2) \quad \Phi_o = \frac{ВР}{ОС}; (2.13)$$

$$3) \quad K_{об} = \frac{ВР}{Об Акт}; (2.14)$$

$$4) \quad \text{КОБ}_{\text{СК}} = \frac{\text{ВР}}{\text{СК}}; \quad (2.15)$$

$$5) \quad \text{КО}_{\text{ЗС}} = \frac{\text{ВР}}{\text{ЗК}}; \quad (2.16)$$

В результате проведенного анализа показателей деловой активности можно сделать вывод, что коэффициент деловой активности уменьшился на - 0,56% ,это говорит о том, что на предприятие не нормальная деловая активность. Коэффициент оборачиваемости оборотных активов характеризует эффективность использования (скорость оборота) оборотных активов. В 2016 году он был равен 6,959, а в 2017 году составил 0. В 2016году., коэффициент оборачиваемости собственного капитала равен 7,896, а в 2017году., уменьшился и составил 3,408. Оборачиваемость заемного капитала также уменьшился в отчетном периоде по сравнению с предыдущим. В 2016 году он составлял 58,65, а в 2017 году 27,38.

Таблица 2.19 Показатели рентабельности, %

Наименование показателей	2016г.	2017г.	Отклонения
Рентабельность продаж	0,012	-0,0002	-0,0122
Рентабельность основной деятельности	-0,012	0,0002	0,0122
Рентабельность активов	-0,086	0,0006	-0,0866
Рентабельность собственного капитала	-0,097	0,0007	-0,0977

Показатели рентабельности рассчитаны по следующим формулам:

$$1 \quad \text{Род} = \frac{\text{ПРИБ}_{\text{до.нал}}}{\text{ВР}} \quad (2.17)$$

$$2 \quad \text{РП} = \frac{\text{ПРИБ}_{\text{до.нал}}}{\text{Себест}} \quad (2.18)$$

$$3 \quad \text{РА} = \frac{\text{ЧП}}{\text{А}} \quad (2.19)$$

$$4 \quad \text{РСК} = \frac{\text{ЧП}}{\text{СК}} \quad (2.20)$$

В результате проведенного анализа показателей рентабельности можно сделать вывод, что рентабельность продаж в 2016 году составляет 0,012%, а в 2017 году -0,0002%. Это говори о снижении рентабельности продаж. Рентабельность основной деятельности в 2016г. составляет -0,012%, а в

2017г. составила 0,0002%. Рентабельность активов показывает способность организации генерировать прибыль без учета структуры его капитала, качество управления активами. В 2016 году коэффициент рентабельности активов составил -9,097% , а в 2017 уменьшился и составил 0,0007%.

2.3 Заключительная оценка финансового состояния предприятия

Оценка финансового состояния предприятия, в первую очередь, включает в себя расчет показателей эффективности использования основных фондов, оборотных средств, наемного труда. В зависимости от стратегии предприятия и поставленных целей - увеличение объемов продаж или увеличение прибыли, преодоление последствий кризиса и достижение устойчивого роста или освоение выпуска новой продукции и выход на новый рынок предлагается детальный план увеличения эффективности производства, достижения максимальных результатов при минимальных затратах. [17]

Таблица 2.20 - Показатели финансовой устойчивости

Показатели	Рекомендуемые значения	На 01.01.2016	На 01.01.2017	Отклонен от
1. Коэффициент автономии	$K_a \geq 0,5$	0,881	0,889	0,008
2. Коэффициент соотношения заемных и собственных средств	$K_z/c \geq 1$	0,124	0,135	0,011
3. Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств	-	-	-	-
4. Коэффициент маневренности	$K_m \geq 0,5$	1	-0,124	-1,124
5. Коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными источниками	$K_o \geq 0,6/ 0,8$	-	-	-

Расчет показателей финансовой устойчивости, использовались формулы:

$$1) \quad KA = \frac{CC_p}{A}; \quad (2.28)$$

где CC_p - собственные средства, A – активы;

$$2) \quad KCC_{иЗ} = \frac{ЗК}{СК}; \quad (2.29)$$

где $ЗК$ – заемный капитал, $СК$ – собственный капитал;

$$3) \quad KMI = \frac{OA}{BA}; \quad (2.30)$$

$$4) \quad KM = \frac{(СК - BA)}{(СК + ДП)}; \quad (2.31)$$

где BA – внеоборотные активы, $ДП$ – долгосрочные пассивы;

$$5) \quad KЗЗСИ = \frac{(СК + ДП - BA)}{ЗиЗ}; \quad (2.32)$$

где $ЗиЗ$ – запасы и затраты.

Таблица 2.21 - Динамика показателей деловой активности и эффективности деятельности

Показатели	2016г.	2017г.	Отклонения
1. Коэффициент общей оборачиваемости капитал (ресурсоотдача)	0,143	0,331	0,188
2. Коэффициент отдачи собственного капитала	7,893	3,409	-4,484
3. Период оборачиваемости материальных запасов, дн.	-	-	-
4. Срок погашения дебиторской задолженности, дн.	-	-	-
5. Срок погашения кредиторской задолженности	0,017	0,036	0,019
6. Период погашения задолженности поставщикам, дн.	-6,063	-13,150	-7,087
7. Период хранения производственных запасов, дн.	245	245	0

8. Длительность процесса производства, дн.	115	115	0
9. Рентабельность производства (фондов), %	-98,78	-100,02	-1,24
10. Рентабельность активов, %	0.0006	-0,0856	-0,0862
11. Рентабельность продаж, %	0,021	-1,231	-1,252

При расчете динамики показателей деловой активности и эффективности деятельности использовались ниже перечисленные формулы:

$$1) \quad \text{КОО}_k = \frac{C_{\text{иб}}}{\text{ВЫР}}, \text{ где } C_{\text{иб}} - \text{средняя итога баланса}; \quad (2.33)$$

$$2) \quad \text{КОС}_k = \frac{\text{ВЫР}}{C_{\text{ск}}}, \text{ где } C_{\text{иб}} - \text{средняя стоимость капитала}; \quad (2.34)$$

$$3) \quad \text{ОМЗ} = \frac{Z_{\text{атр}}}{\text{Пер}}; \quad (2.35)$$

$$4) \quad \text{ПДЗ} = \text{ДОП} * \frac{D_3}{\text{ВЫР}}; \text{ где ДОП - длит. одного периода}; \quad (2.36)$$

$$5) \quad \text{ПКЗ} = \text{ДОП} * \frac{K_3}{\text{ВЫР}}; \quad (2.37)$$

$$6) \quad \text{ПЗПП}_{\text{ост}} = \frac{K_3}{CC} * \text{ДН}; \text{ где } CC - \text{себестоимость, ДН - кол. дн.}; \quad (2.38)$$

7) Период хранения запасов 245 дней;

8) Длительность процесса производства составляет 115 дней;

$$9) \quad R_{\text{пр}} = \frac{\text{ВЫР}}{CC} * 100; \quad (2.39)$$

$$10) \quad \text{РА} = \frac{\text{ЧП}}{A}; \quad (2.40)$$

$$11) \quad R_{\text{прод}} = \frac{\text{ЧП}}{\text{ВЫР}} * 100 \quad (2.41)$$

Все расчеты оценки финансового состояния предприятия расписаны и рассчитаны по вышеперечисленным формулам.

2.4 Вопросы экологии

Экологическое обоснование принимаемых решений проводится на периоды строительства и эксплуатации по каждому компоненту природной

среды, на который оказывается воздействие (воздушная среда, поверхностные воды, подземные воды, земля (почвы и грунты), недра, растительный покров, животный мир, социальная среда). [4]

По каждому компоненту природной среды разрабатываются мероприятия по исключению, предотвращению и уменьшению объема (степени) воздействия. При этом указываются:

- качественно-количественные характеристики природоохранных мероприятий (метод, способ, установки, оборудование), режим их эксплуатации;

- методы и средства контроля функционирования и эффективности мероприятий;

- эколого-экономическая эффективность намечаемых природоохранных мероприятий;

- остаточное, после реализации планируемых природоохранных мероприятий, воздействие объекта и возможности его снижения.

Используемый в строительстве автотранспорт и дорожно-строительная техника должны соответствовать действующим нормам, правилам и стандартам в части:

- выброса выхлопных газов, токсичных продуктов неполного сгорания топлива и аэрозолей;

- шума работающего двигателя и ходовой части.

Для перевозки жидких и сыпучих материалов рекомендуется использовать специальные транспортные средства: битумовозы, автогудронаторы, авторастворовозы, автобетоновозы, цементовозы. Автосамосвалы и бортовые машины, перевозящие сыпучие грузы, должны быть оборудованы специальными съемными тентами. Автомобильный транспорт, используемый, в черте города должен быть оснащен, нейтрализаторами отработавших газов. [36]

При выборе строительных машин и механизмов предпочтение обязательно должно (при равных условиях) отдаваться технике с

электрическим приводом. Использование машин, оборудования и инструментов, не разрешенных к применению в строительстве, являющихся источниками выделений вредных веществ в атмосферный воздух, превышающих допустимые нормы, повышенных уровней шума и вибрации запрещается.

Строительные и дорожные машины должны отвечать установленным экологическим требованиям, учитывающим вопросы, связанные с охраной окружающей среды при их эксплуатации, хранении и транспортировании.

Для улучшения санитарно-гигиенических условий труда, повышения экологической безопасности строительного производства рекомендуется использование электрифицированного инструмента, оборудования и машин с электроприводом.

Применение землеройных механизмов, бурильного оборудования, ударных инструментов вблизи действующих подземных коммуникаций и сооружений, как правило, не допускается. [26]

ПРОЕКТНАЯ ЧАСТЬ 3 РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЯ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

3.1 Обоснование мероприятия

В проектной главе дипломной работы предлагается идея о повышении эффективности дорожно-строительного предприятия ООО «Крепость». В результате исследований удалось выявить причины низкого дохода предприятия в предыдущих периодах. Причина низкой доходности предприятия в том, что в 2016 году оно не имело основные средства (машины и оборудования) для развития деятельности и только в 2017 году предприятие приобрело необходимую технику для повышения эффективности дорожно-строительной деятельности. И все же этой техники не достаточно для финансового развития предприятия. Но с приобретением определенной техники, строительная компания «Крепость» увеличит объем дорожно-строительных работ и тем самым повысит эффективность предприятия.

Для более глубокого исследования деятельности предприятия с целью нахождения резервов необходимо выявить внешние и внутренние факторы, влияющие на работу дорожно-строительной компании.

Факторы внешней среды:

1. Недостаток заказов, финансируемых из бюджета
2. Конкуренты со стороны других строительных фирм
3. Высокие ставки налогов, проводимой государством и отдельными регионами страны
4. Инфляция
5. Поставщики материалов, несвоевременная поставка

6. Погодные условия

Факторы внутренней среды:

1. Финансово-экономические проблемы (низкая доходность)
2. Производственные причины (технологические, технические, нехватка и изношенность строительных машин)
3. Недостаточность квалифицированных специалистов и работников
4. Организационные проблемы (снижение объемов строительной работы, низкая производительность труда)
5. Качество работы
6. Ресурсное обеспечение (трудовые ресурсы, необходимые для эффективного хозяйствования)

Рассмотрев вышеперечисленное можно сказать, что если на внешние факторы повлиять нельзя, то внутренние факторы зависят от решения начальства и при правильном решении можно избежать их. Далее рассмотрим мероприятия по повышению дорожно-строительных работ.

Дороги Хакасии на данный момент являются не достаточно безопасными. Сотрудники дорожной полиции Хакасии отмечают, что на данный момент участки дороги в республике являются очагом аварийности. Но к самым известным достопримечательностям республики ведут вполне приличные дороги, что касается придорожной инфраструктуры, то на дорогах Хакасии она развита совсем слабо. Дороги и улицы города Абакан являются неотъемлемой его частью, как и в любом другом населенном пункте, дороги представляют собой жизненно важную сеть для движения автотранспортных средств, транспортировки грузов, перемещения граждан. [25]

Дороги на сегодняшний день - это жизненные артерии государств, работа по развитию транспортной инфраструктуры продолжается постоянно, из года в год и количество инвестиций увеличивается с каждым годом. Ежегодно продолжается реконструкция ста пятидесяти тысяч километров

федеральных, региональных и местных дорог. Планируется, что за ближайшие несколько лет будет построено в полтора раза больше федеральных трасс высших категорий. Причем более 10 тысяч километров придется на платные и скоростные дороги. Все больше сел получают подъезды к дорогам общего пользования. Работа ведется по всем регионам, появляется все больше дорог между городами. Городские автомобильные дороги города Абакан не исключение.

Большинство дорог на территории Хакасии образуют замкнутую сеть. Многие из находящихся здесь дорог не соединены с федеральной сетью. Около 10% населения проживает в регионах, где отсутствует выход на сеть круглогодично эксплуатируемых дорог.

Автомобильная дорога регионального значения Абакан - Ак-Довурак. На участке Республики Хакасия имеет учетный номер 95К-002, в Республике Тыва - 93К-01. Является главной транспортной артерией, связывающей западную часть республики Тува с Хакасией, а также является важнейшей внутриреспубликанской дорогой республики Хакасия.

Проанализировав вышеизложенную информацию не сложно догадаться, что не только по всей России, но и в нашей республике существует проблема, связанная с дорогами и их сомнительным качеством. Эта проблема не является второстепенной, каждый день по нашим дорогам не только проезжают тысячи водителей, но и проходят пешеходы, которые так же являются участниками дорожно-транспортных происшествий. В связи с этим, вопрос такого масштаба не должен остаться без внимания, т.к. может повлечь за собой серьезные последствия, с которыми можно ознакомиться в нижеизложенной информации. [27]

В России (40%) аварий происходит из-за неудовлетворительного состояния дорог. Изучив статистику ДТП с января 2016 по ноябрь 2017 года включительно. Как говорится в пресс-релизе, за два года доля аварий, причиной которых становятся плохие дороги, уменьшилась с 23% до 20,9%.

Чаще всего подобные ДТП в 2017 году происходили в Сибирском федеральном округе (24,8%).

К сожалению, количество погибших на дорогах остается на очень высоком уровне. Увы, на данный момент смертность на дорогах страны, согласно статистическим данным, выше чем в странах Европы в 3-4 раза.

Количество ДТП из-за неудовлетворительного состояния дорог в России в 2017 году сократилось на 5%, в прошлом году в стране произошло 169432 аварии, из них 69618 аварий из-за неудовлетворительного состояния дорог. Это на 5% меньше, чем в 2016-м, сказано в докладе Научного центра безопасности дорожного движения МВД России. [18]

По этим причинам существует предложение об увеличении объема строительных работ на всей территории России. Если следовать плану, то можно, во-первых увеличить объем работ и соответственно повысить прибыль предприятия, во-вторых именно благодаря хорошим дорогам можно избежать тех 40% аварий, смертей, которые происходят по этой причине.

Для осуществления мероприятий по увеличению эффективности предприятия потребуется увеличить количество работников, а так же необходимо соответствовать юридическим и технологическим особенностям.

Технологические особенности: дорожная фреза, асфальтоукладчик, дорожный каток.

Юридические особенности: для строительства, реконструкции, капитального ремонта отдельных объектов капитального строительства требуется разрешение:

1. На строительство, реконструкцию, а также на ввод в эксплуатацию автомобильных дорог регионального или межмуниципального значения, частных автомобильных дорог;

2. На строительство при прокладке, переносе или переустройстве инженерных коммуникаций в границах полосы отвода автомобильной дороги регионального или межмуниципального значения;

3. На строительство, реконструкцию, а также на ввод в эксплуатацию в случае строительства, реконструкции пересечений и примыканий к автомобильной дороге регионального или межмуниципального значения;

4. На строительство, реконструкцию, а также на ввод в эксплуатацию объектов дорожного сервиса, размещаемых в границах полосы отвода автомобильной дороги регионального или межмуниципального значения (далее - выдача разрешения на строительство, на ввод в эксплуатацию). [28]

Выдача разрешения на строительство, на ввод в эксплуатацию осуществляется Министерством транспорта и дорожного хозяйства Республики Хакасия и является бесплатной. Разрешение на строительство может быть выдано на отдельные этапы строительства, реконструкции объекта.

Условия выдачи разрешения:

Получателями государственной услуги являются застройщики (юридические или физические лица, в том числе индивидуальные предприниматели) обеспечивающие:

1. Строительство, реконструкцию, а также ввод в эксплуатацию автомобильных дорог общего пользования регионального или межмуниципального значения, а также частных автомобильных дорог, строительство или реконструкцию которых планируется осуществлять на территориях двух и более муниципальных образований (муниципальных районов, городских округов);

2. Прокладку, перенос или переустройство инженерных коммуникаций в границах полосы отвода автомобильных дорог регионального или межмуниципального значения (в случае, если для прокладки, переноса или переустройства таких инженерных коммуникаций требуется выдача разрешения на строительство);

3. Строительство, реконструкцию, а также ввод в эксплуатацию сооружениями пересечения автомобильной дороги с другими автомобильными дорогами регионального или межмуниципального значения (далее - пересечение) и примыкания автомобильной дороги к другой автомобильной дороге регионального или межмуниципального значения (далее - примыкание);

4. Строительство, реконструкцию, а также ввод в эксплуатацию объектов дорожного сервиса, размещаемых в границах полосы отвода автомобильной дороги регионального или межмуниципального значения в Республике Хакасия. [19]

Срок предоставления государственной услуги по выдаче разрешений на строительство не должен превышать 20 календарных дней со дня приема Министерством заявления и всего пакета документов.

Далее распишем мероприятия, которые позволят предприятию вести более эффективную деятельность, повысить прибыль и одновременно эксплуатировать (улучшить) качество автомобильных дорог. Предприятие имеет машины для подготовительных работ, землеройные машины (бульдозер, грейдер, бетоносмесители) и для более эффективной деятельности нам необходимо приобрести машины для укладки и обслуживания дорожных покрытий:

- 1) Дорожные фрезы
- 2) Асфальтоукладчик
- 3) Каток

Для приобретения данной техники предприятию необходимо взять денежный кредит в банке на сумму 6 000 000 руб., сроком на 5 лет. Банковский кредит по сроку погашения - долгосрочный, по способу предприятия мы погашаем долг равными долями через равные промежутки времени (этот вариант предполагает согласование графика погашения основной суммы долга и процентов с указанием конкретных дат и сумм), по

способу взимания процента - плата производится равномерными взносами в течение всего срока действия кредитного договора.

Предприятию выгодней приобрести нецелевой кредит под залог недвижимости, преимущества данного кредита является: привлекательные процентные ставки (15,5%), отсутствие комиссий, не требуется предоставления и подтверждения целевого использования кредита, индивидуальный подход к рассмотрению кредитной заявки, срок данного кредита до 20 лет, в нашем случае 6-ти лет будет достаточно. Максимальная сумма кредита: 10 000 000 руб., и первоначальный взнос не требуется.

Данный кредит является самым выгодным для предприятия ООО «Крепость», все вышеперечисленные условия нас полностью устраивают.

После получения кредита предприятию потребуется приобрести всю необходимую технику для достижения эффективности на предприятии. Далее рассмотрим выгодное предложение.

Для реализации предложенной идеи нужно рассчитать все затраты на покупку техники и выявить чистую прибыль.

Сумма кредита составляет 6 000 000 руб. + 15,5% (процентная ставка) = 930 000 руб. В итоге предприятию необходимо оплатить 6 930 000 руб. за 6 лет, в месяц это составит 96 250 руб.

Таблица 3.1 - Затраты на покупку техники

Наименование	Сумма тыс. руб.
Дорожная фреза	2 500 000
Асфальтоукладчик	2 000 000
Каток	1 500 000
Итого	6 000 000

В таблице 3.1 выявлена стоимость транспортной техники для осуществления процессов производства предприятия.

Дорожная фреза - это (оборудование) дорожная машина, предназначенная для рыхления и измельчения грунта (асфальтобетонных покрытий). Делятся на навесные, прицепные и самохвальные. Используются для фрезерования, (удаления) верхнего слоя дорожных покрытий и, в некоторых случаях, последующего сбора снятого материала для повторного использования. В основном используются при ремонте автомобильных дорог. Основным исполнительным инструментом дорожной фрезы является фрезерный барабан. Барабан содержит на своей поверхности подрезные резцедержатели (по краям), множество (несколько сотен) резцедержателей на основной поверхности и некоторое количество забрасывающих лопаток для сбора срезанного материала. Как видно из таблицы, сумма такой техники равна 2 500 000руб.

Асфальтоукладчик - сложная линейная дорожно-строительная машина предназначены для укладки слоев асфальтобетонного покрытия, включающей распределение и предварительное уплотнение асфальтобетонной смеси по нижележащему слою дороги. Обычно работает в паре с грузовиком, поставляющим для него смесь. Конструкцией всех современных асфальтоукладчиков предусмотрена возможность автоматического управления процессами подачи, распределения и укладки материала дорожной одежды. Качественное строительство покрытия невозможно выполнить без использования для управления рабочим органом укладчика автоматики нивелирования, разве что небольших по площади, разрозненных участков. При строительстве не сложных объектов на укладчике устанавливают, как минимум, датчики контроля подачи материала на распределительный шнек, датчик уклона, контролирующей угол наклона плиты к горизонту, один или два датчика высоты, контролирующей толщину укладываемого слоя. Сумма на такую технику равна 2 000 000руб. [37]

Каток - представляет собой устройство для утрамбовки и уплотнения асфальта, грунта и прочих поверхностей. Рабочим органом катка являются колеса или валец - цилиндр, расположенный вместо колеса или колёс. Своей

массой каток сдавливает уплотняемое вещество. Каток имеет ведущий валец, к нему подаётся крутящий момент от двигателя, и ведомый - он, как правило, является направляющим. Привод ведущих валцов - у большинства катков механический, но на современных машинах гидравлический, это связано с увеличением надежности гидравлики, удобством управления машиной, которое обеспечивает гидротрансмиссия. По способу передвижения катки делятся на прицепные и самоходные. Сумма такой техники составляет 1 500 000руб.

Итого, сумма на покупку всей техники составляет $2\,500\,000 + 2\,000\,000 + 1\,500\,000 = 6\,000\,000$ руб.

Таблица 3.2 - Расходы на топливо

Наименование	Литры.
Дорожная фреза	30 л
Асфальтоукладчик	30 л.
Каток	25 л.
Бульдозер (имеется)	30
Грейдер (имеется)	30 л.
Бетоносмесители (имеется)	25
Итого	170 литров ГСМ за 1 рабочий день.

В таблице 3.2 выявлены количество топлива за один рабочий день. Итого предприятию потребуется 170 литров топлива. Как видно из таблицы, у предприятия имеется 3 техники: бульдозер, грейдер и бетоносмесители.

Бульдозер - это самоходная землеройная машина, представляющая собой гусеничный или колёсный трактор, тягач и тому подобное с навесным рабочим органом - криволинейным в сечении отвалом или можно сказать щитом, расположенным вне базы ходовой части машины. Служит для

последнего копания, планировки и перемещения (на расстояние 10 - 200 метров) грунтов, полезных ископаемых, дорожно-строительных и других материалов при строительстве и ремонте дорог, каналов, гидротехнических и тому подобных сооружений.

Грейдер - прицепная или самоходная машина для планировки и профилирования площадей и откосов, разравнивания и перемещения грунта, снега или сыпучих строительных материалов. Выполнение всех функций грейдера происходит с помощью специального рабочего органа - отвала с ножом, который смонтирован на раме машины. Его можно поднимать, опускать, поворачивать в горизонтальной и вертикальной плоскости. [2]

Бетоносмесители - классифицируют следующим образом:

По принципу действия:

- гравитационные работает за счет принципа естественного обрушения смеси (под действием силы тяжести) в барабане. В таком барабане неподвижно закреплены лопатки, которые не позволяют компонентам скользить по стенкам при вращении, этим самым и обеспечивается перемешивание;
- принудительного действия имеет неподвижный барабан и вращающиеся рабочие лопасти, при помощи которых и происходит перемешивание;
 - непрерывного действия;
 - периодического действия.

Далее рассчитана стоимость ГСМ за год.

Стоимость горюче-смазочных материалов составляет 42 руб. за 1 литр. 170 л. * 42 руб. = 7 140 руб. В общем, количество рабочих дней за год составляет 115 дней. Затраты на ГСМ за год = 7 140 * 115 дней. = 821 100 руб.

Таблица 3.3 - Заработная плата рабочих

Наименование	Кол.чел.	Сумма тыс. руб.
А	1	2
Бригадир	1	35 000
Водитель дорожной фрезы	1	30 000
А	1	2
Водитель асфальтоукладчик	1	30 000
Водитель катка	1	30 000
Водитель бульдозера	1	30 000
Водитель грейдера	1	30 000
Подсобники	2	25 0000 в общем 50 000
Итого		235 000 з/п. в месяц, за сезон (115 дн. это 4 мес.) = 940 000 руб.

В таблице 3.3 установлена сумма заработной платы рабочих, и она составляет 30 руб. в месяц. Итого сумма заработной платы 10 работникам предприятия за 4 рабочих месяца составляет 940 000 руб.

Этапы работы под асфальтирования дороги:

- 1) тщательная подготовка земляных работ к укладке асфальта;
- 2) подготовка основания под асфальтирование дорог изготавливается из отсева или из ранее снятого слоя;
- 3) пролив поверхности битумной эмульсией;
- 4) укладка асфальтового покрытия, т.е. непосредственно асфальтировка территории;
- 5) вывоз строительного и прочего мусора, уборка площади для дальнейшей укладки асфальтного покрытия.

Прежде всего, необходимо отчистить и выровнять дорогу под основание. Стоимость данной работы составляет 1000 руб. за 1 кв. метр. Дорога длиной в 1 км и шириной в 7, 5 метров = 1 000 м * 7, 5 * 800 = 6 000 000 руб. стоимость выравнивания земли для основания.

Перед укладкой асфальта необходимо провести подготовку основания, т.е. выравнивание дороги. Далее насыпаем дорогу отсевом, выравниваем и заливаем битумом. В среднем стоимость укладки асфальта за 1 кв. метр составляет 2 000 руб. За 1 км укладки дорожного асфальта, когда ширина проезжей части 7,5 метров = 1 000 м * 7,5 м * 2 000 руб. = 15 000 000 руб. за 1 км асфальтированной дороги.

Стоимость отсева = 400 руб. тонна

Стоимость битума = 9 000 руб. тонна

Смесь асфальта состоит из 90% отсева и 10% битума.

Себестоимость асфальта на 1 км, толщиной 10 см. составляет 250 кг сырья, из которых 225 кг отсева и 25 кг битума = 7 500 м * 225 кг = 1 687 500 кг (1 687,5 тонн) сырья на укладку асфальта.

Затраты на отсев (90%) = 1 581,75 т. * 400 руб. = 632 700 руб.

Затраты на битум (10%) = 168,75 т. * 10 000 руб. = 1 657 500 руб.

Общие затраты: 6 930 000 (денежный кредит на покупку машин и техники) + 821 100 (затраты на топливо) + 940 000 (заработная плата рабочей силы) + 632 700 (стоимость отсева) + 1 657 500 (стоимость битума) = 10 981 300 руб.

Выручка = 6 000 000 + 15 000 000 = 21 000 000

Прибыль до налогообложения = 21 000 000 – 10 981 300 = 10 018 700

Налог 6% от прибыли = 601 122

Чистая прибыль = 10 018 700 – 601 122 = 9 417 578

Рентабельность = 47,7 %

Необходимо учитывать тот факт, что в следующем сезоне предприятию не придется нести затраты, на покупку техники, которые составили 6 000 000 рублей. Так как строительная компания не имела средства для приобретения машин и оборудования, пришлось взять кредит на сумму 6 000 000 руб. и плюс выплачивать проценты за кредит в размере 930 000 рублей. Тем самым нести еще большие затраты сейчас, чтобы в будущем доход предприятия возрос вдвое.

Таблица 3.4 - Финансовые результаты

Показатели	Прогноз
А	1
А	1
Выручка от продаж	21 000 000
Полная себестоимость	10 981 300
Прибыль (убыток) от продаж	10 018 700
Прибыль (убыток) до налогообложения	10 018 700
Налоги	601 122
Прибыль чистая	9 417 578

В таблице 3.4 показаны прогнозируемые финансовые результаты на предприятии. Выручка от продаж в прогнозном периоде составляет 21 000 000 рублей. Полная себестоимость (затраты на реализацию мероприятия) составляет 10 981 300 рублей. Прибыль от продаж равна 10 018 700 руб. Налоги предприятия составляют 601 122 руб. Прибыль чистая равна 9 417 578 руб. и она в 9400 раз превышает прибыль предприятия за 2017 год.

Таблица 3.5 - Показатели рентабельности, %

Наименование показателей	Прогноз
Рентабельность продаж	0,91
Рентабельность основной деятельности	0,48
Рентабельность активов	1,57
Рентабельность собственного капитала	1,57

В таблице 3.5 выявлены прогнозируемые показатели рентабельности предприятия. Рентабельность продаж предприятия в прогнозном периоде равна 0,91%, рентабельность основной деятельности составляет 0,48%, рентабельность активов равна 1,57%, а рентабельность собственного капитала составляет 1,57%. Выше представленные результаты прогнозного периода говорят о том, что предприятие не только покрывает свои затраты доходами, но и получает прибыль.

Данная идея рассчитана на основе теоретических и практических положений, касающихся исследовательской работы, которую в совокупности можно квалифицировать как решение задачи по повышению эффективности дорожно-строительных работ предприятия ООО «Крепость». Рассматриваются конкретные, вызывающие наибольшую трудность вопросы методологического характера, относящиеся не только к организации работы, но и в правильном использовании средств предприятия для увеличения собственной прибыли.

3.2 Эффективность предложенного мероприятия

Экономический расчет повышения эффективности предприятия можно связать его с базовым (прогнозным) показателем и рассчитать, рассмотреть разницу, насколько эффективным является реализация разработки предложенной методики. Далее рассмотрим таблицу 3.6, в которой даны показатели финансового результата предприятия за 2017 год и прогнозный период.

Таблица 3.6 - Финансовые результаты

Показатели	2017г. тыс. руб.	Прогноз	На конец 2018г. тыс. руб.	Отклонения
Выручка от продаж	4 737 000	21 000 000	25 737 000	443,3
Полная себестоимость	-4 736 000	10 981 300	6 245 300	231,9
Прибыль (убыток) от продаж	1 000	10 018 700	10 019 700	1 001 870
Прибыль (убыток) до налогообложения	1 000	10 018 700	10 019 700	1 001 870
Налоги	0	601 122	601 122	100
Прибыль чистая	1 000	9 417 578	9 418 578	941 757,8

Выявив финансовые результаты базового и прогнозного показателя в таблице 3.6 видно, что внедрив данную идею в производство, предприятие увеличит свою прибыль, но тем самым и увеличатся расходы предприятия и это отразится на рентабельности. В таблице расписаны показатели: выручка от продаж, полная себестоимость, прибыль до налогообложения, налоги и

чистая прибыль. Не смотря на то, что в 2017 году выручка от продаж почти в 4 раза больше прогнозного показателя, разница чистой прибыли 2017 года и прогнозного периода очевидна, и она составляет 1 000 тыс. в 2017 году и 9 417 578 руб. в прогножном показателе.

Таблица 3.7 - Показатели деловой активности

№	Показатели	2017 год	Прогноз	Отклонения
1	Фондоотдача основных средств	3,03	3,5	0,47
2	Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	3,408	2100	2096,502
3	Коэффициент оборачиваемости заемного капитала	27,38	121,39	94.01

В таблице 3.7 посчитаны показатели деловой активности, фондоотдача основных средств, коэффициент оборачиваемости собственного капитала и коэффициент оборачиваемости заемного капитала за 2017 год и показатели деловой активности за прогнозный период.

Показатели деловой активности рассчитаны по следующим формулам:

1) $\Phi_0 = \frac{BP}{OC}$; где основными средствами прогнозного предприятия являются машины и оборудования на сумму 6 000 000 руб. (3.1)

2) $КОБ_{ск} = \frac{BP}{СК}$; собственный капитал предприятия = 10 000 руб. (3.2)

3) $КО_{зс} = \frac{BP}{ЗК}$; заемный капитал предпр. = 173 000 руб. (3.3)

Таблица 3.8 - Показатели рентабельности, %

Наименование показателей	2017 год	Прогноз	Отклонения
Рентабельность продаж	-0,0002	0,91	0,9102

Рентабельность основной деятельности	0,0002	0,48	0.4798
Рентабельность активов	0,0006	1.57	1,5694
Рентабельность собственного капитала	0,7244	1,57	0,8456

В таблице 3.8 посчитаны показатели рентабельности: рентабельность продаж, рентабельность основной деятельности, рентабельность активов и рентабельность собственного капитала за 2017 год и прогнозный период.

Показатели рентабельности рассчитаны по нижеперечисленным формулам:

$$1. \quad \text{Род} = \frac{\text{ПРИБдо.нал}}{\text{ВР}} \quad (3.4)$$

$$2. \quad \text{РП} = \frac{\text{ПРИБдо.нал}}{\text{Себест}} \quad (3.5)$$

$$3. \quad \text{РА} = \frac{\text{ЧП}}{\text{А}}, \text{ Активы прогнозного предприятия} = 6\,000\,000 \text{ руб.} \quad (3.6)$$

$$4. \quad \text{РСК} = \frac{\text{ЧП}}{\text{СК}}, \text{ Собственный капитал прогнозного предприятия} = 130\,000 \text{ руб.} \quad (3.7)$$

Выявив рентабельность продаж по базовому и прогнозному периоду можно делать вывод о том, что прогнозный оказался более эффективным по сравнению с показателем за 2017 год не смотря на то, что затраты на предприятии увеличились, вместе с ними увеличился и доход.

Рентабельность представляет собой такое использование средств, при котором организация не только покрывает свои затраты доходами, но и получает прибыль. Именно поэтому была предложена идея о повышении эффективности строительного предприятия, рассчитана предложенная методика для наглядного примера, в какой мере возрастет эффективность предприятия при использовании выше расписанных мероприятий. Рассмотрев разницу рентабельности продаж, рентабельности основной деятельности, рентабельности активов и рентабельности собственного капитала, очевидно, что в 2017 году рентабельность предприятия была меньше чем в прогнозном периоде.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

После проведенного исследования по повышению эффективности на предприятии ООО «Крепость», сделан вывод о том, что при правильном подходе к работе данная деятельность является достаточно выгодной и принесет предприятию высокий доход. Главное преимущество дорожно-строительной деятельности в том, что в России оно является наиболее востребованной из-за большой территории, и поэтому вероятность того, что предприятие может понести убытки, мала.

В рейтинге по качеству дорог в 144 странах мира Россия заняла 136 место и тем самым попала в десятку стран с худшими дорогами.

Дорожно-строительные организации Республики Хакасия объединяет одно весьма объективное обстоятельство - строительство дорог ведется здесь в непростых географических и климатических условиях. Другим объединяющим фактором являются столь же типичные проблемы - нехватка техники и людских ресурсов.

Исследование деятельности предприятия выявило основные проблемы в его работе - это отсутствие определенной техники для осуществления процессов производства предприятия и повышения эффективности (предприятию не придется каждый сезон брать технику в аренду и выплачивать значительную сумму за услугу; без данной техники основной комплекс дорожно-строительных работ перейдет конкурентам предприятия) и задержка сырья. Кроме этого учтен фактор времени работы, чтоб за сезон

успеть выполнить максимальное количество строительных работ. Именно эти причины приводят к осложнениям в деятельности и малопродуктивности предприятия.

Нужно принять к сведению то, что дорожно-строительная деятельность является сезонной работой и в Хакасии в среднем она длится 4-5, а в лучшем случае 6 месяцев. Причина такой непродолжительной работы является резко-континентальный климат республики. Именно поэтому необходимо сделать все, чтоб никакие внутренние факторы не повлияли на работу предприятия т.к. в строительной деятельности и так существует множество внешних факторов и один из них это - погодные условия, которые могут послужить причиной приостановки работы.

В целом предлагаемые мероприятия по повышению эффективности на примере ООО «Крепость», значительно повысили эффективность деятельности данного предприятия, и увеличили его доход с 94 000 руб. до 7 635 150 руб.

В ходе проведенной работы были изучены теоретические аспекты по повышению эффективности предприятия, а именно сущность и значение эффективности предприятия, пути повышения эффективности предприятия и оценки эффективности деятельности предприятия.

В аналитической части был проведен анализ хозяйственной деятельности на примере ООО «Крепость». Рассчитан анализ активов и пассивов, анализ финансовой устойчивости и ликвидности, оценка эффективности деятельности предприятия и заключительная оценка финансового состояния предприятия.

Расчеты в проектной части выпускной квалификационной работы являются реальными, если предприятие воспользуется данными мероприятиями, то оно даст потрясающие результаты в своей деятельности. В случае если в дальнейшем предприятие так же повышать эффективность дорожно-строительной деятельности, то оно может обойти всех конкурентов по предоставлению различных строительных работ.

СПИСОК СОКРАЩЕНИЙ

Амортизация (АМ)

Внеоборотные активы (ВА)

Выручка (В)

Горюче-смазочные материалы (ГСМ)

Дебиторская задолженность (ДЗ)

Денежные средства (ДС)

Длительность оборота (ДОБ)

Длительность одного периода (ДОП)

Долгосрочные обязательства (ДО)

Дорожно-транспортное происшествие (ДТП)

Коэффициент автономии (КА)

Коэффициент деловой активности (КДА)

Кредиторская задолженность (КЗ)

Коэффициент запасов и затрат собственными источниками (КЗЗСИ)

Коэффициент износа (КИ)

Краткосрочные кредиты и займы (ККЗ)

Коэффициент маневренности (КМ)

Коэффициент мобилизации и иммобилизации (КМИ)
Коэффициент оборота Заемного капитала (КОЗК)
Коэффициент оборота собственного капитала (КОСК)
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала (КОСК)
Коэффициент общей оборачиваемости капитала (КООК)
Краткосрочные обязательства (КО)
Коэффициент соотношения заемного и собственного капитала (КСЗСС)
Научно-технический прогресс (НТП)
Оборотные активы (ОА)
Оборот материальных затрат (ОМЗ)
Основные средства (ОС)
Общество с ограниченной ответственностью (ООО)
Общероссийский классификатор управленческой документации (ОКУД)
Погашение задолженности перед поставщиками (ПЗПП)
Погашение дебиторской задолженности (ПДЗ)
Погашение кредиторской задолженности (ПКЗ)
Прибыль (П)
Рентабельность активов (РА)
Рентабельность основной деятельности (РОД)
Рентабельность продаж (РП)
Рентабельность производства (РП)
Рентабельность собственного капитала (РСК)
Российская Федерация (РФ)
Себестоимость (СС)
Собственный капитал (СК)

Сумма капитала (СК)
Товарная продукция (ТП)
Фондовооруженность (ФВ)
Фондорентабельность (ФР)
Численность работников (ЧР)

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Асланов, Т. А. Как увеличить объем продаж. М : Издательство: Имидж-Медиа, 2010. – 348 с.
2. Белобтецкий, И. А. Прибыль предприятия. М : Финансы, 2014. – 260 с.
3. Баканов, М. И. Шеремет, А. Д. Теория экономического анализа. М. : Финансы и статистика, 2016. – 427 с.
4. Владимиров, В. В. Расселение и экология. М. : 2011. – 392 с.
5. Горбачева, Л. А. Анализ прибыли и рентабельности. М. : Экономика 2011. – 224 с.
6. Ильин, А. И. Планирование на предприятии. Учебник. Мн. : «Новое знание» 2013. – 635 с.
7. Краюхин, Г. А. Методика анализа деятельности предприятий в условиях рыночной экономики 2015. – 346 с.
8. Киселева, В. К. Севастьянов, А. М. «Анализ финансового состояния предприятия», М. : Финин 2014. – 217 с.
9. Ковалев, В. В. Финансовый анализ: Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. М. : Финансы и статистика 2014. – 432 с.
10. Кравченко, Л. И. Анализ хозяйственной деятельности в торговле. М. : «Новое знание» 2016. – 511 с.

11. Люкшинов, А. Н. Стратегический менеджмент: Учебное пособие для вузов, М.: ЮНИТИ 2013. – 375 с.
12. Моляков, Д. С. Финансы предприятий отраслей народного хозяйства - М. :ФиС , 2014. – 212 с.
13. Максименко, Н. В. Экономика предприятий торговли. М. : Экономика, 2015. – 541 с.
14. Перухин, А. М. Критерии и показатели оценки конкурентоспособности строительных организаций. Экономика строительства 2016. – 45 с.
15. Петухов, Р. М. «Оценка эффективности промышленного производства: Методы и показатели», Москва, «Экономика», 2010. – 480 с.
16. Раицкий, К. А. Экономика предприятия. М. : Дашков, 2012. – 56 с.
17. Ракуц, В. С. «Оценка эффективности производства», 2012. – 180 с.
18. Райзберг, Б. А. Курс экономики: Учебник под редакцией Райзберга, Б. А. М.: Высшая школа, 2012. – 226 с.
19. Рыбакова, О. В. Бухгалтерский управленческий учет и управленческое планирование, М., Финансы и статистика, 2015. – 178 с.
20. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. Минск : ООО «Новое знание», 2010. – 256 с.
21. Статистика рынка товаров и услуг: Учебник / И.К. Бедяевский, Г.Д. Кулагина, А.В. Коротков и др.; Под ред. И.К. Бёляевского. М. : 2016. – 358 с.
22. Стражева, В. И. Анализ хозяйственной деятельности в промышленности 2015. – 341 с.
23. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: 4-е изд. Минск : ООО «Новое знание», 2012. – 350 с.
24. Савченко, Е. С. Резервы повышения производительности труда. АПК : экономика, управление 2013. – 342 с.
25. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: 4-е изд. – Минск : ООО «Новое знание», 2012. – 399 с.
26. Тетиор, А. Н. Строительная экология. К. : 2010. – 159 с.

27. Тетиор, А. Н. Здоровые города (основы строительной экологии) М. : 2010. – 699 с.
28. Трушин, Ю. М. Прогнозирование и планирование экономики. Мн. : МГЭИ, 2015. – 316 с.
29. Федеральный закон «О техническом регулировании» от 27.12.2012 № 184 Ф.З.
30. Хайруллин, А. Н. Важный резерв повышения эффективности производства. Экономика перерабатывающих предприятий, 2015. – 167 с.
31. Шакиров, Ф. К. Эффективность производства : 2010. – 58 с.
32. Шеремет, А. Д. Комплексный экономический анализ деятельности предприятия. М. : Экономика, 2013. – 468 с.
33. Шеремет, А. Д. Сайфулин, Р. С. Методика финансового анализ предприятия. М. : Инфра М, 2011. - 415 с.
34. Шуляк, П. Н. «Финансы предприятий» 2011.
35. Щербаков, Н. Н. Управление производством, Мн.: «Новое время» 2014, стр. 287.
36. Эрнст Геккель «определение экологии»
37. Экономика и организация деятельности торгового предприятия. Под ред. Соломатина, А.Н. М., 2010.
38. Экономика торговых предприятий: Учебник под ред. Л.А. Брагина. М.: ИНФРА М, 2015.

