

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение
высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Институт управления бизнес-процессами и экономики
Кафедра «Экономика и организация предприятий энергетического
и транспортного комплексов»

УТВЕРЖДАЮ
Заведующий кафедрой
_____ Е. В. Кашина
« ____ » _____ 2018 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

38.03.01.03.09 «Экономика предприятий и организаций (нефтяная и газовая
промышленность)»

**Повышение эффективности использования основных фондов
предприятия (на примере ООО «РН-Ванкор»)**

Пояснительная записка

Руководитель _____ доцент, канд.экон.наук И. Л. Голянд
подпись, дата

Выпускник _____ Г. Ш. Измгалиева
подпись, дата

Нормоконтролер _____ К. К. Гурин
подпись, дата

Красноярск 2018

СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	3
1 Исследование теоретических основ повышения эффективности использования основных фондов	5
<u>1.1</u> Концепция технической политики нефтегазовой отрасли	5
<u>1.2</u> Эффективность использования основных фондов нефтегазовой отрасли	11
<u>1.3</u> Источники формирования и пути повышения эффективности использования основных фондов нефтегазовой отрасли.....	17
2 Оценка производственно-хозяйственной и финансовой деятельности ООО «РН – Ванкор».....	28
<u>2.1</u> Краткая характеристика производственно-хозяйственной деятельности ООО «РН – Ванкор».....	28
<u>2.2</u> Анализ показателей финансовой деятельности ООО «РН – Ванкор».....	32
<u>2.3</u> Анализ использования основных производственных фондов ООО «РН – Ванкор» ...	42
3 Разработка мероприятий повышения эффективности использования основных фондов ООО «РН-Ванкор».....	57
<u>3.1</u> Обоснование выбора и замены основных фондов предприятия.....	57
<u>3.2</u> Инвестиционный план замены техники	66
<u>3.3</u> Расчет экономической эффективности внедрения мероприятий использования основных фондов	76
Заключение.....	80
Список использованных источников.....	82
Приложение А Бухгалтерский баланс ООО «РН – Ванкор» за 2017 г.....	88
Приложение Б Отчет о финансовых результатах ООО «РН – Ванкор» за 2017.....	90

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы представленной выпускной квалификационной работы обусловлена тем обстоятельством, что важнейшим условием осуществления хозяйственной деятельности любого производственного предприятия является его обеспечение, помимо материальных и трудовых ресурсов, необходимыми основными фондами – зданиями, сооружениями, оборудованием, транспортными и другими средствами.

Выступая в качестве системообразующего элемента производственного потенциала, основные фонды в процессе их использования оказывают существенное влияние на такие ключевые характеристики деятельности предприятия, как его рыночная стоимость, кредитоспособность, деловая активность, финансовая устойчивость, социальная (корпоративная) ответственность, производственные и финансовые результаты и др.

Переход к рыночной экономике и современные требования к конкурентоспособности продукции предполагают техническое перевооружение предприятий разных отраслей, обновление и реконструкцию основных средств, улучшение использования действующих мощностей, ускорение замены устаревшей техники и освоение вновь вводимых мощностей.

Таким образом, поскольку основные фонды являются одним из неотъемлемых факторов любого производственного предприятия, их состояние и эффективное использование оказывают прямое влияние на конечный финансовый результат деятельности предприятия. Рациональное использование основных фондов и мощностей производства предприятия помогает улучшить технико–экономические показатели производства, в частности, увеличить выпуск продукции, снизить ее себестоимость и трудоемкость изготовления.

Состав и структура основных фондов предприятия в современных условиях постоянно меняются: приобретаются новые, выбывают изношенные, продаются и сдаются в аренду средства, не используемые предприятием по различным причинам.

Поэтому необходим постоянный мониторинг движения основных производственных фондов и анализ эффективности их использования на предприятии.

Объект выпускной квалификационной работы – ООО «РН – Ванкор».

Предмет исследования – совокупность теоретических, методических, организационных и практических вопросов оценки наличия и эффективности использования основных производственных фондов.

Таким образом, основной целью представленной работы является проведение анализа эффективности использования основных производственных фондов ООО «РН – Ванкор» и разработка предложений по ее повышению.

Для достижения поставленной цели в работе предстоит решить следующие задачи:

- рассмотреть теоретические аспекты повышения эффективности использования основных фондов организации;
- выполнить анализ эффективности использования основных фондов организации;
- предложить пути повышения эффективности использования основных фондов организации.

Теоретическую и информационную основу представленной работы составляют законодательные и иные нормативно–правовые акты в области анализа основных производственных фондов, а также обширная научная и учебная литература.

Методы исследования – системный подход, монографический, сравнительный, методы экономического анализа.

Анализ основных производственных фондов ООО «РН – Ванкор» проведён на основе бухгалтерской отчётности данного предприятия за 2015–2017 г.

Практическая значимость работы состоит в том, что разработанные рекомендации позволят ООО «РН – Ванкор» повысить эффективность использования основных производственных фондов.

1 Исследование теоретических основ повышения эффективности использования основных фондов

1.1 Концепция технической политики нефтегазовой отрасли

Основные фонды представляют собой материально–настоящие ценности (средства труда), многократно участвующие в процессе производства, не изменяющие своей натурально – вещественной формы и переносящие свою стоимость на готовую продукцию по частям по мере износа.

Износ оборудования и устаревшие технологии обостряют экологическую ситуацию. На сегодняшний день остается важной тенденцией развития мировой нефтяной отрасли является значительный рост интереса к труднодоступным источникам нефти. Крупные нефтедобывающие страны переходят от традиционного сырья к разработке и освоению собственных нетрадиционных ресурсов («трудноизвлекаемые запасы»): сланцевого газа, нефти и газа из твердых коллекторов, нефти из битумных песков. Это объясняется тем, что в нефтедобывающих странах мира увеличивается доля трудно извлекаемых запасов.

Шеремет А. Д. указывает, что «их первоначальное формирование осуществляется в момент учреждения предприятия за счет уставного капитала. При приобретении главных средств и принятии на баланс, их величина количественно совпадает со стоимостью главных средств. В дальнейшем, по мере участия в производственном процессе, стоимость главных средств раздваивается: одна часть, составляющая износ, переносится на готовую продукцию, иная – отражает остаточную стоимость действующих основных фондов» [40].

Изношенная часть основных (главных) фондов, перенесенная на стоимость готовой продукции, по мере ее реализации постепенно накапливается в денежной форме в амортизационном фонде предприятия и направляется на воспроизводство основных (главных) средств.

Алексейчева Е. Ю. считает, что под основными (главными) средствами в бухгалтерском учете понимается богатство, применяемое предприятием в течение длительного времени (более 12 месяцев) в производстве продукции (выполнении работ, оказании услуг), а также в управленческих целях [2].

Основные средства один из важнейших вопросов, связанных с финансовым состоянием предприятия, обеспеченности и эффективности использования материальной базы. Основные средства (основной капитал) являются важнейшим фактором производства, а в условиях рыночной экономики и ускорении научно-технического прогресса роль этого фактора в национальной экономике существенно возрастает. Последние разработки в изучении вопросов хозяйствования в условиях рыночных отношений, предполагают использование новейших разработок в области управления, устанавливают более высокие требования к технико-экономическому анализу эффективности использования основных средств, так как это является одним из фондоемких отраслей. Основные фонды являются базой для осуществления деятельности компании. Проблема повышения эффективности использования основных фондов и увеличение производственных мощностей занимает главенствующую позицию в период рыночных отношений в России. Решение данной проблемы определяет финансовое состояние и впоследствии развитие предприятия в транспортном и производственном секторе.

В условиях рыночной экономики основные средства являются главным рычагом, который обеспечивает экономический рост производственных предприятий страны за счет факторов интенсификации производства.

Любая организация для реализации своей производственно – хозяйственной деятельности владеет определенным необходимым имуществом. Это как имущество для ведения административно – управленческой деятельности, так и имущество производственного характера. Эффективное использование именно производственного – базовый показатель деятельности организации [7].

Повышение роли использования основных средств на промышленных предприятиях России актуально в условиях дальнейшего развития рыночных

отношений, следовательно, изучение практики организации и методики анализа состава и технического состояния основных средств промышленных предприятий является первостепенной задачей.

Экономические субъекты должны знать нормативные и законодательные акты для того, чтобы правильно организовывалось ведение бухучета и составление отчетности, поскольку сложность формирования системы зависит не от ее содержания, а от подхода, на основе которого она формируется.

Итак, основные фонды являются одним из важнейших факторов хозяйственной деятельности любого предприятия. Их состояние и эффективность использования воздействуют на конечные итоги его работы. В рыночных условиях хозяйственной деятельности только самое эффективное использование всех экономических ресурсов, включая средства труда, позволяет предприятию держать острую конкуренцию. Именно поэтому в настоящее время придается особое значение качеству информации о наличии и движении основных фондов предприятия.

Классификация основных средств представлена на рисунке 1.1.

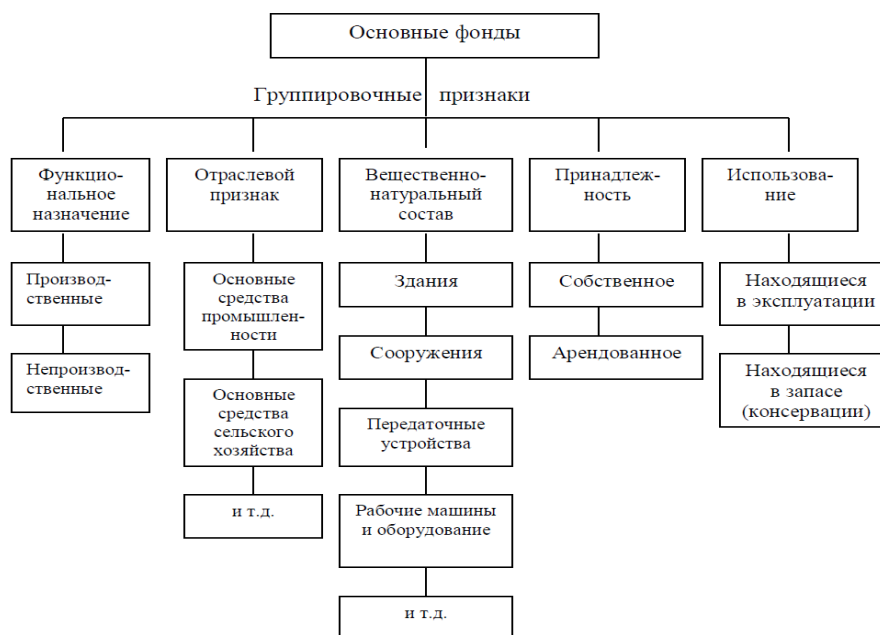


Рисунок 1.1 – Классификация основных средств

По функциональному назначению основные средства подразделяют на:

- производственные;
- непроизводственные.

К производственным основным средствам относят объекты основных средств, использование которых нацелено на систематическое извлечение прибыли как основную цель коммерческой деятельности предприятия.

К непроизводственным основным средствам относят основные средства, которые находятся на балансе предприятия и функционируют в непроизводственной сфере: на объектах ЖКХ, в учреждениях науки, культуры, здравоохранения и др.

По степени использования объекты основных фондов подразделяют на:

- находящиеся в эксплуатации;
- находящиеся в запасе (резерве);
- находящиеся в стадии достройки, дооборудования, реконструкции и частичной ликвидации;
- находящиеся на консервации.

Вахрушина М.А. считает, что на предприятии должен осуществляться оперативный контроль за использованием основных средств на основании соответствующих данных оперативного и бухгалтерского учета, технической документации. К показателям, характеризующим использование объектов основных средств, отнесены сведения о наличии основных средств с подразделением их на арендованные или собственные; установленные и не установленные; не применяемые и действующие. Кроме вышеперечисленного, применяется информация о простоях и рабочем времени оборудования, транспортных средств и машин; о выпуске продукции, работ и услуг и др. [14].

Видяпин В.И. указывает, что в зависимости от имеющихся прав на объекты основных средств, их подразделяют на:

- объекты основных средств, которые принадлежат предприятию на праве собственности (в т.ч. сданные в аренду);

– объекты основных средств, которые находятся у предприятия в хозяйственном ведении или оперативном управлении;

– объекты основных средств, которые получены предприятием в аренду.

Проблемы, касающиеся повышения эффективности использования основных фондов предприятий топливно – энергетического комплекса, занимают ключевую позицию в Российской Федерации, когда предприятиям необходимо не только наращивать качество изготовленной продукции, сохранить и увеличить объёмы промышленного производства, основываясь на принципах интенсификации. Решая эту проблему, определяют уровень финансового состояния предприятия, место в промышленном производстве, его конкурентоспособность на рынке. Актуальность темы исследования определена изношенным состоянием основных производственных фондов многих предприятий Российской Федерации, не отвечающим современным технико – экономическим требованиям и которые являются фактором снижения общей эффективности производства.

Рассмотрим данный вопрос детально на примере топливно – энергетического комплекса РФ. Для российской экономики нефтегазовый комплекс играет немаловажную роль: там занято более 10% трудоспособного населения страны, и он приносит более 40% промышленной продукции во внутренних ценах. Также более 50% налогов поступает из данной отрасли в федеральный бюджет, около 20% приходится на долю внутреннего валового продукта; 25% налоговых и таможенных поступлений; примерно 30% валютной выручки.

Нефтегазовая отрасль имеет колоссальные возможности эффективно развиваться. Но существуют внешние и внутренние факторы, которые способствуют затормаживанию динамичного развития отрасли. К ним относят нехватку инвестиционных ресурсов, износ оборудования, экономические кризисы, монополизм, низкое качество продукции, несовершенная налоговая политика и др. Если же внешние факторы трудно нейтрализовать, то внутренние моменты могут быть решены посредством реализации совместных усилий государства и компаний отрасли.

Для сохранения достигнутых результатов компаний нефтегазового комплекса необходимо открытие новых месторождений, развитие экспортных отношений, модернизация и реконструкция предприятий по переработке нефти или введение в эксплуатацию новых установок и др. На сегодняшний момент проводятся исследования в области поиска ресурсов углеводородов, которые станут доказанными запасами РФ. Сейчас они составляют 80 млн баррелей нефти, а потенциальных запасов углеводородов прогнозируют свыше 200 млн баррелей. Но запасы нефти в России постоянно истощаются и находятся приблизительно на уровне 40% от изначальных объёмов, удельный вес трудно извлекаемых запасов экспертами установлен на уровне 65%.

Основные фонды промышленных предприятий по своему составу, выполняемым функциям, в зависимости от целевого назначения подразделены на здания и сооружения, передаточные устройства, машины и оборудование и т.д.

Итак, основные фонды представляют собой материально – настоящие ценности (средства труда), многократно участвующие в процессе производства, не изменяющие своей натурально – настоящей формы и переносящие свою стоимость на готовую продукцию по частям по мере износа.

Основные фонды являются одним из важнейших факторов хозяйственной деятельности любого предприятия. Их состояние и эффективность использования воздействуют на конечные итоги его работы. В рыночных условиях хозяйствования лишь наиболее эффективное использование всех экономических ресурсов, в том числе и средств труда, дает возможность предприятию держать острую конкуренцию.

Именно поэтому в настоящее время придается особое значение качеству информации о наличии и движении основных фондов предприятия.

1.2 Эффективность использования основных фондов нефтегазовой отрасли

В соответствии с современными условиями от предприятий требуется рациональное использование имеющихся ресурсов и поиск резервов увеличения эффективности функционирования. В этой связи Гальчина О. Н. предлагает оценивать собственный потенциал и с максимумом выгоды использовать возможности, которые предоставляет внешняя среда. Для этого требуется тщательная аналитическая работа, которая разрешает не только выявить, но и грамотным образом использовать и внутренний потенциал, возможности внешней среды, которые возникли, для повышения результатов функционирования [18].

Ковалёв А.И. считает, что в рамках оценки ресурсного потенциала организации особенное место отведено анализу основных фондов, который позволяет выявить то, как грамотно используются резервы и внутренние возможности производства. Рациональное применение основных фондов помогает не только увеличить объемы производимой продукции, но и сократить определенные статьи затрат. Несомненно, в ходе хозяйственной деятельности существенное внимание должно уделяться и движению основных фондов, рассчитываться потребность организации в основных фондах [23].

Цель анализа основных фондов состоит в объективной оценке состояния основных фондов и изыскании резервов для более эффективного их использования в условиях предприятия.

Анализ основных фондов – это трудоемкий процесс. По этой причине могут быть выделены главные стадии его проведения в случае оценки ресурсного потенциала предприятия, представленные на рисунке 1.2.

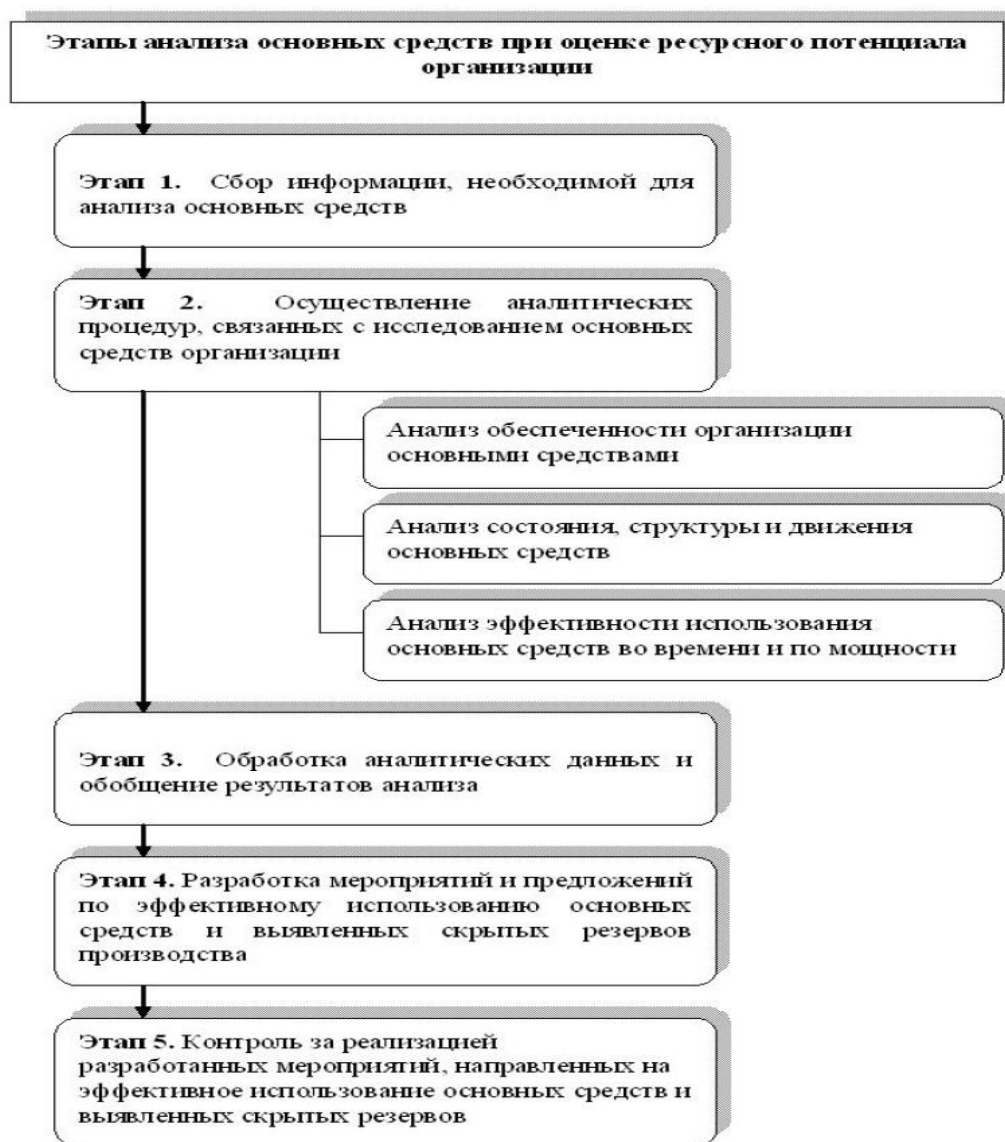


Рисунок 1.2 – Этапы анализа основных средств

На первой стадии собирается информация, которая требуется в целях анализа основных средств. Итоги работы аналитического характера во многом определяются достоверностью, объемом, качеством, своевременностью полученных данных. По этой причине информация должна проверяться на доброкачественность. Особенно важно использовать достоверную и своевременную информацию.

Вторая стадия подразумевает осуществление процессов аналитического характера, которые связаны с исследованием основных фондов предприятия. Следует отметить, что итоги аналитической работы во многом находятся в

зависимости от квалификации аналитика, методов и приемов, которые используются в ходе технического оснащения, исследования [44].

Сербиновский Б.Ю. утверждает, что анализ основных фондов обладает последовательным, многоэтапным характером, что дает возможность определения не только состояния и эффективности использования средств труда на текущий момент времени, но и помогает, по итогам работы аналитического характера, разработать мероприятия, использование которых позволит сделать лучше показатели результативности функционирования предприятия в грядущем будущем [33].

Анализ основных фондов стоит выполнять по основным направлениям, которые включают: анализ обеспеченности предприятия основными средствами, оценку их структуры, состояния, движения и эффективности использования.

Следующее направление – это анализ динамики и структуры основных фондов. Для исследования ресурсного потенциала организации огромным значением обладает анализ структуры основных фондов. Для ее полного изучения требуется проводить анализ удельного веса пассивной и активной части в общем составе основных фондов. Анализ структуры основных фондов выполняется в динамике, для дальнейших последующих прогнозов и разработки мероприятий, направленных на поддержание их необходимого количества [37].

Главный ориентир и конечная цель при управлении основными фондами предприятий промышленности – это увеличение выручки и прибыли собственников предприятий, что обеспечено максимизацией рыночной стоимости бизнеса. Но сами основные фонды по своей структуре неоднородны, что требуют разработки комплекса методов эффективного управления ними.

Движение основных фондов исследуют с помощью расчета и анализа коэффициентов обновления, интенсивности обновления, выбытия, ввода, роста основных фондов.

На основе выполненного исследования можно выделить коэффициенты движения основных фондов, которые стоит использовать при анализе ресурсного потенциала производственной организации.

В коэффициенте обновления отражается долю новых основных фондов в составе всех основных фондов на конец периода.

Коэффициент обновления определяется по формуле (1.1):

$$K_{обн} = C_n / C_1 \times 100\%, \quad (1.1)$$

Коэффициент интенсивности обновления отражает величину выбывших фондов на единицу вновь вводимых объектов, то есть количество выбывающих устаревших объектов вследствие ввода новых. Данным показателем характеризуется темп технического прогресса. Его рост говорит об уменьшении сроков использования средств, ликвидации объектов, которые устарели.

Коэффициент интенсивности обновления определяется по формуле (1.2):

$$K_{ин} = C_v / C_n \times 100\%, \quad (1.2)$$

Темп поступления отражает то, какая доля в стоимости основных фондов на начало периода нацелена на покрытие выбытия основных фондов за период.

Темп поступления определяется по формуле (1.3):

$$K_{мп} = (C_n - C_v) \times 100\%, \quad (1.3)$$

Коэффициентом выбытия характеризуется доля выбывших основных фондов в общей стоимости основных фондов на начало периода.

Коэффициент выбытия определяется по формуле (1.4):

$$K_{в} = C_v / C_0 \times 100\%, \quad (1.4)$$

Следующим направлением исследования основных фондов является анализ эффективности их использования [40].

Стоянова Е.С. считает, что один из важных показателей эффективного использования основного капитала – это фондоотдача. Закономерности ее изменений находятся в зависимости от развития научно – технической революции, от организации использования ее результатов в практической сфере. С одной точки зрения, перевооружение производства на новой технической основе, увеличение фондовооруженности живого труда, некоторое удорожание техники, которое вызвано усложнением условий добычи сырья для ее производства, в некоторой мере помогают снижать фондоотдачу. С иной точки зрения, целая система факторов, которые связаны, в первую очередь, с осуществлением экономических мер, направленных на улучшение использования основных фондов, помогает увеличить фондоотдачу. К таким мерам относится рост производительности труда, понижение себестоимости единицы продукции и рост общего объема ее выпуска, уменьшение простоев оборудования [36]. В свою очередь, здания, сооружения и иные элементы пассивной части основных производственных средств непосредственно не заняты в процессе производства, а всего лишь создают условия для производства продукции. То есть, даже незначительное увеличение доли активной части основных средств способствует увеличению объема производства при неизменной общей стоимости основных производственных фондов.

Фондоотдача дает ответ на вопрос, какое количество продукции выпускается на единицу стоимости основных фондов.

Фондоотдача определяется по формуле (1.5):

$$F_o = V_{пр} / F_{ср}, \quad (1.5)$$

где $V_{пр}$ – объем произведенной продукции, тыс.руб.;

$F_{ср}$ – среднегодовая стоимость основных средств, тыс.руб.

Основное условие роста фондоотдачи – это превышение темпов роста производительности над темпами роста фондовооруженности труда. Эффективность использования фондов производства также характеризует показатель фондоемкости, определяющий, какой должен быть создан основной капитал, чтобы производилась товарная продукция на сумму один рубль [28].

Фондоемкость определяется по формуле (1.7):

$$\Phi_e = \Phi_{cp} / V_{пр}, \quad (1.7)$$

Третий этап анализа основных фондов представляет собой обработку данных аналитического характера и обобщение результатов анализа. На этом этапе особым значением обладает сопоставление полученных фактических аналитических данных с такими же показателями за прошедшие периоды времени. Требуется отследить динамику показателей, выявить отрицательные и положительные тенденции. Если выявляются тенденции, которые нежелательны, и снижаются качественные показатели, то необходимо выявить причины ухудшения показателей для следующего недопущения такой динамики [27].

Несомненно, важное значение имеет разработка мероприятий и предложений, направленных на эффективное использование основных фондов и выявленных скрытых производственных резервов, а также контроль их реализации, что и предусматривается на четвертом и пятом этапе анализа основных фондов.

Итак, регулярный анализ основных фондов даст возможность не только рационально их использовать, но и, в целом, сделать эффективность функционирования предприятия выше.

1.3 Источники формирования и пути повышения эффективности использования основных фондов нефтегазовой отрасли

Формирование основных средств предприятия происходит как за счет собственных (внутренних), так и за счет заемных (внешних) источников. Источники формирования основных средств представлены на рисунке 1.3

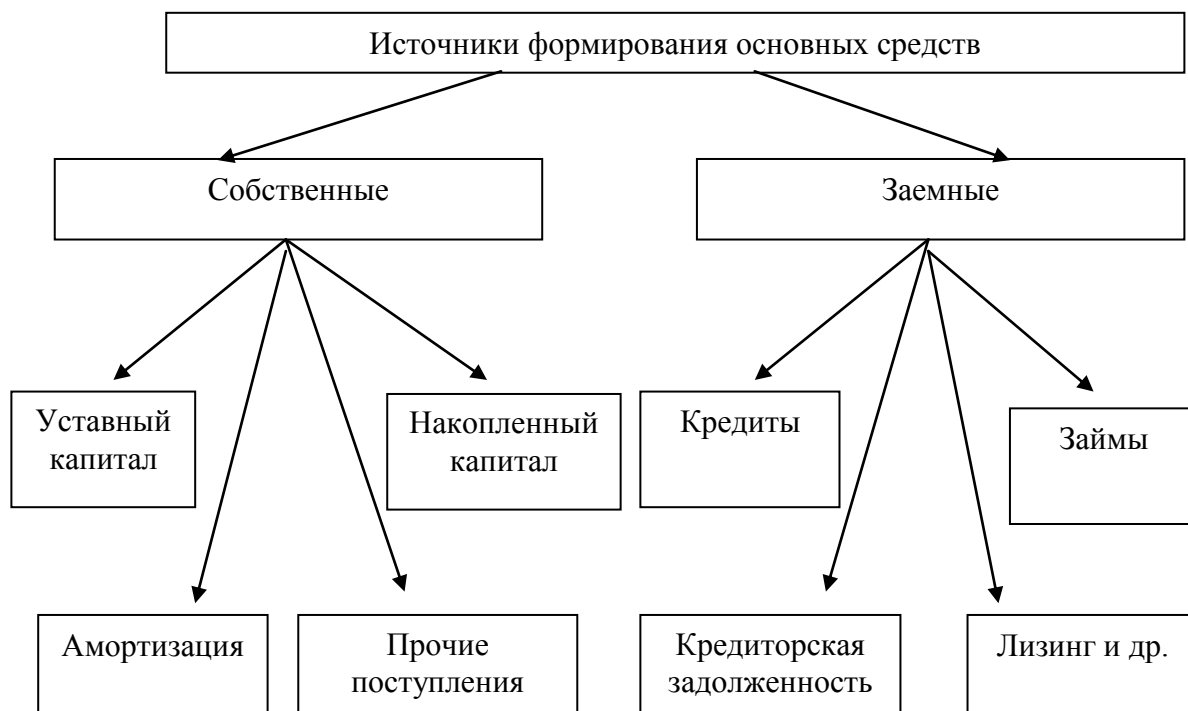


Рисунок 1.3 – Источники формирования основных средств

Основным источником финансирования является собственный капитал. В его состав входят уставный капитал, накопленный капитал (резервный и добавочный капитал, нераспределенная прибыль), амортизационные отчисления и прочие поступления (целевое финансирование, благотворительные пожертвования и др.).

Уставный капитал – это сумма средств учредителей для обеспечения уставной деятельности; формируется в процессе первоначального инвестирования средств. Вклады учредителей в уставный капитал могут быть внесены в виде денежных средств, нематериальных активов, в имущественной форме.

В результате переоценки имущества или дохода от эмиссии акций как

источник средств предприятия формируется добавочный капитал.

В соответствии с законодательством или в соответствии с учредительными документами за счет чистой прибыли предприятия формируется резервный капитал. Капитализированная (нераспределенная) прибыль – это часть чистой прибыли, которая направляется на финансирование прироста активов.

В формировании основных средств предприятия кроме собственных источников участвуют еще и заемные. Это кредиты банков и финансовых компаний, займы, кредиторская задолженность, лизинг и др.

Учет основных фондов производится в соответствии с их классификацией и структурой в натуральных показателях и денежном выражении.

Для проведения учета основных фондов в натуральных показателях (объем зданий, количество единиц машин и оборудования и т. д.) необходимы данные ежегодной инвентаризации основных фондов и технических паспортов, в которых указываются технические характеристики основных фондов.

Учет основных фондов в денежном выражении необходим:

- для определения общей величины основных фондов;
- определения динамики, состава и структуры основных фондов;
- установления степени износа и начисления амортизации;
- составления калькуляций себестоимости продукции;
- определения показателей использования основных фондов;
- планирования расширенного воспроизводства основных фондов.

Таким образом, формирование основных средств предприятия происходит как за счет собственных (внутренних), так заемных (внешних) источников; стоимостная оценка основных фондов необходима для их учета, анализа и планирования, а также для определения объема и структуры капитальных вложений.

В связи с длительностью функционирования основных фондов, постепенным их снашиванием и изменением за это время условий воспроизводства существует несколько методов денежной оценки (рисунок 1.4)

основных фондов:

- по первоначальной стоимости;
- по восстановительной стоимости;
- по остаточной стоимости (первоначальной или восстановительной стоимости с учетом износа).

Виды оценки основных фондов показаны на рисунке 1.4

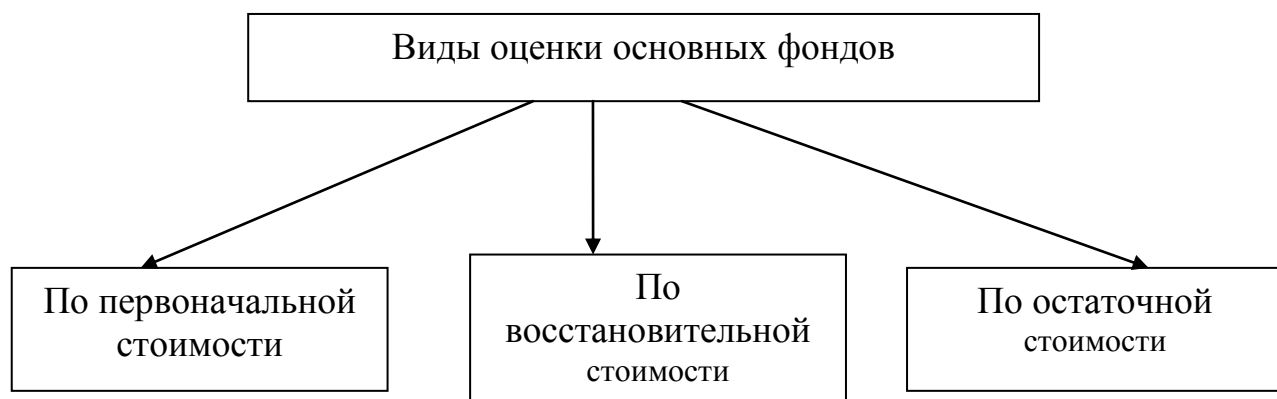


Рисунок 1.4 – Виды оценки основных фондов

Для нефтегазового комплекса характерна высокая доля активной части основных фондов. Например, по направлению добычи нефти и газа он достигает 85%, бурения – 90%, трубопроводного транспорта – 95%, нефтепереработки – более 65%.

Для нефтегазового комплекса (НГК), как и для угольной отрасли характерна высокая доля сооружений: они могут составлять более 65% в составе основных фондов нефтедобывающей отрасли. При этом скважины составляют порядка 65%, рабочие машины и оборудование до 14%, передаточные устройства – 15%, здания – 3%, силовое оборудование – 2% и транспортные средства – 3%.

Несколько другое положение в буровых и геолого-поисковых организациях, где наиболее значительно представлено производственное оборудование: в основном это установки, которые используются при

строительстве скважин. Эта статья основных фондов составляет практически половину их стоимости. Также высок удельный вес зданий (порядка 20%), транспортных средств (15%), силового оборудования (до 10%).

Газовая промышленность включает разнородные отрасли, и это сказывается на структуре ее основных фондов. На промыслах на обустройство скважин приходится около 60%, газосборные сети – 5%, прочие сооружения – 7%, передаточные устройства – 20%, установки промысловой обработки газа и другое производственное оборудование – 8%.

В газопроводном транспорте в структуре основных фондов преимущественно преобладают магистральные газопроводы – 80%, до 5% то основные передаточные устройства, компрессорные агрегаты – до 5%, рабочие машины и механизмы – 3%, компрессорные здания – 5%, сооружения – 3%. В газобензиновом производстве структура основных фондов отличается высоким удельным весом производственного оборудования, сооружений и передаточных устройств. Структура основных фондов в нефтегазовом комплексе (Приложение Д) [4].

На нефтеперерабатывающих заводах наибольшая доля приходится на технологические установки и прочие виды производственного оборудования. Необходимо отметить, что удельный вес объединённой группы объектов недвижимого имущества предприятий НГК составляет 50%, на машины и оборудование приходится 30%, а на остальные группы основных фондов в НГК приходится 20%.

Для выполнения задач, которые были поставлены в принятой Энергетической стратегией России Программе на период до 2030 года, следует привлекать огромные инвестиционные ресурсы. Основными источниками инвестиций в нефтегазовом комплексе выступают собственные средства предприятий, такая же ситуация была и ранее. Их доля, вместе с заёмными средствами, доходит до 90%, из них более 70% – это амортизационные отчисления и 15% – это прибыль, относящаяся на фонд накопления. Кредиты банков по международным кредитным соглашениям составляют менее 5% от

всего объема инвестиционных затрат. Государство вкладывает деньги из бюджета только для реализации особо важных с экономической точки зрения и социально-значимых проектов.

Актуальной остается проблема устранения высокой степени износа основных фондов нефтегазовом комплексе, где уже устарело от 60% до 80% оборудования. Отсутствие необходимых инвестиций не дало возможность компенсировать естественное выветивание производственных мощностей НГК. В нефтяной промышленности это привело к сокращению эксплуатационного бурения и уменьшению мощностей нефтедобычи.

Производственные мощности НГК требуют реконструкции и модернизации установок. Морально устаревшее оборудование не в состоянии производить конкурентоспособную продукцию, и его следует заменить на более современное. В большинстве случаев предприятия имеют изношенные более, чем на 60% производственные фонды, особенно такая ситуация на малых нефте – и газоперерабатывающих предприятиях, которые составляют до 25% от общей добычи ресурсов углеводородов [25].

Практика пролонгации основных фондов в нефтегазовой отрасли закладывает в будущем отставание эффективности производственного процесса, снижает уровень инновационности. Если не будут приняты срочные меры, то разрушение системы энергосбережения России будет необратимо не только по причине массового выхода из строя старых основных фондов, но и из-за специфики технологического процесса добычи углеводородов, что требует постоянного вложения денежных средств при проходке, бурении и т.д. Замораживание инвестиций в этих отраслях приведет к снижению их производства по экспоненциальной тенденции, а при восстановлении добычи будут необходимы не только существенные затраты, но и длительный период времени – от 4 до 5 лет в нефтегазовом комплексе, до 10 лет – в угольной отрасли.

Главный ориентир и конечная цель при управлении основными фондами предприятий промышленности – это увеличение выручки и прибыли

собственников предприятий, что обеспечено максимизацией рыночной стоимости бизнеса. Но сами основные фонды по своей структуре неоднородны, что требуют разработки комплекса методов эффективного управления ними.

Повышение роли использования основных средств на промышленных предприятиях России актуально в условиях дальнейшего развития рыночных отношений, следовательно, изучение практики организации и методики анализа состава и технического состояния основных средств промышленных предприятий является первостепенной задачей.

Совершенствование технического уровня предприятия, анализ использования техники и других средств производства, оказывают непосредственное влияние на увеличение выхода продукции. Таким образом, совершенствование технической базы непременно связаны организация производства и организация труда.

Основные средства представляют собой средства труда, которые участвуют в производственном процессе, сохраняя при этом свою натуральную форму.

Улучшение использования основных средств, увеличение фондо – и энергообеспеченности предприятий способствуют росту производительности труда, увеличению выпускаемой продукции, а значит, способствует ускорению их оборачиваемости. Что в свою очередь в значительной мере способствует решению проблемы по сокращению в сроках морального и физического износа, ускорения темпов обновления основных средств [23].

Исходя из этого можно сделать вывод о том, что от наличия темпов роста и эффективности использования основных фондов во многом зависят конечные результаты работы предприятия.

Основные средства являются важнейшей частью производственного потенциала во всех отраслях российской промышленности. И поэтому без них невозможно представить сам процесс производства.

Итак, более эффективное использование основных средств непосредственно связано и с улучшением качества выпускаемой продукции,

так как в условиях рыночной конкуренции пользуется спросом и быстрее реализуется высококачественная и натуральная продукция.

Успешное функционирование основных средств зависит от того, насколько полно реализуются экстенсивные и интенсивные факторы улучшения их использования.

Довольно важным путём повышения эффективности использования основных средств является уменьшение числа излишнего оборудования и быстрое вовлечение в работу нового неустановленного оборудования.

Существенно важным является совершенствование структуры основных производственных средств. Увеличение основных средств вспомогательного производства ведёт к росту фондёмкости продукции, но так как без пропорционального развития вспомогательного производства не смогут нормально функционировать основные производственные средства, то крайне необходимо установить оптимальную производственную структуру основных средств.

В условиях рыночной экономики основные средства являются главным рычагом, который обеспечивает экономический рост производственных предприятий страны за счет факторов интенсификации производства.

Основной фактор повышения эффективности использования основных средств – повышение доли активной части основных средств в совокупной величине стоимости производственных фондов организации, причем как в разрезе структурных подразделений, так и по организации в целом. Величина доли активной части основных производственных средств в общей их стоимости характеризует то, что именно активная часть основных производственных средств непосредственно занята в процессе производства продукции.

В свою очередь, здания, сооружения и иные элементы пассивной части основных производственных средств непосредственно не заняты в процессе производства, а всего лишь создают условия для производства продукции. То есть, даже незначительное увеличение доли активной части основных средств

способствует увеличению объема производства при неизменной общей стоимости основных производственных фондов.

Основной показатель, который характеризует эффективность использования основных средств – фондоотдача. При расчете фондоотдачи, в стоимость основных средств, включаются как собственные, так и арендованные средства, без учета основных средств, находящиеся на консервации, а также переданные в аренду другим организациям.

Расчет фондоотдачи может вестись как по первоначальной, так и по остаточной стоимости основных средств. Однако фондоотдача, как экономический показатель имеет ряд недостатков, независимо от базы исчисления. Их необходимо учитывать в процессе хозяйственной деятельности и в экономическом анализе. Данный показатель невозможно измерить во времени, т.к. годовой объем произведенной продукции, сопоставляется со стоимостью основных средств, отдельные элементы которых имеют различные сроки службы, в общем случае превышающий годовой отрезок времени.

Кроме того, принятый объем продукции не может рассматриваться как величина, пропорциональная размерам основных средств, в связи с тем, что он зависит от использования основных средств в течение суток, от годового режима работы. В расчете фондоотдачи так же учитывается пассивная часть основных средств, непосредственно не связанная с выпуском продукции.

На изменение уровня фондоотдачи оказывают влияние ряд факторов, которые можно сгруппировать следующим образом, представленных на рисунке 1.4 [9].



Рисунок 1.4 – Факторы, определяющие уровень фондоотдачи основных средств

Своевременность обновления основных средств – обеспечение определенного уровня эффективности основных средств. Основные этапы последовательности разработки и принятия управленческих решений, которые обеспечивают обновление основных средств в организации:

- сформировать необходимый уровень интенсивности обновления отдельных видов основных средств организации и выбрать наиболее эффективные формы их обновления;

- определить необходимый объем обновления в будущем периоде;

- определить затраты на обновление всех видов основных средств.

Повышение эффективности использования основных средств отражается на финансовом результате деятельности организации за счет: улучшения качества продукции, снижения себестоимости, увеличения выпуска продукции, снижения налога на имущество и увеличения балансовой прибыли.

Более эффективное использование основных средств на предприятии может быть достигнуто путем [11]:

– реализации либо сдачи в аренду оборудования, машин и прочих основных средств, которые не используются в хозяйственной деятельности непосредственно;

– приобретения высококачественных основных средств;

– своевременного обновления, преимущественно активной части основных средств, с целью предотвращения чрезмерного морального и физического износа;

– осуществления своевременного и качественного проведения планово-предупредительных и капитальных ремонтов;

– повышения коэффициента сменности работы предприятия;

– повышения уровня квалификации обслуживающего персонала;

– повышения уровня механизации и автоматизации производства;

– обеспечения централизации ремонтных служб;

– повышения уровня концентрации, специализации и комбинирования производства;

– внедрения новой техники и прогрессивной технологии – малоотходной, безотходной, энерго – и топливосберегающей;

– совершенствования организации производства и труда с целью сокращения потерь рабочего времени и простоя машин и оборудования.

Опыт свидетельствует, что с одной стороны, использование всей имеющейся техники и максимальная загрузка оборудования дают большой экономический эффект. Но с другой стороны, если современная мощная техника не используется, простаивает, то это означает омертвление труда и напрасное расходование средств на ее создание или приобретение.

Основными направлениями дальнейшего повышения эффективности использования основных средств на производстве является:

– совершенствование специализации и повышение уровня концентрации производства, техническое совершенствование средств труда;

– переход от прерывно действующего оборудования к непрерывно действующему;

- обеспечение пропорциональности и качественного соответствия между отдельными группами оборудования;
- своевременное и качественное проведение ремонта и сокращение его сроков;
- совершенствование технологии;
- ликвидация простоев оборудования;
- организация диспетчерской службы;
- повышение коэффициента сменности использования машин и оборудования;
- развитие рационализаторства и изобретательства;
- сокращение сезонности;
- улучшение соотношения между активной и пассивной частями основных фондов;
- организация ритмичной работы оборудования;
- увеличение сменной и сезонной выработки на единицу техники;
- повышение коэффициента технической готовности машин и механизмов;
- сокращение сроков освоения производственных мощностей;
- увеличение межремонтного периода использования основных фондов.

При этом, пути улучшения использования основных средств организации существенным образом обусловлены спецификой ее деятельности и сложившихся условий хозяйствования.

Подводя итог вышесказанному, финансовые результаты хозяйственной деятельности организации зависят от использования основных средств, в частности от их состояния, качества и структуры, а также темпов обновления, которые в значительной степени способствуют росту эффективности их использования, сокращая долю физически и морально изношенного оборудования, которое негативно влияет на показатели деятельности организации.

2 Оценка производственно-хозяйственной и финансовой деятельности ООО «РН – Ванкор»

2.1 Краткая характеристика производственно – хозяйственной деятельности ООО «РН – Ванкор»

Предприятие ООО «РН – Ванкор» – дочернее общество ПАО «НК «Роснефть», которое является оператором по освоению Ванкорского, Сузунского, Тагульского и Лодочного месторождений, расположенных на севере Восточной Сибири – в Туруханском районе и Таймырском Долгано – Ненецком муниципальном районе Красноярского края.

Предприятие ООО «РН – Ванкор» образовано 1 апреля 2016 г. путем выделения из АО «Ванкорнефть», созданного в 2004 г. для разработки Ванкорского месторождения. Ванкорское месторождение запущено в промышленную эксплуатацию в августе 2009 г. Его начальные извлекаемые запасы по состоянию на 01.01.2017 г. оцениваются в 479,1 млн тонн нефти и конденсата, 173,7 млрд куб. м газа.

По другим месторождениям кластера по состоянию на 01.01.2017 г. начальные извлекаемые запасы углеводородов по категории АВ1С1+В2С2 составляют: на Сузунском – 56,9 млн тонн нефти и 40,8 млрд куб. м газа; на Тагульском – 292,1 млн тонн нефти и конденсата, 252,6 млрд куб. м газа; на Лодочном – 76,9 млн тонн нефти и конденсата, 100,5 млрд куб. м газа.

На сегодняшний день ООО «РН – Ванкор» также проводит геологоразведочные работы на 25 лицензионных участках в Красноярском крае и частично в Ямало – Ненецком автономном округе.

Сегодня предприятие занимает второе место в ПАО «НК Роснефть» по объемам добычи. Количество его работающих скважин на сегодняшний день достигает 175 на 21 кустовой площадке [20]. Показатели добычи углеводородов в ООО «РН – Ванкор» за период 2015 – 2017 г. представлены в таблице 2.1.

Таблица 2.1 – Добыча углеводородов ООО «РН – Ванкор», 2015 – 2017 г.

Добываемое сырье	Годовые показатели добываемого сырья			Темп роста, %	
	2015	2016	2017	2016/2015	2017/2016
Углеводороды, млн б.н.э	190,1	203,0	209,7	106,78	103,30
Нефть, млн барр	150,3	153,1	150,3	102	98,17
Газовый конденсат, млн т	0,3	0,5	0,9	166	180

На рисунке 1.5 отражена динамика производственной деятельности предприятия за период с 2015 по 2017 г.

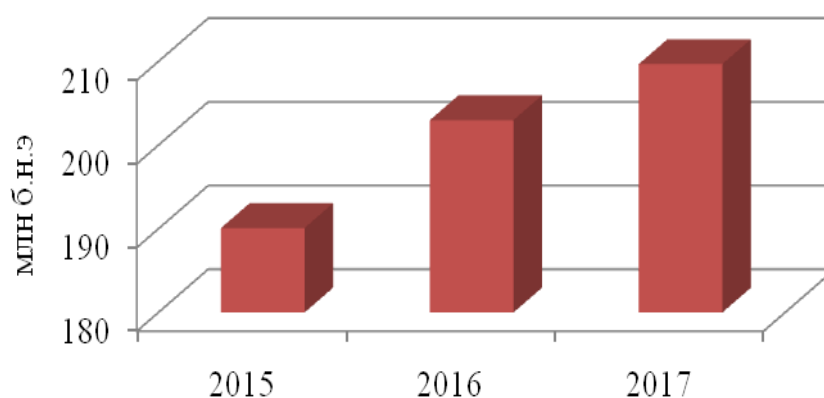


Рисунок 1.5 – Динамика производственных показателей, ООО «РН – Ванкор», 2015 – 2017 г., млн б.н.э.

Как видно из представленной информации, за исследуемый период наблюдается рост объемов производственной деятельности. Предприятие увеличивает объем добычи сырья, осваивая Ванкорское месторождение углеводородов.

Гарантией перспективного роста добычи является оптимальный набор новых крупных добывающих проектов Компании и использование передовых технологий добычи на действующих месторождениях. В 2016 г. Компания приступила к комплексному опробованию объектов добычи, подготовки и транспорта нефти на Сузунском месторождении, а также состоялся ввод в

эксплуатацию Восточно-Мессояхского месторождения (разрабатывается совместно ПАО «НК «Роснефть» и ПАО «Газпром нефть»). Одновременно ПАО «НК «Роснефть» активно готовит к вводу в 2017–2021 г. в промышленную разработку другие новые крупные месторождения Восточной и Западной Сибири, среди которых Тагульское, Лодочное, Юрубчено-Тохомское, Русское, Харампурское (газовые залежи) и Кынско-Часельская группа. При разработке указанных месторождений используются новые технологии бурения (включая бурение скважин с горизонтальным окончанием), которые успешно зарекомендовали себя на действующих месторождениях Компании, позволяя в среднесрочной перспективе вовлекать в разработку значительный объем запасов нефти и газа, включая трудноизвлекаемые.

В рамках мировой тенденции роста добычи и использования газа как самого экологичного ископаемого топлива «Роснефть» продолжает наращивать долю газа, как в портфеле активов, так и в добыче углеводородов (21%), последовательно приближаясь к показателям крупнейших международных компаний (30 – 50 %).

«Роснефть» успешно продолжает оптимизировать загрузку НПЗ с целью обеспечения эффективного уровня переработки сырья с учетом мощности вторичных процессов для минимизации производства темных нефтепродуктов.

Компании «Роснефть» продолжает реализацию программы модернизации НПЗ в РФ, которая предполагает строительство и реконструкцию технологических установок.

Нефтехимические активы являются важной частью производственного комплекса НК «Роснефть». Высокое качество выпускаемой продукции и постоянное совершенствование производственного процесса позволяют Компании успешно конкурировать с российскими и зарубежными производителями на российском рынке. В состав нефтехимического комплекса «НК «Роснефть» входят АО «Ангарский завод полимеров» (АЗП), АО «Новокуйбышевская нефтехимическая компания» (ННК), ПАО «Уфаоргсинтез» (УОС). Кроме того, нефтехимическое производство

представлено комплексом ароматики на «Башнефть – Уфанефтехим» и мощностями по производству метанола, бутиловых спиртов, аминов Ангарской нефтехимической компании.

Для достижения лучших показателей Компания постоянно совершенствует подходы к управлению природоохранной деятельностью, наращивает масштабы экологических мероприятий и необходимые инвестиции в охрану окружающей среды.

По итогам 2016 года затраты на охрану окружающей среды составили 73,7 млрд рублей, что на 3% выше уровня 2015 года, из них 47,1 млрд руб. – инвестиции в основной капитал, обеспечивающие снижение негативного воздействия на окружающую среду.

В ПАО «НК «Роснефть» действует Политика Компании в области охраны окружающей среды, установлены цели, принципы и основные задачи ООС.

ПАО «НК «Роснефть» – лидер процесса качественной модернизации и инновационных изменений в российской нефтегазовой отрасли. Усилия Компании направлены на развитие интеллектуального и технологического потенциала отрасли на основе мощного фундамента российской нефтегазовой школы – одной из лучших в мире – и в партнерстве с ведущими компаниями международного нефтяного бизнеса.

Инновационная деятельность «Роснефти» реализуется в соответствии с Программой инновационного развития. В 2016 году, в соответствии с поручением Правительства Российской Федерации от 07.11.2015 № ДМ-П36–7563, актуализирована и утверждена Советом директоров Компании Программа инновационного развития на 2016–2020 гг. с перспективой до 2030 года.

Программа ориентирована на достижение стратегических целей Компании и исходит из её стратегических приоритетов – эффективность, устойчивый рост, прозрачность, социальная ответственность и инновации.

Проводя анализ финансово – хозяйственной деятельности предприятия необходимо рассчитать показатели деловой активности на основании бухгалтерской

отчетности. В таблице 2.2 представлены результаты расчета показателей деловой активности предприятия.

Таблица 2.2 – Показатели деловой активности ООО «РН – Ванкор», 2015 – 2017 г.

Наименование показателя	2015	2016	2017	Изменение (+/-)		
				изменение 2016 к 2015	изменени е 2017 к 2016	изменени е 2017 к 2015
Коэффициент оборачиваемости запасов, раз	5,314	6,809	9,296	1,495	2,487	3,982
Период оборота дебиторской задолженности, дни	67,74	52,87	38,72	-14,8744	-14,1448	-29,0192
Период оборота кредиторской задолженности, разы	4,0534	4,8146	5,6662	0,7612	0,8516	1,6128
Длительность оборачиваемости кредиторской задолженности, дни	64	75	90	-15	-11	-26

На рисунке 1.6 представлена графическая иллюстрация показателей динамики показателей деловой активности.

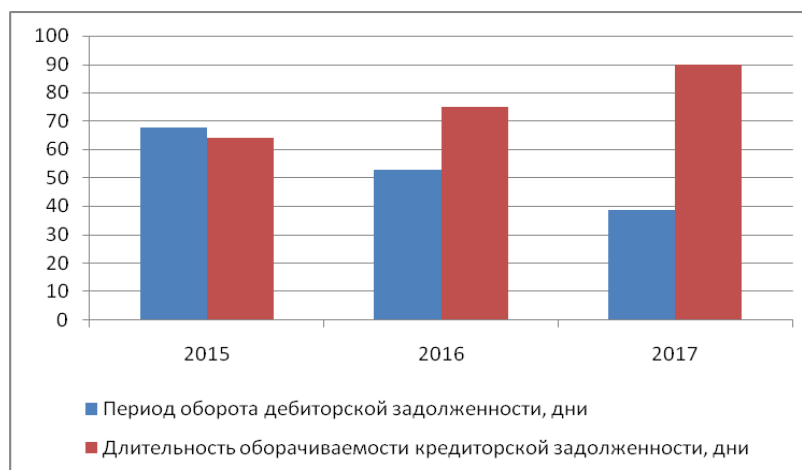


Рисунок 1.6 – Динамика показателей деловой активности ООО «РН – Ванкор», 2015 – 2017 г., дни

Как видно из представленных показателей, произошло увеличение оборачиваемости запасов, в частности в 2017 г. по сравнению с 2015 г. в 3,982 раза, что свидетельствует об увеличении производственной деятельности

предприятия. Период оборачиваемости дебиторской задолженности в 2017 г. по сравнению с 2015 г. сократился на 19 дней, что является положительным фактом, свидетельствующим об ускорении платежей, возврата средств из оборота. Скорость оборачиваемости кредиторской задолженности выросла в 1,6 раза в 2017 г. в сравнении с 2015 г., что указывает на увеличение способности предприятия выполнять свои текущие обязательства. Данное обстоятельство будет способствовать улучшению имиджа предприятия как добросовестного исполнителя своих финансовых обязательств. В таблице 2.4 представлены результаты расчета основного показателя, характеризующего платежеспособность предприятия, коэффициент текущей ликвидности. Расчеты показали, что за исследуемый период произошло снижение общей ликвидности предприятия, что может объясняться увеличением доли заемного капитала в деятельности предприятия, для целей реализации проектов развития, освоения новых месторождений. Наибольшее снижение ликвидных средств возникло в 2016 г. этому свидетельствует значение ниже 1, показывающее высокий финансовый риск.

Таблица 2.4 – Показатель ликвидности организации ООО «РН – Ванкор», 2015 – 2017 г.

Наименование	Формула расчета	Коды показателей	2015 г.	2016 г.	2017 г.	изменение 2016 к 2015	изменение 2017 к 2016	изменение 2017 к 2015
Коэффициент текущей ликвидности	Оборотные активы/Краткосрочные обязательств	1200/1500	2,5243	0,564	0,619	-1,9603	0,055	-1,9053

За исследуемый период внеоборотные активы снизились на 3,15%. Основное влияние на снижение внеоборотных активов оказало уменьшение основных средств. Произошло увеличение нематериальных активов с 190 666 млн руб. до 903 773 млн руб. В процентном соотношении на 374%. Данные показатели свидетельствуют о росте инвестиций предприятия в объекты нематериальных активов – лицензии, программы автоматизации добычи

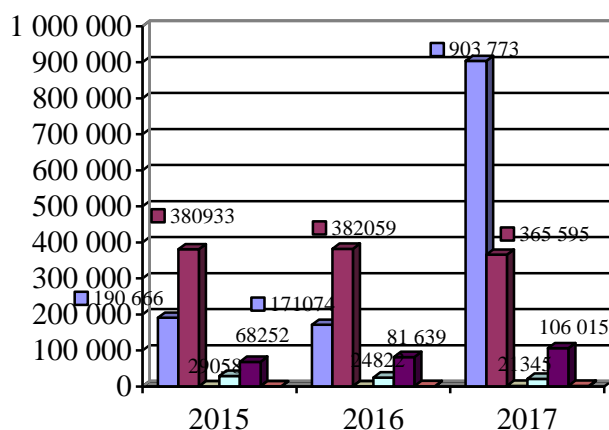
ресурсов, то есть в развитие предприятия, повышение его конкурентоспособности.

В таблице 2.5 представлены горизонтальный анализ активов баланса предприятия.

Таблица 2.5 – Горизонтальный анализ активов ООО «РН – Ванкор», 2015 – 2017 г., млн руб.

Показатель	2015	2016	2017	Темп роста, %	
				2016/2015	2017/2016
1 Внеоборотные активы	386 986	387 576	375 385	100,15	100,15
1.1 Нематериальные активы	190 666	190 666	903 773	528,29	474,00
1.2 Основные средства	380 933	382 059	365 595	95,69	95,97
1.3 Долгосрочные финансовые вложения	23	468	1 884	402,56	8191,30
1.4 Другие внеоборотные активы	4 413	3 838	6 290	163,86	142,53
2 Оборотные активы, всего	97 688	107 070	127 857	109,60	85,99
2.1 Запасы и затраты	29 058	24 822	21 345	85,42	85,99
2.2 Дебиторская задолженность	68 252	81 639	106 015	119,61	129,85
2.3 Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	220	600	1751	272,72	291,83
2.4 Другие оборотные активы	1	127	181	10476,38	142,54

Графическая иллюстрация динамики активов представлена на рисунке 1.7.



■ Нематериальные активы
■ Основные средства
■ Долгосрочные финансовые вложения
■ Запасы и зараты
■ Дебиторская задолженность
■ Денежные средства и краткосрочные фин вложения

Рисунок 1.7 – Динамика активов ООО «РН – Ванкор», 2015 – 2017 г., млн руб.

Оборотные активы в целом выросли с 97 688 млн руб. до 127 857 млн руб. в 2017 г., или на 130,88%. Произошло увеличение дебиторской задолженности с 68 252 млн руб., составляющей 31 % из оборотных активов, до 106 015 млн руб., которая составила 17% из оборотных активов, что является негативным фактором в деятельности предприятия, так как произошел отток средств предприятия из оборота. Наблюдалось увеличение наиболее ликвидных активов – денежных средств и краткосрочных финансовых вложений предприятия с 220 млн руб. в 2015 г. до 1751 млн руб. в 2017 г., или на 795,90%. Далее, проведем анализ и оценку динамики пассивов предприятия. Расчет показателей динамики пассивов предприятия представлен в таблице 2.6.

Таблица 2.6 – Горизонтальный анализ пассивов ООО «РН – Ванкор», 2015 – 2017 г., млн руб.

Показатель	2015	2016	2017	Темп роста, %	
				2016/2015	2017/2016
3 Собственный капитал	331471	278206	23019	83,93	8,27
3.1 Собственный оборотный капитал	58989	-82759	-78709	-140,25	95,10
4 Заемный капитал, всего	153190	216427	480210	141,28	141,28
4.1 Долгосрочные обязательства	114 491	26 598	273 643	23,23	1028,81
4.2 Краткосрочные обязательства, всего	38 699	189 829	206 566	490,52	108,81
- краткосрочные займы и кредиты	2 048	58 429	88 806	2851,92	151,98
- кредиторская задолженность	35 140	35 396	32 746	100,72	92,51
- другие краткосрочные обязательства	0	92 999	82 260	-	88,45
Баланс	1701557	1802435	2112123	105,92	117,18

Графическая иллюстрация динамики пассивов (капитала) предприятия представлена на рисунке 1.8.

Как показывает итог баланса, за исследуемый период предприятие имеет положительную динамику роста капитала. Так, в 2017 г. относительно 2015 г. оно выросло на 410 566 млн руб. Наибольшее значение роста относится к 2017 г. – 117,18% относительно 2016 г.

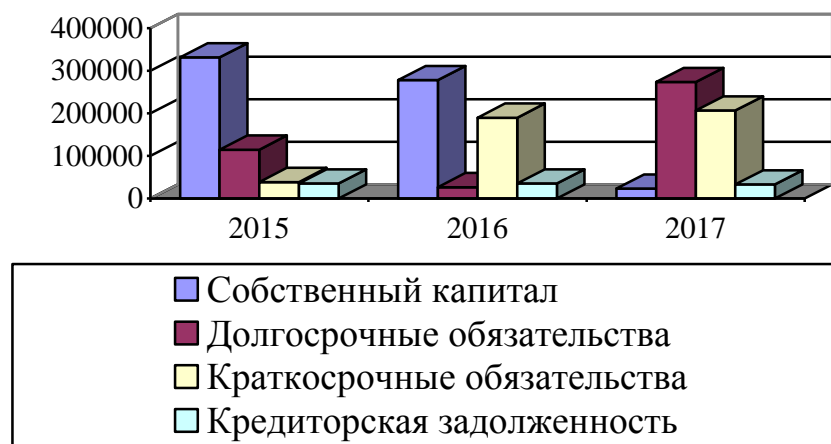


Рисунок 1.8 – Динамика пассивов (капитала) ООО «РН – Ванкор», 2015 – 2017 г., млн руб.

Собственный капитал предприятия снижался с 331 471 до 23 019 млн. руб., то есть он снизился на 308 452 млн. руб. или на 93,05%. Заемный капитал предприятия за исследуемый период вырос с 153190 (2015 г.) до 480210 млн. руб. (2017 г.) или на 213,47%. Что объясняется ростом инвестиций на развитие и недостатком собственного капитала предприятия. Дефицит собственного оборотного капитала в 2016 г. по сравнению с 2015 годом составил 140,25%, в 2017 г. его значение снизилось до 95,10% (таблица 2.6).

В том числе, размер краткосрочных займов и кредита возрос с 2 048 до 88 806 млн. руб. или на 2 2742%, что объясняется резким возникновением дефицита собственного оборотного капитала.

Кредиторская задолженность в 2017 году в сравнении с 2016 г. снизилась на 7,49%, что является положительным фактором в деятельности предприятия.

В целях анализа и оценки структуры капитала предприятия, его финансовой устойчивости, проведем расчет показателей структуры пассивов предприятия.

В таблице 2.7 представим результаты расчета показателей вертикального анализа пассивов предприятия.

Таблица 2.7 – Вертикальный анализ пассивов (капитала) ООО «РН – Ванкор», 2015 – 2017 г., млн руб.

Показатель	2015	2016	2017	Темп роста, %	
				2016/2015	2017/2016
3 Собственный капитал	19,48	15,43	1,08	- 4,04	-14,34
3.1 Собственный оборотный капитал	3,46	- 4,59	- 3,72	- 8,05	0,86
4 Заемный капитал, всего	9,00	12,00	22,73	3,00	10,72
4.1 Долгосрочные обязательства	6,72	1,47	12,95	- 5,25	11,48
4.2 Краткосрочные обязательства, всего	2,27	10,53	9,78	8,25	- 0,75
- краткосрочные займы и кредиты	0,12	3,24	4,20	3,12	0,96
- кредиторская задолженность	2,06	1,96	1,55	- 0,10	- 0,41
- другие краткосрочные обязательства	-	5,15	3,89	-	-1,26
Баланс	100	100	100	-	-

Графическая иллюстрация динамики структуры капитала предприятия представлена на рисунке 20.

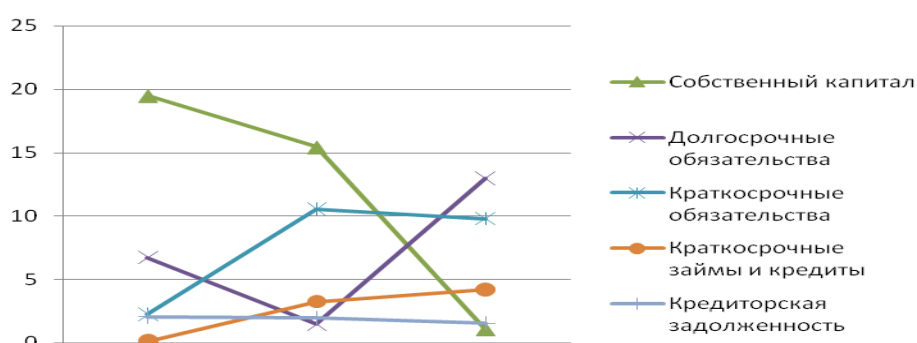


Рисунок 1.9 – Динамика структуры пассивов (капитала) ООО «РН – Ванкор», 2015 – 2017 г., млн руб.

Результаты расчета показателей структуры пассивов предприятия (таблица 2.7, рисунок 1.9) позволяют сформулировать следующие выводы. Произошло значительное уменьшение доли собственного капитала (с 19,48% до 1,08%), что указывает на уменьшение собственных возможностей предприятия по финансированию своей деятельности; доля долгосрочных обязательств выросла с 6,72% до 12,95%; доля краткосрочных обязательств

возросла с 2,27% до 9,78%. В целом значительно выросла зависимость предприятия от заемного– капитала, как источника финансирования, при этом наибольшая зависимость наблюдается по долгосрочным обязательствам.

Для анализа и оценки динамики развития предприятия, проведем оценку его имущества. В таблице 2.8 представлены результаты расчета показателей структуры активов имущества. В форме рисунка 1.10 сформируем графическую иллюстрацию динамики структуры имущества предприятия.

Таблица 2.8 – Вертикальный анализ активов (имущества) ООО «РН – Ванкор», 2015 – 2017 г. млн руб.

Показатель	2015	2016	2017	Темп роста, %	
				2016/2015	2017/2016
1 Внеоборотные активы	22,74	21,50	17,77	-1,240	-3,73
1.1 Нематериальные активы	0,01	0,009	0,04	-0,001	0,033
1.2 Основные средства	22,38	21,19	17,30	-1,19	-3,88
1.3 Долгосрочные финансовые вложения	0.00001	0.00002	0.00008	0.0001	0.00006
1.4 Другие внеоборотные активы	0,25	0,21	0,29	-0,04	0,08
2 Оборотные активы, всего	5,74	5,94	6,05	0,19	0,11
2.1 Запасы и затраты	1,70	1,37	1,01	-0,33	-0,36
2.2 Дебиторская задолженность	0,17	4,52	5,01	4,35	0,49
2.3 Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	0.00001	3,32	0.00008	2,03	0.000
2.4 Другие оборотные активы	0.000	0,007	0,008	6,99	0,001

В результате расчета и анализа показателей, отражающих динамику изменения активов предприятия можно сделать следующие выводы:

– произошло сокращение внеоборотных активов предприятия, главным – фактором их уменьшения стало сокращение основных средств, их доля снизилась с 22,74% до 17,77%;

– произошло уменьшение основных средств, их доля снизилась с 22,38% до 17,30% это связано со списанием изношенного оборудования;

– доля оборотных активов выросла с 5,74% до 6,05%, главным фактором ее увеличения стал рост доли дебиторской задолженности с 0,17% до 5,01%.

Следующим этапом оценки финансово-хозяйственной деятельности предприятия является анализ и оценка динамики его финансовых результатов.

В таблице 2.9 представлена оценка динамики основных финансовых результатов деятельности предприятия. На рисунке 1.11 представлена графическая иллюстрация динамики финансовых результатов предприятия.

Результаты оценки динамики финансовых результатов (рисунок 1.11, таблица 2.9) позволяют сформулировать следующие выводы. За исследуемый период времени произошли следующие изменения:

- выручка выросла на 50,94%;
- валовая прибыль, прибыль до налогообложения и чистая прибыль также возросли, что свидетельствует о способности предприятия получать положительный финансовый результат производственной деятельности, наличии условий для этого;

- негативным фактором следует признать высокие темпы роста коммерческих – расходов, процентов к уплате (278,12%) и прочих расходов (191,16%, по сравнению с прочими доходами – 179,90%), определивших снижение прибыли до налогообложения на 16,96%.

Таблица 2.9 – Оценка динамики финансовых результатов деятельности ООО «РН – Ванкор», 2015 – 2017 г., млн руб.

Выручка от реализации	Сумма млн. руб.		Отклонение	
	2015	2017	абсолютное (+/-)	Темп прироста, %
Выручка от реализации	243 840 564	368 073 526	124 232 962	50,94
Себестоимость	154 447 776	198 440 543	43 992 767	28,48
Валовая прибыль	89 392 788	169 632 983	80 089 135	89,59
Коммерческие расходы	468 315	60 244 532	59 776 217	12764,10
Управленческие расходы	2 591 517	2 816 301	224 784	8,67
Прибыль от продаж	863 329 56	106 572 150	20 239 194	23,44
Проценты к получению	189	183	-6	-3,17
Проценты к уплате	9 627 688	36 404 303	26 776 615	278,12
Прочие доходы	1 188 910	3 327 828	2 138 918	179,90
Прочие расходы	4 164 868	12 126 733	7 961 865	191,16
Прибыль до налогообложения	73 729 499	61 369 125	-12 360 374	-16,76
Налог на прибыль	14 061 491	10 361 648	-3 699 843	-26,31
Прибыль чистая	59 668 008	51 007 477	-8 660 531	-14,51

В таблице 2.10 систематизированы основные показатели эффективности производственной деятельности предприятия. Результаты расчетов позволяют сделать следующие выводы.

Рентабельность продаж в 2017 году по сравнению с 2015 годом снизилась на 6%, это связано с уменьшением балансовой прибыли и увеличением затрат. Среднеотраслевой показатель производства также снизился, на 3,1%. Показатель рентабельности продукции в 2017 в сравнении с 2015 годом снизился на 13,44%, что объясняется сокращением чистой прибыли предприятия. Рентабельность активов в 2017 году в сравнении с 2015 годом снизилась на 3,1% также по причине сокращения чистой прибыли.

Фондоотдача выросла на 0,36 копеек с 1 рубля, вложенного в основные средства. Фондоёмкость продукции снизилась на 0,56 копеек, что указывает на повышение эффективности использования основных средств. Вместе с тем доходность от использования основных средств за исследуемый период снизилась на 2,10%. Рентабельность продаж и рентабельность продукции также снизились соответственно на 6 и 13,44%. Рентабельность активов снизилась на 1,14%. Негативное влияние оказало сокращение чистой прибыли по причине значительного роста платежей по погашению процентов по кредиту (+278,12%) и прочих расходов (191,16%).

Таблица 2.10 – Основные технико-экономические показатели ООО «РН – Ванкор», 2015 – 2017 г.

Показатели	2015	2017	Изменение (+/-)
Фондоотдача, руб./руб.	0,64	1,0	+0,36
Фондоёмкость, руб./руб.	1,56	0,99	-0,56
Рентабельность оборота (продаж), %	35	29	-6
Рентабельность продукции, %	38	24,56	-13,44
Рентабельность основных средств, %	15,44	13,33	-2,10
Рентабельность активов, %	3,45	2,31	-1,14
Среднеотраслевой показатель производства нефтепродуктов	9,6	6,5	-3,1

Таким образом, в целом предприятие остается рентабельным, способным приносить доход. Вместе с тем, обращает на себя внимание рост зависимости от внешних источников финансирования развития.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Анализ использования основных фондов осуществлялся по данным бухгалтерской отчетности ООО «РН – Ванкор» за период 2016 – 2017 г. В ходе анализа оценивалось техническое состояние основных фондов за данный период, их состав, структура, движение, эффективность использования. Анализ основных фондов на предприятии необходим для того, чтобы выявить факторы, влияющие на неэффективное использование основных фондов и найти пути для преодоления или смягчения этих отрицательных факторов.

При анализе динамики, структуры, движения и технического состояния основных фондов ООО «РН – Ванкор» было выявлено, что за рассматриваемый период стоимость основных фондов имела тенденцию к росту. Существенной причиной изменений явилась переоценка основных фондов и ввод в эксплуатацию новых объектов. В ООО «РН – Ванкор» наблюдается увеличение стоимости машин и оборудования, однако коэффициент обновления основных фондов составил около 20%. Более быстрыми темпами увеличилась более активная часть основных фондов, что привело к улучшению структуры. Это свидетельствует о правильной экономической политике, проводимой на предприятии, направленной на повышение эффективности использования основных фондов.

За анализируемый период структура основных фондов изменилась незначительно. Наибольший удельный вес в общей стоимости основных фондов в 2014 г. занимает группа «Магистральные трубопроводы» – на неё приходится 57,8 %. Это говорит о том, что первоначальная стоимость этой группы самая значительная. На втором месте стоит группа «Здания, дороги, прочие сооружения производственного назначения» – ее удельный вес составляет 24,4 %. «Машины и оборудование» составляют всего 10,8% в общей стоимости.

Также данные расчетов показывают, что в ООО «РН – Ванкор» несколько улучшилось техническое состояние основных фондов за счет более

интенсивного их обновления. При расчете и анализе показателей эффективности и интенсивности использования ООО «РН – Ванкор» за рассматриваемый период было выявлено снижение фондоотдачи. Рост данных показателей является негативной тенденцией.

Для получения прибыли от основной деятельности предлагается приобрести топливозаправщики. Для привлечения средств извне, исходя из предложенных вариантов, наименее затратным является вариант привлечения иностранных средств финансирования.

Проблема максимальной эффективности использования основных фондов должна стать одной из ключевых для любой организации. С улучшением использования основных фондов обеспечивается увеличение объема производства без дополнительных капитальных вложений, снижение себестоимости продукции за счет амортизационных отчислений в расчете на единицу продукции. На основе этих заключений можно сделать вывод о необходимости улучшения использования основных фондов ООО «РН – Ванкор». Возможно, следовать любому из перечисленных путей:

- техническое перевооружение и реконструкция предприятий и отдельных технологических установок;
- повышение доли производственного оборудования; -ликвидация бездействующего оборудования и сверхлимитных запасов резервного оборудования;
- сокращение сроков строительства и освоения проектных мощностей технологических установок;
- рост фондоотдачи за счет увеличения времени работы и загрузки оборудования.

Реализация вышеперечисленных мероприятий позволит повысить эффективность использования основных фондов. Таким образом, цель выпускной квалификационной работы достигнута.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1 Абрютин, М.С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия [Текст] : учебно-практическое пособие / М.С. Абрютин. – Москва : Дело и сервис, 2015. – 520 с.

2 Е. Ю. Алексейчева, М. Д. Магомедов, И. Б. Костин ; Моск. гос. акад. делового администрирования. – 2-е изд., перераб. и доп. – Электрон. дан. – Москва : Дашков и К°, 2014. – 290 с.

3 Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий [Текст] : учебник / В. И. Видяпин и др. ; под ред. В. Я. Позднякова. – Москва : ИНФРА-М, 2016. – 615 с.

4 Антонов, С. В. Управление амортизационной политикой предприятия. Монография / С.В. Антонов. – Ярославль: ЯФ МФЮА, 2015. – 164 с

5 Артемов, О.Ю. Стратегия диверсификации как инструмент повышения эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятий / О.Ю. Артемов, Н.В. Овчинникова // Вестник Российского государственного гуманитарного университета. – 2015. – № 12. – С. 145-165.

6 Баранова, И.В. Факторное моделирование как инструмент выявления неиспользованных резервов повышения эффективности [Текст] / И.В. Баранова // Сибирская финансовая школа. – 2014. – № 6. – С. 60-63.

7 Баскакова, О. В. Экономика предприятия (организации) [Электронный ресурс] : учебник / О. В. Баскакова, Л. Ф. Сейко. – Электрон. дан. – Москва : Дашков и К°, 2018. – 369 с.

8 Басовский, М.Е. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности [Текст] : учебное пособие / М.Е. Басовский. – Москва : ИНФРА-М, 2016. – 366 с.

9 Безрукова, Т.Л. Инвестиционная привлекательность современных инновационных проектов как механизм повышения эффективности экономической деятельности на промышленном предприятии [Текст] / Т.Л.

Безрукова, А. Н. Борисов, И. И. Шанин // Финансы и кредит. – 2014. – № 20. – С. 16-26: табл., схемы.

10 Белолипецкий, В.Г. Финансовый менеджмент [Текст] : учебное пособие / В.Г. Белолипецкий. – Москва : КноРус, 2015.- 448с.

11 Бердникова, Т. Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия [Текст] : учеб. пособие : [для вузов по экон. и упр. специальностям] / Т. Б. Бердникова. – Москва : ИНФРА-М, 2017. – 213 с.

12 Бердникова, Т.Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий [Текст] : учебное пособие. / Т.Б. Бердникова.– Москва : ИНФРА-М, 2017. - 275 с.

13 Бурлуцкая, Т.П. Как повысить эффективность промышленного предприятия? [Текст] : графо-аналитический метод комплексной оценки показателей динамики эффективности работы промышленного предприятия / Т.П. Бурлуцкая // Российское предпринимательство. – 2014. – № 3, вып : 1. – С. 83-88.

14 Вахрушина, М.А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности [Текст] : учебное пособие / М.А. Вахрушина. – Москва : Вузовский учебник, 2016. – 463 с.

15 Веснин, В. Р. Основы менеджмента: учебник / В. Р. Веснин. – Москва : Проспект, 2018. – 306 с.

16 Видяпин, В.И. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий: учебник / В.И. Видяпин. – Москва : Инфра-М, 2017. – 615 с.

17 Виханский, О. С. Менеджмент: учебник / О. С. Виханский, А. И. Наумов. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : Экономистъ, 2018. – 670 с.

18 Гальчина, О. Н. Теория экономического анализа: учебное пособие / О. Н. Гальчина, Т. А. Пожидаева. – Москва : Дашков и К, 2017. – 240 с.

19 Грачев, А.В. Анализ и управление финансовой устойчивостью предприятия [Текст] : учебно-практическое пособие / А.В. Грачев – Москва :

Дело и Сервис, 2016. – 305 с.

20 Жемчугов, А. Разработка стратегии предприятия: современный подход [Текст] / А. Жемчугов, М. Жемчугов // Проблемы теории и практики управления. – 2014. – № 10. – С. 58-66.

21 Илышева, Н. Н. Анализ финансовой отчетности [Текст] : учебник / Н. Н. Илышева, С. И. Крылов. – Москва : Инфра-М, 2017. – 480 с.

22 Калинин, В. П. Коммерческая деятельность транспортного предприятия [Электронный ресурс] / В. П. Калинин. – Москва : Лаборатория книги, 2017. – 127 с.

23 Ковалёв, А. И. Анализ хозяйственного состояния предприятия [Текст] / А. И. Ковалёв. – 3-е изд., испр. и доп. – Москва : Центр экономики и маркетинга, 2016. – 415 с.

24 Косолапова, М. В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности [Электронный ресурс] : учебник / М. В. Косолапова, В. А. Свободин. – Электрон. дан. – Москва : Дашков и К°, 2017. – 246 с.

25 Лисина, Ю. Ю. Пути повышения эффективности деятельности предприятия [Текст] / Ю. Ю. Лисина // Новые технологии. – 2014. – № 1. – С. 92-95.

26 Мазурова, И. И. Анализ эффективности деятельности предприятия [Текст] : [учеб. пособие для высш. экон. учеб. заведений] / И. И. Мазурова, Н. П. Белозерова, Т. М. Леонова. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Санкт_Петербург : Изд-во СПбГУЭФ, 2015. – 113 с. : ил.

27 Мытник, Н. П. Стратегический менеджмент [Текст] : учеб. пособие / Н. П. Мытник ; Алт. гос. техн. ун-т им. И. И. Ползунова, [Ин-т интенсив. образования]. – Барнаул : АлтГТУ, 2016. – 118 с.

28 Организация и планирование производства [Текст] / под ред. А. Н. Ильченко, И. Д. Кузнецовой. – 3-е изд., стер. – Москва : Академия, 2015. – 207 с.

29 Решеткина, М. Г. Сравнительный анализ подходов определения эффективности деятельности предприятия [Текст] / М. Г. Решеткина // Исследовано в России. – 2014. – № 5. – С. 111-118.

30 Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия [Текст] : учебник / Г. В. Савицкая. – Москва : ИНФРА-М, 2015. – 534 с.

31 Савицкая, Г. В. Экономический анализ [Текст] : учебник / Г. В. Савицкая. – Москва : Новое знание, 2015. – 651 с.

32 Селезнева, Н. Н. Финансовый анализ [Текст] : учебное пособие / Н. Н. Селезнева, А. Ф. Ионова. – Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2016. – 479 с.

33 Сербиновский Б.Ю., Фролов Н.Н., Напхоненко Н.В., Колоскова Л.И., Напхоненко А.А. Экономика предприятий автомобильного транспорта: Учебное пособие. – Москва: ИКЦ «МарТ», Ростов н/Д: Издательский центр «МарТ», 2015. – 496 с.

34 Сергеев, И.В. Веретенникова И.И. Экономика организации (предприятия):учеб./под р. И. В. Сергеева. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2017. – 560 с.

35 Спицкий, А. В. Интегральный анализ ликвидности баланса предприятия [Текст] / А. В. Спицкий // Управление корпоративными финансами. – 2014. – № 8. — С. 306-313.

36 Стоянова, Е.С. Финансовый менеджмент: теория и практика [Текст] : учебное пособие / Е.С. Стоянова. - Москва : Перспектива, 2016. – 267 с.

37 Тойменцева, И. А. Стратегическое управление автотранспортными предприятиями сферы услуг / И. А. Тойменцева. – Москва : Креативная экономика, 2017. – 160 с.

38 Чуева, Л. Н. Анализ финансово-хозяйственной деятельности [Текст] : учебник / Л. Н. Чуева, И. Н. Чуев. – Москва : Дашков и К, 2016. – 348 с.

39 Шеремет, А. Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия [Текст] : учебник / А. Д. Шеремет. – Москва : Инфра-М, 2017. – 365 с.

40 Шеремет, А. Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций [Текст] : учебник / А. Д. Шеремет. – Москва : Инфра-М, 2015. – 208 с.

41 Шеремет, А. Д. Теория экономического анализа [Текст] : учебник / А. Д. Шеремет. – Москва : Инфра-М, 2014. – 352 с.

42 Ширенбек Х. Экономика предприятия: Учебник для вузов. 17 – изд./Пер.с нем. Под общей ред. И.П.Бойко, С.В. Валдайцева, К.Рихбера. – СПб.:Питер, 2015. – 848 с.

43 Экономика и управление на предприятии: учебник для бакалавров [Электронный ресурс] / А. П. Агарков, Р. С. Голов, В. Ю. Теплышев, Е. А. Ерохина. – Москва : Дашков и Ко, 2015. – 400 с.

44 Экономический анализ. Основы теории. Комплексный анализ хозяйственной деятельности организации [Текст] : учебник / под ред. В. Войтоловского, А. П. Калининой. – Москва : Юрайт, 2015. – 513 с.

45 Иванова С. 50 советов по нематериальной мотивации. – М.: Альпина Паблишер, 2012. – 240 с.

46 Гулиев И.А. Проблемы и перспективы нефтепроводных сетей Европы // Вестник МГИМО Университета. – 2014. – № 14 (37). – с. 68 – 72.

47 Воробьева Л.Е., Воробьева О.В. Система непрерывного опережающего развития персонала: проблемы и перспективы формирования // Известия Волгоградского государственного педагогического университета. – 2012. – том 67, № 3. – с. 119 – 125.105

48 Леевик Г.Е. Аттестация персонала по международным стандартам качества. – М.: БПА, 2017. — 424 с.

49 Бажанова Е.С., Боярова Н.Н., Фрезе Т.Ю. Мотивация персонала предприятия к эффективной деятельности // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. – 2013. – № 4 (26). – с. 41-44.

50 Васильева О.Н. Модели и методы материального стимулирования. Теория и практика. – М.: Ленанд, 2017. – 288с.

51 Правила работы с персоналом в организациях нефтепродуктообеспечения российской федерации. Утверждены Приказом Минэнерго России от 17 июня 2003 г. № 225.

52 Модорский А.В. Анализ системы стимулирования труда в нефтегазодобывающей компании // Фундаментальные исследования. –2014. с. 314.

53 Модорский А.В. Анализ системы стимулирования труда в нефтегазодобывающей компании // Фундаментальные исследования. – 2014. – № 6–2. – с. 314 – 319.

54 Магура М. Как повысить отдачу от обучения персонала / М. Магура // Управление персоналом. – 2016. – № 11.–С 23 – 25

55 Галинина, М. К. Менеджмент: учебный курс / М. К. Галина, В. Кантор. – Москва, Litres, 2015. – 1369 с.

56 Одегов, Ю. Г. Экономика труда: учебник / Ю. Г. Одегов, Г. Г. Руденко – Москва: ВолтерсКлувер, 2011. – 800 с.

57 Мотивация персонала: учеб. пособие / Ю. Г. Одегов, Г. Г. Руденко, С. Н. Апенько, А. И. Мерко. – Москва: Альфа-Пресс, 2017. – 640 с.

58 Самоукина Н. В. Эффективная мотивация персонала при минимальных финансовых затратах/ Н. В. Самоуткина. – Москва: Вершина, 2016. – 224 с.

59 Милашенко В. М., Развитие системы мотивации персонала предприятия в условиях кризиса / В. М. Милашенко // Управление кадрами. – 2011. – №28. – С 33 – 34

60 Зайцев, Л. Г. Стратегический менеджмент : учебник / Л. Г. Зайцев, М. И. Соколова. – Москва : Экономистъ, 2014. – 416 с.

61 Ивасенко, А. Теория менеджмента. Организационное поведение: учебник / А. Ивасенко, Я. Никонова, В. Цевелев – Москва: Litres, 2015. – 769 с.