

ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ СТОИМОСТИ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Шилкина С. Е.

Научный руководитель – доцент Яричина Г. Ф.

Сибирский федеральный университет

Множество подходов к оценке стоимости объектов интеллектуальной собственности (ОИС) свидетельствует о том, что существует набор факторов, влияющих на её формирование. Их можно разделить на две большие группы: внешние и внутренние.

К внешним факторам относятся:

- макроэкономические условия развития экономики;
- степень государственного регулирования инновационной деятельности;
- состояние законодательной и нормативной базы в сфере управления интеллектуальной собственностью (ИС);
- конкуренция между участниками рынка ИС.

К внутренним факторам можно отнести:

- цели оценки;
- полноту учёта затрат на НИОКР и технологические работы;
- возможность капитализации РИД на уровне организаций;
- финансовую, имущественную, организационную и социальную инфраструктуру инноваций;
- формы производственной, межвузовской интеграции в сфере инноваций;
- формы организации научной деятельности (вузовская наука, НИИ, отраслевая наука);
- субъективизм оценщиков.

Рассмотрим некоторые из них.

Внешние факторы. Важнейшими внешними факторами, влияющими на формирование стоимости ОИС через параметры рынка ИС, являются макроэкономические условия развития экономики.

В середине текущего десятилетия в России практически завершён переход к рыночной экономической системе. Показатели социально-экономического развития Российской Федерации, достигнутая макроэкономическая стабильность и финансовая устойчивость свидетельствуют о результативности проведённых системных преобразований.

По данным Росстата, объём валового внутреннего продукта (по паритету покупательной способности) в 2008 году превысил 2 трлн. долларов США, и по этому показателю Россия вышла на 6-е место в мире. В 2009 году объём валового внутреннего продукта удвоился, по сравнению с уровнем 1999 года. При этом в структуре экономики повышается доля отраслей, ориентированных на рыночный спрос.

Заместитель главы Минэкономразвития А. Клепач считает, что у российского ВВП есть потенциал роста в 5–6% ежегодно. В 2015 – 2020 гг. Россия должна войти в пятёрку стран-лидеров по объёму валового внутреннего продукта (по паритету покупательной способности).

Предстоит переход от сырьевой экономики к экономике инновационного типа. Этому способствует значительный потенциал внутреннего рынка (имеющийся технологический запас во многих отраслях экономики; наличие крупных научно-образовательных центров и государственной системы поддержки образовательной и научной деятельности; высокий уровень и качество образования; наличие научных школ и специалистов с мировым именем).

Своеобразным индикатором активности создания инноваций является количество запатентованных изобретений. По прогнозу Роспатента, количество заявок, поданных российскими заявителями на выдачу патентов РФ на изобретения, в расчёте на 10 тыс. населения увеличится с 2,05 в 2010 г. до 2,28 в 2015 г..

К 2020 году Россия может занять значимое место (5 – 10 процентов) на рынках высокотехнологичных товаров и интеллектуальных услуг в 5 – 7 и более секторах экономики.

Стратегия инновационного развития России сформулирована в Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 г., и в других программных документах страны.

Усиливающая роль инноваций в социально-экономическом развитии страны создаст благоприятные условия для формирования рынка ИС, гибко реагирующего на запросы со стороны экономики, стимулирования спроса на ОИС.

Важнейшим фактором на данном этапе является формулирование государственной инновационной политики, государственное регулирование отношений в сфере интеллектуальной собственности.

С 1 января 2008 г. вступила в силу четвёртая часть Гражданского кодекса РФ, направленная на полную гражданско-правовую кодификацию действующего законодательства об интеллектуальной собственности.

Обозначены основные направления государственной политики в инновационной сфере: создание нормативно-правовой базы, разработка государственных программ развития, прямое финансирование инновационной деятельности, косвенное финансирование через налоговую и тарифную политику, совершенствование организационных форм и создание научно-технической инфраструктуры экономики.

По словам Председателя Комитета по экономической политике и предпринимательству Е. Фёдорова, «в России много сделано для инновационной экономики. Выработана Концепция-2020, Стратегия национальной безопасности РФ до 2020 года, и другие программные документы страны. Созданы институты развития инновационной экономики: особые экономические зоны, центры передачи технологий, бизнес-инкубаторы, технопарки, государственные корпорации. На них уже направлено около 1 трлн. бюджетных средств. Ежегодные расходы государства на исследования и разработки достигли 300 млрд.рублей. Приняты меры по стимулированию потребления новаций».

Были созданы корпорация Роснано, запущены программы Минэкономразвития РФ по созданию региональных венчурных фондов, особых экономических зон (прежде всего, технико-внедренческого типа), и ряда других. Начались работы по созданию малых инновационных предприятий при государственных вузах и исследовательских организациях.

Прямое финансирование реализации выбранной инновационной стратегии имеет решающее значение для достижения целей государственной инновационной политики в долгосрочной перспективе. В настоящее время, по мнению экспертов, доля государственных инвестиций в НИОКР в России достигает 3/4, а в развитых странах – 1/3 общего объёма государственного и частного финансирования. Необходимы серьёзные меры по стимулированию вложений частного капитала в науку, в том числе через налоговую политику государства.

В период с 1992 по 2007 гг. от НДС освобождалось лишь выполнение НИОКР за счёт средств бюджета, средств Российского фонда фундаментальных исследований, Российского фонда технологического развития и внебюджетных фондов министерств и ведомств, а также выполнение НИОКР учреждениями образования и научными организациями на основе хозяйственных договоров. Коммерческие организации, осуществ-

ляющие НИОКР за счет собственных средств и привлеченных кредитных ресурсов, обязаны были платить НДС.

В настоящее время все организации и индивидуальные предприниматели, осуществляющие НИОКР, имеют право на освобождение от обложения НДС данной операции.

С 1 января 2008 г. освобождено от НДС выполнение организациями научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ, относящихся к созданию новой продукции и технологий или к усовершенствованию производимой продукции и технологий.

Данное освобождение предоставляется при условии, что в состав научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ включаются следующие виды деятельности:

- разработка конструкции инженерного объекта или технической системы;
- разработка новых технологий;
- создание надёжных образцов машин, оборудования, материалов, обладающих характерными для нововведений особенностями и не предназначенных для реализации третьим лицам.

В соответствии с действующим налоговым законодательством выполнение НИОКР учреждениями образования и научными учреждениями освобождается от обложения НДС независимо от источника их оплаты.

С 1 января 2008 г. не облагается НДС реализация:

- исключительных прав на изобретения, полезные модели, промышленные образцы, программы для ЭВМ, базы данных, топологии интегральных микросхем, секреты производства (ноу-хау);

- прав на использование указанных результатов интеллектуальной деятельности на основании лицензионного договора.

Перечисленные выше объекты, реализация которых освобождена от НДС, в соответствии с частью четвертой ГК РФ являются результатами интеллектуальной деятельности.

Расходы на НИОКР в форме отчислений на формирование Российского фонда технологического развития, иных отраслевых и межотраслевых фондов финансирования научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, зарегистрированных в установленном законодательством порядке, признаются в целях налогообложения прибыли в пределах 1,5 % доходов (валовой выручки) налогоплательщика.

Организациям, которые занимаются научно-исследовательскими или опытно-конструкторскими работами либо техническим перевооружением собственного производства, а также внедренческой или инновационной деятельностью, предоставляется инвестиционный налоговый кредит в размере 30 % стоимости приобретённого оборудования, используемого исключительно при проведении НИОКР.

Рассматривая влияние этих и других факторов на инновационные отношения, необходимо осознавать, что все факторы взаимодействуют и проявляют себя в механизме конкуренции на рынке ИС, определяя параметры стоимости ОИС.