

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Хакасский технический институт – филиал ФГАОУ ВО
«Сибирский федеральный университет»

институт

«Экономика и менеджмент»

кафедра

УТВЕРЖДАЮ

Заведующий кафедрой

И. В. Панасенко

подпись инициалы, фамилия

« ____ » _____ 2017 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

38.03.01 Экономика _____

код – наименование направления

Модернизация оборудования и ее влияние на экономическую эффективность
деятельности предприятия (на примере ООО «Аскизтеплосервис»)

тема

Руководитель

_____ Зав. ПФС _____ Л.Н. Силютина
подпись, дата должность, ученая степень инициалы, фамилия

Выпускник

_____ Ю.А. Бурнакова
подпись, дата инициалы, фамилия

Абакан 2017

Продолжение титульного листа бакалаврской работы по теме **Модернизация оборудования и ее влияние на экономическую эффективность деятельности предприятия (на примере ООО «Аскизтеплосервис»)**

Консультанты по
разделам:

Теоретическая часть
наименование раздела

подпись, дата

Л.Н. Силютина
инициалы, фамилия

Аналитическая часть
наименование раздела

подпись, дата

Т.И. Островских
инициалы, фамилия

Проектная часть
наименование раздела

подпись, дата

инициалы, фамилия

Нормоконтролер

подпись, дата

Н.Л. Сигачаева
инициалы, фамилия

РЕФЕРАТ
ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ
в форме бакалаврской работы

Тема выпускной квалификационной работы Модернизация оборудования и ее влияние на экономическую эффективность деятельности предприятия(на примере ООО «Аскизтеплосервис»)

ВКР выполнена на 67 страницах, с использованием 1 иллюстраций, 39 таблиц, 0 формул, 3 приложений, 30 использованных источников, 10 количество листов иллюстративного материала (слайдов).

Ключевые слова: Модернизация, оборудование, эффективность, предприятие, анализ, производство, показатели, деятельность

Автор работы (ЗС-73)

_____ Ю.А. Бурнакова
подпись инициалы, фамилия

Руководитель работы

_____ Л.Н. Силютин
подпись инициалы, фамилия

Год защиты квалификационной работы - 2017

Целью выпускной работы является повысить эффективность деятельности предприятия за счет модернизации оборудования.

Задачи выпускной работы, составленные в соответствии с темой:

1. Рассмотреть теоретические аспекты влияния модернизации оборудования на эффективность деятельности предприятия.
2. Выполнить анализ финансово-хозяйственной деятельности.
3. Обосновать мероприятия по модернизации оборудования и повышению эффективности деятельности предприятия.

Актуальность выбранной темы выпускной квалификационной работы обусловлена тем, что модернизация производства направлена на усовершенствование и улучшение производственных процессов, повышение экономической эффективности деятельности предприятия, конкурентоспособности и платежеспособности.

Эффективность выпускной работы заключается в том, что важнейшей задачей теплоэнергетики является необходимость дальнейшего существенного улучшения технико-экономических показателей работы теплоэнергетического оборудования. Модернизация оборудования один способ улучшить экономическую эффективность деятельности предприятия.

SUMMARY

The theme of the paper is « Modernization and its impact on economic efficiency of activity of the enterprise (on the example of the LLC "Askizteploservice").

The paper has 67 pages, 1 illustrations, 39 table, 0 formula 3 applications 30 references, 10 sheets of illustrative material (slides).

Key words: Modernization, equipment, efficiency, enterprise, analysis, production, indicators, activities

Author (gr. ZS-73)

_____ Y. A. Burnakova
signature initials, surname

Supervisor

_____ L. N. Selyutina
signature initials, surname

Supervisor in English

_____ E.A. Nikitina
signature initials, surname

Year - 2017

The purpose of the paper is to improve the enterprise efficiency by modernizing of the equipment.

Objectives of the final work, prepared in accordance with the theme:

1. To consider the theoretical aspects of the influence of equipment upgrading on the efficiency of the company.
2. Perform analysis of financial and economic activities.
3. To justify actions for equipment modernization and increase of efficiency of activity of the enterprise.

The relevance of the chosen theme of final qualifying work is because the modernization of production aimed at improving and developing production processes, improve the economic efficiency of enterprise activity, competitiveness and solvency.

The effectiveness of the final work lies in the fact that the most important task of power system is the need for further substantial improvement of the technical and economic performance of power equipment.

Modernization of equipment is one of the ways to improve the economic efficiency of the company.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	6
1 Теоретическая часть. Теоретические аспекты модернизации оборудования и экономической эффективности.....	8
1.1 Понятие модернизации и ее влияние на экономическую эффективность.....	8
1.2 Система показателей экономической эффективности предприятия за счет модернизации оборудования	13
1.3 Пути повышения экономической эффективности.....	18
2 Аналитическая часть. Анализ финансово-хозяйственной деятельности ООО «Аскизтеплосервис».....	23
2.1 Характеристика предприятия.....	23
2.2 Анализ капитала.....	25
2.3 Анализ финансового состояния	35
2.4 Управленческий анализ.....	42
2.5 Заключительная оценка деятельности предприятия.....	44
2.6 Вопросы экологии.....	46
3 Проектная часть. Мероприятия направленные на модернизацию оборудования и повышение эффективности деятельности ООО «Аскизтеплосервис».....	50
3.1 Обоснование мероприятий по модернизации оборудования и повышению эффективности деятельности предприятия.....	50
3.2 Расчет предложенных мероприятий.....	54
3.3 Прогноз результатов.....	56
Заключение.....	62
Список использованных источников.....	64
Приложение А – В.....	67

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность выбранной темы выпускной квалификационной работы обусловлена тем, что модернизация производства направлена на усовершенствование и улучшение производственных процессов, повышение экономической эффективности деятельности предприятия, конкурентоспособности и платежеспособности.

Одной из важнейших задач теплоэнергетики является необходимость дальнейшего существенного улучшения технико-экономических показателей работы энергетического оборудования.

Промышленные предприятия, жилищно-коммунальный сектор и общественные здания потребляют огромное количество тепловой энергии на технологические нужды, вентиляцию, отопление и горячее водоснабжение. Тепловая энергия это жизненно необходимая коммунальная услуга для многоквартирных домов и зданий обслуживаемых от центрального теплоснабжения. Поэтому существует необходимость в предоставлении бесперебойных и качественных услуг тепла.

В теплоэнергетике сложилась не простая ситуация, обусловленная недостатком средств, как из-за низкой платежеспособности потребителей тепла, так и невозможности обновления оборудования, проведения работ по реконструкции объектов за счет тарифной составляющей в сжатые сроки. Отсутствие у предприятия достаточных средств на реконструкцию и капитальный ремонт котельных и сетей из года в год ухудшает их техническое состояние, ставя под угрозу возможность теплоснабжения подключенных потребителей и безопасность эксплуатации.

Целью выпускной работы является повысить эффективность деятельности предприятия за счет модернизации оборудования.

Объект исследования теплоснабжающая организация ООО «Аскизтеплосервис».

Предмет исследования процесс модернизации оборудования на угольных котельных предприятия.

Задачи выпускной работы, составленные в соответствии с темой:

4. Рассмотреть теоретические аспекты влияния модернизации оборудования на эффективность деятельности предприятия.

5. Выполнить анализ финансово-хозяйственной деятельности ООО «Аскизтеплосервис».

6. Обосновать мероприятия по модернизации оборудования и повышению эффективности деятельности предприятия.

Выпускная квалификационная работа состоит из введения, трех частей, заключения, списка использованных источников и приложений.

В первой части подробно рассматриваются теоретические вопросы модернизации оборудования на эффективность деятельности предприятия.

Во второй части рассматривается анализ финансово-хозяйственной деятельности ООО «Аскизтеплосервис».

Третья часть посвящена мероприятиям по модернизации оборудования и повышению эффективности деятельности предприятия, расчет мероприятий и прогноз результатов на будущие периоды.

Методы исследования, использованные при написании выпускной работы

являются научные методы. Абстрактно-логический метод позволил раскрыть теоретические аспекты оценки финансового состояния и финансовой устойчивости, определить основные характеристики процессов и явлений. Системно-структурный метод использован для анализа финансового состояния и выявления структурных изменений. Применение экономико-математических и экономико-статистических методов позволило определить тенденции развития организации, оценить их динамику, прогнозировать их дальнейшее развитие и методы повышения финансовой устойчивости организации.

ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ МОДЕРНИЗАЦИИ ОБОРУДОВАНИЯ И ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ

1.1 Понятие модернизации и ее влияние на экономическую эффективность

В каждой отрасли на предприятиях модернизация присутствует как в системе производства продукции, так и в системе управления производством, а также в социальной системе предприятия и маркетинговой сфере организации.

В экономической модернизации предусматривается уменьшение процесса экономического воспроизводства. Благодаря которому достигается рост дифференциации труда, энергетического оборудования производства, превращения науки в производственную (экономическую) силу и развития рационального управления производством.

Традиционно модернизация производства рассматривается, как внедрение инноваций и обновление всей технологической базы. В современных экономических условиях процесс модернизации рассматривается более обширно, охватывая всю производственно-экономическую деятельность предприятия, со всеми имеющимися ресурсами.

Модернизация производства направлена на усовершенствование и улучшение производственных процессов, что приводит к росту производительности труда и уменьшению расхода ресурсов.

Предприятия благодаря модернизации выходят на более высокий уровень процесса производства и, как следствие, повышение своей конкурентоспособности. Важное условие качественного результата модернизации производства – введение в программу преобразований всех циклов производства.

Экономически целесообразно будет модернизировать всю

производственную цепочку, так как модернизация включает в себя широкий спектр мероприятий от диагностики и оценки до внедрения сложных систем технологических пакетов и автоматизации.

Эффективность мероприятий по модернизации и реструктуризации промышленных предприятий определяется с одной стороны имеющимся производственно-экономическим потенциалом, а с другой умением управленческого аппарата использовать наличные ресурсы.

Модернизация производства на промышленном предприятии представляет собой процесс совершенствования имеющегося производственно-экономического потенциала предприятия на основе внедрения инноваций (освоения новых производственных технологий).

Модернизация и реструктуризация промышленных предприятий осуществляется в рамках общего процесса интенсификации экономической деятельности, способствуя качественному улучшению производственной базы предприятий и повышению эффективности управленческой деятельности. [6]

Эффективность связана:

- с результативностью работы или действия;
- с экономичностью, с наименьшим объемом затрат для того чтобы выполнить работу или действие, не снижая качество.

Поэтому результативность не в состоянии исчерпывающе характеризовать эффективность, так как может быть достигнут результат, но не лучший. Экономичность не характеризует эффективность, поскольку при невысоких результатах могут быть минимальные затраты. Поэтому под эффективностью понимается уровень результативности действия или работы в контрасте с понесенными затратами.

В экономике предприятия в общем виде эффективность означает результативность хозяйственной деятельности, отношение между достигнутыми результатами и произведенными затратами живого и овеществленного труда. Величину эффективности характеризует величина развития производительных сил и является основным показателем развития

экономики. На предприятии расходы имеют форму авансируемого оборотного и основного капитала, а конечные последствия форму прибыли. Таким образом, показатель экономической эффективности дает представление о том, какой ценой предприятие получает прибыль. Сопоставление затрат и результатов используется в практике обоснования хозяйственных решений.[7]

Величину эффективности определяет сопоставление двух величин:

- экономического эффекта (результата);
- затрат ресурсов.

Показатели экономической эффективности дают представление о том, ценой каких расходов ресурсов добывается экономический эффект. То есть с их помощью измеряется уровень эффективности производственно-хозяйственной деятельности.

С помощью одного показателя уровень эффективности измерить нельзя, поскольку на уровень эффективности воздействует много факторов, порой противодействующих друг другу. Потому среди всех показателей принято выделять один, полно характеризующий уровень эффективности, имеющий не только качественную, но и количественную определенность. В экономике принято называть такой показатель критерием.

В качестве критерия выступают различные показатели:

- на уровне предприятия – максимальная прибыль на единицу ресурсов;
- в масштабе национальной экономики – максимальный ВВП на единицу потребленных ресурсов.

Показатели характеризуют цели производства, соотношение между затратами и результатами. В наибольшей мере требованиям оценки экономической эффективности отвечает такой показатель, как производительность труда. Чаще всего его называют в качестве критерия эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Что касается частных показателей экономической эффективности, то их номенклатура зависит от цели и объекта оценки.

Иногда понятия «критерий» и «показатель» употребляются как

синонимы. Такой подход нельзя назвать обоснованным. Дело в том, что результат производственно-хозяйственной деятельности или осуществление тех или иных организационных, технических, экономических и других мероприятий может быть выражен качественно и количественно, то есть имеет качественную и количественную определенность. Качественная сторона производственного результата отражается критерием, а количественная — показателями эффективности. Показатели эффективности, количественно выражающие какой-либо критерий, различаются между собой по полноте, с которой они характеризуют эффективность. Так, показатель производительности живого труда является локальным по отношению к показателю производительности совокупного труда, он охватывает лишь часть сферы функционирования труда.

Модернизация – это средство снижения и преодоления угроз банкротства, убыточности, неплатежеспособности; средство выживания в усиливающейся конкурентной борьбе, которая на новом этапе рыночной трансформации проявляет себя как необходимая и диктующая форма функционирования предприятий.[6]

Обычно понятие «модернизация» трактуется в связи с изменением и улучшением технических параметров каких-либо машин, оборудования, приборов или производственного парка в целом. Слово «модернизация» происходит от французского *moderne* — новейший. Модернизация оборудования означает его обновление, приведение в соответствие с новыми современными техническими требованиями.

Выявляется проблема – вывод основной массы предприятий из кризиса, прежде всего преодоление неплатежеспособности и убыточности. При этом главная задача заключается в следующем: формирование современного типа предприятий, базирующихся на передовой технике и технологии, применяющих эффективные системы маркетинга, менеджмента, информационного обеспечения, решающих социальные проблемы. Модернизацию предприятий необходимо рассматривать в контексте политики

модернизации российской экономики в качестве одного из главных ее приоритетов.

Политика модернизации предприятий и производственных комплексов должна решать следующие проблемы:

- 1) определение целей, приоритетов и направлений модернизации;
- 2) формирование управляющих и регулирующих механизмов;
- 3) обеспечение ресурсной базы модернизации.

Проблема эффективности предприятий должна рассматриваться исходя из решения двух задач:

- 1) преодоления имеющегося кризиса в реальном секторе;
- 2) осуществления модернизации предприятий как одного из главных направлений повышения эффективности производства.

Предприятие, как единая система, подлежащая модернизации, формируется кругооборотом и оборотом капитала. Капитал представляет собой единство авансированной стоимости и материально-вещественного содержания (потребительской стоимости), основу которого составляют средства производства и рабочая сила, функционирующая как фактор производства. В процессе своего движения, сроков и характера оборота капитал разделяется на основной и оборотный капитал. Следует отметить, что именно обновление основного капитала является базисом всего процесса модернизации предприятия.

Модернизация предприятия как целостной системы может быть осуществлена структурно, в форме системной модернизации определенных свойств и подсистем. Структурно-системный подход к модернизации предприятия как единого целого можно выразить в виде взаимодействующих и взаимосвязанных основных направлений модернизации предприятия.

Модернизация означает «придание чему-либо современного облика, в соответствии с современными требованиями, например, модернизация оборудования, позволяющая повысить его производительность».

В последние годы модернизация производства расширилась за счет включения в нее совокупности работ организационного, экономического и социальных направлений, что придает модернизации комплексный характер.

Модернизация обеспечивает комплексное и высокоэффективное обновление производства. Это емкое понятие включает не только обновление выпускаемой продукции, но и глубокие преобразования в технике и технологии производства, организации труда и управления, во всей системе социальных и экономических отношений на предприятии.

Обновление, как одно из главных целей модернизации, выступает в качестве важного источника социальной и экономической эффективности производства, подчеркивая тем самым особую роль модернизации в достижении высоких результатов.

Поскольку промышленность насчитывает более сотни подотраслей и производств, то многие из них должны подвергаться усовершенствованию, обновлению. Объектами модернизации могут быть нововведения и производственная система, связанная с новшеством.

Объектами модернизации становятся не только продукция, изделия, но и технологические, экономические, организационные, социальные и управленческие аспекты. Модернизация производства предполагает повышение уровня техники и технологии используемой на предприятии. Обновление основных производственных фондов, как правило, осуществляется по мере обнаружения различных неполадок техники и технологии, машин и оборудования. Эффективность деятельности предприятия при осуществлении программы по реконструкции и модернизации во многом определяется рациональностью производственной структуры, а также организацией ее функционирования.[6]

1.2 Система показателей экономической эффективности предприятия за счет модернизации оборудования

Процесс измерения ожидаемого или достигнутого уровня эффективности деятельности предприятия (организации) методически связан прежде всего с определением соответствующих критериев и системы показателей.

Критерии – это главный отличительный признак и определяющая мера вероятности познания сущности эффективности производства, в соответствии с которым осуществляется количественная оценка уровня этой эффективности. Правильно сформулированный критерий должен наиболее полно характеризовать сущность эффективности как экономической категории и быть единым для всех звеньев общественного производства или хозяйственной деятельности

Сущность проблемы повышения эффективности производства (деятельности) состоит в том, чтобы на каждую единицу ресурсов (затрат) – трудовых, материальных и финансовых – достигать максимально возможного увеличения объема производства (дохода, прибыли). Исходя из этого, единым макроэкономическим критерием эффективности производства (деятельности) становится рост производительности общественного (живого и овеществленного) труда. Количественная определенность и содержание критерия отражаются в конкретных показателях эффективности производственно-хозяйственной и другой деятельности субъектов хозяйствования.[10]

Формируя систему показателей эффективности деятельности субъектов хозяйствования, целесообразно придерживаться определенных принципов. Наиболее существенными из них являются:

- 1) обеспечение органической взаимосвязи критерия и системы конкретных показателей эффективности производства;

2) отражение эффективности использования всех видов применяемых в производстве ресурсов;

3) возможности применения показателей эффективности в управлении различными звеньями производства на предприятии;

4) выполнение важнейшими показателями стимулирующей функции в процессе выявления и использования имеющихся резервов роста эффективности производства, того или иного вида деятельности предприятия (интегрированной предпринимательской структуры).

Система показателей эффективности производства (деятельности), построения на основе таких принципов, должна охватывать несколько конкретных групп:

1) первая – обобщающие показатели эффективности производства (деятельности);

2) вторая – показатели эффективности использования труда (персонала);

3) третья – показатели эффективности использования производственных (основных и оборотных) фондов;

4) четвертая – показатели эффективности использования финансовых средств (оборотных средств и инвестиций).[5]

Каждая из этих групп включает 6–7 конкретных абсолютных и относительных показателей, характеризующих общую эффективность хозяйствования или эффективность использования отдельных видов ресурсов, таблица 1.1.

Таблица 1.1 – Система показателей эффективности производства

Обобщающие показатели	Показатели эффективности использования		
	Труда (персонала)	Производственных фондов	Финансовых средств
1	2	3	4
Уровень удовлетворения потребностей рынка	Темпы роста производительности труда	Общая фондоотдача (по объему продукции)	Оборачиваемость (количество оборотов) оборотных средств
Производство чистой продукции на единицу затрат ресурсов	Доля прироста продукции за счет роста производительности труда	Фондоотдача активной части основных фондов	Рентабельность оборотных средств
Затраты на единицу товарной продукции	Относительное высвобождение работников	Рентабельность основных фондов	Относительное высвобождение оборотных средств
Прибыль на единицу общих затрат	Коэффициент использования полезного фонда рабочего времени	Фондоёмкость единицы продукции	Удельные инвестиции (капитальные вложения)

Окончание таблицы 1.1

1	2	3	4
Рентабельность производства	Трудоемкость единицы продукции	Материалоемкость единицы продукции	Рентабельность инвестиционных ресурсов
Народнохозяйственный эффект использования единицы продукции	Зарплатоемкость единицы продукции	Коэффициент использования важнейших видов сырья и материалов	Срок окупаемости вложенных инвестиций

Конкретные виды эффективности выделяются не только по разнообразию результатов (эффектов) деятельности предприятия (организации), а и в зависимости от того, какие ресурсы (применяемые или потребляемые) берут для расчетов. Применяемые ресурсы – это совокупность живого и овеществленного труда (рабочая сила с определенным фондом заработной платы и производственные фонды), а потребляемые – это текущие затраты на производство продукции (оказание услуг).

В связи этим в практике хозяйствования целесообразно пользоваться расчетами эффективности применяемых и потребляемых (или соответственно примененных и потребленных) ресурсов как специфической формы проявления

общей эффективности производства (деятельности). В данном случае речь идет о так называемых ресурсном и затратном подходах к оценке эффективности с определением соответствующих типов обобщающих и частных показателей.

Обобщающим показателем эффективности потребляемых (потребленных) ресурсов может служить показатель затрат на единицу товарной продукции, который характеризует уровень текущих затрат на производство и сбыт изделий (уровень себестоимости). Как известно, в себестоимости продукции потребляемые ресурсы включаются в виде оплаты труда (персонал), амортизационных отчислений (основные фонды и нематериальные активы) и материальных затрат (оборотные фонды).

Среди обобщающих показателей эффективности производства (деятельности) того или иного первичного субъекта хозяйствования выделяют прежде всего относительный уровень удовлетворения потребностей рынка. Он определяется как отношение ожидаемого или фактического объема продажи товаров (оказания услуги) субъектом хозяйствования к выявленному спросу потребителей.[6]

К важным обобщающим показателям эффективности производства (деятельности) относят также долю прироста продукции за счет интенсивности производства. Это объясняется тем, что в рыночных условиях хозяйствования более выгодным экономически и социально является не экстенсивное (путем увеличения применяемых ресурсов), а именно интенсивное (за счет лучшего использования наличных ресурсов) развитие производства.

Общэкономический эффект использования единицы продукции как обобщающий показатель эффективности того или иного производства исчисляется как прирост дохода (чистой прибыли), т. е. как прирост общего эффекта (увеличение прибыли вследствие роста объема производства и производительности труда, экономии эксплуатационных затрат и инвестиционных ресурсов) за вычетом стоимости приобретенной (купленной) продукции производственно-технического назначения.

Что касается остальной части системы показателей, дифференцированных по видам ресурсов, они используются в соответствии с заранее установленной целью измерения эффективности и способами использования результатов такого измерения. Существует по крайней мере две постоянные цели:

1) оценка и обобщение эффективности деятельности производственных подразделений и функциональных служб предприятия с последующим определением приоритетных направлений мотивации и реальных механизмов влияния на положительную динамику его деятельности в будущем;

2) сравнение уровней эффективности хозяйствования, достигнутых данным предприятием и его конкурентами на рынке, чтобы предупредить (не допустить) снижение престижа и конкурентоспособности в сфере бизнеса.

1.3 Пути повышения экономической эффективности

Пути повышения эффективности производства — комплексная система мероприятий, связанная с ростом результативности деятельности в определённых направлениях. Существует множество показателей, которые характеризуют эффективность производственной деятельности. Например: рентабельность, ликвидность, производительность труда, трудоёмкость, материалоемкость продукции, использование ресурсов, фондоёмкость и конкурентоспособность. Немаловажным фактором является научно-технический прогресс. Создание новых технологий, разработка высокотехнологического оборудования и техники нового поколения — всё это является ключевым моментом в эффективной деятельности организации. Это повышает производительность труда, сокращает издержки производства, совершенствует нормирование организации труда, укрепляет порядок и дисциплину. Максимальное использование основных фондов — не

малозначимый показатель эффективности производства. Благодаря интенсивному использованию производственных мощностей предприятие добивается максимальной загрузки оборудования, что ведёт к увеличению объёма выпуска, а это, в свою очередь, обеспечивает прирост готовой продукции без дополнительных денежных вложений.

Другим моментом в повышении эффективности деятельности производства являются организационно-экономические аспекты. Их роль возрастает с ростом масштабов производства и с усложнением хозяйственных связей. Этот аспект нужен для дальнейшего развития и совершенствования производственно-социальной инфраструктуры, которая оказывает влияние на уровень эффективности производства. Это необходимо для совершенствования форм и методов управления, планирования и экономического стимулирования хозяйственного механизма в целом. В современных условиях рыночной экономики для того, чтобы предприятие оставалось на плаву, оно должно быть конкурентоспособным по отношению к другим предприятиям.

Основные пути повышения эффективности производства: снижение трудоемкости и повышение производительности труда, снижение материалоемкости продукции и рациональное использование природных ресурсов, снижение фондоемкости продукции и активизация инвестиционной деятельности предприятий.[7]

Важным фактором повышения эффективности деятельности предприятия является научно-технический прогресс. В современных условиях нужны революционные, качественные изменения, переход к принципиально новым технологиям, к технике последующих поколений, коренное перевооружение всех отраслей народного хозяйства на основе новейших достижений науки и техники.

Коренные преобразования в технике и технологии, мобилизация всех, не только технических, но и организационных, экономических и социальных факторов создадут предпосылки для значительного повышения производительности труда. Предстоит обеспечивать внедрение новейшей

техники и технологии, широко применять на производстве прогрессивные формы научной организации труда, совершенствовать его нормирование, добиваться роста культуры производства, укрепления порядка и дисциплины.

Одним из важных факторов интенсификации и повышения эффективности производства предприятий является режим экономии. Ресурсосбережение должно превратиться в решающий источник удовлетворения растущей потребности в топливе, энергии, сырье и материалах.

Повышение эффективности производства зависит от лучшего использования основных фондов. Необходимо интенсивнее использовать созданный производственный потенциал, добиваться ритмичности производства, максимальной загрузки оборудования, существенно повышать сменность его работы и на этой основе увеличивать объем продукции с каждой единицы оборудования, с каждого квадратного метра производственной площади. Результатом организации интенсивного использования производственных мощностей является ускорение темпов прироста продукции без дополнительных капитальных вложений.

Важное место в повышении эффективности производства занимают организационно-экономические факторы. Особо возрастает их роль с ростом масштабов общественного производства с усложнением хозяйственных связей. Требуется дальнейшего развития и совершенствования производственная социальная инфраструктура, оказывающая существенное влияние на уровень эффективности производства. В управлении – это совершенствование самих форм и методов управления, планирования, экономического стимулирования всего хозяйственного механизма. В этой же группе факторов широко применяются многообразные рычаги хозяйственного расчета и материального поощрения, материальной ответственности и других хозяйственных экономических стимулов.

Особое место в интенсификации экономики предприятия, снижении удельного расхода ресурсов принадлежит повышению качества продукции. Эта задача должна стать предметом постоянного внимания и контроля, главным

фактором в оценке деятельности каждого трудового коллектива.

Основной целью модернизации и технического перевооружения при реструктуризации большинства действующих промышленных предприятий в нынешних российских условиях является повышение рыночной конкурентоспособности, и, в первую очередь, – живучести предприятия, обеспечение его стратегической и социальной стабильности. К техническому перевооружению относится комплекс мероприятий по повышению технико-экономических показателей основных средств или их отдельных частей на основе внедрения передовой техники и технологии, механизации и автоматизации производства, модернизации и замены морально устаревшего и физически изношенного оборудования новым, более производительным. Техническое перевооружение является средством выполнения основных задач предприятия. Целью технического перевооружения действующих предприятий является: интенсификация производства, увеличение производственных мощностей и выпуска продукции, улучшение ее качества при обеспечении роста производительности труда и сокращении рабочих мест, снижение материалоемкости и себестоимости продукции, экономия материальных и топливно-энергетических ресурсов, улучшение других технико-экономических показателей работы предприятия в целом.

Доминантой (основой) всех процессов модернизации (даже в случае уникального производства, где предприятие монопольно устанавливает цены на свою продукцию или услуги) служит необходимость снижения затрат на производство. В рамках этой общей необходимости, в зависимости от потребностей конкретного предприятия, можно выделить две группы основных задач технического перевооружения уже действующего предприятия: перепрофилирование производства (освоение новых видов продукции) приведение в соответствие соотношения «спрос-объем производства», т.е. увеличение (уменьшение) производственных мощностей и объемов выпуска продукции при условии сохранения (повышения) рентабельности производства. Помимо этих основных задач, при техническом перевооружении предприятий,

могут решаться и следующие дополнительные задачи:

- внедрение автоматизированных систем управления и контроля;
- присоединение предприятий, цехов и установок к централизованным источникам тепло- и электроснабжения, либо их автономизация от схем централизованного снабжения модернизация и техническое переустройство природоохранных объектов, отопительных и вентиляционных систем.

Исходя из задач технического перевооружения промышленных предприятий, используются следующие подходы:

- замена морально и физически устаревшего оборудования;
- улучшение качества продукции при обеспечении роста производительности труда;
- экономия материальных и топливно-энергетических ресурсов, повышение ресурсо- и энергоэффективности;
- снижение материалоемкости и обеспечение требуемой точности по конкретным видам механообработки;
- снижение себестоимости изготовления продукции и затрат на производство;
- улучшение других технико-экономических показателей работы предприятия, в целом.

Эти подходы обусловлены следующими причинами:

- замена изношенного оборудования осуществляется в связи с невозможностью его дальнейшей эксплуатации и необходимостью снижения затрат на его обслуживание. Дальнейшая эксплуатация и обслуживание старого оборудования экономически менее выгодны, чем приобретение нового. Техническое перевооружение в этом случае предполагает установку аналогичного или схожего по технологическим параметрам оборудования. Замена машин и станков может производиться на любом из участков производства, при этом количество оборудования по переходам остается неизменным;
- техническое перевооружение, обусловленное необходимостью

обновления ассортимента и выпуска новых видов продукции.

Подобная задача решается в случае невозможности выпуска качественных новых видов продукции на старом оборудовании, для укрепления продукции на рынке сбыта, повышения конкурентоспособности и экономической эффективности.

АНАЛИТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ 2 АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «АСКИЗТЕПЛОСЕРВИС»

2.1 Характеристика предприятия

Объектом исследования в выпускной работе выступило Общество с ограниченной ответственностью «Аскизтеплосервис», которое создано в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации и Федеральным законом «Об Обществах с ограниченной ответственностью» № 14-ФЗ от 08.02.1998г. для осуществления хозяйственной деятельности.

Общество с ограниченной ответственностью «Аскизтеплосервис» является юридическим лицом и строит свою деятельность на основании Устава и действующего законодательства Российской Федерации. Уставный капитал ООО «Аскизтеплосервис» определяет минимальный размер имущества гарантирующий интересы его кредиторов и составляет 100 % номинальной стоимостью 10 000 руб. Предприятие является коммерческой организацией и находится на упрощенной системе налогообложения.

Основным видом деятельности является производство и передача тепловой энергии котельными. Предприятие осуществляет свою деятельность на территории Аскизского сельсовета. Основные средства у предприятия отсутствуют, так как все имущество находится в аренде. Потребителями тепловой энергии являются население, бюджетные учреждения, прочие организации и ИП.

Юридический адрес: 655700, Республика Хакасия, Аскизский район, с. Аскиз, ул. Щетинкина, 22.

Фактический адрес: 655700 Республика Хакасия, Аскизский район, с. Аскиз, ул. Щетинкина, 22.

Орган регистрации: Межрайонная инспекция Федеральной налоговой службы №2 по Республике Хакасия.

Дата регистрации – 08.05.2013г.

Дата фактического начала деятельности: 01.05.2014г.

ИНН: 1905011748

ОГРН: 1131902000460

Рассмотрим организационную структуру управления предприятия ООО «Аскизтеплосервис».

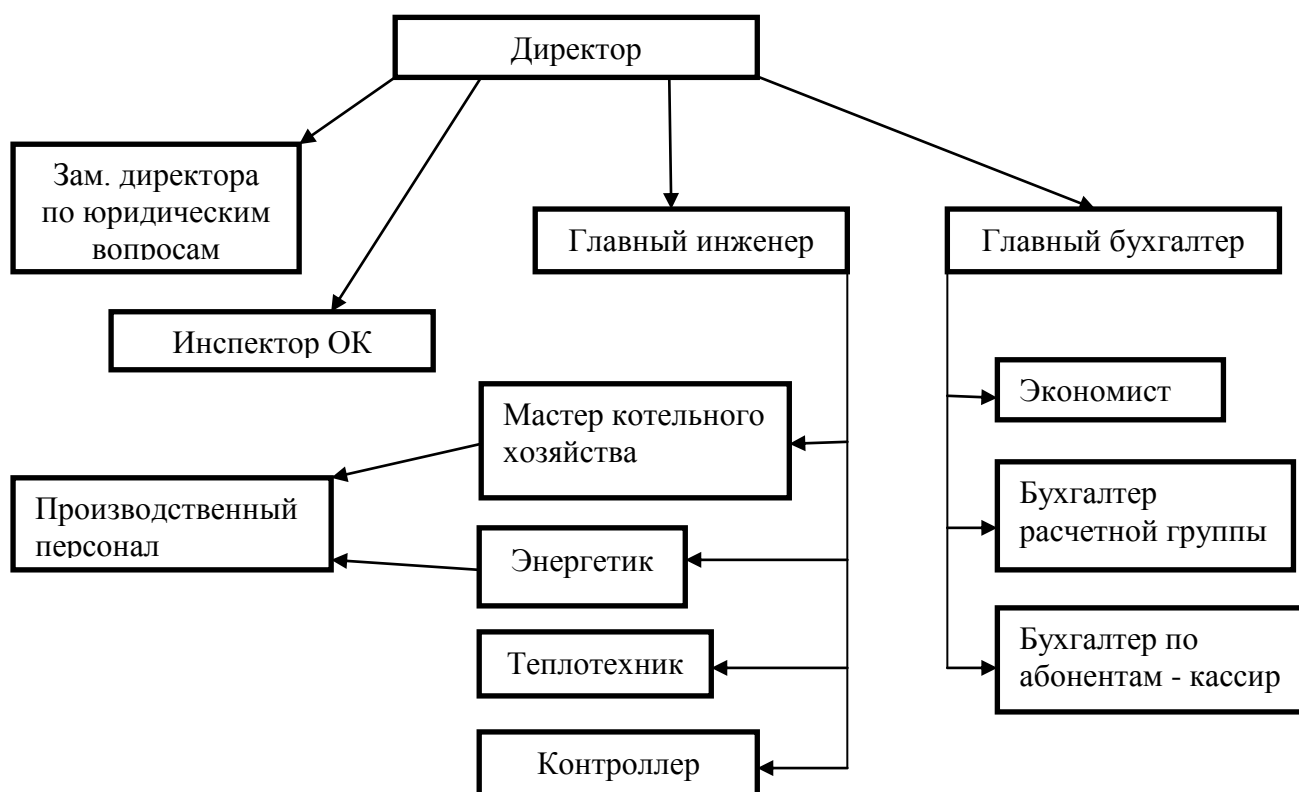


Рисунок 2.1 – Организационная структура управления предприятия

Исходя из данных рисунка 2.1 видно, что организационная структура ООО «Аскизтеплосервис» относится к традиционному виду управления. Схема

полностью отражает иерархию управления на предприятии. Директор руководит предприятием. Главный бухгалтер руководит отделом бухгалтерии и не имеет отношения к специалистам относящимся к производственной работе. Гл. бухгалтеру подчиняются экономист, бухгалтер расчетной группы и бухгалтер оп абонентам – кассир. Также как главный инженер руководит работниками напрямую касающихся производственной работы. Ему подчиняются мастер котельного хозяйства, энергетик, теплотехник, контроллер. Заместитель директора по юридическим вопросам и инспектор по отделу кадров напрямую работает с директором. В целом организационная структура управления на предприятии составлена рационально.

Все имущество для осуществления деятельности по производству и передаче тепловой энергии передано по договору аренды. По акту приема-передачи имущества предприятию передано в аренду 6 котельных, из которых 4 находятся на угольном топливе и 2 котельных на электрическом топливе, также в аренду переданы тепловые сети протяженностью 11 000 км.

2.2 Анализ капитала

Капитал – это фундамент работы любого предприятия, это часть процесса деятельности предприятия. Весь жизненный цикл работы организации капитал оборачивается, формируется, накапливается и при рациональном его применении обеспечит возможность извлечения прибыли, что является конечным результатом деятельности коммерческой организации.

Анализ капитала позволяет установить взаимосвязь между отдельными статьями по активу и пассиву, а, следовательно, и источники покрытия отдельных видов имущества.[25]

Целью анализа является рассмотрение формирования и использование капитала на предприятии, а так же выработка рекомендаций по его улучшению. Средства различных фондов специального назначения и оценочных резервов

являются источниками покрытия долгосрочных и краткосрочных финансовых вложений.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности производится на основании финансовой отчетности организации.[17] В состав финансовой отчетности предприятия входят следующие формы:

- «Бухгалтерский баланс» форма № 0710001;
- «Отчет о прибылях и убытках» форма № 0710002;
- «Отчет об изменениях капитала» форма № 0710003;
- «Отчет о движении денежных средств» форма № 0710004;
- «Отчет о целевом использовании средств» форма № 0710006.

В таблице 2.1 составим и проведем анализ агрегированного баланса ООО «Аскизтеплосервис» за 2015 г.

Таблица 2.1 – Агрегированный баланс за 2015 г.

Актив	Сумма, тыс.руб.	%	Пассив	Сумма, тыс.руб.	%
Внеоборотные активы	0	0	Собственный капитал	-71470	-13,43
Оборотные активы	9599,0	100	Заемный капитал	81069,0	11,84
Сумма	9599,0	100	Сумма	9599	-1,59

Исходя из таблицы 2.1 видно, что в 2015 году у предприятия отсутствует собственные источники финансирования.

В таблице 2.2 составим и проведем анализ агрегированного баланса ООО «Аскизтеплосервис» за 2016 г.

Таблица 2.2 – Агрегированный баланс за 2016 г.

Актив	Сумма, тыс.руб.	%	Пассив	Сумма, тыс.руб.	%
Внеоборотные активы	0	0	Собственный капитал	- 123692,0	-11,37
Оборотные активы	14064,0	100	Заемный капитал	137756,0	10,21
Сумма	14064,0	100	Сумма	14064,0	-1,16

По данным таблицы 2.2 видно, что по результатам своей деятельности предприятия также как и в 2016 году отсутствуют собственные источники финансирования.

По валюте баланса можно определить что предприятие является мелким. По данным таблицы видно, что внеоборотные активы отсутствуют. Распределение активов 100 % составляют оборотные активы.

Распределение пассивов за 2016 год составляет –11,37 % собственного капитала, 10,21 % заемного капитала. Собственный капитал обозначает убыток. Заемный капитал показывает кредиторскую задолженность предприятия. Анализируя агрегированный баланс видно, что предприятие находится в убыточном состоянии, предприятие не рентабельно. Признаки финансовой устойчивости отсутствуют.

Рассмотрим активный капитал. Актив баланса содержит сведения о размещении капитала, имеющегося в распоряжении предприятия, т.е. о вложениях в конкретное имущество и материальные ценности, о расходах предприятия на производство и реализацию продукции и об остатках свободной денежной наличности. Каждому виду размещенного капитала соответствует отдельная статья баланса. В основу группировки активов положен критерий скорости оборота. Они делятся на внеоборотные и оборотные.[9]

Большую роль для предприятия играет структура и динамика активов. Активный капитал – это действующий капитал организации. При помощи активного капитала обеспечивается проведение коммерческих и финансовых операций. Использование активов должно приносить экономическую выгоду в будущем. Активами предприятия является имущество, которое находится в собственности и отражается в активе бухгалтерского баланса. Активный капитал делится на оборотный и внеоборотный. От того, какие средства вложены в оборотные и основные средства, сколько их находится в производстве и сфере обращения, в материальной и денежной форме, насколько оптимально их соотношение, зависят результаты финансовой и

производственной деятельности. Активы формируются для определенных целей деятельности и в соответствии с экономическим развитием предприятия, составляют основу экономического потенциала компании.

Для более детального анализа имущества рассмотрим активный капитал ООО «Аскизтеплосервис» в таблице 2.3 анализируя 2015 и 2016 гг. деятельности предприятия. Источником информации для анализа активного капитала является форма № 0710001.

Таблица 2.3 – Показатели структуры и динамики активов

№ п/п	Показатели	2015 г.		2016 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Всего активов	9599,0	100	14064,0	100	4465,0	46,52
1.1	оборотные						
	материальные	37,0	0,39	72,0	0,51	35,0	94,60
	финансовые	9562,0	99,61	13992,0	99,49	4430,0	46,33

По данным таблицы 2.3 видно, что в отчетном периоде произошло увлечение активов на 46,52 %. Исходя из анализа активов также можно понять, что у предприятия нет внеоборотных активов. Это связано с тем, что основные средства и все имущество организации находится в аренде. Переходя к анализу оборотных активов за 2015-2016гг. видно за счет чего произошло увеличение активов. Так, в 2015 году финансовые оборотные активы, а точнее дебиторская задолженность составила 9562,0 тыс.руб. что в процентном соотношении от общей стоимости активов составляет 99,61 %. В отчетном году увеличение оборотных активов на 46,33 % произошло за счет увеличения дебиторской задолженности, а в процентном соотношении к общей стоимости активов составило 99,49 %.

Анализ активов ООО «Аскизтеплосервис» показал, что увеличение активного капитала за анализируемый период произошло за счет увеличения дебиторской задолженности.

Для стабильной работы предприятия имеет немалое значение наличие оптимального количества оборотных средств. Оборотные средства представляют совокупность денежных средств для создания фондов обращения и оборотных производственных фондов, обеспечивающих непрерывный кругооборот. Также оборотные средства обеспечивают постоянное производство и реализацию продукции предприятия. Оборотные производственные фонды входят в производство в своей натуральной форме и в процессе изготовления продукции целиком потребляются, перенося свою стоимость на производимый продукт.[20]

По окончанию производственного цикла, изготовления готовой продукции и ее реализации стоимость оборотных средств возмещается в составе выручки от реализации продукции (работ, услуг). Это создает возможность регулярного возобновления процесса производства, который осуществляется путем постоянного кругооборота средств организации.

Оборотные активы – это финансовые и материальные ресурсы компании, напрямую участвующие в создании конечного продукта, оказывающие непосредственное влияние на основные финансовые показатели деятельности предприятия.

В ходе движения оборотные средства проходят три стадии:

- денежную;
- производительную;
- товарную.

Первая стадия кругооборота представляет собой подготовительный процесс. На этой стадии происходит превращение денежных средств в форму производственных запасов.

Вторая стадия – производительная стадия. Она представляет собой прямой процесс производства. На этой стадии авансируется стоимость создаваемой продукции, но не целиком, а в размере стоимости использованных производственных запасов, дополнительно авансируются затраты на заработную плату и связанные с ней расходы, а также перенесенная стоимость

основных фондов. Производительная стадия кругооборота завершает выпуск готовой продукции, после чего наступает стадия реализации продукции.

На третьей стадии кругооборота продукт продолжает авансироваться в том же размере, что и на второй стадии. После того, как стоимость товарной формы произведенной продукции переходит в денежную, авансированные средства восстанавливаются за счет части поступлений выручки от реализации продукции. Остальная сумма составляет денежные накопления, которые будут использоваться в соответствии с планом их распределения.

Оборотные средства на третьей стадии кругооборота принимают денежную форму и в то же время являются начальной стадией оборота средств. При движении оборотные средства находятся во всех формах и на всех стадиях, обеспечивая бесперебойный процесс работы предприятия.[27]

Рассмотрим показатели структуры и динамики оборотных активов ООО «Аскизтепловервис» на основании таблицы 2.4.

Таблица 2.4 – Показатели структуры и динамики оборотных активов

№ п/п	Показатели	2015 год		2016 год		Отклонения	
		Сумма, тыс.руб.	% к итогу	Сумма, тыс.руб.	% к итогу	Сумма, тыс.руб.	% к итогу
1	Оборотные активы, всего:	9599,0	100	14064,0	100	4465,0	46,52
1.1	Запасы	37,0	0,39	72,0	0,51	35,0	94,60
1.2	Дебиторская задолженность	9562,0	99,61	13992,0	99,49	4430,0	46,33

По данным таблицы 2.4 можно отметить, что не все статьи баланса задействованы. В отчетном году произошло увеличение оборотных активов на 46,52 %. Такое увеличение произошло за счет дебиторской задолженности, которая является преобладающей статьей оборотных активов и составляет 99,49 %. Это может повлиять на платежеспособность и ликвидность предприятия.

В таблице 2.5 рассчитаем общие показатели оборачиваемости оборотных активов.

Таблица 2.5 – Расчет общих показателей оборачиваемости оборотных активов

№ п/п	Показатели	2015 год	2016 год	Отклонения
1	Выручка от продажи, тыс. руб.	29649,0	34800,0	5151,0
2	Средние остатки оборотных средств, тыс. руб.	2400,0	3516,0	1116,0
3	Коэффициент оборачиваемости оборотных средств	12,35	9,90	-2,45
4	Длительность одного оборота, дней	30	37	7

Источником информации для анализа таблицы 2.5 является бухгалтерская отчетность форма № 071001. Анализируя данные таблицы 2.5 можно сделать вывод, что длительность одного оборота в днях в 2016 году увеличилась на 7 дней. Это свидетельствует о том, что оборотные средства совершают кругооборот медленнее, чем 2015 году. Оборотные средства медленнее возвращаются к предприятию в виде выручки от реализации услуг, а значит не эффективно используются. Уменьшение коэффициента оборачиваемости оборотных активов также говорит о замедлении кругооборота оборотных активов.

Следующим этапом проводится анализ дебиторской задолженности. Дебиторская задолженность-это сумма долга предприятию за оказанные услуги другим юридическим и физическим лицам. Дебиторскую задолженность можно классифицировать по различным критериям, например, по причинам образования ее можно разделить на оправданную и неоправданную. К оправданной дебиторской задолженности следует отнести задолженность, срок погашения которой менее 1 месяца. К неоправданной следует отнести просроченную дебиторскую задолженность.

Задачи анализа дебиторской задолженности:

- проверка обоснованности числящейся на балансе сумм по дебиторской задолженности;
- проверка соблюдения правил расчетов;
- проверка финансовой дисциплины;

- проверка правильность оформления подтверждающих документов расчетных операций;
- проверка точности полученных сумм за отгруженные материалы и полноты их списания;
- рекомендации для упорядочивания расчетов и снижения дебиторской задолженности.[18]

Таким образом, дебиторская задолженность представляет собой право требования организации на поступление финансовых и нефинансовых активов, возникающее из обязательств юридических и физических лиц по договору в ходе хозяйственной деятельности, с целью обеспечения приемлемого для себя уровня финансовой устойчивости.

Состояние дебиторской задолженности ООО «Аскизтеплосервис» оценим по данным таблицы 2.6 и 2.7.

Таблица 2.6 – Группировка задолженности по категориям дебиторов

№ п/п	Показатели	2015 год		2016 год		Отклонения	
		Сумма, тыс.руб.	%	Сумма тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%
1	Дебиторская задолженность, в том числе:	9562,0	100	13992,0	100	4430,0	46,33
1.1	Покупатели и заказчики	9562,0	100	13992,0	100	4430,0	46,33

По данным таблицы 2.6 можно отметить увеличение дебиторской задолженности на 46,33 %. Такое увеличение задолженности связано с неэффективной работой с покупателями и заказчиками.

В таблице 2.7 рассмотрим группировку дебиторской задолженности по срокам погашения и образования.

Таблица 2.7 – Группировка задолженности по срокам погашения и образования

№ п/п	Показатели	2015 год		2016 год		Отклонения	
		Сумма, тыс.руб.	%	Сумма тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%
1	Дебиторская задолженность, в том числе:	9562,0	100	13992,0	100	4430,0	46,33
1.1	долгосрочная						
1.2	краткосрочная	9562,0	100	13992,0	100	4430,0	46,33
1.3	из них просроченная	4860,0	50,83	6157,0	40,00	1297,0	-10,83
	в том числе сомнительная						

Анализ дебиторской задолженности по срокам погашения и образования показал, что 100 % задолженности относится к краткосрочной. По итогам работы предприятия дебиторская задолженность увеличилась на 46,33% и составила 4430,0 тыс.руб. Увеличение задолженности происходит по причине несвоевременной оплаты предоставленных услуг покупателями и заказчиками. Рост дебиторской задолженности говорит о неэффективной работе по взысканию долгов.

Статья денежные средства не задействована в бухгалтерском балансе. Это говорит об отсутствии денежных средств на отчетную дату, а также о нерациональном использовании средств и о неплатежеспособности предприятия.

Пассивы предприятия выступают источником финансирования имущества предприятия. Разделы пассива включают в себя:

- краткосрочные обязательства (краткосрочная задолженность, текущие обязательства);
- долгосрочные обязательства (долгосрочная задолженность);
- собственный капитал.

Краткосрочные обязательства – это такие обязательства, которые перекрываются оборотными активами или погашаются по результатам образования новых обязательств. Такие обязательства погашаются в течении короткого промежутка времени – не более года. Краткосрочные обязательства входят такие статьи как:

- долговые свидетельства о получении краткосрочного займа;
- задолженность по налогам;
- задолженность по заработной плате;
- задолженность по различного рода полученным авансам;

Долгосрочные обязательства – это обязательства, срок погашения которых превышает один год. Примерами долгосрочных обязательств являются обязательства по пенсионным выплатам, долгосрочные векселя к оплате, облигации к оплате. Обязательства оцениваются суммой денег, необходимой для оплаты долга. Информацию о долгосрочных обязательствах можно представить в таблице, используя данные аналитического учета.

Исследование пассивов следует начать с общего анализа их состава и динамики, проведенного в таблице 2.8.

Таблица 2.8 – Показатели структуры и динамики пассивов

№ п/п	Показатели	2015 год		2016 год		Отклонения	
		Сумма, тыс.руб.	%	Сумма тыс.руб.	%	Сумма тыс.руб.	%
1	Всего источников, в том числе:	9599,0	100	14064,0	100	4465,0	46,52
1.1	собственных	-71470,0	744,56	-123692,0	879,49	-52222,0	73,07
1.2	заемных	-61871,0	-644,56	-109628,0	-779,49	-47757,0	77,19

Источником информации для анализа таблицы 2.8 является бухгалтерский баланс формы № 0710001. Анализируя таблицу 2.8 видно, что капитал предприятия состоит из собственного и заемного. По данным таблицы также можно отметить увеличение источников на 46,52 %. Такое увеличение произошло за счет собственных источников предприятия. Заемные источники также увеличилась в отчетном году, что говорит об убыточной деятельности предприятия.

В условиях переходной экономики ограниченность ресурсов пассивов выдвигает в качестве одной из приоритетных целей развития предприятия высокоэффективное использование сформированных им пассивов. В свою очередь, эффективное использование пассивов предприятия является важным условием и средством обеспечения реализации его целей и задач.

Таблица 2.9 – Группировка обязательств по категориям кредиторов

№ п / п	Показатели	2015 год		2016 год		Отклонения	
		Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%
1	Обязательства, всего, в том числе:	81069,0	10 0	137756,0	100	56687,0	69,9 2
1 . 1	Кредиторская задолженность, всего, в том числе:	81069,0	10 0	137756,0	100	56687,0	69,9 2
	Поставщики и подрядчики	55140,0	68, 0	92028,0	66,8 1	36888,0	66,9 0
	Перед государственны м и внебюджетным фондом	5182,0	6,4 1	12031,0	8,73	6849,0	132, 17
	Прочие кредиторы	20747,0	25, 59	33697,0	24,4 6	12950,0	62,4 2

В отчетном году произошло увеличение обязательств предприятия на 69,92 %, что в сумме составило 56 687,0 тыс.руб. 100 % обязательств составляет кредиторская задолженность. Кредиторская задолженность предприятия складывается из обязательств перед поставщиками и подрядчиками, перед государственными и внебюджетными фондами, перед прочими кредиторами. Основную долю обязательств перед кредиторами составляет задолженность перед поставщиками и подрядчиками – 66,81 %. Учитывая, что предприятие финансируется за счет заемного капитала, можно дать отрицательную оценку политике управления капиталом предприятия.

Для более подробного анализа в таблице 2.10 проведем анализ обязательств по срокам погашения и образования.

Таблица 2.10 – Группировка обязательств по срокам погашения и обязательств

№ п/п	Показатели	2015 год		2016 год		Отклонения	
		Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%
1	Заемные средства, всего, в том числе:	81069,0	100	137756,0	100	56687,0	69,92
1.1	краткосрочные обязательства	81069,0	100	137756,0	100	56687,0	69,92
1.2	кредиторская задолженность	81069,0	100	137756,0	100	56687,0	69,92
	Сумма просроченных обязательств	66136,0	81,58	116669,0	84,69	50533,0	76,41

Анализ таблицы 2.10 показал, что в отчетном году произошло увеличение заемных средств на 69,92 %. Что крайне плохо сказывается на платежеспособности предприятия. Вся доля заемных средств относится к краткосрочной задолженности.

2.3 Анализ финансового состояния

Под финансовым состоянием понимается способность предприятия финансировать свою деятельность. Финансовое состояние характеризует обеспеченность финансовыми ресурсами, которые необходимы для финансирования предприятия, целесообразным их размещением, финансовыми отношениями с другими юридическими и физическими лицами, платежеспособностью и финансовой устойчивостью.

Оценку финансовой устойчивости начнем с анализа обеспеченности материальных активов источниками финансирования в таблице 2.11.

Таблица 2.11 – Показатели обеспеченности материальных активов

№ п/п	Показатели	2015 год, тыс.руб.	2016 год, тыс.руб.
1	Собственный капитал	-71470,0	-123692,0
2	Внеоборотные активы	0	0

3	Собственные оборотные активы (СОС)	-71470,0	-123692,0
5	Собственные и долгосрочные источники	-71470,0	-123692,0
7	Общая величина основных источников (-71470,0	-123692,0
8	Общая величина запасов и затрат	37,0	72,0
9	Излишек(+) или недостаток(-) собственных и оборотных средств	-71507,0	-123764,0
10	Излишек(+) или недостаток(-) собственных и долгосрочных источников	-71507,0	-123764,0
11	Излишек(+) или недостаток(-) общей величины основных источников	-71507,0	-123764,0

Анализ показателей обеспеченности материальных активов источниками финансирования показал, что на предприятии недостаток:

- собственных и оборотных средств;
- собственных и долгосрочных источников;
- общей величины основных источников.

Такое состояние говорит о принадлежности предприятия к кризисному состоянию финансовой устойчивости. При такой ситуации организация неплатежеспособна и находится на грани банкротства, так как оборотные активы не обеспечены источниками финансирования.

Коэффициенты финансовой устойчивости, характеризуют независимость по каждому элементу активов предприятия, дают возможность измерить, достаточно ли устойчива компания в финансовом отношении.[21]

Таблица 2.12 – Расчет коэффициентов финансовой устойчивости

№ п/п	Показатели	2015 год	2016 год	Отклонение	Нормативное значение
1	Коэффициент автономии	-7,4	-8,8	-1,4	$\geq 0,5$

2	Коэффициент обеспеченности запасов	-1932,62	-1717,94	214,68	$\geq 0,6$
3	Коэффициент обеспеченности оборотных средств	-7,4	-8,8	-1,4	$\geq 0,1$
4	Коэффициент маневренности	1	1	0	$\geq 0,3$

По данным таблицы 2.12 можно сделать вывод, что предприятие зависимо от кредиторов, финансово не устойчиво и неплатежеспособно.

Для того чтобы оценить кредитоспособность предприятия, способность полностью и своевременно рассчитываться по обязательствам необходимо провести анализ ликвидности. Ликвидность баланса выражает степень возмещения обязательств предприятия активами, срок превращения которых в деньги отвечает сроку погашения обязательств. От степени ликвидности баланса зависит платежеспособность предприятия.

Анализ ликвидности баланса заключается в сравнении средств по активу, сгруппированных по степени убывающей ликвидности, с обязательствами по пассиву, которые группируются по степени срочности их погашения.[9]

Для оценки ликвидности в таблице 2.13 перегруппируем данные бухгалтерского баланса по степени срочности обязательств и обеспечения их активами предприятия.

Таблица 2.13 – Группировка статей баланса для анализа его ликвидности

(тыс.руб.)					
Актив	2015 год	2016 год	Пассив	2015 год	2016 год
1	2	3	4	5	6
Наиболее ликвидные активы, А _{нл}	0	0	Наиболее срочные пассивы, П _{нс}	81069,0	137756,0
Быстро реализуемые активы, А _{бр}	9562,0	13992,0	Краткосрочные пассивы, П _{кс}	0	0

Окончание таблицы 2.13

1	2	3	4	5	6
Медленно	37,0	72,0	Долгосрочные	0	0

реализуемые активы, Амр			пассивы, Пдс		
Трудно реализуемые активы, Атр	0	0	Постоянные пассивы, Пп	- 71470,0	- 123692,0
ИТОГ	95	14064	ИТОГО	9599,0	14064,0
О:	99,0	,0	:	0	0

Сопоставим итоги групп по активу и пассиву в 2015 году:

Анл = 0 тыс.руб. < Пнс = 81069,0 тыс.руб.

Абр = 9562,0 тыс. руб. >Пкс = 0 тыс. руб.

Атр = 0 тыс. руб. >Ппост. = -71470,0 тыс. руб.

Амр= 37,0 тыс. руб. >Пдс.= 0 тыс.руб.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что баланс предприятия не может быть признан ликвидным, так как у предприятия отсутствуют средства для оплаты наиболее срочных обязательств.

Сопоставим итоги групп по активу и пассиву в 2016 году:

Анл = 0 тыс.руб. < Пнс = 137756 тыс.руб.

Абр = 13992 тыс. руб. >Пкс = 0 тыс. руб.

Атр = 0 тыс. руб. >Ппост. = -123692 тыс. руб.

Амр= 72 тыс. руб. >Пдс.= 0 тыс. руб.

В 2016 году баланс предприятия нельзя признать ликвидным по этой же причине.

Для анализа платежеспособности применяется ряд специальных коэффициентов. Коэффициенты ликвидности – финансовые показатели, рассчитываемые на основании бухгалтерской отчетности предприятия для определения способности компании погашать текущую задолженность за счет имеющихся текущих (оборотных) активов. Смысл этих показателей состоит в сравнении величины текущих задолженностей предприятия и его оборотных средств, которые должны обеспечить погашение этих задолженностей.

Для оценки платежеспособности используются коэффициенты ликвидности, представленные в таблице 2.14.

Таблица 2.14 - Расчет коэффициентов ликвидности

Наименование коэффициента	2015 год	2016 год	Нормативное значение	
			Отечественные нормативы	Зарубежные нормативы
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,0	0,0	$\geq 0,1$	$\geq 0,2$
Коэффициент критической ликвидности	0,19	0,12	$\geq 0,7- 0,8$	$\geq 1,5$
Коэффициент текущей ликвидности	0,19	0,12	$\geq 1,2-1,5$	$\geq 2,0$

Проанализировав коэффициенты ликвидности, можно сделать следующие выводы:

1) коэффициенты абсолютной ликвидности равен 0, это значит что краткосрочные обязательства не могут быть немедленно погашены за счет средств на различных счетах, в краткосрочных ценных бумагах, а также поступлений по расчетам с дебиторами

2) коэффициенты критической ликвидности за два года превышают нормативные значения возможность полного погашения текущих долгов за счет быстрореализуемых активов.

3) коэффициенты текущей ликвидности в 2015 г. и в 2016 г. меньше нормативных значений. Это говорит о невозможности погашения краткосрочных (текущих) обязательств исключительно за счет средств оборотных активов (оборотного капитала).

Таблица 2.15 – Сравнительный анализ дебиторской и кредиторской задолженностей

№ п/п	Показатели	Дебиторская задолженность	Кредиторская задолженность
1	Сумма предыдущего периода, тыс. руб.	5650,0	30124,0
2	Сумма отчетного периода, тыс. руб.	9562,0	81069,0
3	Темп роста, %	169,24	269,12

Анализируя таблицу 2.15 можно сказать, что темп роста дебиторской задолженности за два года равен 169,24 %, а темп роста кредиторской задолженности – 269,12 %. Соотношения дебиторской и кредиторской задолженности слишком разница. Темп роста кредиторской задолженности слишком стремительный, это может сказаться на платежеспособности предприятия по своим обязательствам.

Финансовый результат – это результат превышения доходов предприятия над его расходами (прибыль) или наоборот (убыток).[3] Рассмотрим главные показатели финансовых результатов в таблице 2.16.

Таблица 2.16 - Анализ финансовых результатов

№ п/п	Показатели	2015 год	2016 год	Отклонения	
		тыс.руб.	тыс.руб.	тыс.руб.	%
1	Выручка от продаж	29649,0	34800,0	5151,0	17,37
2	Себестоимость продаж	77645,0	88917,0	11272,0	14,52
3	Валовая прибыль (убыток)	-47996,0	-54117,0	-6121,0	12,75
4	Прибыль (убыток) от продаж	-47996,0	-54117,0	-6121,0	12,75
5	Прибыль (убыток) до налогообложения	-47996,0	-54117,0	-6121,0	12,75
6	Текущий налог на прибыль	-47996,0	-54117,0	-6121,0	12,75
7	Чистая прибыль (убыток)	-47996,0	-54117,0	-6121,0	12,75

По данным таблицы 2.16 можно отметить увеличение в динамике выручки от продаж на 17,37 % и увеличение себестоимости на 14,52 %. В 2015 году убыток предприятия составил – 47996,0 тыс.руб., в отчетном 2016 году убыток предприятия увеличился и составил 54117,0 тыс.руб.

Деловая активность предприятия в финансовом аспекте проявляется, прежде всего, в скорости оборота его средств. Анализ деловой активности заключается в исследовании уровней и динамики разнообразных финансовых коэффициентов оборачиваемости и рентабельности, которые являются относительными показателями финансовых результатов деятельности предприятия.[14] Показатели деловой активности являются основными характеристиками эффективности финансово-хозяйственной деятельности

предприятия. Показатели деловой активности еще называют показателями оценки оборачиваемости активов или коэффициентами управления активами.

Необходимость проведения анализа оборачиваемости обусловлена тем, что между платежеспособностью организации и скоростью оборота ее оборотных активов существует прямая зависимость. Анализ оборачиваемости позволяет увидеть картину финансового состояния организации в динамике, в то время как показатели ликвидности дают общую оценку соотношения активов и пассивов в статике.

Расчет показателей деловой активности представлен в таблице 2.17.

Таблица 2.17 – Показатели деловой активности

№ п/п	Показатели	2015 год	2016 год	Отклонения, %
1	Коэффициент деловой активности	3,09	2,47	-0,62
2	Фондоотдача основных средств	0	0	0
3	Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	3,90	2,90	-1,0
4	Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	-0,62	-0,36	0,26
5	Коэффициент оборачиваемости заемных средств	8,40	9,79	1,39

Коэффициент деловой активности показывает, что на 1 руб. активов приходится 2,47 руб. выручки.

Коэффициент фондоотдача основных средств не рассчитывается, так как основных средств на предприятии нет.

Коэффициент оборачиваемости оборотных активов характеризует отдачу в виде выручки от всех видов деятельности, полученную на каждый рубль, вложенный в рабочие активы.

Коэффициент оборачиваемости собственного капитала показывает, что в 2016 году предприятия на каждый рубль вложенного капитала предприятие получило убыток в размере – 0,36 руб.

Значение коэффициента оборачиваемости заемных средств отражает долю активов предприятия, сформированную за счет заемных средств и составило 9,79.

Рентабельность – один из основных показателей эффективности работы предприятия. Эта величина характеризует уровень окупаемости затрат и степень использования материальных, трудовых и денежных средств в процессе производства и реализации продукции.[26]

Показатели рентабельности рассчитываются как относительные показатели финансовых результатов, полученных предприятием за отчетный период. Анализ показателей рентабельности проведем в таблице 2.18.

Таблица 2.18 – Показатели рентабельности

Наименование показателя	2015 год, %	2016 год, %	Отклонения
Рентабельность продаж	-0,02	-0,02	0
Рентабельность основной деятельности	0	0	0
Рентабельность активов	0	0	0
Рентабельность собственного капитала	0,01	0,01	0

По данным анализа финансового состояния предприятие в целом можно назвать не надежным и финансово не устойчивым. Из анализа ликвидности видно, что предприятие является неплатежеспособным, не финансово-устойчивым и имеет не стабильную финансовую структуру.

2.4 Управленческий анализ

Управленческий анализ — комплексный анализ внутренних ресурсов и внешних возможностей предприятия, направленный на оценку текущего состояния бизнеса, его сильных и слабых сторон, выявление стратегических проблем.

Цель управленческого анализа: предоставление информации собственникам и (или) менеджерам (другим заинтересованным лицам) для

принятия управленческих решений, выбора вариантов развития, определения стратегических приоритетов. Управленческий анализ в свою очередь подразделяется на анализ объема производства и реализации продукции, анализа использования производственных ресурсов и анализа взаимосвязи затрат, объема продукции и прибыли. Рассмотрим подробнее каждую из составных частей управленческого анализа.

Таблица 2.19 – Объем производства продукции

Наименование	2015 год		2016 год		Отклонения	
	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	%
Тепловая энергия	77645,0	100	88917,0	100	11272,0	14,52

Производство тепловой энергии в отчетном году возросло на 11272,0 тыс. руб. Предприятие является монополистом на территории Аскизского сельсовета. Поставляет тепло в медицинские и социально-важные объекты.

Таблица 2.20 - Количество работающих на предприятии

Наименование	2015 год	2016 год	Отклонения, чел.	
			Абсолютное	Относительное
Административно-управленческий персонал	11	11	0	0
Линейный персонал	3	3	0	0
Основные производственный персонал	48	48	0	0
Итого	62	62	0	0

Из данных таблицы 2.20 видно, что количество работающего персонала на предприятии стабильно из года в год. Предприятию можно рассмотреть сокращение численности рабочих, в связи с тем, что у предприятия убытки.

Целью трудовой деятельности является получение результата. Для любого работника или их группы имеет значение плодотворность этого результата, т.е. количество произведенной продукции (услуг) за единицу рабочего времени (час, день, месяц, год). И чем выше этот результат, тем

меньше затраты на единицу продукции. Следовательно, при высокой продуктивности труда с увеличением объемов продукции снижаются издержки на нее. Эффективность, продуктивность труда измеряют с помощью показателя производительности труда, таблица 2.21.

Таблица 2.21 – Производительность труда на предприятии

2015 год			2016 год		
Выручка, тыс.руб.	Кол-во работников, чел.	Производ-ть труда, тыс.руб/чел.	Выручка, тыс.руб.	Кол-во работников, чел.	Производ-ть труда, тыс.руб/чел.
29649,0	62	478,21	34800,0	62	561,29

Производительность труда на предприятии по сравнению 2015 г. с 2016 г. увеличилась.

2.5 Заключительная оценка деятельности предприятия

Результативность управления предприятием в значительной степени определяется уровнем его организации и качеством информационного обеспечения. В составе информационного обеспечения особое значение имеют бухгалтерские данные, а отчетность становится основным средством коммуникации, обеспечивающим достоверное представление информации о финансовом состоянии предприятия.

В условиях массовой неплатежеспособности и применения ко многим предприятиям процедур банкротства (признания несостоятельности) объективная и точная оценка финансово-экономического состояния приобретает первостепенное значение. Главным критерием такой оценки являются показатели платежеспособности и степень ликвидности предприятия. Очень часто между показателями платежеспособности и ликвидности ставят знак равенства, однако мы считаем, что эти понятия как экономические категории не тождественны.

В результате проведенного анализа финансово-хозяйственной деятельности ООО «Аскизтеплосервис» следует признать деятельность неэффективной, т.к. финансовый результат отрицательный. По сумме баланса предприятие является мелким.

Внеоборотных активов у предприятия не имеется. Все имущество для осуществления деятельности находится в аренде.

Оборотные активы организации состоят из дебиторской задолженности, которая в отчетном 2016 году увеличилась на 69,24 %. В структуре дебиторской задолженности преобладает задолженность покупателей и заказчиков за поставленную им тепловую энергию. Такая задолженность возникает в связи с несвоевременным финансированием бюджетных организаций. Основная доля дебиторской задолженности является просроченной. Дебиторскую задолженность предприятие получает путем подачи искового заявления в суд.

Статья денежные средства вообще не задействована в отчете №0710001 «Бухгалтерский баланс». Это говорит о том, что на отчетную дату у предприятия нет на остатке денежных средств.

Анализ краткосрочных обязательств показал, что всю сумму краткосрочных обязательств составляет кредиторская задолженность. Кредиторская задолженность в свою очередь состоит из задолженности перед поставщиками и подрядчиками в сумме 137756 тыс.руб. В соотношении к дебиторской задолженности, кредиторская задолженность больше практически в 8 раз, что говорит о несостоятельности предприятия платить по своим обязательствам.

Финансовое состояние является важнейшей характеристикой деловой активности и надежности предприятия. Оно определяет конкурентоспособность организации и ее потенциал в деловом сотрудничестве, являясь гарантом эффективной реализации экономических интересов всех участников хозяйственной деятельности, как самого предприятия, так и его партнеров.

По данным анализа финансового состояния предприятия нельзя назвать надежным и финансово устойчивым. Из анализа ликвидности видно, что

предприятие является неплатежеспособным, не финансово-устойчивым и имеет нестабильную финансовую структуру

2.6 Вопросы экологии

Известно, что сжигание органического топлива, особенно угля на теплоэнергообъектах, котельных, имеет крайне негативные последствия для окружающей среды. По данным Министерства энергетики РФ в процессе эксплуатации угольных ТЭЦ ежегодно выбрасывается (в расчете на 1 кВт установленной мощности) около 500 кг летучей золы и частиц несгоревшего топлива, 75 кг оксидов серы, 10 кг оксидов азота, 750 кг углекислого газа, выделяется тепло с охлаждающей водой и уходящими газами.

Поэтому возрастание экологических требований к предприятиям топливно-энергетической отрасли вызывает необходимость решения многих проблем по охране окружающей среды и снижению вредного воздействия теплоэнергетического производства на природу и человека.

Однако оценка значимости этого воздействия для человека и природной среды представляет сложную задачу. Это определяется следующими факторами:

- ограниченностью научно-обоснованных санитарно-гигиенических нормативов, экологических ограничений, которые могли бы надежно предотвращать негативные последствия сооружения и эксплуатации теплоэнергетического объекта ТЭО;

- недостаточным изучением методико-биологических, экологических исследований длительного воздействия существующих ТЭО, котельных и отсутствием научного прогноза;

- несовершенством методики и оценки рассеивания, осаждения, трансформации, миграции химических загрязнений, поступающих от ТЭО, котельных с выбросами и стоками;

- недостаточным изучением сложившейся экологической ситуации в различных регионах, отсутствием достоверной и полной оценки фактической и

прогнозируемой экологической нагрузки технического характера, что затрудняет выделение экологических ниш для размещения новых и развития уже существующих ТЭО и котельных.

Однако, эти объективные трудности не могут служить оправданием, так как согласно новой стратегии электроэнергетики России потребность в топливе возрастает с 277 в 2000 г. до 456 млн. т. условного топлива в 2020 г. для производства электроэнергии 1200–1545 млрд кВт/ч. Наиболее быстрыми темпами (более чем в 2 раза за 20 лет), намечается увеличение потребления угля.

Существенное изменение в экологической обстановке может быть достаточно за счет пересмотра структуры топливного баланса, таблицы 2.22 и 2.23.

Таблица 2.22 – Предельно допустимая концентрация (ПДК) для основных загрязнителей атмосферы дымовыми газами котлов

Загрязняющие вещества	ПДК мг/м ³		Класс Опасности
	Максимально разовая	Средне-суточная	
Пыль нетоксичная	0,5	0,15	3
Оксид углерода (CO)	5	3	4
Диоксид серы (SO ₂)	0,5	0,05	3
Диоксид азота (NO ₂)	0,085	0,04	2
Монооксид азота (NO)	0,4	0,06	3
Сероводород (H ₂ S)	0,008	–	2
Формальдегид HCHO	0,035	0,03	2
Бензапирен C ₂₀ H ₁₂	–	0,000001	1
Оксид ванадия	0,002	–	1
Другие	–	–	–

Таблица 2.23 – Удельные выбросы загрязняющих веществ

Топливо	Удельные выбросы загрязняющих веществ, кг/т условного топлива; кг/Гкал теплоты; кг/(МВт·ч) электроэнергии		
	SO ₂	NO _x	Пыль
Твердое (уголь)	30; 5,4; 10,5	4,57; 0,82; 1,6	10; 1,8; 3,5

Развернувшиеся в последние годы в отдельных городах Сибири децентрализация систем теплоснабжения, с вводом автономных котельных, не имеющих локальных установок по очистке дымовых выбросов от газообразных загрязнителей, еще больше ухудшают экологическую обстановку, тем самым, повышая уровень заболеваемости.

Миф о том, что такие котельные будут давать более дешевое тепло и заявление о том, что работающий на природном газе источник тепловой энергии безопасен для окружающей среды, не обоснованы.

Наиболее опасными токсичными котельной являются оксиды азота (N_2O ; NO ; NO_2 ; N_2O_3 ; N_2O_5). Самым высокотоксичным является диоксид азота NO_2 , который в шлейфе дымовых газов находится в пределах 60–80% от всех оксидов азота.

Накопления закиси азота N_2O наряду с CO_2 и CH_4 и другими создают парниковый эффект, кроме того, закись азота участвует в реакциях, приводящих к истощению озонового слоя земли, который защищает человека и животный мир. Содержание оксидов азота по данным исследований определяет токсичность продуктов сгорания угля и мазута на 40–50 %, а природного газа на 90–95 %.

Кроме того, оксиды азота под воздействием ультрафиолетового излучения участвует в фотохимических реакциях в атмосфере с образованием других вредных газов. Диоксид азота оказывает влияние на углеводороды, в ходе которого образуются альдегиды, кетоны, то есть совместно с выбросами автотранспорта повышают загрязненность городов до высокой степени.

Исследования, выполненные в различных странах, показали, что у людей в загрязненных оксидами азота районах снижаются дыхательные функции, повышается количество респираторных заболеваний, обнаруживаются изменения в периферической крови (появление метгемоглобина).

В России в 1997 г. введены нормативы удельных выбросов оксидов азота, которые ориентированы на современный уровень научно-технического

прогресса, предусматривающие вторичные мероприятия по уменьшению выбросов NOx.

Вместе с установками по очистке, которых, тем не менее, нет на новых отопительных котельных, а используются только первичные (режимно-технологические), требуется высокое мастерство эксплуатационного персонала. Сущность заключается в подаче воздуха при сжигании. Если меньше подавать воздуха, NOx снижается, зато возрастает в дымовых газах содержание оксида углерода и бенз(а)пирена. Оксид углерода CO – это токсичное вещество, повышенная концентрация которого в воздухе, опасно для человека, возможно отравление, так как оксид углерода вступает в реакцию с гемоглобином крови.

Бенз(а)пирен по классификации Всемирной Организации Здравоохранения (ВОЗ) относится к первому классу опасности. Высокотоксичный загрязнитель представляет большую опасность в связи с канцерогенными свойствами: попадая в организм человека, способен инцинировать злокачественные опухоли.

Незаметный визуально, из-за труб высотой 30–45 метров, шлейф дымовых газов котельных, расположенных в микрорайонах города с высотными зданиями больше всего навредит здоровью жителей верхних этажей в домах по соседству с теплоисточником. Кроме того на микрорайон воздействуют выбросы с теплоисточников централизованного теплоснабжения, которые так же не имеют установок по очистке газообразных загрязнителей (NOx, SO2 и других). В основу природоохранных технологий принят метод рассеивания.

Эксплуатация вспомогательного оборудования при останове котлов на длительный срок электрофильтры подлежат очистке, так как зола, осевшая на электродах и стенках, постепенно слеживается и увлажняется, что при последующем включении фильтра может вызвать короткое замыкание и нарушения в работе.

ПРОЕКТНАЯ ЧАСТЬ 3 МЕРОПРИЯТИЯ НАПРАВЛЕННЫЕ НА МОДЕРНИЗАЦИЮ ОБОРУДОВАНИЯ И ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «АСКИЗТЕПЛОСЕРВИС»

3.1 Обоснование мероприятий по модернизации оборудования и повышению эффективности деятельности предприятия

Проведя анализ финансово-хозяйственной деятельности, во второй части выпускной работы предприятия ООО «Аскизтеплосервис» было выявлено, что предприятие находится в убытке и что оно неплатежеспособно.

Причинами появления кредиторской задолженности является:

1) Недополученные доходы. При установлении тарифа Госкомитет по РХ учитывает нормативные объемы выработки тепловой энергии, а по факту учитываются показания приборов учета тепловой энергии. По показаниям приборов учета объемы меньше в связи, с чем возникают недополученные доходы.

2) Выпадающие доходы. Такие доходы возникают по причине разницы экономически обоснованного тарифа и льготного тарифа для населения.

3) Разница в тарифе по электроэнергии. При установлении экономически обоснованного тарифа расходы по электроэнергии включают не в полном объеме. Расход электроэнергии у предприятия большой, по причине содержания двух электрических котельных. Также причинами задолженности является разница тарифов за 1 Квт.ч между экономически обоснованным и фактическим. Так как цены по электроэнергии нерегулируемые.

4) Арендная плата. Арендная плата имущества полностью не включена в экономически обоснованный тариф.

В данном пункте выпускной работы рассмотрим вопрос о модернизации оборудования с целью повышения эффективности работы предприятия.

В системе централизованного теплоснабжения с. Аскиз производство тепловой энергии и ее транспортировка потребителям осуществляется от 6 котельных.

Данные по источникам централизованного теплоснабжения с. Аскиз приведены в таблице 3.1.

Таблица 3.1 - Источники централизованного теплоснабжения с. Аскиз

Наименование источника	Установленная мощность, Гкал/ч	Располагаемая тепловая мощность, Гкал/ч	Присоединенная тепловая нагрузка, Гкал/ч	Температурный график, °С
Котельная №1	2,1	2,02	0,4123	70/55
Котельная №2	1,3	1,25	0,1061	70/55
Котельная №3	7,92	7,63	1,329	70/55
Котельная №5	2,75	2,65	1,5454	70/55
Котельная №4	3,18	3,07	1,1791	70/55
Котельная №6	6,05	5,83	0,7667	70/55
Итого:	23,30	22,45	5,3386	х

Угольными котельными являются: № 1, № 2, № 3, № 6.

Электрическими котельными являются: № 4, № 5.

В таблице 3.2 отразим информацию об основном оборудовании на каждом источнике тепловой энергии.

Таблица 3.2 – Информация об основном оборудовании

Наименование котельной	Тип, марка котла	Кол-во	Теплопроизводительность котла	КПД %	Год ввода в эксплуатацию
1	2	3	4	5	6
Угольная котельная № 1 ул. Щетинкина	КВр-0,93	2	0,8 Гкал/ч	82	2008
	КВр-0,58	1	0,5 Гкал/ч	82	2006
Угольная котельная № 2 ул. Победы	КВр-0,93	1	0,8 Гкал/ч	82	2008
	КВр-0,58	1	0,5 Гкал/ч	82	2006

Угольная котельная № 3 ул. Школьная	КВр-1,8	4	1,55 Гкал/ч	82	2010 2012 2012 2013
	КВр 1,0	2	0,86 Гкал/ч	82	2001

Окончание таблицы 3.2

1	2	3	4	5	6
Угольная котельная № 6 ул. Первомайская	КВр-1,8	2	1,55 Гкал/ч	82	2011 2013
	КВр-0,928	2	0,8 Гкал/ч	82	2008
	КВ-0,35	1	0,35 Гкал/ч	н/д	2003
	КВ-1/57 ФС	1	1 Гкал/ч	82	2002
Электрокотельная № 4 ул. Красноармейская	КЭВ-250	2	0,215 Гкал/ч	82	1980
	КЭВ-400	5	0,344 Гкал/ч	82	1980
	КЭВ-630	2	0,516 Гкал/ч	82	1980
Электрокотельная № 5 ул. Школьная	КЭВ-400	8	0,344 Гкал/ч	82	1985

Основной проблемой централизованного теплоснабжения с. Аскиз являются повышенные тепловые потери и высокая себестоимость отпуска тепловой энергии.

Тарифы на тепловую энергию от источников теплоснабжения ООО «Аскизтеплосервис» представлены в таблице 3.3.

Таблица 3.3 - Тарифы на тепловую энергию

Тариф на тепловую энергию, руб/Гкал.	
2015 г.	2016 г.
3274,76	3548,91

Тарифы на предприятии складываются путем экономически обоснованных затрат. В таблице 3.4 составим структуру экономически обоснованных затрат за 2015 и 2016 гг.

Таблица 3.4 – Структура затрат за 2015 и 2016 гг.

№ п/п	Статьи затрат	Сумма, тыс.руб.	Доля в общей сумме затрат 2015 г.,%	Сумма, тыс.руб.	Доля в общей сумме затрат 2016 г.,%
1	2	3	4	5	6
1	Уголь	3252,37	6,54	3969,08	7,36

Окончание таблицы 3.4

1	2	3	4	5	6
---	---	---	---	---	---

2	Электроэнергия	33432,62	67,19	36225,32	67,18
3	Вода для технологических нужд	192,05	0,39	161,93	0,30
4	Фонд оплаты труда ОПП	6503,57	13,07	6503,57	12,06
5	Отчисления	1964,08	3,95	1964,08	3,64
6	Аренда	94,30	0,19	132,7	0,25
7	Ремонтный фонд	250,48	0,50	0	0,00
8	Общепроизводственные расходы	749,51	1,51	721,01	1,34
9	Общехозяйственные расходы	3320,46	6,67	4247,41	7,88
	Итого	49759,44	100	53925,1	100

Исходя из данных таблицы 3.4 видно, что большую долю экономически обоснованных затрат составляет «Электроэнергия» – 67,19 %. Такая доля на электроэнергию приходится по причине того, что электроэнергия на предприятии используется как топливо для подачи тепловой энергии. Данные таблицы 3.4 показывают, что в 2016 году, так же как и в 2015 году долю экономически обоснованных затрат составляет «Электроэнергия» – 67,18 %.

В таблице 3.5 составим структуру кредиторской задолженности.

Таблица 3.5 – Структура кредиторской задолженности

№ п/п	Наименование	2015 г.		2016 г.	
		Сумма, тыс.руб.	Доля от общей суммы, %	Сумма, тыс.руб.	Доля от общей суммы, %
1	Бюджетные фонды	1888,20	2,33	4052,50	2,94
2	Внебюджетные фонды	3805,32	4,69	7978,60	5,79
3	Электроэнергия	50374,72	62,14	90783,00	65,90
4	Уголь	2342,67	2,89	1244,90	0,90
5	Аренда	22658,09	27,95	33697,00	24,46
	Итого	81069,00	100	137756,00	100

По данным таблицы 3.5 можно сделать вывод кредиторская задолженность в большей своей доле – 62,14 % состоит из задолженности поставщикам за электроэнергию. По структуре кредиторской задолженности можно сделать вывод о том, что в 2016 году, большая доля – 65,90 % приходится на задолженность по электроэнергии.

Проанализировав финансовое состояние предприятие и арендуемое имущество можно предложить предприятию сократить расходы по статье затрат «электроэнергия».

Сокращение расходов по электроэнергии можно произвести путем законсервирования электрических котельных, по причине которых предприятие несет большие затраты по электроэнергии. Также год ввода в эксплуатацию оборудования электрических котельных, по сравнению с оборудованием других котельных, значительно большей (1980 г.).

Соответственно оборудование морально и физически устарело. Устаревшее оборудование несет за собой низкую теплоотдачу, высокие потери тепла, а значит не качественно предоставленные услуги потребителям.

Этапы повышения эффективности деятельности предприятия:

- 1) Законсервировать электрические котельные;
- 2) Произвести модернизацию оборудования угольных котельных;
- 3) Потребителей, которым поступало тепло от электрических котельных, перевести к источнику тепловой энергии на угольном топливе.

3.2 Расчет предложенных мероприятий

В данном пункте выпускной работы будет произведен расчет мероприятий по модернизации оборудования и повышению эффективности деятельности предприятия.

Модернизация котельных технологически необходима в связи с большим износом оборудования.

Рассмотрим зоны действия источников тепловой энергии, приложение В.

Исходя из данных приложения В видно, что зоны действия котельных № 3, №5 и котельных №4, №6 совпадают. Из этого следует что, потребителей электрической котельной №5 можно подключить к угольной котельной №3, а потребителей электрической котельной №4, можно подключить к угольной котельной №6.

Для того чтобы потребителей с электрокотельных перенести на подачу тепловой энергии с угольных котельных нужно увеличить установленную мощность котельных.

В таблице 3.6 рассмотрим перечень мероприятий по модернизации оборудования угольных котельных № 3, №6.

Таблица 3.6 – Перечень мероприятий по модернизации оборудования

№ п/п	Наименование теплового пункта	Технические мероприятия	Стоимость, тыс.руб.
1	Котельная № 3	- Подготовка проектно сметной документации по увеличению мощности Котельной № 3 и подсоединению потребителей Котельной №5 к Котельной №3. - Увеличение мощности котельной за счет установки котлов с механизированной подачей угля. Котельную №5 (электрокотельная) законсервировать и подсоединить потребителей к Котельной № 3.	6640,0
2	Котельная № 6	- Подготовка проектно сметной документации по увеличению мощности Котельной №6 и подсоединению потребителей Котельной №4 к Котельной №6. - Увеличение мощности котельной за счет установки котлов с механизированной подачей угля. Котельную №4 (электрокотельная) законсервировать и подсоединить потребителей к Котельной №6. Прокладка новой трассы теплоснабжения	14120,0
	ИТОГО:		20760,0

Финансовые потребности, необходимые для реализации мероприятий по модернизации оборудования ориентировочно обеспечиваются за счет средств республиканского и местного бюджета и составляют 20 760,0 тыс.руб. Так как имущество предприятия находится в собственности у Аскизского сельсовета проведение капитального ремонта входит в их компетенцию. Субсидию на проведение капитального ремонта можно получить подав заявку в Министерство строительства и жилищно-коммунального хозяйства Республики Хакасия, основываясь Приказом № 090-125-п от **27.03.2017г.** «О проведении отбора муниципальных образований Республики Хакасия для предоставления в 2017 году субсидии на софинансирование и мероприятий государственной программы Республики Хакасия «Энергосбережение и повышение энергоэффективности в Республике Хакасия на 2013 - 2015 годы и на перспективу до 2020 года».

3.3 Прогноз результатов

В данной части выпускной квалификационной работы проведем расчеты по прогнозу мероприятий модернизации оборудования.

Модернизация котельных технологически необходима в связи увеличением количества производимой тепловой энергии.

В котельной № 3 все котлы будут установлены мощностью 1,55 Гкал/ч. В котельной №6, 4 котла установлены мощностью 1,55 Гкал/ч, 2 котла 0,8 Гкал/ч.

Мощность котельной № 3 увеличена с 7,92 Гкал/ч до 9,3 Гкал/ч. Мощность котельной № 6 увеличена с 6,05 Гкал/ч до 9,3 Гкал/ч. Котельные № 4 и № 5 будут отсутствовать.

Информация об основном оборудовании котельных, по результатам модернизации оборудования №3, №6 отражен в таблице 3.7.

Таблица 3.7 – Информация об основном оборудовании котельных

Наименование котельной	Тип, марка котла	Кол-во	Теплопроизводительность котла	КПД %	Год ввода в эксплуатацию
1	2	3	4	5	6
Угольная котельная № 1 ул. Щетинкина	КВр-0,93	2	0,8 Гкал/ч	82	2008
	КВр-0,58	1	0,5 Гкал/ч	82	2006
Угольная котельная № 2 ул. Победы	КВр-0,93	1	0,8 Гкал/ч	82	2008
	КВр-0,58	1	0,5 Гкал/ч	82	2006

Окончание таблицы 3.7

Угольная котельная № 3 ул. Школьная	КВр-1,8	6	1,55 Гкал/ч	82	2010 2012 2012 2013 прогнозный прогнозный
Угольная котельная № 6 ул. Первомайская	КВр-1,8	6	1,55 Гкал/ч	82	2011 2013 прогнозный прогнозный прогнозный прогнозный

Увеличение мощности котельных позволит безаварийно и в соответствии с температурным графиком подавать тепловую энергию потребителям.

В таблице 3.8 рассмотрим фактические объемы потребления тепловой энергии за 2015 и 2016 гг.

Таблица 3.8 – Объемы потребления тепловой энергии

№ п/п	Наименование объекта	2015 г., Гкал	2016 г., Гкал	Отклонения, Гкал
1	Котельная № 1	1161,50	1180,16	18,66
2	Котельная № 2	406,82	413,36	6,54
3	Котельная № 3	4389,51	4460,05	70,54
4	Котельная № 4	3537,55	3594,40	56,85
5	Котельная № 5	3351,83	3405,69	53,86
6	Котельная № 6	1892,59	1923,00	30,41
	Итого	14739,80	14976,66	236,86

Данные таблицы 3.8 показывают, что в 2016 году объемы потребления тепловой энергии увеличилась на 236,86 Гкал. За счет того, что в 2016 году ветхие дома были выведены из эксплуатации, а новые дома введены в эксплуатацию, с увеличенной площадью.

Для расчета прогнозируемых результатов будем использовать данные об объемах подачи тепловой энергии за 2016 г.

При переводе потребителей с электродотельных на угольные котельные произойдут изменения в следующих статьях затрат: уголь, электроэнергия, заработная плата и отчисления.

Рассмотрим изменения в статье затрат «Уголь». В таблице 3.9 рассчитаем количественное изменение данной статьи затрат.

В таблице 3.9 – Количественное изменение по статье «Уголь»

№ п/п	Наименование объекта	Выработка тепловой энергии, Гкал	Нормативный удельный расход топлива, т. усл. т.	Калорийный эквивалент	Количество угля, т. н. т.
1	Котельная № 1	1180,16	0,322	0,729	521,28
2	Котельная № 2	413,36	0,381	0,729	216,04
3	Котельная № 3	7865,74	0,328	0,714	3613,39
4	Котельная № 6	5517,40	0,330	0,729	2497,59
	Итого:	14976,66	х	х	6848,30

Итого затраты по статье «Уголь» составят 6848,30 т.н.т. На предприятии используется два вида угольного топлива ДР (Котельная №1, №2, №6) и ДМСШ (Котельная №3).

В таблице 3.10 рассчитаем изменение затрат по статье «Уголь».

Таблица 3.10 – Затраты по статье «Уголь»

№ п/п	Наименование объекта	Потребность в угольном топливе, тыс.тн.	Стоимость 1 тн. (с доставкой), руб./тн.	Стоимость угля, с НДС, тыс.руб.
1	Котельная № 1	0,521	1650,0	860,11
2	Котельная № 2	0,216	1650,0	356,40
3	Котельная № 3	3,613	1250,0	4516,25
4	Котельная № 6	2,497	1650,0	4120,05
	Итого:	6,848	х	9852,81

Итого годовые затраты по статье «Уголь» составят 9852,81 тыс.руб.

Следующим этапом рассчитаем изменения по статье затрат «Электроэнергия». На предприятии используется два вида напряжения СН-2 (Котельная №2,№3,№6) и НН (Котельная №1). Потребность в электроэнергии пойдет на уменьшение, так как электроэнергия больше не будет использоваться как топливо для поставки тепловой энергии, тем самым доля затрат в общей смете расходов по электроэнергии уменьшится.

В таблице 3.11 рассчитаем прогнозное потребление тепловой энергии на первый год.

Таблица 3.11 – Потребность в электроэнергии

№ п/п	Наименование объекта	Выработка тепловой энергии, Гкал	Нормативный удельный расход эл/энергии	Потребность в эл/энергии, тыс.Квт
1	Котельная № 1	1180,16	35	41,31
2	Котельная № 2	413,36	35	14,47
3	Котельная № 3	7865,74	35	275,30
4	Котельная № 6	5517,40	35	193,11
	Итого:	14976,66	х	524,18

Всего годовая потребность в электроэнергии составит 524,18 тыс.Квт.

Таблица 3.12 – Сумма затрат по электроэнергии на первый прогнозный год

№ п/п	Наименование объекта	Потребность в эл/энергии, тыс.Квт	Тариф по эл/энергии, с НДС, руб./Квт	Всего затрат, с НДС, тыс.руб.
1	Котельная № 1	41,31	6,58937	272,21
2	Котельная № 2	14,47	4,87530	70,55
3	Котельная № 3	275,30	4,87530	1342,17
4	Котельная № 6	193,11	4,87530	941,47
	Итого:	524,18	х	2626,39

Всего годовые затраты по электроэнергии составят 2626,39 тыс.руб.

Далее рассмотрим изменения по статье затрат «Заработная плата» и «Отчисления». Данная статья уменьшится на сумму заработной платы и отчислений операторов и слесарей-

ремонтников электростанций, т. е. произойдет сокращение численности основного производственного персонала.

До сокращения численности основных производственных рабочих фонд оплаты труда составлял 6503,57 тыс. руб., отчисления – 1964,08 тыс.руб. После сокращения рабочих фонд оплаты труда составит – 5162,75 тыс., отчисления – 1558,85 тыс.руб.

Остальные статьи затрат останутся на прежнем уровне, так как из года в год затраты примерно одинаковые, о чем говорит нам ранее составленная смета затрат на 2015 и 2016 гг.

В таблице 3.13 составим смету затрат на первый прогнозный год.

Таблица 3.13 –Смета затрат на первый прогнозный год

№ п/п	Статьи затрат	Сумма, тыс.руб.	Доля в НВВ, %
1	Уголь	9852,81	39,87
2	Электроэнергия	2626,39	10,63
3	Вода для технологических нужд	161,93	0,66
4	Фонд оплаты труда ОПП	5162,75	20,89
5	Отчисления	1558,85	6,31
6	Аренда	132,7	0,54
7	Ремонтный фонд	250,48	1,01
8	Общепроизводственные расходы	721,01	2,92
9	Общехозяйственные расходы	4247,41	17,19
10	Всего необходимая валовая выручка (НВВ)	24714,33	100
11	Полезный отпуск тепловой энергии, Гкал	14976,66	
12	Себестоимость 1 Гкал, руб/Гкал	1633,47	

Рассчитав в таблице 3.13 смету затрат предприятия на первый прогнозный год после модернизации оборудования, видно что себестоимость продукции снизилась на 46 %. Также снизилась доля затрат по электроэнергии и составила 10,63 % от общей суммы расходов. Таким образом, можно сделать вывод, что модернизация оборудования на предприятии будет способствовать более эффективной деятельности предприятия.

Рассчитаем смету затрат на второй прогнозный год. Для этого будем использовать индексы дефляторы на 2018 год по расчетам Министерства экономического развития Российской Федерации, таблица 3.14.

Таблица 3.14 – Индексы дефляторы на 2018 г.

№ п/п	Наименование показателя	% роста
1	Индекс потребительских цен (ИПЦ)	104,2
2	Индекс цен на промышленные товары	103,8
3	Индекс цен на угольное топливо	103,5
4	Индекс цен на электроэнергию	108,6
5	Индекс цен на водо- и теплоснабжение	104,2

С помощью индексов дефляторов рассчитаем смету затрат на производство и передачу тепловой энергии, таблица 3.15.

Таблица 3.15 – Смета затрат на второй прогнозный год.

№ п/п	Статьи затрат	Сумма, тыс.руб.	Доля в НВВ, %
1	Уголь	10266,63	40,84
2	Электроэнергия	2852,26	11,34
3	Вода для технологических нужд	168,73	0,67
4	Фонд оплаты труда ОПП	5379,59	21,40
5	Отчисления	1624,64	6,46
6	Аренда	132,7	0,53
7	Ремонтный фонд	261	1,04
8	Общепроизводственные расходы	30,28	0,12
9	Общехозяйственные расходы	4425,8	17,60
10	Всего необходимая валовая выручка (НВВ)	25141,63	100
11	Полезный отпуск тепловой энергии, Гкал	14976,66	
12	Себестоимость 1 Гкал, руб/Гкал	1678,72	

По данным таблицы 3.15 видно, что необходимая валовая выручка во втором прогнозном году составит 25141,63 тыс.руб. Большую долю затрат в размере- 40,84 % занимает статья расходов «Уголь». А доля затрат по электроэнергии составит 11,34 %.

Путем модернизации оборудования на предприятии можно добиться эффективной деятельности работы предприятия, а также уменьшить себестоимость на тепловую энергию. Уменьшение себестоимости на тепловую энергию также сэкономит бюджетные средства путем уменьшения выпадающих доходов. Выпадающие доходы складываются путем разницы экономически обоснованного тарифа и льготного тарифа для населения. Также 40 % от доходов предприятия составляет оплата услуг от бюджетных потребителей, что также повлияет на экономию бюджетных средств.

Модернизация оборудования на предприятия топливно - энергетической промышленности является одним из самых эффективных способов.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В выпускной квалификационной работе были изучены и проанализированы особенности модернизации оборудования влияющие на эффективность деятельности предприятия.

Важным фактором повышения эффективности деятельности предприятия является научно-технический прогресс. В современных условиях нужны революционные, качественные изменения, переход к принципиально новым технологиям, к технике последующих поколений.

В первой части были рассмотрены теоретические аспекты модернизации оборудования и экономической эффективности.

В условиях массовой неплатежеспособности и применения ко многим предприятиям процедур банкротства (признания несостоятельности) объективная и точная оценка финансово-экономического состояния приобретает первостепенное значение. Главным критерием такой оценки являются показатели платежеспособности и степень ликвидности предприятия.

Во второй части проведен анализ финансово-хозяйственной деятельности ООО «Аскизтеплосервис». Было выявлено, что у предприятия высокая кредиторская задолженность, что предприятие финансово не устойчиво и не рентабельно. Также анализ кредиторской задолженности показал что 46 % от всей суммы это задолженность по статье затрат «Электроэнергия». Причиной высоких затрат по этой статье является то, что у предприятия на обслуживании находится две электрических котельных. Анализ агрегированного баланса показал, что у предприятия отсутствуют собственные источники финансирования. Предприятие работает на территории МО Аскизского сельсовета и является единственной теплоснабжающей организацией, что говорит о важности стабильной и качественной работы предприятия.

Внеоборотных активов у предприятия не имеется. Все имущество для осуществления деятельности находится в аренде.

В третьей части рассмотрены мероприятия, направленные на модернизацию оборудования и повышение эффективности деятельности предприятия. Предложено провести модернизацию оборудования на угольных котельных, с целью увеличения их мощности, для того чтобы потребителей с электрических котельных перевести на подачу тепловой энергии с угольных котельных. А электрические котельные законсервировать. Тем самым сократить затраты по электроэнергии.

Расчеты по модернизации оборудования показали что, такие мероприятия очень эффективно скажутся на деятельности предприятия. Так как сокращение затрат приведет к уменьшению себестоимости на услуги. Также уменьшение себестоимости услуг ресурсоснабжающего предприятия, деятельность которого регулируется Государственным комитетом по тарифам и энергетике по республике Хакасия повлияет на экономию бюджетных средств. Такое влияние обусловлено тем, что стоимость услуг для категории потребителей «население» поставка тепловой энергии осуществляется по льготным тарифам, а разницу между экономически обоснованным и льготным тарифом возмещается из республиканского бюджета в виде субсидий.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Приказ Министерства жилищно-коммунального хозяйства РХ от 27.03.2017 г №090-125-п «О проведении отбора муниципальных образований Республики Хакасия для предоставления в 2017 году субсидии на софинансирование и мероприятий государственной программы Республики Хакасия «Энергосбережение и повышение энергоэффективности в Республике Хакасия на 2013 – 2015 годы и на перспективу до 2020 года».
2. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ.
3. Азрипян А.Н., Большой экономический словарь./А. Н. Азрипян- М. : Институт новой экономики, 1997, 547 с.
4. Волкова О.И, Экономика предприятия: Учебник / О.И. Волкова, О.В. Девяткина – М : ИНФРА, 2014. – 601 с.
5. Грузинов В.П. Экономика предприятия: Учебник для вузов / В.П. Грузинов – М: ЮНИТИ, 2011. – 535 с.
6. Будунова, Н. И. Пути повышения экономической эффективности реконструкции промышленных предприятий: моногр. / Н.И. Будунова. – М : Стройиздат, **2015**. – 208 с.
7. Сафронова Н.А. Экономика предприятия: Учебное пособие./ Н.А. Сафронова.– М. : Юристъ, 2015 - 250 с.
8. Оценка экономической эффективности энергосбережения. Теория и практика. – М : Теплоэнергетик, 2015. – 400 с.
9. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: 3-е изд. – М.: Экоперспектива, Новое знание, 2015. – 285с.
10. Выварец А.Д. Экономика предприятия: Учебное пособие. / А.Д. Выварец.– М. : ЮНИТИ, 2015 - 543 с.
11. Чечевицына, Л.Н. Анализ финансово-хозяйственной деятельности: Учебник/ Л.Н. Чечевицына. – Рн/Д: Феникс, 2013.-368 с.
12. Чуева, Л.Н. Анализ финансово-хозяйственной деятельности: Учебник/ Л.Н. Чуева.-М. : Дашков и К, 2013.- 348с.
13. Экономика предприятия. Учебник / Под ред. Профессора О.И. Волкова. – М. : ИНФРА, 2011 – 415 с.
14. Абдукаримов, И.Т. Финансово-экономический анализ хозяйственной

деятельности коммерческих организаций (анализ деловой активности): Учебное пособие / И.Т. Абдукаримов.– Москва : НИЦ ИНФРА-М, 2013.- 320 с.

15. Басовский, Л.Е. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. – М. : ИНФРА-М, 2012.–366 с.

16. Бабаев Ю.А. Бухгалтерский и финансовый учет: Вузовский учебник / Ю.А. Бабаев.– М.: 2012. – 650 с.

17. Косолапова, М.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности / М.В. Косолапова, В.А. Свободин. – М. Дашков и К, 2012. –248 с.

18. Кузнецов, С.И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие / В.В. Плотникова, Л.К. Плотникова, С.И. Кузнецов. – М.: Форум, 2012.– 464 с.

19. Волков В.П. Экономика предприятия : Учебное пособие / В.П. Волков. – М. ;, 2013.– 698 с.

20. Лысенко, Д.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебник для вузов / Д.В. Лысенко.– М.: ИНФРА-М, 2013.–320с.

21. Маркарьян, Э.А. Экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие / Э.А. Маркарьян, Г.П. Герасименко, С.Э. Маркарьян.– М.: КноРус, 2013.- 536с.

22. Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С. Методика финансового анализа предприятия./ – М. : Инфра-М, 2012. – 371с.

23. Баканов М. И., Шеремет А. Д. Теория экономического анализа / Учебник.– М. : Финансы и статистика, 2012 – 416 с.

24. Волков О.И., Скляренко В.К. Экономика предприятия / Учебное пособие.– М.: ИНФРА-М, 2013 - 280 с.

25. Донцова, Л.В., Никифорова, Н.А. Анализ финансовой отчетности : практикум. — Москва: Издательство «Дело и Сервис», 2015. — 144 с.

26. Любушин, Н.Г., Лещева, В.Б., Дьякова, В.Г. Анализ финансово – экономической деятельности предприятия : Учебное пособие для вузов/ под ред. проф. Н.Г. Любушина. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 210 с.

27. Шеремет, А.Д., Сайфулин, Р.С., Негашев, Е.В. Методика финансового анализа : – М. : ИНФРА – М, 2015. – 208 с.

28. Амелькин С.А. Алгоритм расчёта технологической и экономической эффективности предприятия: / Международный журнал Программные продукты и системы. № 2 (17.06.2012), 2012.

29. Латышев А.В. ЭКО: Всероссийский экономический журнал «Без модернизации производственной структуры не обойтись / А.В. Латышев, - №04/2015.

30. Таренко Л.Б. Повышение экономической эффективности производства - основная задача деятельности предприятия. / Вестник ТИСБИ, № 2, 2014.