

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Хакасский технический институт – филиал ФГАОУ ВО
«Сибирский федеральный университет»
институт
«Экономика и менеджмент»
кафедра

УТВЕРЖДАЮ
зав. кафедрой ЭиМ
_____ Т.Б. Коняхина
подпись инициалы, фамилия
« ____ » _____ 2020 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

38.03.01 Экономика

код – наименование направления

Оценка эффективности деятельности предприятия на примере
тема

МУП «Абаканские электрические сети»

Руководитель _____
подпись, дата _____
должность, ученая степень

Е.Л. Прокопьева
ициалы, фамилия

Выпускник _____
подпись, дата _____

И.Ф. Колпакова
ициалы, фамилия

Абакан 2020

Продолжение титульного листа бакалаврской работы по теме: Оценка эффективности деятельности предприятия на примере МУП «Абаканские электрические сети».

Консультанты по разделам:

Теоретическая часть
наименование раздела

подпись, дата

Е.Л. Прокопьева
ициалы, фамилия

Аналитическая часть
наименование раздела

подпись, дата

Е.Л.Прокопьева
ициалы, фамилия

Проектная часть
наименование раздела

подпись, дата

Е.Л. Прокопьева
ициалы, фамилия

Нормоконтролер _____
подпись, дата

Н.Л.Сигачева
ициалы, фамилия

РЕФЕРАТ
ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ
в форме бакалаврской работы

Тема выпускной квалификационной работы является оценка эффективности деятельности предприятия на примере МУП "Абаканские электрические сети".

Работа выполнена на _____ страницах, содержит 25 таблиц, 1 приложения, 35 источников и 7 графических диаграмм.

Ключевые слова: экономическая эффективность, разработка мероприятий, анализ, финансовая устойчивость.

Автор работы (номер группы) 3-75Э _____ И.Ф.Колпакова
подпись инициалы, фамилия

Руководитель работы _____ Е.Л.Прокопьева
подпись инициалы, фамилия

Год защиты квалификационной работы – 2020

Цель работы заключается в проведении оценки эффективности деятельности предприятия на примере МУП «Абаканские электрические сети» и разработке путей повышения эффективности его работы.

Задачи :

- Проведение оценки эффективности деятельности МУП «Абаканские электрические сети»;
- Рассмотрение путей повышения экономической эффективности МП «Абаканские электрические сети»;
- изучены факторы, влияющие на эффективность в сфере электроэнергетики;
- расчет анализа активов и пассивов предприятия;
- рассмотрен анализ финансового состояния предприятия;
- разработка мероприятий по повышению эффективности деятельности МУП «Абаканские электрические сети».

В ходе исследования был проведен анализ эффективности деятельности предприятия МУП «Абаканские электрические сети». В итоге был разработан ряд рекомендаций и предложений, проведена оценка рекомендаций по повышению эффективности деятельности предприятия.

SUMMARY GRADUATION THESIS

Bachelor's thesis

The topic of the final qualification work is the assessment of the effectiveness of the company's activities on the example of the CBM "Abakan electric networks".

The work is made on pages, contains 25 tables, 1 Appendix, 35 sources and 7 graphical diagrams.

Keywords: competitiveness, development of measures, economic efficiency, competitive advantages, financial stability.

Author of research (Z-75E) _____
signature full name

I. F. Kolpakova

Academic supervisor _____
signature full name

E. L. Prokopeva

English language supervisor _____
signature full name

N.V. Chezybaeva

Graduation paper presentation date – 2020

The purpose of the work is to assess the effectiveness of the enterprise using the example of the Municipal Unitary Enterprise "Abakan Electric Networks" and develop ways to improve its efficiency.

Objectives:

- Conducting an assessment of the effectiveness of the CBM "Abakan electric networks»;
- Consideration of ways to improve the economic efficiency of MP " Abakan electric networks»;
- factors affecting efficiency in the electric power industry have been studied;
- calculation of the analysis of assets and liabilities of the enterprise;
- the analysis of the financial condition of the enterprise is considered;
- development of measures to improve the efficiency of the MUE " Abakan electric networks.

The study was the analysis of the effectiveness of the company MUP "Abakan electric networks" In the end, it has developed a number of recommendations and proposals, the assessment of recommendations for enhancing the effectiveness of the company.

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Хакасский технический институт – филиал ФГАОУ ВО
«Сибирский федеральный университет»
институт
«Экономика и менеджмент»
кафедра

УТВЕРЖДАЮ
зав. кафедрой ЭиМ
_____ Т.Б. Коняхина
подпись инициалы,
фамилия
« ____ » ____ 2020 г.

**ЗАДАНИЕ
НА ВЫПУСКНУЮ КВАЛИФИКАЦИОННУЮ РАБОТУ
в форме бакалаврской работы**

Студенту Колпаковой Ирины Федоровны

фамилия, имя, отчество

Группа 3-75Э Направление (специальность) 38.03.01 Экономика

код наименование

Тема выпускной квалификационной работы: Оценка эффективности деятельности предприятия на примере МУП «Абаканские электрические сети»

Утверждена приказом по институту № 247 от 27.04.2020 г.

Руководитель ВКР Е.Л. Прокопьева к.э.н доцент кафедры «Экономики и Менеджмента»

инициалы, фамилия, должность, ученое звание и место работы

Исходные данные для ВКР: Бухгалтерская отчетность: бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках, интернет источники.

Перечень разделов ВКР:

Теоретическая часть 1 Теоретические основы оценки эффективности деятельности предприятия.

Аналитическая часть 2 Анализ финансовой деятельности предприятия МУП «Абаканские электрические сети».

Проектная часть 3 Разработка мероприятий по повышению эффективности деятельности МУП «Абаканские электрические сети».

Перечень графического материала слайдов:

1 слайд: Актуальность, цели и задачи выпускной квалификационной работы;

2 слайд: Краткая характеристика предприятия;

3 слайд: Финансовое состояние МУП «АЭС»;

4 слайд: Прибыль(убыток)предприятия;

5 слайд: Пути повышения деятельности предприятия;

6 слайд: Основные средства не используемые в производственном процессе;

7 слайд: Стоимость устанавливаемого оборудования;

8 слайд: Экономический эффект от предложенных мероприятий;

9 слайд: Направление денежных средств от предложенных мероприятий;

10 слайд: Смена кредитной политики;

11 слайд: Экономический эффект;

12 слайд: Динамика изменений кредиторской задолженности.

Руководитель ВКР

Подпись

Е.Л Прокопьева

инициалы и фамилия

Задание принял к исполнению

Подпись

И.Ф. Колпакова

инициалы и фамилия

« 23 » апреля 2020

СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	6
1 Теоретическая часть. Теоретические вопросы оценки эффективности деятельности предприятия.....	8
1.1 Сущность и виды эффективности предприятия.....	8
1.2 Факторы, влияющие на эффективность в сфере электроэнергетики.....	13
1.3 Пути повышения эффективности деятельности предприятия.....	19
2 Аналитическая часть. Анализ финансовой деятельности предприятия МУП «Абаканские электрические сети».....	22
2.1 Характеристика МУП города Абакана «Абаканские электрические сети».....	22
2.2 Анализ активов и пассивов предприятия.....	24
2.3 Анализ финансового состояния МУП города Абакана «Абаканские электрические сети».....	29
2.4 Оценка эффективности МУП города Абакана «Абаканские электрические сети».....	34
3 Проектная часть. Разработка мероприятий по повышению эффективности деятельности предприятия МУП города Абакана «Абаканские электрические сети».....	40
3.1 Пути повышения эффективности производственной деятельности предприятия.....	40
3.2 Мероприятия, направленные на повышение эффективности использования основных производственных фондов.....	44
3.3 Мероприятия по уменьшению кредиторской задолженности.....	50
Заключение.....	56
Список использованных источников.....	58
Приложение	

ВВЕДЕНИЕ

В настоящее время проблема эффективности решается на всех уровнях управления. Ведь главной целью любого коммерческого предприятия является обеспечение эффективного и прибыльного производства. Так как необходимый уровень прибыли покроет предприятию расходы на производство, а так же решит целый комплект задач, обуславливающих как эффективность, так и стабильность бизнеса

Эффективность всегда имела связь между ресурсами и целями производства. Потребности общества безграничны, а ресурсы ограничены, поэтому у каждого предпринимателя возникает задача максимального удовлетворения потребностей путем наиболее полного использования ресурсов.

Залогом любого успешного предприятия является постоянное повышение эффективности производства, то есть проведение анализа и оценка эффективности используемых оборотных средств, разработка и внедрение мероприятий по повышению эффективности.

Электроэнергетика является одна из базовых инфраструктурных отраслей, которая обеспечивает внутренние потребности экономики в электроэнергии. От ее функционирования зависит состояние систем жизнеобеспечения и развитие экономики в целом.

Из всех отраслей в жизни человека электроэнергетика оказывает самое большое влияние на нашу жизнь. Свет и тепло в домах, транспортные потоки и работа предприятий – для всего этого требуется электроэнергия.

Электричество является наиболее удобным и широко распространенным видом энергии. Поэтому проблема его эффективного использования является наиболее актуальной. Также имеется правовое регулирование потребления энергии с использованием гибких тарифов.

Объемы потребления электроэнергии постоянно растут, появляется все

новое энергоемкое оборудование, как на производстве, так и в быту. Без развития электроэнергетики невозможно развитие экономики в целом, как и роста промышленного производства.

Цель работы заключается в проведении оценки эффективности деятельности предприятия на примере МУП «Абаканские электрические сети» и разработке путей повышения эффективности его работы.

В соответствии с целью были поставлены следующие задачи:

- Проведение оценки эффективности деятельности МУП «Абаканские электрические сети»;
- Рассмотрение путей повышения экономической эффективности МП «Абаканские электрические сети»;
- изучены факторы, влияющие на эффективность в сфере электроэнергетики;
- расчет анализа активов и пассивов МУП «АЭС»;
- проведение анализа структуры активов и пассивов МУП «АЭС»;
- рассмотрен анализ финансового состояния МУП «АЭС»;
- показателей эффективности основных средств;
- разработка мероприятий по повышению эффективности деятельности МУП «АЭС».

Практическая значимость работы заключается в том, что предлагаемые мероприятия могут быть использованы МУП «АЭС» с целью повышения экономической эффективности деятельности предприятия.

Объект исследования – МУП «Абаканские электрические сети».

Предмет исследования – способы и мероприятия по обеспечению экономической эффективности использования энергооборудования.

ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ 1 ВОПРОСЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

1.1 Сущность и виды эффективности производства

Комплексная оценка экономической эффективности предприятия и его финансового состояния является важным и завершающим этапом комплексного экономического анализа предприятия.

В теории экономического анализа нет однозначного определения термина «экономическая эффективность». Эффективность - в переводе с латинского означает результат, результативность. Следует различать эффективность как экономическую категорию и понятие экономическая эффективность. Если экономическая эффективность отражает производственно-хозяйственную результативность, то эффективность как экономическая категория показывает эффективность всей совокупности процесса общественного производства.

Таким образом, экономическая эффективность становится практическим инструментом, который служит целью для руководителя предприятия и направляет его работу на рациональность, необходимость, обоснованность и оправданности. Другими словами, она определяет интенсивность и успешность инновационного развития и совершенствования предприятия. Расчет экономической эффективности можно по праву можно отнести к одной из задач системной оптимизации. Следует учитывать не только количественный рост денежных показателей фирмы (например, увеличение ее прибыли), но и прогрессивные качественные изменения в ней.

Только как количественное понятие, экономическая эффективность может применяться в процессе так называемого «управления по результатам», поскольку она помогает управленцу ориентироваться на максимизацию результата (по сути – увеличение прибыли). Но относительность оценки результата к затратам может привести к тому, что

затраты на достижение того же результата будут уменьшены, эффективность увеличится, хотя реального экономического роста не будет, а прибыль будет краткосрочной

Под эффективностью работы предприятия понимается баланс интересов всех участников бизнеса: собственников, менеджеров, производственных рабочих. Ведь все они должны быть заинтересованы в эффективной работе, так как она приведет увеличению прибыли предприятия. Так как многосторонний контроль участниками бизнеса для предприятия экономическую среду, где эффективная деятельность — необходимое условие его существования и функционирования.

Эффективность деятельности — является многообразной разновидностью экономической науки. Она охватывает все грани практической деятельности человека, все ступени общественного производства, выступая фундаментом разработок количественных признаков важности принимаемых решений.

Только как количественное понятие, экономическая эффективность может применяться в процессе так называемого «управления по результатам», поскольку она помогает управлению ориентироваться на максимизацию результата (по сути — увеличение прибыли). Но относительность оценки результата к затратам может привести к тому, что затраты на достижение того же результата будут снижены, эффективность возрастет, хотя реального экономического роста не будет, а полученная прибыль окажется краткосрочной [1].

Следует также различать экономические категории эффективности и результативности. Результат, в отличие от эффективности, может быть отрицательным.

Виды эффективности:

- экономическая эффективность (направлена на оптимальное достижение результата хозяйственной деятельности, особенно с точки зрения прибыли);

- социальная эффективность (удовлетворение социальных потребностей всех работников предприятия);
- техническая эффективность (выполнение количественных и качественных требований к продукции);
- экологическая эффективность (оптимальная защита окружающей среды) [3].

Основным индикатором экономической эффективности предприятия является прибыль. Например, увеличение прибыли, достигаемое за счет снижения издержек, свидетельствует о повышение эффективности деятельности предприятия. Анализ эффективности основан на данных отчетности прошлых периодов

Можно выделить некоторые особенности эффективности как экономической категории:

- экономическую эффективность предприятия характеризуют финансовые показатели, такие как прибыль или рентабельность, при их определении следует руководствоваться долгосрочными перспективами развития предприятия, принимая во внимание результаты прошедших периодов.

- в современных рыночных условиях, делая вывод об экономической эффективности предприятия, следует иметь в виду , что она должна не только соответствовать запланированному уровню, но и быть выше или равным эффективности остальных участников рынка.

- учитывая высокий уровень конкуренции , современное предприятие должно внедрить систему, основанную на постоянной оценки и реализации мер по повышению уровня эффективности производительности.

Социальная эффективность предприятия характеризуется уровнем удовлетворения совокупностей потребностей человека. Это, прежде всего, проявляется в объемах производства и потребления различных видов товаров и услуг, приходящихся на душу населения, и их соответствие научно обоснованным стандартам.

Социальная эффективность экономики, кроме того, связана со степенью удовлетворения особой группы социальных потребностей людей - содержанием и безопасными условиями труда, занятости, состоянием среды обитания, количеством свободного времени, предоставлению услуг для населения в сфере образования, здравоохранения.

Экономическая и социальная эффективность взаимодействуют и обуславливают друг друга. Повышение экономической эффективности лежит в основе повышения уровня жизни людей и удовлетворения их социальных потребностей. В свою очередь, решение социальных проблем положительно оказывается на усилении человеческого фактора и повышении экономической эффективности» [6].

Экономическая эффективность рациональной организации производственного процесса выражается в сокращении длительности производственного цикла изделий, в снижении издержек на производство продукции, улучшении использования основных производственных фондов и увеличении оборачиваемости оборотных средств [9].

Техническая эффективность является одним из показателей, характеризующих технологический способ производства. Метод считается технологически эффективным, если нет другого метода, который использует меньшее количество, по крайней мере, одного из факторов и не более, чем любой другой, для производства данного объема производства. Технологическая эффективность необходима, но недостаточна для обеспечения того, чтобы производство осуществлялось с наименьшими затратами.

Экологическая эффективность это факт достижения экологических целей предприятия и персонала за более короткое время, меньшим числом работников или с меньшими финансовыми затратами. Экологические цели реализуют следующие потребности человека: в безопасности, здоровье, в организации устойчивого развития жизни, физиологические.

Таким образом, современная комплексная оценка организации

производства, с точки зрения ее эффективности, включает многосторонний учет социальных, экономических и экологических последствий производственной деятельности, влиянию производимой продукции или услуг на потребителя.

Оценка эффективности помогает понять сильные и слабые стороны, ведет деятельность к достижению запланированных результатов и какие изменения должны быть внесены в функционирующий процесс для более эффективной работы.

Для оценки эффективности организации производства следует использовать показатели, которые характеризуют использование всех видов ресурсов с учетом их взаимозаменяемости. Важным в организации производства является участие работников и их заинтересованность в производственном процессе.

Традиционная модель оценки эффективности предприятия имеет свои преимущества и недостатки:

- к преимуществам этой модели относятся простые алгоритмы расчета, простота внедрения и универсальность применения, доступность информации для расчета необходимых показателей, развитая методическая база, большое количество примеров применения модели на конкретных предприятиях;

- к недостаткам традиционной финансовой модели относят узкую ориентацию, узкая информативность, отсутствие учета фактора риска, неполный учет затрат по привлечению капитала, трудности в сравнении показателей эффективности нескольких предприятий из за различия в учетной политике [2].

Еще одним немаловажным аспектом при рассмотрении эффективности является проявление ее форм, представленных ниже:

- по функциональным подсистемам (технологическим, экономическим, социальным);
- по уровню структуры народного хозяйства (народнохозяйственная,

отраслевая на уровне предприятия);

- по отражению затрат (эффективность затрат труда, производственных затрат, применяемых ресурсов);
- по форме идентификации эффективности (абсолютная и сравнительная).

Эти формы эффективности в современном обществе приобретают все большее значение не только в крупном масштабе, но и в рамках хозяйствующих субъектов. Все большее значение придается социальной эффективности предприятия с целью развития человеческих ресурсов и привлечения высококвалифицированных специалистов в этой области. Не менее важным является эффективность всех видов ресурсов используемых на предприятии, которые оказывают непосредственное влияние на общий экономический эффект от деятельности.

1.2 Факторы, влияющие на эффективность организации в сфере электроэнергетики

Энергетический сектор играет значительную роль в экономике практически всех стран мира. По данным ведущих мировых исследовательских центров в ближайшие несколько десятилетий прогнозируется значительное увеличение потребления ресурсов. В связи с этим важность решения существующей проблемы заключается в повышении эффективности электроэнергетике, поскольку результаты ее решения затрагивают не только на настоящее, но и на будущие поколения человечества.

Без развития электроэнергетики невозможно развитие экономики, а также рост промышленного производства. Возрастающий спрос в долгосрочной перспективе должен удовлетворяться путем строительства новых электроустановок или модернизации действующих, а также реализации программ по энергосбережению. Спрос на электрическую

энергию возможен лишь при соответствующем производстве электроэнергии и ее передачи электрическими сетями, готовность которых должно находиться в работоспособном состоянии в каждый момент времени.

Степень износа оборудования, особенно в сфере коммунальной энергетики в настоящее время достигла критического уровня и нужно в ближайшее время решать этот вопрос, иначе могут быть большие негативные последствия. При сегодняшнем низком объеме ввода новых мощностей и быстром старении оборудования уже в скором будущем может резко снизиться надежность работы энергосистем и электроснабжения потребителей. Из-за того, что в этих условиях повышается риск технологических отказов и аварий не только технологического оборудования, но и систем автоматики, релейной защиты.

Требует своего решения вопрос внедрения современного экономичного энергетического оборудования, соответствующего мировым экологическим стандартам. В связи с этим, повышение экономической эффективности и надежности электроснабжения потребителей, модернизация технологического оборудования в этой области являются актуальными и необходимыми.

Разработка механизмов устойчивого экономического развития предприятий атомной энергетики требует формирования условий и принципов, адекватных современному состоянию институциональной среды. На основе методов экономико-математического моделирования сформирована группа факторов, определяющих эффективное развитие промышленных предприятий атомной энергетики. Определен список из пяти условий:

- разработка и распространение инновационных технологий в области атомной энергетики, активное обновление и модернизация основных фондов промышленных предприятий атомного машиностроения;
- создание институциональной среды с параметрами, которые могут повысить эффективность и минимизировать риски экономического развития

промышленных предприятий;

– разработка и постоянное совершенствование методов и инструментов управления для повышения экономической эффективности деятельности хозяйствующих субъектов на основе транспарантной;

– условия, создающие для поддержания критически критических знаний в отрасли;

– формирование механизмов минимизации рисков, связанных с недобросовестным поведением хозяйствующих субъектов – участников сделки.

На основе традиционных классификаций определены общие, отраслевые и конкретные принципы эффективного развития предприятий атомной энергетики. Применение вышеуказанных условий и принципов при разработке экономической и промышленной политики будет содействовать более успешному функционированию отрасли и обеспечению экономической безопасности государства за счет конкурентоспособности на внешнем и внутреннем рынках продуктов атомного энергетического машиностроения.

Эффективность производства в энергетической компании многогранна. Знание производственных факторов, умение определять их влияние на показатели эффективности позволяют влиять на уровень показателей с помощью факторного управления, создавать механизм поиска резервов.

Меры по повышению эффективности деятельности предприятия определяются способами повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности. В тех случаях, когда повышение качества продукции, внедрение новейшей технологии, лучших практик , переоснащение техническое, реконструкция, внедрение нового экономического механизма, влияют на результаты работы предприятий, это должно быть похоже на планирование, стимулирование и оценку деятельности коллективов, и в экономическом анализе, в полной мере выявить учитывать весь эффект, полученный за счет расчетов таких

факторов.

Каждый из показателей деятельности предприятия зависит от большого количества различных факторов, а если каждый рассмотреть по отдельности, то полученный результат анализа оценки деятельности предприятия будет наиболее точный. Без более полного и глубокого анализа факторов нельзя сделать обоснованный вывод о результатах деятельности организации, невозможно выявить резервы производства, а так же аргументировать управленческие решения. Для этого необходимо установить направления использования внутренних и внешних факторов увеличения эффективности деятельности предприятия.

Факторы увеличения экономической эффективности производства, при обосновании результатов анализа показателей эффективности по основным видам ресурсов будут разделены на внутренние и внешние рассмотрим их в рисунке

1.

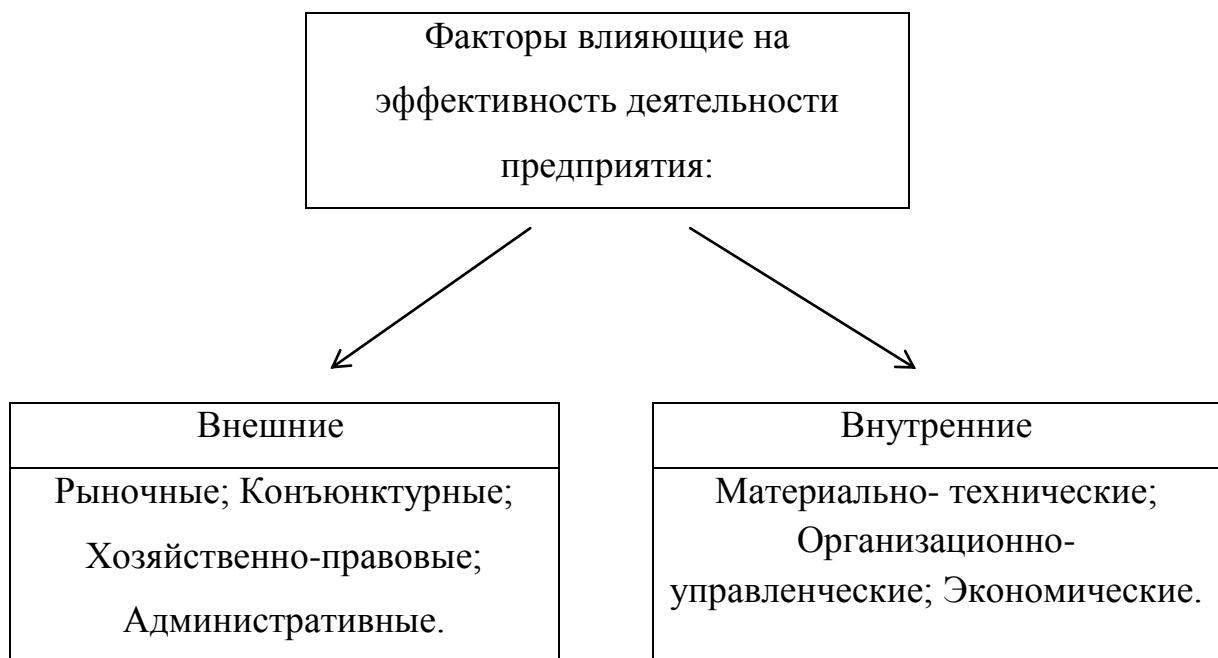


Рисунок 1.1 – Факторы, влияющие на эффективность предприятия.

Выделяются внутренние факторы, или управляемые предприятием, и внешние, не достаточно управляемые или вообще неуправляемые.

Внутренними фундаментальными называются факторы, теоретически

основополагающие результаты работы предприятия. То есть влияющие на изменение прибыли и контролируемые со стороны фирмы и неконтролируемые факторы, по которым предприятие может подстроиться.

Внешние факторы не зависят от деятельности предприятия, но количественно устанавливают уровень потребления производственных и финансовых ресурсов данного предприятия.

Если собственники предприятия направлены на то, чтобы достигать модернизированных результатов, они обязаны проводить анализ информации о состоянии внешней и внутренней среды.

Для правильной оценки деятельности предприятия факторы необходимо разделить на общие и специфические.

Общие факторы, присутствуют во всех отраслях экономики. Специфическими являются те, которые работают в условиях экономики или предприятия. Такое разделение факторов позволяет более детально учесть особенности отдельных предприятия, отраслей производства и сделать более точную оценку деятельности предприятия.

Можно выделить общие и специфические факторы, которые тем или иным образом проявляют воздействие на энергоэффективность, рассмотрим их в таблице 1.1.

Таблица 1.1 – Общие и специфические факторы влияющие на эффективность предприятия

Общие факторы	Специфические факторы (электроэнергетики)
<ul style="list-style-type: none">– Увеличение количества средств труда, предметов труда;– Увеличение численности рабочей силы;– Устранение непроизводительного использования предметов труда– Увеличение объемов выпуска и реализации;	<ul style="list-style-type: none">– Оптимальная экономия использования ресурсов – необходимо внедрить в производство современное экономичное энергетическое оборудование, которые экономно использует энергию;– Ликвидировать из предприятия изношенное оборудование в сфере

<ul style="list-style-type: none"> – Увеличение времени использования рабочей силы; – Совершенствование технологии и организации производства; – Ускорение оборачиваемости оборотных производственных фондов; – Увеличение времени использования рабочей силы; – Создание и использование новой организационной структуры производства; – реорганизация структуры экономики и ускоренное развитие, высокотехнологичных и наукоемких отраслей; – Повышение производительной дисциплины; – Снижение себестоимости продукции; – Выполнение договорных обязательств точно в срок; – Разработка системы целевых показателей. 	<ul style="list-style-type: none"> – коммунальной энергетики ,иначе могут быть негативные последствия; – Эффективное распределение оборудования – продать не задействованные машины и оборудование; – Сдать в аренду не используемое оборудование предприятия, улучшить обслуживание и отремонтировать технику; – Осуществить максимальную загрузку машин и оборудования; – Усовершенствовать нормативную основу предприятия, наладить переработку отходов производства, улучшить качество оказываемых электрических услуг; – Совершенствование нормативной базы предприятия, организация переработки отходов производства, повышение качества предоставляемых электрических услуг; – Применение маркетинговых коммуникаций создание оптимальной стратегии ценообразования ,создание рекламной компании; – Изучение и анализ рынка услуг в энергетической сфере .
---	---

Факторы рассмотренные в таблице 1.1 обеспечат самодостаточные темпы повышения эффективности производства предприятия, улучшатся показатели качества продукции, будут внедрены новые технологии, будут снижены затраты и содействовать продвижения предприятия на рынке.

1.3 Пути повышения эффективности деятельности предприятия

Повышение эффективности деятельности предприятия является одной из актуальных проблем, успешное решение которой открывает возможности для дальнейшего развития экономики и повышения уровня жизни населения.

Чтобы оценить уровень работы организации, для этого нужно произвести расчет эффективности деятельности компании, сравнить прибыль с затратами или ресурсами. Рассмотрим способы повышения прибыли предприятия :

- а) повышение уровня квалификации персонала;
- б) увеличение дохода от использования основных фондов;
- в) использование новых технологий;
- г) повышение прибыли от реализации продукции;
- д) извлечение дохода от реализации оборотных фондов.

В рисунке 1.2 схематично рассмотрим методы повышения эффективности работы предприятия.



Рисунок 1.2 - Методы повышения эффективности деятельности предприятия

В настоящее время существует множество методов определения экономической эффективности предприятия, но чаще всего используется традиционная модель оценки эффективности, которая заключается в исключении из внешнего воздействия и оценки экономической

эффективности предприятия на основе расчетов внутренних показателей эффективности

При изучении эффективности деятельности предприятия вероятны два подхода к выбору способов исследования:

- итоги финансово-хозяйственной деятельности представлены системой показателей;
- результаты финансово-хозяйственной деятельности характеризуются одним сводным показателем.

Существует две группы методов комплексной оценки эффективности хозяйственной деятельности:

- без расчета интегрального единичного показателя (эвристические методы);
- с расчетом единого интегрального показателя.

Эвристические методы оценки основаны на деле аналитика. Примерами эвристических методов оценки эффективности предприятия представляются в горизонтальном и вертикальном анализе.

Интегрированный показатель эффективности дает оценку эффективности употребления экономического потенциала, когда предприятие реализовывает экономическую деятельность. Его рост по сравнению с планом или в динамике обозначает лучшую реализацию мер и более эффективное применение экономических ресурсов.

Существует несколько методов расчета единого интегрального показателя эффективности деятельности предприятия. Одним из важных показателей экономической эффективности организации является рентабельность активов. Однако рентабельность не в полной мере характеризует финансовое состояние предприятия, а так же является показателем для комплексной оценки хозяйственной деятельности.

Для комплексной оценки всей экономической деятельности или ее отдельных сторон используются различные статистические и экономико-математические методы, некоторые из них рассмотрим в рисунке 1.3

Методы комплексной оценки			
Метод сумм	Средняя арифметическая взвешанная	Метод суммы мест	Метод балльной оценки
суммируются темпы роста исследуемых показателей	Например, темпы роста анализируются, но с учетом веса каждого показателя	Суммируются места, достигнутые предприятиями по различным отобранным показателя	Каждый показатель имеет свой весовой балл, также оцениваются приращения показателей по определенной шкале

Рисунок 1.3 – методы комплексной оценки финансово – хозяйственной деятельности организации

Методы оценки эффективности экономической интеграции организаций подразделяются в отечественной и зарубежной литературе на два типа: перспективный и ретроспективный. Суть перспективных методов оценки эффективности интеграции заключаются в сравнении сумм затрат на интеграцию с оценкой, содержащую сумму ожидаемого дохода, который может быть получен от интегрируемой организации, включаемой организации. Среди перспективных методов оценки эффективности экономической интеграции - прибыльной , сравнительной и дорогостоящие подходы

Второй тип методов оценки эффективности – ретроспективный анализ – помогает оценить эффективность интеграции на основе анализа изменения определенных параметров деятельности организации в течении определенного интервала, вскоре после интеграции.

Ретроспективные подходы, прежде всего, оценивают результат интеграции. Среди ретроспективных методов оценки эффективности интеграции организаций можно выделить бухгалтерский, рыночный и комбинированный подходы.

АНАЛИТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ 2 АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ МУП «АБАКАНСКИЕ ЭЛЕКТРИЧЕСКИЕ СЕТИ»

2.1 Характеристика МУП города Абакана « Абаканские электрические сети»

Юридический и почтовый адрес: 655017, РХ, г. Абакан, ул. Советская,25.

Основное направление деятельности предприятия - передача электроэнергии по распределительным сетям 0,4 - 110 кВ, развитие электросетевой инфраструктуры г. Абакана и подключение потребителей к электрическим сетям

В число приоритетных направлений деятельности компании включаются:

1. Увеличение пропускной способности сетей;
2. Модернизация линий электропередачи;
3. Расширение электрической сети нашего города;
4. Повышение надежности электроснабжения потребителей за счет строительства новых подстанций, воздушных и кабельных линий.
5. Ремонтно-эксплуатационное и оперативное обслуживание электросетевого хозяйства:
 - реконструкция, монтаж электрических сетей ТП, РП;
 - капитальный ремонт воздушных, кабельных линий, подстанций и зданий;
 - ревизия и осмотры ЛЭП, подстанций в объемах и сроках, предусмотренных ПТЭ и эксплуатационными инструкциями;
 - текущий и внеочередной ремонт оборудования, зданий и электрических устройств;
 - проектирование;

- проверка знаний и повышение квалификации оперативного, эксплуатационного и ремонтного персонала;

6. Осуществление энергетического надзора за техническим состоянием электроустановок потребителей электроэнергии, подключенных к сетям МПАЭС и надзор за проведением земляных работ в охранной зоне КЛ-10 - 0,4 кВ и ВЛ-10-0,4 кВ;

7. Приемка в эксплуатацию электроустановок 10 - 0,4кВ от сторонних и подрядных организаций после проведенной реконструкции и ремонтов;

8. Выдача технических условий на подключение к сетям обслуживаемых МПАЭС.

Основной задачей МУП г. Абакана «Абаканские электрические сети» является: улучшение состояния электросетевого хозяйства, повышению надёжности работы оборудования и сооружений, внедрение инновационных технологий, мероприятий по снижению потерь электроэнергии в сетях, по подготовке к работе в осенне – зимний период, улучшение гибкости схемы электроснабжения.

Большой объем работ проводится по улучшению состояния электросетевого хозяйства, повышению надежности работы оборудования и сооружений, улучшению гибкости схемы электроснабжения, повышению эффективности производства, внедрению новой техники, технологии, мероприятий по снижению потерь электроэнергии в сетях, по подготовке к работе в осенне-зимний период.

В составе МУП «Абаканские электрические сети» находятся следующие структурные подразделения:

- участок №1 (по ремонту и эксплуатации воздушных линий);
- участок №2 (по ремонту и эксплуатации подстанций и кабельных линий);
- участок №3 (энергосбыт);
- участок №4 (по ремонту и эксплуатации сетей уличного освещения);
- участок №5 (диспетчерская служба);
- участок №6 (транспортный);

- участок №7 (служба релейной защиты и автоматики);
- участок №8 (строительный).

2.2 Анализ активов и пассивов предприятия

Анализ структуры активов и пассивов бухгалтерского баланса является частью анализа имущественного положения организации при анализе финансового состояния предприятия. Анализ активов и пассивов баланса позволяет проследить динамику их состояния в анализируемом периоде.

Таблица 2.1 – Агрегированный аналитический баланс

Актив	Сумма,тыс.руб	%	Пассив	Сумма,тыс.руб	%
Внеоборотные активы	1618371	93,6	Собственный капитал	1534067	88,7
Оборотные активы	111043	6,4	Заемный капитал	195347	11,3
Баланс	1729414	100	Баланс	1729414	100

На основе данных бухгалтерского баланса видно, что на предприятии МУП «Абаканские электрические сети» в 2017 году размещен капитал стоимостью 1729414 , из которого наблюдается высокий удельный вес внеоборотных активов 93,4 %. В пассиве баланса собственные средства у предприятия превышают заемные, что составляет 88,7 % капитала.

Актив баланса содержит сведения о размещении капитала, имеющегося в распоряжении предприятия. Начнем анализ с общей оценки показателей структуры динамики активов предприятия. Полученные данные рассмотрим в таблице 2.2

Таблица 2.2 - Показатели структуры динамики активов

Показатели	2017		2018		2019		Отклонения 2017-2018		Отклонения 2018-2019	
	Сумма тыс. руб.	%	Сумма тыс. руб.	%	Сумма тыс.руб	%	Сумма тыс. руб.	%	Сумма тыс.руб	%

Окончание таблицы 2.2

Всего активов	1729414	100	1697328	100	1642437	100	-32086	-1,86	-54891	-3,23
В.т.ч. внеоборотные	1618371	93,58	1590936	93,73	1563083	95,17	-27435	-1,7	-27853	-1,75
Из них: финансовые	1559273	90,16	1516536	89,35	1531146	93,22	-42737	-2,74	14610	0,96
Оборотные	111043	6,42	106392	6,27	79354	4,83	-4651	-4,19	-27038	-25,41
Из них: материальные	32136	1,86	35380	2,08	38145	2,32	3244	10,09	2765	7,82
финансовые	78907	4,56	71042	4,19	41209	2,51	-7865	-9,97	-29833	-41,99

За 2018 год у МУП города Абакана «Абаканские электрические сети» наблюдается всего активов на сумму 1697328 тыс. руб., что на 32086 тыс. руб. меньше чем в 2017 году. Подавляющая часть имущества представлена внеоборотными активами, в 2018 году она составила – 1590936 тыс. руб. (93,73 %), оставшаяся – оборотными средствами – 106392 тыс. руб. (6,27%). Это говорит о том, что предприятие снизило свою эффективность за 2018 год.

В 2019 году наблюдается снижение всего активов в сравнение с предыдущим годом на 54891 тыс. руб., так же наблюдается снижение внеоборотных активов на 27853 тыс. руб. Положительным является увеличение финансовых активов на 14610 тыс. руб. то есть (0.96 %). В 2019 году так же наблюдается снижение эффективности МУП г.Абакана «АЭС»

Исследуя состояние оборотных активов в обществе с ограниченной ответственностью, необходимо оценить их в динамике и структурно, как в абсолютных, так и в относительных показателях рассмотрим в таблице 2.3

Таблица 2.3- Показатели структуры и динамики оборотных активов

Показатели	2017		2018		2019		Отклонения 2017-2018 г		Отклонения 2018-2019	
	Сумма тыс.руб.	%	Сумма тыс.руб.	%	Сумма тыс.руб.	%	Сумма тыс.руб.	%	Сумма тыс.руб.	%
Оборотные активы	111043	100	106392	100	79354	100	-4651	-4,19	-27038	-25,41

В том числе:										
Запасы	32136	28,94	35380	33,25	30871	38,9	3244	10,09	-4509	-12,74
НДС					7274	9,17			7224	
Дебиторская задолженность	73808	66,47	66062	62,09	29122	36,7	-7746	-10,49	-36940	-55,92
Денежные средства	183	0,16	269	0,25	3863	4,87	86	46,99	3594	1336,06
Прочие оборотные активы	4916	4,43	4681	4,4	8224	10,36	-235	-4,78	3543	75,69

Данные расчеты в таблице 2.3 показывают, что общая сумма оборотных активов в 2018 году снизилась по сравнению с 2017 годом на 4651 тыс. руб. В 2019 году сумма оборотных активов так же снизилась только уже на 27038 тыс. руб. Таким образом уменьшение доли оборотных активов говорит о том ,что фактическое финансовое состояние МУП «АЭС» изменилось и не в лучшую сторону.

Наибольшее количество оборотного капитала в 2017- 2018гг. занимает дебиторская задолженность, в 2018году наблюдается также снижение на 7746 тыс. руб., в 2019 году дебиторская задолженность снизилась на 36940 тыс. руб. Снижение дебиторской задолженности рассматривается как положительное явление. Также положительно на предприятие повлияло увеличение финансовых вложений в 2018 году на 86 тыс.руб., в 2019 году так же увеличился на 3594 тыс. руб., это говорит о том что у предприятия большой объём денежных средств.

Пассивный капитал – это капитал, рассматриваемый с точки зрения источников его привлечения. Этот этап анализа позволяет изучить объем и динамику пассивов, выявить особенности и динамику структуры привлеченного капитала.

Рассмотрим общий анализ структуры и динамики источников, который представлен в таблице 2.4.

Таблица 2.4 - Показатели структуры и динамики пассивов

Показатели	2017 г		2018 г		2019		Отклонения 2017-2018		Отклонения 2018-2019	
	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма тыс.руб	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма тыс.руб	%
Всего источников:	1729414	100	1697328	100	1642437	100	-32086	-1,86	-54891	-3,23
В т.ч. собственных	1534067	88,7	1513090	89,15	1480409	90,13	-20977	-1,37	-32681	-2,16
заемных	195347	11,3	184238	10,85	162028	9,87	-11109	-5,69	-22210	-12,06
их них: долгосрочных	59455	3,44	62998	3,71	6252	0,38	3543	5,96	-56746	-90,08
краткосрочных	135892	7,86	121240	7,14	155776	9,48	-14652	-10,7	34536	28,49

По данным таблицы 2.4 можно сделать следующий вывод, что совокупный капитал фирмы сформирован в основном за счет собственных источников, что составляет в 2018 году – 89,15%, а в 2019 году 90,13 %.

Заемный капитал составил в 2018 году всего 10,85%, в 2019 году 9,87%. Доля собственного капитала с 2017 по 2019 гг. увеличилась, это свидетельствует о повышение независимости предприятия. В результате увеличения доли собственного капитала доля заемного капитала наоборот пошел на спад.

МУП «Абаканские электрические сети» в 2018 году располагает долгосрочными пассивами в размере 3,71%, краткосрочными 7,14 %, в 2019 году процент долгосрочных пассивов стал меньше 0,38 %, но краткосрочные пассивы наоборот увеличились, то есть финансовая деятельность предприятия улучшилась.

В таблице 2.5 рассмотрим анализ группировки обязательств по категориям 2017-2019 гг.

Таблица 2.5- Группировка обязательств по категориям

Показатели	2017 г		2018 г		2019		Отклонения 2017-2018		Отклонения 2018-2019	
	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма тыс.руб	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма тыс.руб	%

Обязательства всего	195347	100	184238	100	162028	100	-11109	-5,69	-22210	-12,06
в том числе:										
кредиты и займы	5007	2,56	1803	0,98	24971	15,41	-3204	-63,9	23168	1284,9 7
отложенные налоговые обязательства	59455	30,44	62998	34,19	6252	3,86	3543	5,96	-56746	-90,08
кредиторская задолженность всего	130885	67	119437	64,83	130805	80,73	-11448	-8,75	11368	9,52

Исходя из таблицы 2.5 можно сделать следующее заключение – в МУП г. Абакана « Абаканские электрические сети» преобладает кредиторская задолженность в 2018 году она составила 119437 тыс.руб, что на 11448 тыс. руб. меньше чем в 2017 году ,в 2019 году также наблюдается увеличение на 11368 тыс. руб. это свидетельствует о уменьшении размера обязательств перед кредиторами. Но снижение долгов так же может быть спровоцировано снижением деловой активности предприятия, то есть такая ситуация может предполагать уменьшение прибыльности.

Доля отложенных налоговых обязательств в 2018 году составляет 62998 тыс. руб., что на 3543 тыс. руб. больше чем в предыдущем году. В 2019 году наблюдается уменьшение на 56746 тыс. руб., составляет 6252 тыс. руб.

Таблица 2.6 - Группировка обязательств по срокам погашения и образования

Показатели	2017		2018		2019		Отклонения 2017-2018		Отклонения 2018-2019	
	Сумма, тыс.руб	%	Сумма, тыс.руб	%	Сумма тыс.руб	%	Сумма, тыс.руб	%	Сумма, тыс.руб	%
Заемные средства всего:	195347	100	184238	100	162028	100	-11109	-5,69	-22210	-12,06
в том числе:										
долгосрочные обязательства	59455	30,44	62998	34,19	6252	3,86	3543	5,96	-56746	-90,08

Окончание таблицы 2.6

краткосроч ные обязательст ва	135892	69,56	121240	65,81	155776	96,14	-14652	-10,78	34536	28,49
кредиты и займы	5007	2,56	1803	0,98	24971	15,41	-3204	-63,99	23168	1284,9
кредиторска я задолженно сть	130885	67	119437	64,83	130805	80,73	-11448	-8,75	11368	9,52
отложенные налоговые обязательст ва	59455	30,44	62998	34,19	6252	3,86	3543	5,96	-56746	-90,08

В таблице 2.6 наблюдается снижение заемных средств, это свидетельствует, о повышении МП «АЭС» степени финансовой устойчивости предприятия, а так же говорит о том, что у предприятия снизилась зависимость от внешних инвесторов и кредиторов.

В 2019 году наблюдается сокращение долгосрочных обязательств на 56746 тыс. руб., это говорит о погашение задолженности перед банками. Краткосрочные обязательства в 2019 году наоборот увеличились на 34536 тыс. руб., что является отрицательным показателем финансового состояния МУП г. Абакана «АЭС», увеличивая заемные средства, при сокращении собственного предприятия увеличивает свою зависимость от кредиторов.

Анализируя кредиторскую задолженность можно сделать следующий вывод, в 2018 году наблюдается снижение кредиторской задолженности на 11448 тыс. руб., что является положительным фактором. В 2019 году финансовое состояние ухудшилось, кредиторская задолженность увеличилась на 11368 тыс. руб.

2.3 Анализ финансового состояния МУП «Абаканские электрические сети»

Анализ финансового состояния предприятия включает в себя: анализ бухгалтерского баланса , отчета о финансовых результатах работы МУП «АЭС» за 2017-2019 гг., для выявления тенденций в его деятельности и определения основных финансовых показателей.

Финансовая устойчивость предприятия характеризуется состоянием финансовых ресурсов, обеспечивающих бесперебойный расширенный процесс производства и ее реализации на основе увеличения прибыли. Оценка финансовой устойчивости предприятия начинается с изучения абсолютных показателей ее финансовой устойчивости.

Таблица 2.7- Показатели обеспеченности материальных активов источниками финансирования, тыс. руб.

№	Показатели	2017	2018	2019
1	Собственный капитал	1534067	1513090	1642437
2	Внеоборотные активы	1618371	1590936	1563083
3	Собственные оборотные средства	-84304	-77846	79354
4	Долгосрочные пассивы	59455	62998	6252
5	Собственные и долгосрочные источники	-24849	-14848	85606
6	Краткосрочные заемные средства	5007	1803	24971
7	Общая величина основных источников	-19842	-13045	110577
8	Общая величина запасов и затрат	32136	35380	38145
9	Излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств	-116440	-113226	41209
10	Излишек (+) или недостаток (-) собственных и долгосрочных источников (-56985	-50228	47461
11	Излишек (+) или недостаток общей величины основных источников	-51978	-48425	72432

Таким образом, анализируя таблицу 2.7 , можно сделать вывод, что у МУП г. Абакана «Абаканские электрические сети» в 2017-2018 гг. была неэффективная финансовая политика. В 2019 году финансовое состояние предприятия улучшилось, так как показатели текущего периода улучшились

и имеют положительную динамику по сравнению с предыдущими годами.

Рассмотрим в таблице 2.8 анализ коэффициентов финансовой устойчивости. Каждый из коэффициентов отражает различные стороны финансового положения предприятия.

Таблица 2.8 - Расчет коэффициентов финансовой устойчивости

Показатели	2017	2018	2019	Отклонение 2018-2017	Отклонение 2018-2019	Нормативное значение
Коэффициент автономии	0,887	0,891	0,901	0,004	0,010	$\geq 0,5$
Коэффициент обеспеченности запасов	-2,62	-2,20	-2,67	0,420	-0,470	$\geq 0,6$
Коэффициент обеспеченности оборотных средств	0,759	-0,731	-1,040	-1,490	-0,309	$\geq 0,1$
Коэффициент маневренности	-0,054	-0,051	-0,055	0,003	-0,004	$\geq 0,3$

Анализируя таблицу 2.8 , в результате подсчета коэффициентов финансовой устойчивости за анализируемый период не все показатели соответствуют нормативному значению.

Коэффициент автономии положительно характеризует устойчивость МУП г.Абакана «АЭС» и выступает определенным гарантом в погашении его задолженности. Коэффициент свидетельствует о том, что свою деятельность предприятие осуществляет преимущественно за счет собственного капитала, что позволяет снизить риск предпринимательской деятельности.

Коэффициент обеспеченности запасов ниже нормативного значения, фирма не обеспечена запасами и оборотными средствами. Запасы для производства новой продукции отсутствуют, коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными источниками намного ниже критического рубежа. Предприятие имеет не устойчивое финансовое положение, то есть нуждается в привлечении заемного капитала на покрытие дефицита

собственных средств.

Коэффициент маневренности так же не соответствует нормативному значению, это может свидетельствовать о серьезных проблемах в развитии МУП «АЭС», высоком уровне ее зависимости от заемных средств, и скорей всего низкой платежеспособности.

Таблица 2.9 - Группировка статей баланса для анализа его ликвидности.

Актив	2017 г.	2018г.	2019 г	Пассив	2017 г.	2018 г.	2019 г
Наиболее ликвидные активы	183	269	3863	Наиболее срочные пассивы	130885	119437	130805
Быстро реализуемые активы	78724	70743	37346	Краткосрочные пассивы	5007	1803	24971
Медленно реализуемые активы	32136	35380	38348	Долгосрочные пассивы	59455	62998	6252
Трудно реализуемые активы	1618371	1590936	1562880	Постоянные пассивы	1534067	1513090	1480409
БАЛАНС	1729414	1697328	1642437	БАЛАНС	1729414	1697328	1642437

По данным таблицы 2.9 можно оценить ликвидность организации:

2017г. Анал (183) < Пнс (130885) – условие не выполняется

2018г. Анал (269) < Пнс (119437) – условие не выполняется

2019 г. Анал (3863) < Пнс (130805) – условие не выполняется

Условие абсолютной ликвидности не выполняется. Это означает, что у организации не имеются средства для оплаты наиболее срочных обязательств.

2017г. Абр (78724) > Пкс (5007) – условие выполняется

2018г. Абр (70743) > Пкс (1803) – условие выполняется

2019г. Абр (37346) > Пкс (24971) – условие выполняется

В среднесрочном плане у МП «АЭС» есть средства для оплаты своих обязательств.

2017г. Амр (32136) > Пдс (59455) – условие не выполняется

2018г. Амр (35380) > Пдс (62998) – условие не выполняется

2019г. Амр (38348) >Пдс (6252) – условие не выполняется

У организации имеются средства для оплаты долгосрочных обязательств.

2017г. Атр (1618371) >Ппост (1534067) – условие выполняется

2018г. Атр (1590936) >Пост (1513090) – условие выполняется

2019г. Атр (1562880) >Пост (1480409) – условие выполняется

Означает, что собственных средств достаточно для покрытия потребности во внеоборотных активах.

В соответствии с первым и третьим неравенством предприятие можно охарактеризовать финансово неустойчивое.

В таблице 2.10 рассмотрим оценку платежеспособности коэффициентов ликвидности, для анализа платежеспособности предприятия.

Таблица 2.10 - Расчет коэффициентов ликвидности

Наименование коэффициента	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Нормативные значения	
				отечественные нормативы	зарубежные нормативы
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,0013	0,0022	0,0247	> = 0,1	> = 0,2
Коэффициент критической ликвидности	0,544	0,547	0,080	>= 0,7- 0,8	> = 1,5
Коэффициент текущей ликвидности	0,817	0,877	0,509	>= 1,2-1,5	> = 2,0

Из выше представленной таблицы 2.10 можно сделать вывод, что нормативные значения МП г.Абакана «АЭС» больше соответствуют отечественным нормативам чем зарубежным.

Коэффициент абсолютной ликвидности в 2019 году стал выше, чем в предыдущих годах, он показывает способность организации расплачиваться по счетам в короткие сроки.

Коэффициент текущей ликвидности в 2018 году равен 0,547, то есть предприятие не в полной мере способно погашать краткосрочные

обязательства за счет оборотных активов, но в 2019 году показатель снизился, что не является положительным моментом.

Коэффициент критической ликвидности так же в 2019 году стал ниже, чем в предыдущих годах, он показывает, насколько возможно будет, погасить критические обязательства, если положение станет критическим.

2.4 Оценка эффективности МУП «Абаканские электрические сети»

Абсолютные показатели выручки и прибыли, их тенденция позволяют оценивать экономическую успешность предприятия, (таблица 2.11)

Таблица 2.11- Анализ финансовых результатов

Показатели	2017 г.		2018г.		2019 г		Отклонения 2017-2018		Отклонения 2018-2019	
	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс.руб	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс.руб	%
Выручка от продажи	849017	100	858305	100	848078	100	9288	1,09	-10227	-1,19
Себестоимость продаж	- 830110	- 97,77	-874613	- 101,9	-890595	-105,01	-44503	5,36	-15982	1,83
Валовая прибыль (убыток)	18907	2,23	-16308	-1,9	-42517	-5,01	-35215	- 186,2	-26209	160,7 1
Прибыль (убыток) от продаж	18907	2,23	-16308	-1,9	42517	5,01	-35215	- 186,2	58825	- 360,7 1
Проценты к уплате	-417	-0,05	-791	-0,09	-903	-0,11	-374	89,69	-112	14,16
Прочие доходы	13004	1,53	4504	0,52	5849	0,69	-8500	-65,3	1345	29,86
Прочие расходы	-26891	-3,17	-31089	-3,62	-7423	-0,88	-4198	15,61	23666	-76,12
Прибыль (убыток) до налогообложения	4603	0,54	-43684	-5,09	-44994	-5,31	-48287	- 1049, 03	-1310	3
Текущий налог на прибыль	4603	0,54	-43684	-5,09	-44994	-5,31	-48287	- 1049, 03	-1310	3
Чистая прибыль (убыток)	1037	0,12	-35251	-4,11	-36421	-4,29	-36288	- 3499, 32	-1170	3,32

В выше представленной таблице 2.11 изображен анализ финансовых результатов за 2017-2019гг, исходя из которых можно сделать вывод что прибыль от продаж в 2018 году снизилась на 35215 тыс. руб. это характеризуется уменьшением потока денежных средств ,поступающих на предприятие от реализации услуг ,что может быть вызвано рядом объективных или субъективных причин. В 2019 году прибыль от продаж увеличилась на 58325 тыс. руб. это говорит о финансовом росте и эффективности хозяйственной деятельности предприятия.

В 2018 году наблюдается снижение чистой прибыли на 36288 тыс.руб , в 2019 году чистая прибыль также снизилась на 1170 тыс. руб., это говорит о том, система сбыта или другие факторы деятельности МУП г Абакана «АЭС» работают не корректно и требуют ее доработки.

Более наглядно снижение чистой прибыли МУП города Абакана «АЭС»

рассмотрим в рисунке 3



Рисунок 2.1- Чистая прибыль (убыток)

Чистая прибыль - один из важных экономических показателей, характеризующий конечный результат деятельности предприятия. Как наблюдается в рисунке 3 , чистая прибыль МУП «АЭС» показывает

отрицательную динамику, то есть предприятие введет свою деятельность не эффективно. Причиной снижения прибыли говорит о том, что, система сбыта управлением или другие факторы работают не корректно и требуют доработки. Основной причиной снижения прибыли является увеличение заемных средств, большой удельный вес кредиторской задолженности.

Рентабельность является основным обобщающим показателем, характеризующим экономическую эффективность предприятия. Показатели рентабельности характеризуют эффективность работы предприятия в целом, доходность различных направлений деятельности; они более полно, чем прибыль, характеризуют окончательные результаты хозяйствования, потому что их величина показывает соотношение эффекта с наличными или потребленными ресурсами (таблица 2.12)

Таблица 2.12 - Показатели рентабельности

Наименование показателя	2017	2018	2019	Отклонения 2017-2018	Отклонения 2018-2019
Рентабельность продаж	0,022	-0,019	-0,05	-0,04	-0,03
Рентабельность текущей	0,001	-0,022	-0,023	-0,02	-0,001
Рентабельность активов	0,001	-0,020	-0,022	-0,02	-0,002
Рентабельность собственного капитала	0,001	-0,02	-0,02	-0,02	-0,001

Рентабельность продаж в 2019 году периоде снизилась на -0,03 % , это означает, что эффективность предприятия снизилась и в свою очередь несет за собой отрицательную динамику.

Коэффициент рентабельности текущей так же снизился на -0,001% ,это говорит снижении прибыли на 1 руб. затрат основой деятельности.

Снижение рентабельности активов показатель негативного характера, в 2018 году показатель снизился на 0,02 %, в 2019 году на 0,002, это значит, снизилась получаемая прибыль, когда рентабельность ухудшается,

причинами могут быть как уменьшение объёмов реализации, а так же повышение себестоимость услуг.

Рентабельность собственного капитала, так же как и другие показатели показывает отрицательную динамику, в 2019 году снизился на 0,001 ,это означает, что предприятие не эффективно использует собственный капитал.

Показатели, характеризующие уровень деловой активности предприятия рассмотрим в таблице 2.13.

Таблица 2.13- Показатели деловой активности и оборачиваемости

Показатели	2017 г.	2018г.	2019	Отклонения 2017-2018гг	Отклонения 2018-2019гг
Коэффициент деловой активности	0,507	0,500	0,491	-0,01	-0,01
Фондоотдача основных средств	0,369	0,558	0,533	0,19	-0,03
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	9,13	7,89	7,97	-1,24	0,08
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	0,566	0,563	0,558	-0,003	-0,01
Коэффициент оборачиваемости заёмных средств	5,23	4,65	7,44	-0,58	2,79

Исходя из данных показателей в таблице 2.13, можно сделать следующий вывод, коэффициент деловой активности по сравнению с предыдущими годами уменьшилось, он показывает, насколько эффективно предприятие использует основные средства.

Фондоотдача основных средств в 2019 году снизилась на 0,03 ,что не является положительным моментом. Это финансовый коэффициент, характеризующий эффективность использования основных средств организаций. Фондоотдача показывает, сколько выручки приходится на единицу стоимости основных средств.

В выше представленной таблице наблюдается, что в 2019 году

коэффициент оборачиваемости оборотных активов увеличился на 0.08 , что показывает об эффективное использование основных средств.

Коэффициент оборачиваемости собственного капитала в 2019 году снизился на 0.01 ,показатель деловой активности ,который демонстрирует ,что МУП «АЭС» не эффективность управления собственным капиталом компании.

Коэффициент оборачиваемости заемных средств в 2019 году увеличился на 2,79 .Этот финансовый коэффициент характеризует эффективность использования заемных средств.

Анализ эффективности основных средств позволяет определить, насколько эффективно используются оборудование, механизмы и какова степень обеспеченности производства техникой и оборудованием.

Рассчитаем показатели эффективности использования основных средств, данные предоставим в таблице 2.14.

Таблица 2.14– Показатели эффективности использования основных производственных фондов

Показатели	2017	2018	2019	Отклонения 2017-2018	Отклонения 2018-2019
Фондоотдача	0,54	0,56	0,56	0,02	0
Фондоёмкость	1,83	1,76	1,78	-0,07	0,02
Фондорентабельность	0,001	-0,021	-0,041	-0,02	-0,02

Из приведенных в таблице 2.3 расчётов видно, что уровень фондоотдачи в 2018 году увеличился, а это свидетельствует об эффективности использования основных средств в МУП г. Абакана «Абаканские электрические сети». В 2019 году уровень фондоотдачи не изменился, это значит, что основные средства используются так же эффективно как в предыдущем году,

Фондоёмкость это обратная величина от фондоотдачи, которая характеризует, сколько основных производственных фондов приходится на 1

рубль произведенной продукции или оказанных услуг. В 2018 году этот показатель составил 1,76 руб./руб. по сравнению с 2017 годом наблюдается снижение на – 0,07 ,это является положительной тенденцией в развитии МУП «АЭС» ,что не скажешь в 2019 году, наблюдается увеличение фондоемкости на 0,02 .

Анализ фондопривлекаемости показал, что данный показатель имеет тенденцию к снижению. Фондорентабельность показывает размер прибыли, приходящейся на единицу стоимости основных производственных фондов предприятия.

Таким образом, комплексная оценка деятельности предприятия позволяет сделать ряд выводов о главных проблемах предприятия. МУП «АЭС» свою деятельность ведет неэффективно, чистой прибыли у предприятия не наблюдается, отрицательным моментом является, что кредиторская задолженность превышает, дебиторскую это означает, что предприятие находится в затруднительном положении. Это означает, что у МУП «АЭС» слишком много средств от посторонних заемных источников.

ПРОЕКТНАЯ ЧАСТЬ З РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ МУП ГОРОДА АБАКАНА «АБАКАНСКИЕ ЭЛЕКТРИЧЕСКИЕ СЕТИ»

3.1 Пути повышения эффективности производственной деятельности предприятия

Потеря электроэнергии в электрических сетях являются важнейшим показателем эффективности предприятия. Этот показатель наглядно отражает накопившиеся проблемы, требующие срочного решения в области развития, реконструкции и технического перевооружения электрических сетей, совершенствования методов и средств их эксплуатации и управления, в повышении точности учета электроэнергии, эффективности сбора денежных средств за поставленную потребителям электроэнергию и др.

Основной эффект в снижении технических потерь электроэнергии может быть получен за счет технического перевооружения, реконструкции, увеличения пропускной способности и надежности электрических сетей, балансировки их режимов, то есть за счет внедрения капиталоемких мероприятий.

Кратко рассмотрим, меры по снижению технических потерь электроэнергии в распределительных сетях:

- разработка и внедрение нового более экономичного электрооборудования, в частности распределительных трансформаторов с уменьшенными активными и реактивными потерями холостого хода, встроенных конденсаторных батарей. Эффективностью от данного мероприятия, является то, что внедрение трансформаторов, которые экономно распределяют электроэнергию, является большим преимуществом, так как энергосбережение и ее экономия важная задача предприятия.

- использование маломощных колонных трансформаторов 6-10 / 0. 4

кВ для уменьшения протяженности сетей 0,4 кВ и потерю электроэнергии в них, таким способом положительно повлияет, на работу предприятия, так как благодаря им уменьшится потеря электроэнергии.

– более широкое применение устройств автоматического регулирования напряжения под нагрузкой, импульсных трансформаторов, средств локального регулирования напряжения для повышения качества электроэнергии и снижения ее потерь. При данном мероприятии регулирование устройства происходит автоматически без выключения трансформатора, то есть предприятие избежит простоев.

– комплекс автоматизации и телемеханизации электрических сетей, применение коммутационных аппаратов нового поколения, дистанционное обнаружение мест повреждения в электрических сетях с целью сокращения продолжительности неоптимальных ремонтных и послеаварийных режимов, поиск и устранение аварий. Благодаря данному мероприятию предприятие может, быстрее исправлять технические неисправности оборудования. Сэкономить денежные средства на ремонте оборудования, что является положительным фактом.

– повышение точности измерений в электрических сетях на основе использования новых информационных технологий, автоматизации обработки телеметрической информации. А именно новейшие технологии оборудования помогают предприятию работать лучше и эффективнее.

Основной причиной неэффективного состояния предприятия может являться рост коммерческих потерь, которые можно разбить на четыре основные группы. Рассмотрим их в таблице 3.1.

Таблица 3.1 Виды потерь электроэнергии

Виды потерь	Причины
1. потери из-за погрешности	– классами точности и ненормированными условиями работы трансформаторов тока (ТТ), напряжения (ТН) и счетчиков, в т.ч. их

й системы учета электроэнергии.	недогрузкой, перегрузкой, работой с ненормированным коэффициентом мощности и т.п.; – неверными схемами подключения счетчиков, ТТ и ТН; – неисправными счетчиками, ТТ, ТН; – ошибками в снятии показаний счетчиков или умышленными искажениями записей.
2 потери при выставлении счетов	– неточностью данных о потребителях электроэнергии, в том числе недостаточной или ошибочной информацией о заключенных договорах на пользование электроэнергией; ошибками в коэффициентах пересчета показаний счетчиков в электроэнергию и т.п.; – ошибками при выставлении счетов, в том числе: не выставленными счетами потребителям из-за отсутствия точной информации о потребителях и постоянного контроля за актуализацией этой информации; – отсутствием контроля и ошибками в выставлении счетов клиентам, пользующимся специальными тарифами, и т.п.
3 потери при востребовании оплаты	- оплатой позже установленной даты, долговременными или безнадежными долгами и неоплаченными счетами из-за неудовлетворительной процедуры востребования оплаты; - плохого учета неоплаченных счетов и управления оплатой и т.п.
4 потери из-за хищений электроэнергии	несанкционированным подключением потребителей, нарушением целостности цепей и приборов учета, искажением показаний и т.п.

Таким образом, чтобы избежать потери электроэнергии, нужно следить за обновлением основных средств предприятия. Внедрение нового более мощного, надежного оборудования, а так же замена изношенных основных средств и подвергающееся опасности для работы предприятия.

Так же очень важным на этапе реализации мероприятий по снижению потерь электроэнергии в сетях является так называемый "человеческий фактор", который относится к:

- обучение и развитие персонала;
- осознание персоналом важности для предприятия в целом и для его работников лично эффективного решения поставленной задачи;
- мотивация персонала, моральное и материальное стимулирование;
- коммуникация общение с общественностью, широкая информация о целях и задачах снижения потерь, ожидаемых и полученных результатах.

Для того чтобы требовать от персонала МУП «АЭС» соблюдения нормативных требований для поддержания системы учета электроэнергии на должном уровне, для точного расчета технических потерь и мер по снижению потерь, персонал должен знать эти стандарты и уметь их соблюдать. Кроме того, он должен хотеть их выполнить, т. е. быть морально и финансово заинтересован в фактическом, а не формальном сокращении потерь. Для этого необходимо проводить систематическое обучение персонала не только теоретически, но и практически, с переаттестацией и контролем приобретения знаний (экзамены). Обучение должно быть организовано для всех уровней- от руководителей подразделений, служб и отделов до рядовых исполнителей.

Менеджеры обязаны знать и уметь решать общие задачи управления процессом снижения потерь в сетях, исполнители должны уметь решать конкретные задачи. А так же обучение должно быть направлено не только на приобретение новых знаний и навыков, но и на обмен передовым опытом и распространение этого опыта по всей энергетической системы.

Однако одних знаний и навыков недостаточно. Энергоснабжающие предприятия должны разработать, провести и эффективно эксплуатировать систему стимулирования сокращения потерь электроэнергии в сетях, которая определяет потери электроэнергии за вычетом части прибыли от снижения потерь (до 50%) в управлении персонала, получившего эту прибыль.

Из вышеперечисленных мероприятий можно сделать вывод, что для эффективной работы предприятия важно следить за оборудованием предприятия, то есть:

- Ликвидировать устаревшие и неиспользуемые объекты основных средств;
- Внедрить современные прогрессивные производственные технологии.

Так же финансового состояния МУП «АЭС» можно сделать вывод, что наблюдается большой удельный вес кредиторской задолженности. Для ее снижения рекомендуется внедрить следующие мероприятия:

- Смена кредитной политики (рефинансирование);
- Направить денежные средства, полученные с продажи неликвидных материально-производственных запасов, на покрытие части кредиторской задолженности.

Более подробно рекомендуемые мероприятия, направленные на эффективность производственных фондов и уменьшение кредиторской задолженности, рассмотрим далее.

3.2Мероприятия, направленные на повышение эффективности использования основных производственных фондов

Успешное функционирование основных фондов зависит от того, насколько полно реализованы экстенсивные и интенсивные факторы улучшения их использования. Значительное улучшение использования основных средств подразумевает, что, с одной стороны, время работы действующего оборудования будет увеличено в календарном периоде, а с другой –увеличится доля , имеющегося на предприятии оборудования.

К мероприятию по улучшению финансового состояния МУП «АЭС» так же отнесем замену основных средств. Поскольку совершенствование учета электроэнергии в современных условиях позволяет получить прямой и достаточно быстрый эффект. В частности, мнениям экспертов, только замена старого оборудования приведет к улучшению состояния предприятия.

Как известно, при физическом износе оборудования основные

средства теряют свою потребительскую стоимость, т. е. ухудшение технико-экономических и социальных характеристик под воздействием процесса труда, сил природы, а также вследствие их неиспользования.

Обладая значительной долей устаревших основных фондов предприятие несет большие потери:

- во-первых, старение зданий, сооружений и оборудования требует увеличения капитальныхложений для поддержания их рабочего состояния;
- во-вторых, старое оборудование часто ухудшает качество продукции и услуг и из-за технической отсталости возникает производственные потери.

Для обеспечения устойчивого роста эффективности, использования объектов основных средств необходимо выполнять комплект задач, которые включают в себя обеспечение производственного процесса современным, высокопроизводительным и экономичным оборудованием:

- проведение своевременного технического осмотра оборудования
- поддержание технически исправного состояния объектов основных средств в течение всего их срока службы;
- создание адекватных условий для эффективного использования объектов основных средств.

Таблица 3.2 – Основные направления повышения эффективности использования основных средств

Мероприятия	Цель реализации	Способ реализации	Ожидаемые результаты
Ликвидация устаревших и неиспользуемых объектов основных	Снижение величины пассивной части основных средств	Продажа по остаточной стоимости неиспользуемых объектов основных	Оптимизация структуры основных фондов, снижение затрат на их

средств		средств	содержание
Внедрение современных прогрессивных производственных технологий,	Улучшение технического состояния основных средств	Приобретение нового оборудования для эффективности электроэнергии	Улучшения работы предприятия

Реализация вышеуказанных мероприятий позволит МУП «АЭС» повысить эффективность использования объектов основных средств и обеспечить высокую доходность и эффективность работы предприятия.

Рассмотрим пути реализации резервов роста эффективности использования основных производственных фондов в МУП «АЭС» более подробно.

Первым методом является ликвидация устаревшего оборудования - для оптимизации структуры основных средств и снижение величины пассивной их части на предприятии целесообразно устраниТЬ неиспользуемые объекты основных средств.

В таблице 3.3 рассмотрим остаточную стоимость объектов основных средств, не используемые в производственном процессе, либо подвергшееся наибольшему износу.

Таблица 3.3 Основные средства, не используемые в производственном процессе, либо подвергшиеся наибольшему износу

Объекты основных средств	Остаточная стоимость
Оборудование РП	88000
Воздушные линии	65500
Кабельные линии	165000
Трансформаторы	47000
Итого	365500

Продажа объектов основных средств по остаточной стоимости

принесет доход в размере 365500 тыс. руб.

Вторым методом является внедрение современного оборудования, так как для повышения фондоотдачи необходимо применять в производственном процессе современное автоматизированное оборудование, в настоящее время в энергетической сфере технология улучшается, что позволяет предприятию избегать убытки и улучшить оказание услуг.

Для того чтобы улучшить работу МУП «АЭС» предлагается обновить старое изношенное оборудование на новое, которое поможет предприятию улучшить процесс работы.

Именно благодаря новым технологиям в настоящее время уровень развития электроэнергетического предприятия движется вперед. Главным критериям подбора оборудования является безопасность, эргономичность, надежность. На рынке существует множество видов электроизмерительных приборов, каждый из которых может выполнять разные функции. Но именно многофункциональные измерительные приборы дают возможность заменить несколько отдельных инструментов, которые смогут решить одновременно несколько задач. Таким образом, если МУП «АЭС» заменит - электроизмерительные приборы на многофункциональные измерительные приборы, которые технично объединяют в себе большой набор функций это означает, что сократятся затраты на приобретение электроизмерительных инструментов и их эксплуатаций.

Так же предлагается заменить старое изношенное оборудование РП, которое не подлежит ремонту, на новое, таким образом, предприятие в дальнейшем избежит простоев и сэкономит денежные средства на его ремонт.

Предлагается установить аккумуляторные батареи, которые являются нововведением, с их помощью можно накапливать вырабатываемую электростанциями электроэнергию при пониженном потреблении. При перебоях с подачей электроэнергии автоматически будет производиться переключение электросети на питание от накопительной станции.

Так как одним из приоритетных направлений отрасли является снижение потерь в электросетях. Это позволит получить ощутимый экономический эффект.

Обновленное оборудование рассмотрим в таблице 3.4

Таблица 3.4- Стоимость устанавливаемого оборудования.

Обновленные основные средства	Сумма тыс. руб.
Многофункциональные измерительные приборы	55000
Оборудование РП	187000
Аккумуляторные батареи	28000
Итого	270500

Затраты при приобретении МУП «АЭС» нового оборудования составят 270500 тыс. руб.

Следует учесть, что при оптовой покупке оборудования свыше 100 000 тыс. руб. предприятие «Таврида электрик» предоставляет покупателю скидку в размере 5 % стоимости.

$$\text{С учетом скидки} = 270500 - 5\% = 256\ 975 \text{ тыс. руб.}$$

С учетом скидки стоимость обновленного оборудования составит 256 975 тыс. руб.

Выручку при продаже неиспользуемого оборудования предприятия может направить на приобретении нового оборудования. При обновлении основных средств улучшится работа предприятия, сократятся простой оборудования.

Простои оборудования по причине технической неисправности являются серьезной производственной проблемой любого предприятия. При своевременном проведении ремонтных работ по техническому обслуживанию оборудования вероятность выхода из строя сокращается. А так же сокращается потеря рабочего времени сотрудников, обслуживающих

объекты основных средств. Снижается время простоев машин и оборудования и предприятие в первую очередь сэкономит денежные средства на ремонт оборудования.

Экономический эффект рекомендованных мероприятий, направленных на повышение эффективности использования объектов основных средств в МУП «АЭС» представлены в таблице 3.5

Таблица 3.5 - Экономическая эффективность рекомендованных мероприятий, направленных на повышение эффективности использования объектов основных средств в МУП «АЭС»

Показатель	Значение
Доход от продажи основных средств, тыс. руб.	365500
Затраты на покупку основных средств, тыс. руб.	256975
Экономический эффект (прибыль +, убыток -)	+ 108525

Как следует из данных таблицы, в результате реализации комплекса проектных мероприятий предприятия получит дополнительный доход от продажи основных средств сумме 365500 тыс. руб.

Так же рекомендованные мероприятия потребует финансовых затрат на обновленные основные средства в общей 256975 тыс. руб.

Экономический эффект, от реализации комплекса рекомендованных мероприятий, в МУП «АЭС» составит 108525 тыс. руб.

Таким образом, МУП «АЭС» предлагается ликвидировать неиспользованное, неисправное, а так же изношенное оборудование для приобретения новых основных средств которые улучшат эффективность и работу предприятия. И таким образом предприятия избавится от простоев оборудования и потери рабочего времени. Снижаются затраты на ремонты и эксплуатацию оборудования.

3.3 Мероприятия по уменьшению кредиторской задолженности

Одним из основных направлений финансового оздоровления предприятия является работа с кредиторской задолженностью.

Уровень платежеспособности и финансовой устойчивости организации непосредственно зависит от скорости обрачиваемости кредиторской задолженности, которая характеризует эффективность функционирования организации.

Для улучшения финансового состояния МУП «АЭС» необходимо четко контролировать управлять кредиторской задолженностью, следить за их качеством и соотношением.

Рассмотрим анализ кредиторской задолженности для рассмотрения мероприятий по ее уменьшению в таблице 3.6

Таблица 3.6-Анализ кредиторской задолженности

Год	2017	2018	2019
Кредиторская задолженность	130885	119437	130805

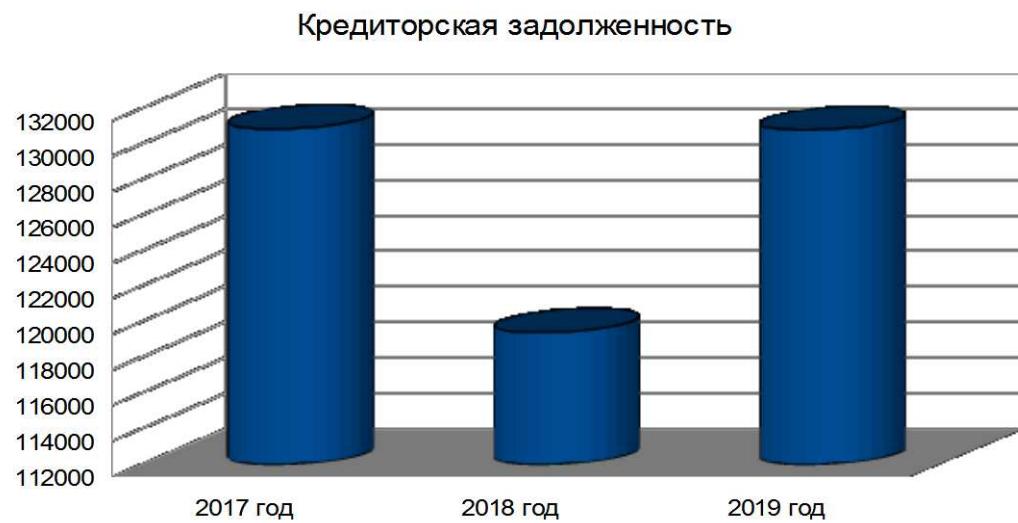


Рисунок 3.1 – Анализ кредиторской задолженности за 2017-2019гг.

Согласно, приведенной таблице у предприятия МУП «АЭС сложилась большая сумма кредиторской задолженности. Данные таблицы показывают, что состояние расчетов с кредиторами в 2019 году ухудшилось.

Для оптимизации кредиторской задолженности предлагаем в МУП «АЭС» внедрить мероприятия, представленные в таблице 3.7.

Таблица 3.7 - Предлагаемые мероприятия по оптимизации кредиторской задолженности МУП «АЭС»

Название мероприятия	Содержание
Смена кредитной политики предприятия	Так как у МУП «АЭС» большой удельный вес заемных средств, он увеличился на 26774 тыс. руб. чтобы улучшить финансовое состояние рекомендуется внедрить эффективный способ рефинансирования.
Направление денежных средств, полученных с продажи неиспользованного оборудования, подвергающееся наибольшему износу на покрытие части кредиторской задолженности	Предлагается направить денежные средства 108525 тыс. руб. полученные с продажи не используемого оборудования, на покрытие кредиторской задолженности

Более подробно рассмотрим предлагаемые мероприятия, представленные в таблице.

Первое мероприятие – смена кредитной политики. С помощью данного метода МУП «АЭС» может без привлечения денежных средств решить свои финансовые проблемы.

Кредитную политику можно определить как совокупность мероприятий, направленных на создание условий для эффективного размещения привлеченных средств в качестве кредитов в целях обеспечения стабильного роста прибыли.

Рассмотрим заемные средства МУП «АЭС» более подробно в таблице

3.8.

Таблица 3.8 - Заемные средства МУП «АЭС» за 2017-2019 гг.

Года	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Заемные средства (тыс. руб.)	5007	1803	24971

Анализируя таблицу 3.8, можно сделать вывод, что МУП «АЭС» возникли новые обязательства перед банками. Для ее уменьшения предлагается рассмотреть рефинансирование.

Заемные средства в МУП «АЭС» в 2019 году составили 24971тыс. руб. Сбербанк предоставляет кредиты под 15 % годовых. С помощью кредитного калькулятора рассчитаем сумму выплаты по программе рефинансирования. Расчет по программе рефинансирования рассмотрим в таблице 3.9.

Таблица 3.9. – Расчет переплаты по программе рефинансирования

Показатель	Сумма тыс. руб.
Выплата на договорных обязательствах (тыс. руб.)	24971
Выплата по программе рефинансирования (тыс. руб.)	23980
Отклонения (+/-)	+991

Также для сокращения кредиторской задолженности МУП «АЭС» предлагается направить денежные средства, полученные с продажи неликвидных материально-производственных запасов, на покрытие части кредиторской задолженности.

Вторым мероприятием, направленным на повышение эффективности использования основных производственных фондов, рассматривалась продажа неиспользуемого, изношенного оборудования.

Денежные средства от их продажи 365500 тыс. руб. направили на покупку нового оборудования, купленного на 256975 тыс. руб. Предлагается денежные средства, оставшиеся от покупки обновленных основных средств

направить на погашение части кредиторской задолженности. Более наглядно рассмотрим в рисунке 3.2.

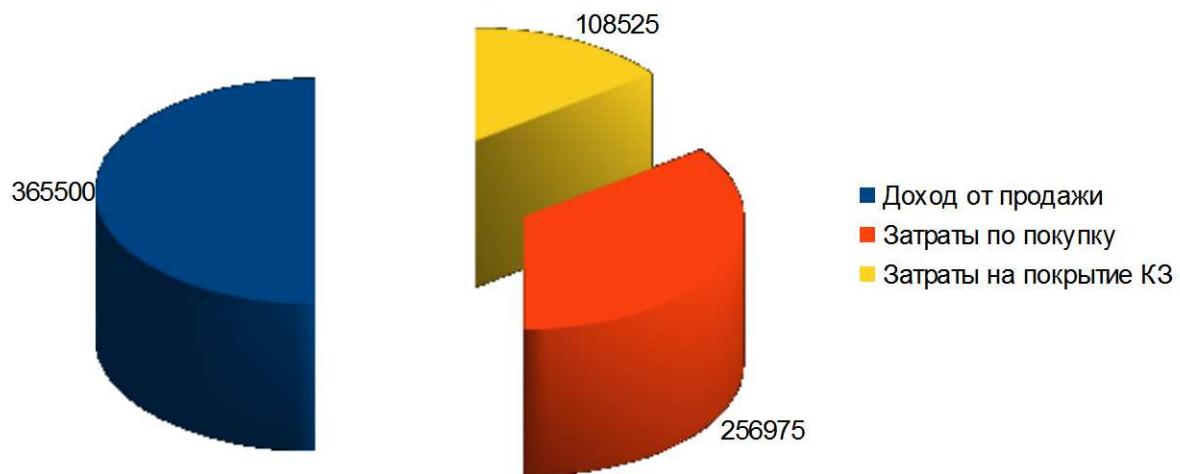


Рисунок 3.2. Доходы и затраты от покупки продажи основных средств

Внедрив данное мероприятие МУП «АЭС» может погасить часть кредитов на сумму 108525 тыс. руб., что положительно повлияет на финансовое состояние предприятия.

Рассчитаем экономический эффект от предложенных мероприятий в МУП «АЭС» в таблице 3.10.

Таблица 3.10. Экономическая эффективность от предложенных мероприятий по кредиторской задолженности в МУП «АЭС»

Показатели	2019 г	Прогнозный 2020 г	Расчет	Абсолютное отклонение
Выручка	848078	848078	-	-
Заемные средства	24971	23980	-	+ 991
Кредиторская задолженность	130805	22280	-	+108525
Коэффициент оборачиваемости КЗ.	7,01	38,06	=выручка / 0,5 (КЗ н.г + КЗ к.г)	-25,2
Период оборота КЗ., дни.	56,32	9,43	= 365 / Коэф.обор.	46,89

Рассмотрим динамику изменений заемных средств и кредиторской задолженности на рисунке 3.3.

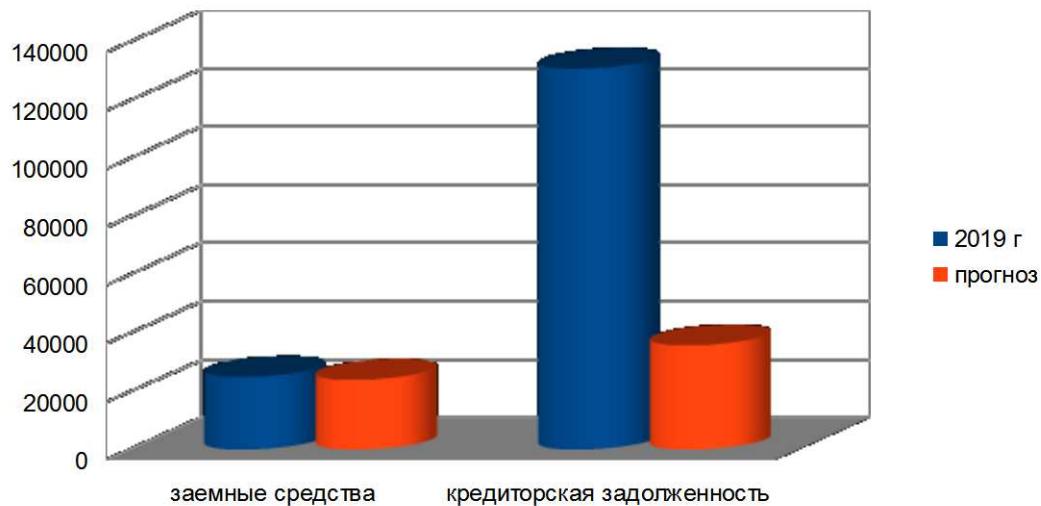


Рисунок 3.3 - Изменение заемных средств и кредиторской задолженности в МУП «АЭС» после предложенных мероприятий

Предложенные мероприятия позволяют в МУП «АЭС» сократить заемные средства на 991 тыс. руб., кредиторскую задолженность на 108525 тыс. руб.

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности ускорился на 25,2 что является положительным моментом для предприятия. Чем выше значение данного коэффициента, тем более высокая скорость оплаты долгов перед кредиторами предприятия.

Период оборота кредиторской задолженности сократился на 46,89 дн., что так же является положительным моментом. У предприятия повышается финансовая устойчивость и ее платежеспособность. Этот показатель показывает скорость погашения предприятием своей задолженности перед поставщиками и подрядчиками.

Таким образом, предлагаемые мероприятия позволяют снизить кредиторскую задолженность. Рассчитанные коэффициенты прогнозного

2020 года показывают положительную динамику, что свидетельствует о позитивных тенденциях состояния финансовых ресурсов МУП «АЭС», так как кредиторская задолженность является одной из основных структурных составляющих источников формирования финансовых ресурсов.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Экономическая эффективность, включает в себя экономические аспекты эффективности технико-экономической и эффективности социально-экономической, т.е. отражает и уровень эффективности использования производительных сил общества, и степень достижения цели производства. Таким образом, повышение эффективности является решающим материальным фактором реализации высшей и конечной цели производства.

Изучив теоретические аспекты по проблеме исследования в МУП «АЭС» можно сделать следующие выводы:

- необходимо сократить кредиторскую задолженность предприятия;
- ликвидировать устаревшие и неиспользуемые объекты основных средств;
- требует своего решения проблема создания и внедрения современного энергетического оборудования, соответствующего мировым нормативам.

В настоящее время, проблема управления кредиторской задолженностью является одной из центральных проблем современного предприятия. Для ее решения необходим правильно организованный бухгалтерский учет и своевременный анализ кредиторской задолженности.

Кредиторская задолженность в 2019 году увеличилась на 11368 тыс. руб. это свидетельствует об увеличении зависимости предприятия перед кредиторами и об ухудшении финансового положения, что в целом носит негативный характер.

Проведенный анализ показал, что руководство предприятия должно существенным образом рассмотреть политику по выплате кредиторской задолженности, иначе могут возникнуть существенные трудности с платежеспособностью и возможной вероятностью покрытия своих долгов

Таким образом, на базе полученных результатов анализа были предложены мероприятия по оптимизации кредиторской задолженности:

- Смена кредитной политики предприятия;
- Направление денежных средств, полученных с продажи неликвидных материально производственных запасов на покрытие части кредиторской задолженности;

Так же решением проблем МУП «АЭС» является разработка мероприятий по улучшению основных средств повышающие экономическую эффективность деятельности предприятия, такие как:

- Модернизация морально и физически устаревшего оборудования;
- Ввод в эксплуатацию новых объектов распределительных сетей;
- Снижение затрат на ремонты и эксплуатацию оборудования.

Предложенные мероприятия позволяют сократить заемные средства на 991 тыс. руб., кредиторскую задолженность на 108 525 тыс. руб. соответственно, ускорить их обрачиваемость и сократить период оборота. То есть у предприятия улучшится финансовая устойчивость и платежеспособность.

Так же МУП «АЭС» благодаря, предложенным мероприятий ликвидирует устаревшее, неиспользованное оборудование при этом получит дополнительный доход в размере 365500 тыс. руб. На полученный доход предприятия приобретет новое оборудование благодаря которому, улучшится работа МУП «АЭС» и сократятся простои оборудования и на оставшиеся денежные средства предприятие покроет часть кредиторской задолженности.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Федеральный закон «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» от 24.11.2009 №261 – ФЗ;
2. Приказ Минфина РФ от 10.03.1999 № 19н «Об утверждении формы дебиторской и кредиторской задолженности организаций» (Зарегистрировано в Минюсе РФ 02.04.1999 №1745);
3. Агарков, А. П. Управление качеством : учебник для бакалавров / Агарков А. П. – М. : Дашков и К, 2015. – 204 с ;
4. Агаркова Л.В. Пути улучшения финансового состояния / Л.В. Агаркова, И.М. Подколзина // Экономика. Бизнес. Банки. – №2 (11). – 2018. – С. 79-84;
5. Алексеева, А. И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учеб.пособие / А.И. Алексеева, Ю.В. Васильев. — М. : Финансы и статистика. 2012. – 529 с;
6. Алексеенко А.С. Аналитические процедуры в управлении дебиторской и кредиторской задолженностью организации // Актуальные проблемы экономики и бухгалтерского учета. - 2017. - С. 369-374;
7. Астринский, Д.В. Экономический анализ финансового положения предприятия/ Д.В. Астринский // Экономист. - 2011. - №12. - С.34-39.;
8. Бабич О.В. Методика выявления путей повышения эффективности использования основных производственных фондов промышленного предприятия / О.В. Бабич // Менеджмент в России и за рубежом. - 2016. - №4.- С. 15-18.;
9. Басовский Л.Е. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие. / Л.Е. Басовский. // М.: ИНФРА-М, 2014 . – с. 366;

10. Бердникова Т.Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие/ Т.Б. Бердникова. М.: Инфра-М, 2015. – 215 с.;
11. Беренс, В.В. Руководство по оценке эффективности инвестиций / В.В. Беренс, П.М. Хавранек. - М.: ИНФРА-М, 2012. – 355 с.;
12. Бобылев, С. Н. Экономика природопользования: Учебник / С.Н. Бобылев, А.Ш. Ходжаев — М. : ИНФРА-М, 2013.-142с.;
13. Боровков, П.А. Финансово-экономический анализ: учебник /П.А. Боровков - СПб.: Питер, 2016 - 140 с.;
14. Бочаров, В. В. Финансовый анализ. Краткий курс. 2 — е изд. – СПб. : Питер, 2009. — 240 с.;
15. Быкова Н. Н. Сущность понятия финансового состояния предприятия в трактовке разных авторов / Н.Н. Быкова // Молодой ученый. — 2016. — №29. — с. 369-372;
16. Гарифуллина Г.Ф., Запольских Ю.А. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью // Экономика и социум. - 2016. - № 2. - С. 1233-1236.;
17. Гусева Е.А. Пильникова, И.Ф. Анализ финансового состояния организации / Е.А. Гусева, И.Ф. Пильникова // Молодежь и наука. 2016. № 5. с. 181;
18. Демидова О.Т. Анализ основных средств организаций / О.Т. Демидова. - М.: Эрудит 2015. - 134 с.;
19. Дмитриева И.М. Бухгалтерский учет и анализ : учебник для среднего профессионального образования / И.М. Дмитриева, И.В. Захаров, О.Н. Калачаева – Москва : Издательство Юрайт, 2020 – с. 423;
20. Ершова С.А. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. – СПб.: СПбГАСУ, 2017. – 155 с.;
21. Ионова, А.Ф. Анализ финансово-хозяйственной деятельности организаций: учебник /А.Ф. Ионова, Н.Н. Селезнёва: М.: Бухгалтерский учёт, 2015. -311с.;

22. Кереева А. Р. Теоретические и методологические аспекты анализа финансового состояния предприятия / А.Р. Кереева // Молодой ученый. — 2016. — №2. — С. 509-512.;
23. Клейман А.В. Актуальные вопросы управления основным капиталом на предприятиях РФ / А.В. Клейман // Фундаментальные исследования. - № 5.- 2016. - С. 308-313;
24. Коваленко Е.В., Зорина С.И. К вопросу об управлении дебиторской и кредиторской задолженностью на предприятиях // Экономика и социум. - 2017. № 7. - С. 1268-1270;
25. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: Учебник и практикум для академического бакалавриата / Под ред. В.И. Бариленко. - М.: Изд-во: Юрайт, 2015. - 455 с;
26. Курина Ю. С. Оценка и пути улучшения финансового состояния предприятий / Ю.С. Курина, И.В. Ильина // Молодой ученый. — 2016. — №12.5. — С. 46-49;
27. Курина Ю. С. Оценка и пути улучшения финансового состояния предприятий / Ю.С. Курина, И.В. Ильина // Молодой ученый. — 2016. — №12.5. — С. 46-49;
28. Малкова О.А. Управление дебиторской задолженностью (как создать эффективную систему учета, анализа и контроля долгов // Главная книга. – 2014. - №3. – С. 3-5;
29. Мельникова Т.В. Методика проведения анализа основных средств организации / Т.В. Мельникова // Молодой ученый. - 2015. - №8. - С. 570-573;
30. Симоненко Л.И., Столярова М.А. Анализ расчетов и управление дебиторской и кредиторской задолженностью // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. - 2018. - № 1. - С. 114-116. 23;
31. Стоянова Е.С., Быков Е.В., Бланк А.И. Управление оборотным капиталом. - М: Изд-во «Перспектива», 2016. – 128 с;

32. Чечевицына Л.Н. Анализ финансово-хозяйственной деятельности. - Ростов н/Д.: Феникс, 2016. – 368 с.;
33. Щербакова С. А. Пути повышения эффективности деятельности предприятия / / Молодой ученый. – 2016. – №9.2. – С. 63 – 65;
34. Ээ\8 Алексейчева, Е. Ю. Экономика организации (предприятия) : Учебник для бакалавров / Е. Ю. Алексейчева, М. Магомедов. – М. : Дашков и К, 2016. – 292 с;
35. Юдина Т.А., Щегольская А.А. Оценка дебиторской и кредиторской задолженностей организации и подходы к управлению ими // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2018. - № 4. - С. 78-80.

Приложение А – Бухгалтерский баланс

 Отдел работы с налогоплательщиками	Бухгалтерский баланс на 31 декабря 2019 г.	 Утверждаю: Д.В. Тимофеев																	
Дата выручки <u>23.03.2020</u> Инспектор <u>Шагаева Е.Н.</u>																			
Муниципальное унитарное предприятие города Абакана "Абаканские электрические сети" Идентификационный номер налогоплательщика Вид экономической деятельности Организационно-правовая форма / форма собственности Унитарное предприятие, основанное на праве крестьянского (фермерского) хозяйства / муниципальная собственность Единица измерения: в тыс. рублей Местонахождение (адрес) 355017, Хакасия Респ, Абакан г, Советская ул, д. № 25																			
Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту <input checked="" type="checkbox"/> ДА <input type="checkbox"/> НЕТ Частичное название аудиторской организации/фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора ООО "Гарантия-Аудит"																			
Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации/индивидуального аудитора Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора																			
<table border="1" style="margin-left: auto; margin-right: 0;"> <tr> <td colspan="2" style="text-align: center;">Коды</td> </tr> <tr> <td colspan="2" style="text-align: center;">0710001</td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">31</td> <td style="text-align: center;">12</td> <td style="text-align: center;">2019</td> </tr> <tr> <td colspan="2" style="text-align: center;">05196686</td> </tr> <tr> <td colspan="2" style="text-align: center;">1901002975</td> </tr> <tr> <td colspan="2" style="text-align: center;">35.12.1</td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">65243</td> <td style="text-align: center;">14</td> </tr> <tr> <td colspan="2" style="text-align: center;">384</td> </tr> </table>			Коды		0710001		31	12	2019	05196686		1901002975		35.12.1		65243	14	384	
Коды																			
0710001																			
31	12	2019																	
05196686																			
1901002975																			
35.12.1																			
65243	14																		
384																			

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.
АКТИВ					
I. ВНЕОБОРТОНЫЕ АКТИВЫ					
5100	Нематериальные активы	1110	2	2	2
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
5200	Основные средства	1150	1 531 146	1 516 535	1 559 273
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
5300	Финансовые вложения	1170	203	203	203
	Отложенные налоговые активы	1180	18 601	66 775	54 803
	Прочие внеоборотные активы	1190	13 131	7 420	4 090
	Итого по разделу I	1100	1 563 083	1 590 935	1 618 371
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
5400	Запасы	1210	30 871	35 380	32 136
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	7 274	-	-
5500	Дебиторская задолженность	1230	29 122	66 063	73 808
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	3 863	269	183
	Прочие оборотные активы	1260	8 224	4 681	4 916
	Итого по разделу II	1200	79 354	106 393	111 043
	БАЛАНС	1600	1 642 437	1 697 328	1 729 414

Окончание приложения А

Форма 0710001 с.2

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.
ПАССИВ					
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады творищей)	1310		10 000	10 000	10 000
Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320		-	-	-
Переоценка внеоборотных активов	1340		497 867	500 444	501 678
Добавочный капитал (без переоценки)	1350		517 981	514 240	499 967
Резервный капитал	1360		1 500	1 500	1 500
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370		453 061	486 906	520 922
Итого по разделу III	1300		1 480 409	1 513 090	1 534 067
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
Заемные средства	1410		-	-	-
Отложенные налоговые обязательства	1420		6 252	62 998	59 455
Оценочные обязательства	1430		-	-	-
Прочие обязательства	1450		-	-	-
Итого по разделу IV	1400		6 252	62 998	59 455
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
Заемные средства	1510		24 971	1 803	5 007
Кредиторская задолженность	1520		130 805	119 437	130 885
Доходы будущих периодов	1530		-	-	-
Оценочные обязательства	1540		-	-	-
Прочие обязательства	1550		-	-	-
5550 Итого по разделу V	1500		155 776	121 240	135 892
БАЛАНС	1700		1 642 437	1 697 328	1 729 414



руководитель

(подпись)

Кочетков Александр
Александрович
(расшифровка подписи)

20 февраля 2020 г.

Приложение Б –Отчет о финансовых результатах

Отчет о финансовых результатах за Январь - Декабрь 2019 г.

Организация	Муниципальное унитарное предприятие города Абакана "Абаканские электрические сети"	Форма по ОКУД	Коды		
		Дата (число, месяц, год)	31	12	2019
Идентификационный номер налогоплательщика		по ОКПО	05196686		
Вид экономической деятельности	Передача электроэнергии	по ОКВЭД 2	1901002975		
Организационно-правовая форма / форма собственности		по ОКПФ / ОКФС	35.12.1		
унитарное предприятие, основанное на праве хозяйственного ведения	Муниципальная собственность	по ОКЕИ	65243	14	
Единица измерения:	в тыс. рублей.		384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2019 г.	За Январь - Декабрь 2018 г.
Выручка	2110		848 078	858 305
Себестоимость продаж	2120		(890 595)	(874 613)
Валовая прибыль (убыток)	2100		(42 517)	(16 308)
Коммерческие расходы	2210		-	-
Управленческие расходы	2220		-	-
Прибыль (убыток) от продаж	2200		(42 517)	(16 308)
Доходы от участия в других организациях	2310		-	-
Проценты к получению	2320		-	-
Проценты к уплате	2330		(903)	(791)
Прочие доходы	2340		5 849	4 504
Прочие расходы	2350		(7 423)	(31 089)
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300		(44 994)	(43 684)
Текущий налог на прибыль	2410		-	-
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421		423	308
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430		(3 929)	(3 543)
Изменение отложенных налоговых активов	2450		12 506	11 972
Прочее	2460		(4)	4
Чистая прибыль (убыток)	2400		(36 421)	(35 251)

Окончание приложения Б – Отчет о финансовых результатах

Форма 0710002 с.2

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2019 г.	За Январь - Декабрь 2018 г.
	СПРАВОЧНО			
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	2 578	1 234
	Совокупный финансовый результат периода	2500	(33 843)	(34 017)
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель


Кочетков Александр
Александрович
(расшифровка подписи)

20 февраля 2020 г.

Тема выпускной квалификационной работы:

**Оценка эффективности деятельности
предприятия на примере
МУП « Абаканские электрические сети »**

Выполнил:
Студентка гр. 3 – 75Э
И.Ф.Колпакова
Руководитель:
к.э.н , доцент каф.ЭиМ
Е.Л.Прокопьева

Цель работы заключается в проведении оценки эффективности деятельности предприятия на примере МУП «Абаканские электрические сети» и разработке путей повышения эффективности его работы.

Предмет исследования – способы и мероприятия по обеспечению экономической эффективности использования энергооборудования.

Практическая значимость работы заключается в том, что предлагаемые мероприятия могут быть использованы МУП «АЭС» с целью повышения экономической эффективности деятельности предприятия.

Краткая характеристика МУП „Абаканские электрические сети“

Основное направление деятельности предприятия является передача электроэнергии по распределительным сетям, развитие электросетевой инфраструктуры в городе Абакан и подключение потребителей к электрическим сетям

Основные задачи МУП г. Абакана «Абаканские электрические сети» :

- ◆ улучшение состояния электросетевого хозяйства,
- ◆ повышению надёжности работы оборудования и сооружений,
 - ◆ внедрение инновационных технологий,
- ◆ мероприятий по снижению потерь электроэнергии в сетях,
 - ◆ улучшение гибкости схемы электроснабжения.

Слайд 4

В ходе проведенного анализа, изучения бухгалтерской отчетности МУП „Абаканские электрические сети“ были выявлены следующие факторы:

Показатели	2018 год	2019 год	Абсолютное отклонение
Кредиторская задолженность (тыс.руб)	119437	130805	-11368
Заемные средства (тыс.руб)	1803	24971	-23168
Дебиторская задолженность	66063	29122	36941
Основные средства(тыс.руб)	1516535	1531146	-14611
Чистая прибыль (убыток) (тыс.руб)	-35251	-36421	-1170

Слайд 5



Мероприятия по повышению эффективности МУП „Абаканские электрические сети“

Мероприятия

1. Ликвидация устаревших и неиспользуемых объектов основных средств
2. Внедрение современных прогрессивных производственных технологий – приобретение нового оборудования.
3. Направления денежных средств полученных с продажи неиспользованного оборудования, подвергающееся наибольшему износу на покрытие части кредиторской задолженности
4. Смена кредитной политики – рефинансирование.

Основные средства не используемые в производственном процессе, либо подвергшиеся наибольшему износу

Объекты основных средств	Остаточная стоимость (тыс. руб.)
Оборудование РП	88000
Воздушные линии	65500
Кабельные линии	165000
Трансформаторы	47000
Итого	365500

Слайд 8

Стоимость устанавливаемого оборудования

Обновленные основные средства	Сумма тыс. руб.
Многофункциональные измерительные приборы	55000
Оборудование РП	187000
Аккумуляторные батареи	28000
Итого	270500

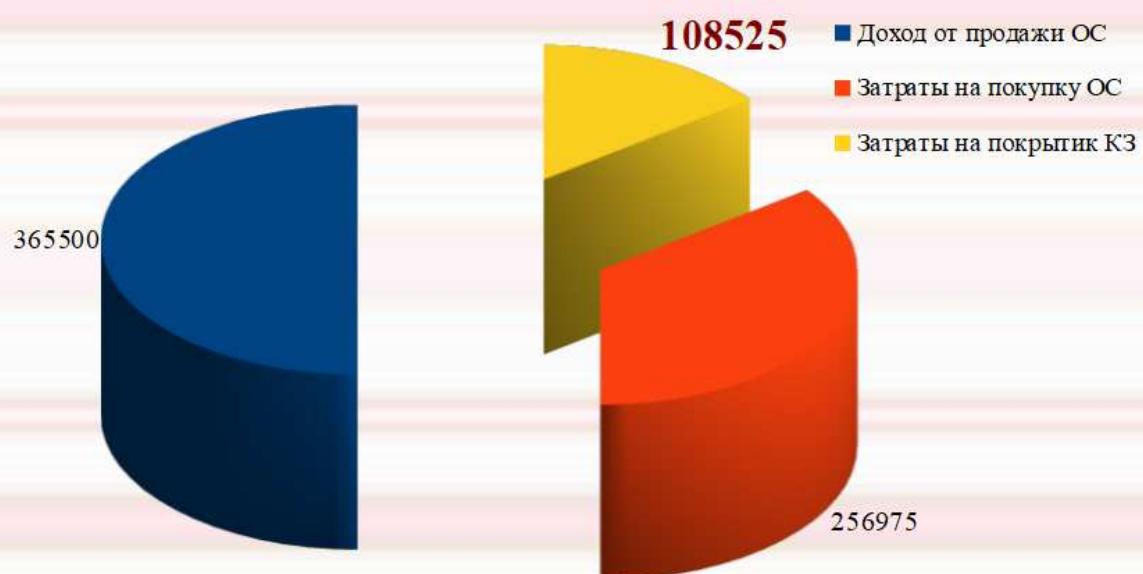
При оптовой покупке оборудования свыше 100 000 тыс. руб. предприятие «Таврида электрик» предоставляет покупателю скидку в размере 5 % стоимости.

С учетом скидки = $270500 - 5\% = 256\ 975$ тыс. руб.

Экономический эффект от предложенных мероприятий

Показатель	Значение
Доход от продажи основных средств	365500
Затраты на покупку основных средств	256975
Оставшиеся средства от продажи основных средств	108525

*Денежные средства, полученных с продажи
неиспользованного оборудования , на покрытие части
кредиторской задолженности*



Слайд 11

Смена кредитной политики

Года	2017	2018	2019
Заемные средства (тыс. руб)	5007	1803	24971

Выплата на договорных обязательствах (тыс. руб.)	24971
Выплата по программе рефинансирования (тыс. руб)	23980
Разница итоговых выплат	+991

Экономический эффект от предложенных мероприятий по кредиторской задолженности в МУП «АЭС»

Показатели	2019 год	Прогнозный	Абсолютное отклонение
Выручка	848078	848078	-
Заемные средства	24971	23980	+991
Кредиторская задолженность	130805	22280	+108525
Коэффициент оборачиваемости КЗ	7,01	38,06	-25,2
Период оборота КЗ,дни.	56,32	9,43	46,89

Слайд 13



ПОСЛЕДНИЙ ЛИСТ
ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ

Квалификационная работа выполнена мной самостоятельно.
Использованные в работе материалы и концепции из опубликованной
научной литературы и других источников имеют ссылки на них.

Отпечатано в 1 экземпляре.

Список используемых источников 55 наименований.

Один экземпляр сдан на кафедру.

«30 » 06 2020 г.
дата

Колгамова И.Ф.

И.Ф.
(подпись)

(Ф.И.О.)

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Хакасский технический институт – филиал ФГАОУ ВО
«Сибирский федеральный университет»

институт
«Экономика и менеджмент»
кафедра

УТВЕРЖДАЮ

зав. кафедрой ЭиМ

Т.Б. Коняхина

подпись инициалы, фамилия

«30 » 06 2020 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

38.03.01 Экономика

код – наименование направления

Оценка эффективности деятельности предприятия на примере
тема

МУП «Абаканские электрические сети»

Руководитель Надежда, к.э.н.
подпись, дата

Е.Л. Прокопьева
инициалы, фамилия

Выпускник Катя 20.06.20
подпись, дата

И.Ф. Колпакова
инициалы, фамилия

Абакан 2020

Продолжение титульного листа бакалаврской работы по теме: Оценка эффективности деятельности предприятия на примере МУП «Абаканские электрические сети».

Консультанты по разделам:

Теоретическая часть
наименование раздела

М 29.06.20
подпись, дата

Е.Л. Прокопьева
иинициалы, фамилия

Аналитическая часть
наименование раздела

М 29.06.20
подпись, дата

Е.Л. Прокопьева
иинициалы, фамилия

Проектная часть
наименование раздела

М 29.06.20
подпись, дата

Е.Л. Прокопьева
иинициалы, фамилия

Нормоконтролер Сигачев, О.В.д.р.
подпись, дата

Н.Л. Сигачева
иинициалы, фамилия