

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение
высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
ЮРИДИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ
Кафедра международного права

УТВЕРЖДАЮ

Зав. кафедрой

Т. Ю. Сидорова

подпись инициалы, фамилия

« _____ » _____ 20 ____ г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

38.05.02 «Таможенное дело»

код и наименование специальности

««Международная лизинговая сделка и особенности ее оформления в
таможенных документах»

тема

Научный руководитель	_____	<u>доцент, к.ю.н.</u>	<u>В. А. Мещериков</u>
	подпись, дата	должность, ученая степень	инициалы, фамилия
Выпускник	_____		<u>В. Г. Сукиасян</u>
	подпись, дата		инициалы, фамилия
Рецензент	_____	<u>вице-президент</u>	<u>Д.В. Ковалева</u>
	подпись, дата	<u>«ЦСТПП»</u>	инициалы, фамилия
		должность, ученая степень	

Красноярск 2020

СОДЕРЖАНИЕ

Оглавление

ГЛАВА 1. ЛИЗИНГОВЫЕ ОПЕРАЦИИ ВО ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	5
1.1. Понятие и сущность международного лизинга	5
1.2. Правовое регулирование международного лизинга.....	14
ГЛАВА 2. СОВЕРШЕНИЕ ТАМОЖЕННЫХ ОПЕРАЦИЙ В ОТНОШЕНИИ ТОВАРОВ, ВВОЗИМЫХ ПО ДОГОВОРУ МЕЖДУНАРОДНОГО ЛИЗИНГА.	20
2.1. Порядок проведения таможенных операций в отношении товаров, ввозимых по договору международного лизинга на территорию ЕАЭС	20
2.2 Помещение товаров под таможенные процедуры ввезенных (вывезенных) товаров по договору международного лизинга на таможенную территорию ЕАЭС.....	34
2.3 Проблемы и пути совершенствования порядка проведения таможенных операций в отношении товаров ввезенных по договору международного лизинга на таможенную территорию ЕАЭС	43
ПРИЛОЖЕНИЕ	56

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность исследования обусловлена тем, что экономика России нуждается в привлеченных инвестициях, и в первую очередь, иностранных инвестиций, для кардинального обновления главных фондов и получения современных технологий.

Одним из главных механизмов привлечения иностранных инвестиций для получения производственных фондов выступает международный лизинг, который обладает отличительной особенностью ввиду одномоментного механизма инвестирования и финансирования.

Данное совмещение 2х функций международного лизинга предоставляет возможность организациям России получать доступ к финансовым мировым рынкам, а также рынкам современных технологий и оборудования.

Вместе с тем, разрешение главной из стратегических задач экономики России, в части касающейся преодоления сырьевой специализации, возможен только с помощью инновационных преобразований производственной базы и повышения эффективности производства в целом.

В настоящий период времени, текущее состояние экономики России, оказывает отрицательное воздействие на привлечение иностранных инвестиций в экономику России в необходимых объемах, возникает потребность разработки действенных механизмов, которые обеспечивают становление иностранного капитала в сфере экономики страны, которые вправе быть выгодными участнику внешнеэкономической деятельности, так и органам государственной власти. По нашему мнению, одним из таких механизмов, может быть международный лизинг.

Главным условием выполнения лизинговой сделки признается качественное и быстрое совершение таможенных операций лизингового оборудования, которое ввозится на таможенную территорию ЕАЭС.

Ввоз оборудования, уплата таможенных платежей и порядок определения его таможенной стоимости в отношении ввозимого

оборудования оказывает воздействие на лизинговую активность участников ВЭД. Именно поэтому в современных условиях особо актуально и значимо формирование для лизингополучателей оптимальных условий совершения таможенных операций в отношении оборудования, которое ввозится на таможенную территорию ЕАЭС.

Целью дипломной работы является рассмотрение международного лизинга, и порядок осуществления таможенных процедур в отношении товаров которые являются предметом лизинга.

Для достижения поставленной цели необходимо выполнение следующих задач:

1. Рассмотреть понятие и сущность международного лизинга.
2. Изучить правовое регулирование международного лизинга.
3. Рассмотреть порядок проведения таможенных операций в отношении товаров, ввозимых по договору международного лизинга на территорию ЕАЭС
4. Исследовать помещение товаров под таможенные процедуры ввезенных (вывезенных) товаров по договору международного лизинга на таможенную территорию ЕАЭС
5. Проанализировать проблемы и разработать пути совершенствования порядка проведения таможенных операций в отношении товаров ввезенных по договору международного лизинга на таможенную территорию ЕАЭС

Объектом исследования дипломной работы - общественные отношения в области международных лизинговых отношений.

Предметом исследования являются отношения, связанные с проведением таможенных процедур в отношении товаров являющихся предметом международного лизинга.

Дипломная работа состоит из введения, двух глав, заключения и списка использованной литературы.

ГЛАВА 1. ЛИЗИНГОВЫЕ ОПЕРАЦИИ ВО ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1.1. Понятие и сущность международного лизинга

Сделки лизинга имеют огромную историю. Они заключались в древнем государстве Шумер. Об этом свидетельствуют таблички из глины, найдены в одном из городов этого государства. Они содержат данные об аренде орудий, животных, земель [2].

Сущность лизинга находит свое начало во временах Аристотеля. Его великие слова «Богатство состоит в пользовании, а не в праве собственности» отлично демонстрируют значение рассматриваемого процесса. Иными словами – не обязательно обладать большими средствами, чтобы получать доход – достаточно лишь права пользования [3].

Документарное подтверждение проведенной лизинговой сделке приходится на 1066 год. Эта сделка была об аренде Вильгельмом Завоевателем у нормандских судовладельцев кораблей для вторжения на Британские острова.

Появление понятия «лизинг» в экономической теории принято связывать с событием, произошедшим в 1877 году, когда одна из телефонных компаний США приняла решение не продавать телефоны, а сдавать их в аренду. Первой организацией, для которой лизинговые операции стали основной деятельности, основалось в 1952 году. Тем самым США стали родоначальниками новой отрасли бизнеса. Через 30 лет с помощью лизинга был завоеван рынок авиации. Существовала концепция «Flybeforebuy», что в переводе означает «летать, прежде чем покупать».

В начале 60-х годов лизинг «переехал» в Европу, появилась компания «DeutschelisingGmbH» в Дюссельдорфе. Далее – Англия и компания «MercantileLeasingCorporation», основанная в 1960. Развитие в этой сфере не было динамичным до момента закрепления их статуса законодательно. Это повлекло высокие темпы роста.

Стоит отметить, что в России лизинг применялся в XX веке в международной торговле и в небольших масштабах.

Первым и наиболее заметным фактом участия СССР в лизинговых сделках стали известные поставки на условиях "ленд-лиза".

Во время II Мировой войны США поставляло своим союзникам оружие, продовольствие, автомобильную технику, медикаменты по договорам лизинга. Арендовалось дорогостоящее оборудование, мастерские, морские и авиа суда с использованием специальной формы аренды. Отметим также, что активно применимой разновидностью лизинговой операции в России являлся наем судна без экипажа. На сегодняшний же день основная часть мирового рынка лизинговых услуг сосредоточена в США, странах Западной Европы и Японии.

В отечественной и зарубежной литературе на сегодняшний день содержится множество трактовок понятия «лизинг».

В общем понимании лизинг – это имущественные отношения, начинающиеся с обращения юридического лица к другому с коммерческим предложением о необходимости приобретения оборудования и его передачи во временное платное пользование первому лицу [4].

Наиболее общим является следующее понятие: «Лизинг – инвестиционный инструмент, который позволяет предприятию модернизировать основные фонды и получить необходимое оборудование или другие непотребляемые фонды без привлечения собственных ресурсов».

На законодательном уровне в нашей стране понятие лизинга закреплено в Федеральном законе «О финансовой аренде (лизинге)»: это совокупность экономических и правовых отношений, возникающих в связи с

реализацией договора лизинга, в том числе приобретением предмета лизинга¹.

Согласно Гражданскому кодексу РФ, предметом договора финансовой аренда могут являться любые непотребляемые вещи, кроме земельных участков и других природных объектов.

Выделяют следующие субъекты лизинга (рисунок 1):

1. Лизингодатель – он же собственник имущества. Это лицо, которое намерено приобретает имущество для последующей его сдачи во временное пользование.

2. Лизингополучатель – он же пользователь имущества. Это лицо, которое непосредственно получает имущество во временное пользование.

3. Продавец имущества – лицо, которое продает имущество, являющееся в этой цепочке объектом лизинга. Продавцом является торговая организация, юридическое лицо. Отметим, что субъектами лизинга могут быть юридические лица с иностранными инвестициями. Они осуществляют свою деятельность в соответствии с законом РФ «Об иностранных инвестициях».

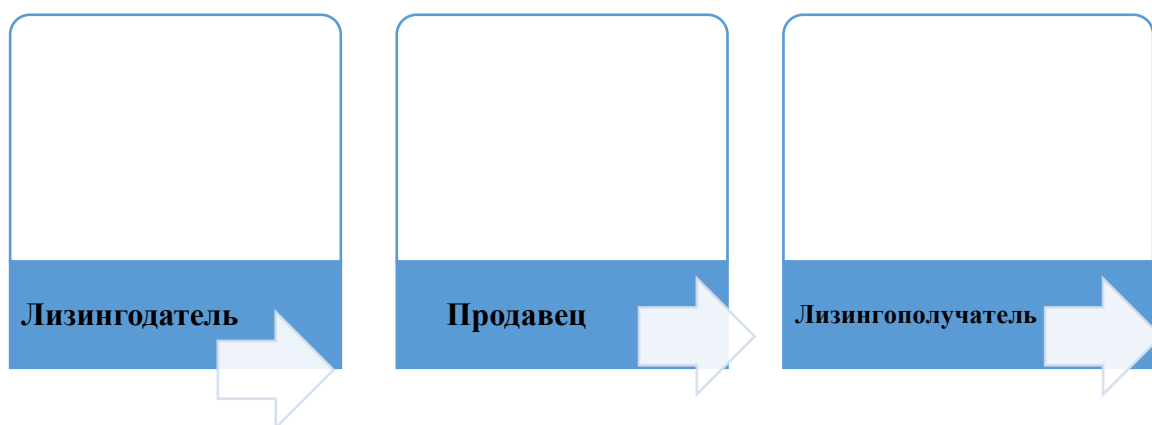


Рисунок 1 – Субъекты лизинга

Классификации лизинга (рисунок 2)

¹ О финансовой аренде (лизинге) [Электронный ресурс]: федер. закон от 29.10.1998 г. № 164-ФЗ ред. от 16.10.2017 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

По характеру объекта лизинговой сделки принято выделять лизинг движимого имущества – это транспорт, недвижимого имущества – торговые здания склады, нового имущества – из первых рук, а также лизинг бывшего в употреблении имущества.

По принадлежности к тому или иному сектору рынка выделяют внутренний лизинг, когда все участники представляют одну страну, а также внешний сектор рынка, иначе говоря «международный лизинг» - одна из сторон или все стороны принадлежат разным странам.

В зависимости от форм платежа выделяют лизинг с денежным платежом, компенсационный – платеж в виде продукции, изготовленной на оборудовании взятом в лизинг, также выделяют лизинг со смешанной формой платежа.

Существует классификация лизинга по составу участников. Таким образом, лизинг может быть с участием нескольких сторон (спецлизинг), когда большая часть стоимость или вся стоимость оборудования оплачивается инвестором. Второй вид в рамках данной классификации является лизинг с участием двух сторон – продавец предмета лизинга это лизингополучатель.

По срокам лизинговой сделки принято выделять долгосрочный (срок составляет более трех лет), среднесрочный (срок составляет от полутора до трех лет), а также краткосрочный договор лизинговой сделки (срок составляет менее полутора лет).



Рисунок 2 - Классификации лизинга

Основные виды лизинга, выделяемые в современной экономике:

- оперативный
- финансовый.

В соответствии с мировой практикой виды лизинга принято именовать схемы лизинга (рисунок 3), которые подразделяются на 2 группы:

- лизинг с полной окупаемостью; - лизинг с неполной окупаемостью.

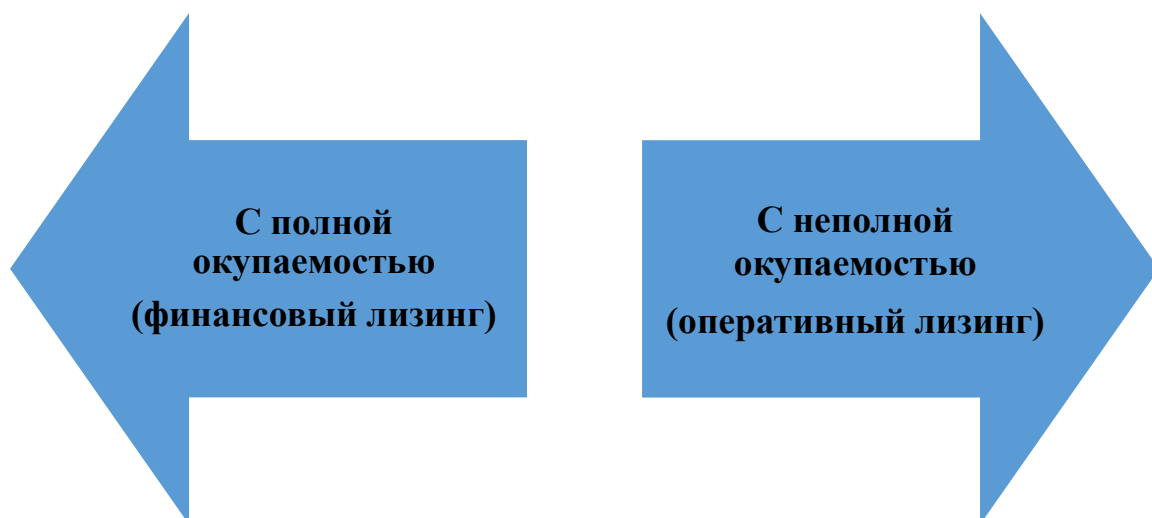


Рисунок 3 – Схемы лизинга

Оперативный лизинг отличается тем, что срок его действия меньше, чем срок службы имущества. Лизинговые платежи не покрывают полной стоимости имущества. В данной ситуации лизингодатель сдает имущество в пользование более одного раза, в силу роста уровня риска по возмещению им самим остаточной стоимости объекта лизинга. В такой ситуации платежи оказываются выше, чем при финансовом лизинге.

Финансовый лизинг является лизингом имущества, где выплата имущества полная. Она характерна тем, что срок эксплуатации имущества в рамках договора лизинга примерно равен сроку эксплуатации имущества. В течение этого срока лизингодатель возвращает себе всю стоимость имущества, и помимо этого получает прибыль от сделки. Обязанность по страхованию и обслуживанию в рамках финансового лизинга ложится на плечи лизингополучателя. Данный вид лизинга находит более широкое применение.

По объему обслуживания передаваемого имущества лизинг бывает чистым – когда обслуживание имущества является обязанностью арендатора, и, соответственно, в лизинговые платежи не включены расходы по обслуживанию оборудования. Чистый лизинг применим к форме финансового лизинга. Также лизинг в рамках данной классификации бывает полным. Он подразумевает ремонт, страхование и иное техническое обслуживание оборудования. Кроме того, арендодатель имеет право взять на себя обязанности по подготовке персонала, рекламе продукции. Полный лизинг характерен для оперативного лизинга.

Помимо названных уже классификаций выделяются следующие виды лизинга:

Одним из таковых является возвратный лизинг (рисунок 4). Его использование актуально в случае, когда будущий лизингополучатель владеет оборудованием, но в силу каких-либо обстоятельств, не имеет средств для организации производственной деятельности. В этом случае предприятие находит лизинговую компанию и продает ей свое имущество, а

уже сама лизинговая компания сдает его в лизинг этому же предприятию. В результате реализации такой схемы у предприятия появляются денежные средства, которые оно может запустить в оборот. Договор заключается таким образом, что после окончания его действия предприятие-лизингополучатель имеет право выкупить оборудования, то есть оно восстанавливает на него право собственности.

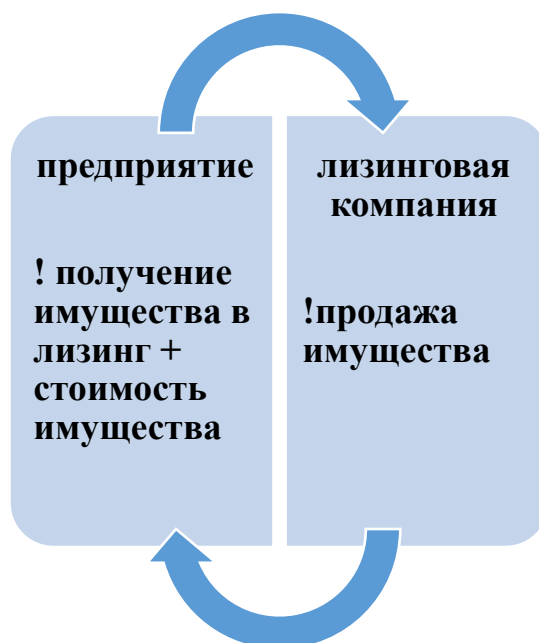


Рисунок 4 – Схема возвратного лизинга

Еще один вид лизинга – раздельный или «лизинг с дополнительным привлечением средств». Также его принято называть лизингом, частично финансируемым лизингодателем. Он является наиболее сложной разновидностью лизинга, ввиду связи с многоканальным финансированием. Используется он, как правило, для реализации крупных дорогостоящих проектов. Его отличительная черта – лизингодатель выплачивает из своих средств лишь часть от покупки оборудования. Остальную сумму он берет в кредит у одного или нескольких кредиторов. Но преимуществом в данном виде является то, что лизинговая компания продолжает пользоваться всеми налоговыми льготами, которые рассчитываются из полной стоимости имущества.

Выделим и такой вид лизинга, называемый сублизингом. Это вид поднайма предмета лизинга. В данной ситуации лизингополучатель по договору лизинга передает третьим лицам во владение и пользование полученное им ранее имущество. Стоит отметить, что в договоре предусмотрена ситуация, когда в случае временной неплатежеспособности или банкротства посредника лизинговые платежи должны поступать основному лизингодателю [5].

Функции лизинга

Прежде всего, отметим финансовую функцию, отвечающую за освобождение от единовременной оплаты всего имущества лизингополучателем. Производственная функция подразумевает оперативное решение производственных задач - при временном использовании и применении необходимого оборудования. Функция получения налоговых льгот раскрыта в классификациях ранее. Еще одной важной функцией является сбытовая функция, которая реализуется посредством увеличения выручки от реализации продукции [6].

По форме лизинговой сделки согласно статье 7 Федерального закона №164-ФЗ² принято выделять внутренний лизинг и международный – когда хотя бы один из участников такого договора не является резидентом Российской Федерации (далее – РФ).

Основная причина заключения договора международного лизинга – эффективное ведение бизнеса на международном уровне. Страны стремятся создать все благоприятные условия для того, чтобы крупные ведущие компании были заинтересованы в предоставлении инвестиций в рамках договора лизинга.

² Федеральный закон от 29.10.1998 № 164-ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)» // Российская газета. № 211. 05.11.1998.

В зависимости от местоположения сторон, которые планируют принимать участие в сделках лизинга, выделяют экспортный и импортный лизинг. Первый применим в том случае, когда лизинговая компания приобретает предмет лизинга для дальнейшей его передачи иностранному лицу. Импортный же лизинг является сделкой, когда поставщик находится на территории иностранного государства. Также выделяют транзитный лизинг, когда все субъекты лизинга – это члены разных государств. Наиболее популярным в последнее время в рамках международного лизинга является косвенный международный лизинг – в данной ситуации три участника сделки это участники одной страны, а инвестор находится в другом государстве.

Рассмотрев сущность лизинга, нельзя не отметить и о ряде его преимуществ. Во-первых, он не предполагает единовременное привлечение крупных сумм собственных средств для закупки предмета лизинга. Еще одним преимуществом является удобство в распределении для лизингополучателя и соответствие срокам, в которые компания «окупает» предмет лизинга. Важным преимуществом является возможность экономии денежных средств за счет налоговых преференций. Также график лизинговых платежей весьма гибок. Это объясняется тем, что лизингополучатель ничего не платит до момента ввода предмета лизинга в эксплуатацию.

Еще одно преимущество лизинга касается его сроков. При окончании срока лизингового договора, лизингополучатель может получить предмет лизинга по нулевой стоимости. Также стоит отметить, что договор лизинга составляется на срок окупаемости предмета лизинга, если быть точнее на 2-3 года. В случае приобретения в рамках договора лизинга оборудования с большим сроком окупаемости, договор лизинга может быть заключен и на более продолжительный срок, достигающий 6 лет, но отметим, что такая практика не повсеместна – некоторые кредитные организации не готовы к заключению таких договоров.

Оформляя договор лизинга, обеспечивается более простая процедура финансирования, ввиду того, что лизинговая компания будет являться собственником имущества до окончания срока лизинга.

Субъекты финансирования в рамках договора лизинга

Существует две группы лизингодателей, которые осуществляют финансирование в рамках рассматриваемых договоров. Таковыми являются лизинговые компании и банки (на осуществление таких операций банки обязаны иметь генеральную лицензию). Капитал упомянутых субъектов является главным ориентиром для инвесторов. Банки могут осуществлять различные лизинговые операции, например создавать дочерние лизинговые компании. Развитие лизингового бизнеса дает банкам возможность расширить круг своих операций, повысить качество обслуживания клиентов и тем самым увеличить их число, укрепить традиционные связи и установить партнерские отношения с клиентурой.

Что касается кредитных организаций – они участвуют в лизинговой сделке непосредственно в роли лизинговой фирмы, гаранта лизингополучателя или контролируют лизинговую фирму, предоставляя ей кредиты. Их главные интересы заключаются в получении чистого дохода (премии), снижении риска неплатежа лизингополучателя за счет гарантий и возможности изъятия объекта лизинга из эксплуатации. Также интерес кредитной организации выражается в повышении степени защиты лизинговой операции за счет – юридического владения предметом лизинга, расширения рынков сбыта объектов лизинга и повышении собственной конкурентоспособности.

1.2. Правовое регулирование международного лизинга

Лизинг – это сделка, которая в настоящее время встречается во внешнеэкономической деятельности все чаще и чаще. Как и говорилось в первой части данной главы, лизинговые договоры стали входить в массы в

середине прошлого столетия, когда США стала продавать различные виды оборудования за границу.

На сегодняшний день можно выделить пять основных нормативно-правовых актов, регулирующих правоотношения в области международного лизинга. Прежде всего, отметим национальное законодательство. Главным документом, регулирующим правоотношения, касающиеся договоров лизинга, является Гражданский Кодекс РФ (далее – ГК РФ). За ним следует Федеральный закон «О финансовой аренде (лизинге)». Нельзя не отметить значение международных соглашений, таких как, например, Оттавская Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге, которая была принята 28.05.1988, Конвенция о международных гарантиях в отношении подвижного оборудования, принятая 16.11.2001 и Конвенция СНГ о межгосударственном лизинге 25.11.1998.

Рассмотрим упомянутые выше нормативно-правовые акты подробнее. Так, статья 665 ГК РФ закрепляет понятие договора лизинга. Это договор, в рамках которого арендодатель имеет обязательство о приобретении в собственность указанное арендатором имущество у назначенного им продавца и передать арендатору данное имущество за плату во временное пользование и владение. Вместе с тем следует отметить, что в таком случае арендодатель не несет ответственности за выбор продавца и предмета аренды. Согласно законодательству РФ, лизинговый договор является разновидностью договора аренды. Именно по этой причине к договору лизинга частично применяются закрепленные статьи ГК об аренде.

Парадоксальным является то, что договор лизинга это, по сути, соглашение между арендатором и арендодателем, но, следуя положениям Федерального закона, можно выделить 3 субъекта данных правоотношений – к уже упомянутым присоединяется и покупатель, тем самым усложняя действия в цепочке.

Говоря о сторонах международного лизинга, возвратимся к ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)». Пункт 1 статьи 7 закрепляет положение,

которое говорит о том, когда лизинг является международным (то есть в случае, когда лизингодатель или лизингополучатель является нерезидентом РФ).

Международное частное право также достаточно ясно регулирует правоотношения в области международного лизинга. Пункт 1 статьи 2 Оттавской Конвенции УНИДРУА ³ закрепляет случаи применения международного лизинга. Таким образом, согласно данной Конвенции, международный лизинг имеет место быть в случаях нахождения коммерческих предприятий арендодателя и арендатора в разных государствах. В данном соглашении применяется критерий места нахождения коммерческого предприятия.

Субъектом Конвенции должно быть государство коммерческого предприятия поставщика оборудования, которое выступает предметом лизинга.

Согласно Конвенции, финансовый лизинг представляет собой сделку, которая оформляется 2 соглашениями: соглашением купли-продажи (поставки) между поставщиком оборудования и лизингодателем, определенного по спецификации лизингополучателя, и соглашением лизинга между лизингополучателем и лизингодателем, согласно которого лизингополучатель применяет оборудование в обмен на выплату периодических платежей.

Конвенция о международных гарантиях в отношении подвижного оборудования также регулирует отношения международного лизинга. Стоит отметить, что в данном документе содержатся исключительно правила определения местонахождения должника. Статья 4 вышеупомянутой Конвенции говорит о том, что должником считается лицо, находящееся в каком-либо из Договаривающихся Государств в нескольких случаях. Например, в соответствии с нормативно-правовой базой которого он был образован или в котором он имеет штаб-квартиру или ведет свою

³УНИДРУА – международный институт по унификации частного права.

хозяйственную деятельность. Исходя из этого, можно сделать вывод, что в данной Конвенции используется несколько критериев определения местонахождения должника, что говорит о гибком подходе к регулированию.

Обращаясь к Конвенции СНГ о межгосударственном лизинге, в статье 1 документа можно увидеть понятие международного лизинга. Согласно данной Конвенции, это лизинговая деятельность, участниками которой выступают лизинговые компании и хозяйствующие субъекты любых двух и более иностранных государств. Согласно пункту «б» части 6.2. статьи 6 данной Конвенции, если между сторонами отсутствуют соглашения относительно права, применимого к договору лизинга, «применяется право государства, где учреждена, имеет свое местонахождение или основное место деятельности сторона, являющаяся лизингодателем в договоре лизинга». Исходя из этого, имеет место быть коллизия в том, кто является субъектами международного лизинга и является ли вообще конкретный договор договором международного лизинга. Вместе следует отметить, что в настоящее время данная Конвенция на территории Российской Федерации не действует, она не ратифицирована Парламентом РФ.

Рассмотрим на примере одну ситуацию. Заключен договор между белорусским юридическим лицом А. (локация коммерческого предприятия находится на территории Республика Беларусь, локация исполнительного органа- РФ), и юридическим лицом Б, принадлежность которого приходится к РФ (коммерческое предприятие и исполнительный орган находятся в РФ). Полагаясь на положения ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)» и Налогового кодекса, юридическое лицо А. является резидентом РФ, поэтому данный договор не является международным лизингом. Но, в то же время, с точки зрения Оттавской Конвенции Международного института унификации частного права (далее – УНИДРУА), данный договор является международным лизингом, так как коммерческие предприятия сторон находятся в разных государствах. Исходя из этого возникает вопрос, какое право всё-таки будет применимо. Возвращаясь к положениям ГК РФ,

согласно пункту 3 части 2 статьи 1211 если отсутствует выбор применимого сторонами договора аренды права, то применяется право арендодателя. Применимо право арендодателя в силу того, что по российскому законодательству лизинг является разновидностью аренды.

Статьей 7 Оттавской Конвенции Международного института унификации частного права урегулированы вещные права. Таким образом, применению подлежит:

- в отношении зарегистрированного судна — государства, где зарегистрировано судно на имя его собственника;
- в отношении воздушного судна, которое зарегистрировано в соответствии с Конвенцией о международной гражданской авиации — государства, в котором это воздушное судно зарегистрировано;
- в отношении другого вида оборудования, которое как правило подлежит перемещению из одной страны в другую. Это вполне могут быть и авиационные двигатели — государства, в котором находится основное коммерческое предприятие арендатора;
- в отношении любого другого оборудования ⁴ — государства местонахождения этого оборудования.

Исходя из проанализированных положений, можно сделать вывод о том, что каждый источник правового регулирования определяет статут договора и его вещный статут. Говоря о приведенном выше кейсе про юридическое лицо «А» и «Б», можно сделать следующие выводы. Прежде всего о форме договора – она будет урегулирована по праву места его заключения, а обязанность по передаче предмета договора будет урегулирована по праву арендодателя;

Характер ответственности субъектов обязательства и цель приобретения имущества - особенности договора лизинга. Это разделяет их с

⁴ Термином «оборудование» в данной Конвенции обозначаются не только заводские станки и другие механизмы, но и любые средства производства (например, здания и сооружения), которые могут являться предметом договора.

договором аренды друг от друга. Таким образом, арендатор может привлечь к ответственности продавца в том случае, если он сам осуществлял его выбор, либо арендодателя, если выбор продавца осуществлял он.

Согласно части 1 статьи 8 Оттавской Конвенции УНИДРУА, арендодатель освобождается от любой ответственности перед арендатором в отношении оборудования, кроме таких случаев, когда арендатору нанесены убытки по причине того, что он полагался на опыт и суждение арендодателя, и из-за вмешательства арендодателя в выбор поставщика, если иное не оговорено в настоящей Конвенции или договоре лизинга, а также арендодатель освобождается в своем качестве арендодателя от ответственности в отношении третьих лиц в случае причинения оборудованием вреда их жизни, здоровью или имуществу.

Кроме того, следует отметить, что данные положения настоящего не распространяются на ответственность арендодателя, выступающего в каком-либо ином качестве, например в качестве собственника

В данной ситуации мы четко видим, как отражается дополнительное основание ответственности арендодателя, а именно влияние его опыта и суждения на арендатора.

ГЛАВА 2. СОВЕРШЕНИЕ ТАМОЖЕННЫХ ОПЕРАЦИЙ В ОТНОШЕНИИ ТОВАРОВ, ВВОЗИМЫХ ПО ДОГОВОРУ МЕЖДУНАРОДНОГО ЛИЗИНГА.

2.1. Порядок проведения таможенных операций в отношении товаров, ввозимых по договору международного лизинга на территорию ЕАЭС

При ввозе предмета международного финансового лизинга на таможенную территорию ЕАЭС декларант использует, как правило, две таможенные процедуры: таможенная процедура выпуска для внутреннего потребления и таможенная процедура временного ввоза. При вывозе предмета международного лизинга применяется процедура временного вывоза. Существуют некоторые вопросы, связанные с вывозом предметов лизинга с таможенной территории ЕАЭС.

Например, для иностранного лизингодателя не предусмотрены реальные способы контроля за данной процедурой (вывоз предметов лизинга), так как все действия, которые связаны с таможенным оформлением на территории ЕАЭС, осуществляются лицом, ввозившим или вывозившим объекты. В связи с этим считаем целесообразным предусмотреть право лизингодателя вывозить предмет лизинга с таможенной территории в режиме реэкспорта. Также предлагаем рассмотреть процедуру, которая предоставляла бы лизинговым компаниям возможность осуществлять контроль за вывозом предметов лизинга, независимо от того, кто осуществил ввоз таких товаров.

Правительство РФ предусматривает предоставление льгот при временном ввозе для некоторых групп товаров. Так, например, статья 18 ФЗ «О соглашениях о разделе продукции» закрепляет государственные гарантии прав инвестора. Ему предоставляется гарантия защита прав, которые предоставлены ему в соответствии с соглашением. Если нормативно-правовые акты РФ ограничивают права инвестора (в нашем случае

лизингодателя), то согласно данному закону, на него распространения они не имеют. Существуют исключения в данном ряде нормативно-правовых актов. Таковыми являются предписания соответствующих органов надзора за окружающей средой, здоровья населения, а также акты, регламентирующие защиту и обеспечение государственной безопасности.⁵ Данный вопрос регулирует Правительство РФ.

Говоря про особую роль таможенных органов в международном лизинге, стоит отметить и об особом порядке уплаты таможенных платежей. Таким образом, ввозимые товары облагаются платежом суммой, равной оплаченной части таможенной стоимости имущества (подтверждается банковскими документами). После ввоза товары могут облагаться таможенными платежами совместно с платежами лизинговыми или в срок, равный 20 дням с момента получения лизинговых платежей. Стоит отметить, что Закон о лизинге не является частью налогового законодательства, оттого его положения, применяясь в рамках лизинговой международной сделки, не противоречат законодательству о налогах и сборах.

При ввозе по международному договору лизинга необходима уплата таможенных платежей (пошлины, НДС, акцизы, сборы за оформление и хранение на СВХ). За основу для расчета всегда принимается таможенная стоимость перемещаемого предмета, указываемая декларантом. Задача таможенных органов заключается в проверке правильности ее исчисления. Размер начисляемых таможенных платежей зависит от таможенной процедуры, выбранного метода для определения таможенной стоимости. При определении таможенной стоимости ввозимого товара нужно учитывать метод, в соответствии с которым ее рассчитывают. Эти методы перечислены в Федеральном законе «О таможенном регулировании». Всего их шесть: первый – по цене сделки с ввозимыми товарами, второй – по цене сделки с идентичными товарами, третий – по цене сделки с однородными товарами,

⁵ Федеральный закон от 30.12.1995 №225-ФЗ (ред. От 27.06.2018) «О соглашениях о разделе продукции»

четвертый – вычитания стоимости, пятый – сложения стоимости и резервный метод номер шесть.

Как правило, таможенная стоимость товара определяется по методу "по цене сделки с ввозимыми товарами", то есть таможенная стоимость приравнивается к стоимости сделки по аналогичным ввезенным товарам до того, как они достигли российской границы. Но этот метод не является актуальным, если покупатель не владеет правом собственности на товар. При этом следует отметить, что в данном случае товар будет декларироваться декларантом (продавцом).

Также в рамках рассмотрения данного вопроса хотелось бы отметить и новшество в законодательстве Российской Федерации в отношении авто и авиатранспорта касающееся лизинга.

Так, например, Правительство Российской Федерации определило постоянный порядок временного ввоза в Россию иностранных лизинговых, кредитных и прокатных автомобилей (Постановление Правительства Российской Федерации от 12 декабря 2018 г. № 1515). Оно закрепляет схему беспошлинного временного ввоза лизинговых транспортных средств, предусмотренную Федеральным Законом «О таможенном регулировании в Российской Федерации» от 03.08.2018 № 289-ФЗ. Отныне лица, не имеющие постоянного места жительства в государстве – члене ЕАЭС, могут беспошлинно ввезти для личного пользования зарегистрированные в иностранном государстве автомобили, находящиеся в собственности у банков, лизинговых и прокатных компаний. Основным условием такого ввоза является отсутствие у физического лица, которое осуществляет временный ввоз транспортного средства, неисполненных обязанностей как по таможенным платежам, так и по административным штрафам за незавершение процедуры, то есть за невывоз с территории ЕАЭС временно ввезенного автомобиля. При этом у иностранного собственника транспортного средства – юридического лица – должны отсутствовать в

собственности иные транспортные средства для личного пользования, не вывезенные с территории ЕАЭС по истечении срока временного ввоза.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в Российской Федерации порядок проведения таможенных операций регламентирован рядом нормативно-правовых актов, что позволяет наиболее верно применить методы для исчисления ставок для той или иной таможенной процедуры, что, в свою очередь, уберегает стороны договора международного лизинга от неправильного исполнения обязанностей по договору.

Для осуществления международного лизинга Федеральный закон «О финансовой аренде (лизинге)» устанавливает положение о том, что перемещение через таможенную границу Российской Федерации предмета лизинга в целях его использования по договору лизинга на срок более чем шесть месяцев, а также оплата полной суммы договора лизинга за период, превышающий шесть месяцев, не являются операциями, которые связаны с движением капитала. Данные положения закреплены в законодательстве Российской Федерации о валютном контроле и валютном регулировании. Стоит отметить, что стороны договора лизинга имеют право предоставлять отсрочку лизинговых платежей. Этот период не должен быть более полугодом, с того момента, когда предмет лизинга был по факту введен в эксплуатацию. Согласно положениям данного ФЗ, при перемещении предмета лизинга через таможенную границу все таможенные платежи начисляются на полную таможенную стоимость имущества.

Платежи производятся при подтверждении банковскими документами в момент ввоза (вывоза) предмета лизинга на сумму оплаченной части таможенной стоимости имущества. Дальнейшая уплата таможенных налогов и тарифов производится одновременно с лизинговыми платежами или в течение 20 дней с момента получения лизинговых платежей.

Кроме того, следует отметить, что в соответствии с Письмом ФТС РФ от 19.11.2008 №05-33/48386 «Об определении таможенной стоимости

товаров, ввозимых по договорам аренды и лизинга»⁶ в виде основы для установления таможенной стоимости товара, последовательно могут быть применены:

- стоимость предмета лизинга (объекта аренды), которая отражена в соглашении лизинга, счетах-проформах, соглашении страхования и иной товаросопроводительной документации;

- цена товара по каталогу и прейскурантная цена товара, в части касающейся товара, который ранее был в употреблении, в том числе цена нового товара за вычетом суммы износа;

- стоимость объекта аренды (предмета лизинга), которая отражена в отчете об оценке объекта, который в свою очередь соответствует всем требованиям норм права об оценочной деятельности;

- сумма лизинговых (арендных) платежей, которая рассчитана на весь срок полезного применения объекта предмета лизинга (аренды), если соглашением лизинга не установлен переход права собственности к лизингополучателю (арендатору). Вместе с тем следует отметить, что срок полезного применения не идентичен сроку лизинга (аренды) товаров;

- выкупная цена, в том числе с дополнительным начислением суммы лизинговых (арендных) платежей (при условии, если в сумму лизинговых (арендных) платежей не учли выкупную цену), если в соглашении лизинга (аренды) имеется условие о выкупе арендованного товара и регламентирован переход предмета лизинга (объекта аренды) в собственность лизингополучателя (арендатора) по истечении срока соглашения лизинга (аренды) либо до его истечения.

Вместе с тем следует отметить, что если в сумму лизинговых (арендных) платежей включены расходы, которые не подлежат включению в

⁶ Письмо ФТС РФ от 19.11.2008 № 05-33/48386 «Об определении таможенной стоимости товаров, ввозимых по договорам аренды и лизинга» // Таможенные ведомости. № 2. февраль. 2009.

таможенную стоимость (например, расходы на монтаж, сборку, обслуживание), то в данном случае, если они отделены отдельной строкой и при необходимости могут быть подтверждены и проверены документально, то такие расходы могут и не включаться в таможенную стоимость.

Кроме того, в структуру таможенной стоимости предмета лизинга (объекта аренды) могут быть включены погрузочно-разгрузочные, транспортные, страховые и иные расходы при условии, если они были ранее учтены для расчета таможенной стоимости.

Значимое место в лизинговых операциях, занимает таможенное регулирование, в первую очередь в части, касающейся перемещения через таможенную границу предметов международного лизинга.

Выполнение обязательств по отношению поставки определенного имущества осуществляется посредством перемещения его через таможенную границу, в связи с чем появляются вопросы применения норм таможенного права на практике.

Одним из главных вопросов является установление лица, которое правомочно выступать в качестве декларанта.

Декларантом товаров, помещаемых под таможенные процедуры, могут выступать лица, определённые ст.83 ТК ЕАЭС:

1. Лицо государства члена: - которое с одной стороны сделки признается иностранным лицом, согласно которому товары перемещаются через таможенную границу ЕАЭС; - которое вправе владеть, распоряжаться, пользоваться товарами, при условии если такие товары перемещаются через таможенную границу ЕАЭС не согласно сделки, одной из сторон которой признается иностранное лицо; - которое признается стороной сделки, заключенной с лицом государства члена или иностранным лицом в части касающейся иностранных товаров, которые находятся на таможенной территории ЕАЭС;

2. Иностранное лицо: - которое признается организацией, имеющей филиал или представительство зарегистрированные или созданные на

территории государства члена ЕАЭС в регламентированном порядке, - при заявлении таможенных процедур исключительно только по отношению товаров, которые перемещаются для собственных нужд такого филиала или представительства; - которое признается собственником товаров, при условии если такие товары перемещаются через таможенную границу ЕАЭС не по сделке, заключенной между лицом государства члена и иностранным лицом; - которое вправе владеть и пользоваться товарами, если такие товары перемещаются через таможенную границу ЕАЭС не по сделке, заключенной между лицом государства члена ЕАЭС и иностранным лицом, - при заявлении таможенной процедуры таможенного склада, таможенной процедуры реэкспорта, таможенной процедуры временного ввоза, специальной таможенной процедуры;

3. Дипломатические представительства, представительства государств при международных организациях, консульские учреждения, международные представительства организаций или организации, другие организации либо их представительства, которые расположены на таможенной территории ЕАЭС;

4. Таможенный перевозчик, в том числе перевозчик, - при заявлении таможенной процедуры таможенного транзита;

5. Иностранное лицо, которое в соответствии с международным соглашением государства члена получило с третьей стороной документ, установленный таким международным соглашением, дающим такому лицу право на вывоз товаров с таможенной территории ЕАЭС, расположенных на таможенной территории ЕАЭС, - при заявлении таможенной процедуры экспорта, таможенной процедуры таможенного склада, таможенной процедуры реэкспорта.

Таким образом, в данном случае лизингодатель самостоятельно не может быть декларантом.

Подводя итог вышеизложенного, следует отметить, что в силу того, что лизингодатель по нормам таможенного законодательства по единому

правилу не может самостоятельно выступать декларантом, считаем целесообразным внести изменения в статью 33 ТК ЕАЭС и отразить право государств члена в одностороннем порядке определить дополнительные категории лиц, которые смогут выступать декларантами.

Вместе с тем следует отметить, что невзирая на имеющиеся преимущества лизинга, компании России сталкиваются с некоторыми трудностями при таможенном оформлении лизингового товара, в том числе налогообложении сделок, которые взаимосвязаны с предоставлением имущества в лизинг.

Применяя международный лизинг более приемлемой таможенной процедурой, выступает временный ввоз.

Таможенная процедура временного ввоза представляет собой таможенную процедуру, которая используется в отношении иностранных товаров, согласно с которой данные товары временно используются и находятся на таможенной территории ЕАЭС при следовании условий помещения товаров под такую таможенную процедуру и их применения согласно с данной таможенной процедурой, с частичной уплатой таможенных ввозных пошлин, налогов и без уплаты антидемпинговых, специальных, компенсационных пошлин либо без уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов и без уплаты антидемпинговых, специальных, компенсационных пошлин.

Невзирая на то, что данная процедура считается льготной, ввиду наличия полного либо частичного освобождения от уплаты таможенных платежей, лизингополучатели в лице компаний России редко ее применяют, так как она ограничена предельно допустимым сроком нахождения лизинговых товаров в 2 года на таможенной территории ЕАЭС.

Однако кроме ограничений сроков нахождения товаров на таможенной территории ЕАЭС, ТК ЕАЭС содержит иные условия для использования процедуры временного ввоза, которые отражаются в следующем.

Процедура временного ввоза возможна при условии, если товары могут быть идентифицированы таможенным органом при реэкспорте (т.е. при их обратном вывозе).

Вместе с тем, ввезенные временно товары должны остаться в неизменном состоянии, исключением которых являются изменения, которые вызваны естественным износом либо естественными потерями при соответствующих условиях транспортировки (перевозки), хранения и использования.

С ввезенными временно товарами правомерно выполнять операции, которые необходимы для гарантированности их сохранности, в том числе ремонт (исключением являются модернизация и капитальный ремонт), техническое обслуживание и иные операции, которые необходимы для сохранности потребительских свойств товаров и поддержания состояния товаров, в котором они находились в день их помещения под таможенную процедуру временного ввоза. Другие операции с временно ввезенными товарами не допускаются.

При этом таможенный орган имеет право требовать от лица, которое заявило таможенную процедуру временного ввоза, предоставления гарантий должного выполнения обязанностей, которые регламентированы ТК ЕАЭС, в том числе предоставления обязательства об обратном вывозе ввезенных временно товаров. Данное обязательство должно быть оформлено в письменной форме.

Еще одно главное условие использования процедуры временного ввоза состоит в том, что ввезенными временно товарами вправе пользоваться лицо, которое получило разрешения на временный ввоз. Согласно данному условию с целью последующего применения предмета лизинга на таможенной территории ЕАЭС декларантом обязана выступать компания России, т.е. лизингополучатель.

По единому правилу при ввозе лизингового имущества на территорию РФ компании России, т.е. лизингополучатели на таможне уплачивают

ввозную таможенную пошлину, налог на добавленную стоимость, который взимается при ввозе товаров на таможенную территорию РФ, в том числе сбор за таможенное оформление.

Как уже было нами ранее отмечено, что использование процедуры временного ввоза влечет частичное либо полное условное освобождение от уплаты налогов и таможенных пошлин. Товары, которые помещены под таможенную процедуру временного ввоза, сохраняют статус иностранных товаров.

Категории товаров, временное использование и нахождение которых на таможенной территории ЕАЭС согласно с таможенной процедурой временного ввоза допускаются без уплаты налогов, таможенных ввозных пошлин. При этом, условия такого временного использования и нахождения, в том числе предельные сроки такого временного использования и нахождения устанавливаются Комиссией либо международными соглашениями государств-членов с третьей стороной.

Процедура временного ввоза не может быть применена в отношении таких категорий товаров как:

1. пищевые продукты, напитки, в том числе алкогольные, табачные изделия и табак, полуфабрикаты и сырье, расходуемые образцы и материалы, за исключение обстоятельств их ввоза на таможенную территорию ЕАЭС в единичных экземплярах в демонстрационных и рекламных целях либо в виде выставочных экспонатов или промышленных образцов;
2. отходы, в том числе промышленные;
3. товары, которые запрещены к ввозу на таможенную территорию ЕАЭС.

Использование таможенной процедуры временного ввоза допускается для приостановления действий таможенной процедуры переработки на таможенной территории посредством размещения по такую процедуру

продуктов переработки товаров, которые ранее были помещены под таможенную процедуру переработки на таможенной территории.

Обязанность по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин в отношении товаров, помещаемых (помещенных) под таможенную процедуру временного ввоза (допуска), прекращается у декларанта при наступлении следующих обстоятельств:

1) завершение действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) до истечения предельного срока, за исключением случая, когда до истечения срока действия этой таможенной процедуры наступил срок уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин;

2) завершение действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска), если в отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру временного ввоза (допуска), применены льготы по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, за исключением случая, когда до истечения срока действия этой таможенной процедуры наступил срок уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин;

3) завершение действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) и исполнение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов и (или) их взыскание в размерах, подлежащих уплате;

4) исполнение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин и (или) их взыскание в размерах, подлежащих уплате при наступлении обстоятельств;

5) признание таможенным органом в соответствии с законодательством государств-членов о таможенном регулировании факта уничтожения и (или) безвозвратной утраты иностранных товаров вследствие аварии или действия непреодолимой силы либо факта безвозвратной утраты этих товаров в

результате естественной убыли при нормальных условиях перевозки (транспортировки) и (или) хранения до завершения действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) и исполнение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов и (или) их взыскание в размерах, подлежащих уплате в соответствии с настоящей статьей за период до наступления таких обстоятельств;

б) отказ в выпуске товаров в соответствии с таможенной процедурой временного ввоза (допуска) – в отношении обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, возникшей при регистрации декларации на товары либо заявления о выпуске товаров до подачи декларации на товары;

7) отзыв декларации на товары и (или) аннулирование выпуска товаров – в отношении обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, возникшей при регистрации декларации на товары;

8) конфискация или обращение товаров в собственность (доход) государства-члена в соответствии с законодательством этого государства-члена и исполнение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов и (или) их взыскание в размерах, подлежащих уплате;

9) задержание таможенным органом товаров и исполнение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов и (или) их взыскание в размерах, подлежащих уплате;

10) размещение на временное хранение или помещение под одну из таможенных процедур товаров, которые были изъяты или арестованы в ходе проверки сообщения о преступлении, в ходе производства по уголовному делу или делу об административном правонарушении (ведения административного процесса) и в отношении которых принято решение об их возврате, если ранее выпуск таких товаров не был произведен, и исполнение обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов и (или) их взыскание в размерах, подлежащих уплате в соответствии с

настоящей статьей за период до изъятия или ареста таких товаров в ходе проверки сообщения о преступлении, в ходе производства по уголовному делу или делу об административном правонарушении (ведения административного процесса).

Большинство споров с таможенными органами возникает именно по вопросу отнесения товаров к льготным категориям, к которым может применяться процедура временного ввоза с полным освобождением от уплаты таможенных платежей, и их последующего целевого использования.

В отношении иных категорий товаров, а также при несоблюдении условий полного условного освобождения от уплаты таможенных пошлин, налогов, применяется частичное условное освобождение от уплаты таможенных пошлин, налогов [22].

Обязанность по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов в отношении товаров, помещаемых (помещенных) под таможенную процедуру временного ввоза (допуска) с частичной уплатой ввозных таможенных пошлин, налогов, подлежит исполнению (ввозные таможенные пошлины, налоги подлежат уплате):

- 1) при единовременной уплате ввозных таможенных пошлин, налогов либо при уплате первой части суммы ввозных таможенных пошлин, налогов при периодической уплате ввозных таможенных пошлин, налогов – до выпуска товаров в соответствии с таможенной процедурой временного ввоза (допуска);

- 2) при уплате второй и последующих частей суммы ввозных таможенных пошлин, налогов при периодической уплате ввозных таможенных пошлин, налогов – до начала периода, за который производится уплата очередной части суммы ввозных таможенных пошлин, налогов.

До истечения срока действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска), установленного таможенным органом, действие этой таможенной процедуры завершается:

1) помещением временно ввезенных товаров под таможенную процедуру реэкспорта;

2) признанием таможенными органами в соответствии с законодательством государств-членов о таможенном регулировании факта уничтожения и (или) безвозвратной утраты временно ввезенных товаров вследствие аварии или действия непреодолимой силы либо факта безвозвратной утраты этих товаров в результате естественной убыли при нормальных условиях перевозки (транспортировки) и (или) хранения;

3) наступлением обстоятельств, определяемых Комиссией и (или) законодательством государств-членов о таможенном регулировании, до наступления которых товары находятся под таможенным контролем.

По истечении срока действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска), установленного таможенным органом, действие таможенной процедуры прекращается.

За нарушение требования законодательства о сроке применения временного ввоза лизингополучатель может быть привлечен к административной ответственности по ст. 16.19 КоАП РФ «Несоблюдение таможенной процедуры».

Кроме того, считаем целесообразным обратить внимание на то, что международная лизинговая сделка, сотрудниками таможенных органов в практической деятельности, отнесена к группе риска, иными словами, к сделке, которые могут повлечь неуплату таможенных платежей. Данный факт подтверждает пристальное внимание со стороны таможенных органов к субъектам внешнеэкономической деятельности, которые совершают таможенные операции. Наглядным примером может послужить следующий факт: в ходе таможенной проверки сотрудники таможенных органов проверяют у лизингополучателя правильность учета поступившего лизингового имущества, уплату платежей, в случае выкупа проверяется стоимость лизингового имущества, в случае его возврата лизингодателю

проверяется своевременность списания лизингового имущества с забалансового счета.

2.2 Помещение товаров под таможенные процедуры ввезенных (вывезенных) товаров по договору международного лизинга на таможенную территорию ЕАЭС

Таможенная процедура временного ввоза применяется при таможенном оформлении практически в 80% случаев, поэтому рассмотрим ее более подробно. Порядок проведения и применения таможенной процедуры «временный ввоз» регламентируется 29 главой Таможенного Кодекса Евразийского Экономического Союза (далее – ТК ЕАЭС). Статьи 219 – 226 описывают содержание, условия, сроки, ограничения по владению товарами в рамках данной таможенной процедуры, особенности исчисления и уплаты платежей.

Говоря о сроках временного ввоза, стоит отметить, что он устанавливается Комиссией, это регламентировано статьей 221 ТК ЕАЭС. Основанием для установления срока является заявление декларанта. Это правило регламентируется Федеральным законом №289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации». Существует перечень, устанавливающий более продолжительные сроки для временного ввоза товаров, именуемый *Решение Комиссии Таможенного союза от 20.09.2010 № 375 «Об отдельных вопросах применения таможенных процедур»*⁷.

⁷ Решение Комиссии Таможенного союза от 20.09.2010 № 375 «Об отдельных вопросах применения таможенных процедур» (вместе с "Порядком приостановления и возобновления действия таможенной процедуры переработки на таможенной территории в случае помещения продуктов переработки под таможенные процедуры таможенного склада или временного ввоза (допуска)", «Порядком приостановления и возобновления действия таможенной процедуры временного ввоза (допуска) в случае помещения временно ввезенных товаров под таможенные процедуры переработки на таможенной

Компания имеет возможность сократить собственные расходы на таможенных платежах, если имущество не будет передано в собственность лизингополучателя, а остается во владении лизингодателя.

В соответствии с условиями помещения товаров под таможенную процедуру временного ввоза, юридическое лицо может быть частично освобождено от уплаты платежей. Это, в свою очередь, означает, что платежи по своей значимости меньше, чем при процедуре выпуска для внутреннего потребления. Уплата производится одновременно за весь установленный период срока действия процедуры временного ввоза либо периодически по выбору декларанта. Данная периодичность определяется декларантом, но на это ему требуется согласие таможенного органа. В любом из случаев общая сумма таможенных платежей не может превышать сумм платежей, которые были бы уплачены в ситуации, когда товары могли бы быть помещены под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления. По завершении таможенной процедуры временного ввоза суммы ввозных таможенных пошлин и налогов, уплаченные при частичном условном освобождении от их уплаты, возврату (зачету) не подлежат.

Если все-таки транспортное средство было передано в распоряжение третьему лицу, в отношении таких транспортных средств, то возникает обязанность по уплате таможенных платежей, в соответствии с законодательством ЕАЭС. Стоит отметить, что к лицам, которые несут солидарную обязанность по уплате таможенных платежей с декларантом транспортных средств для личного пользования, в том числе относятся и лица, которым временно ввезенные транспортные средства были переданы для последующей утилизации.

В рамках данного вопроса стоит отметить, что Правительство Российской Федерации определило постоянный порядок временного ввоза в Россию иностранных лизинговых, кредитных и прокатных автомобилей. Отныне это регламентируется Постановлением Правительства Российской Федерации от 12 декабря 2018 г. № 1515. Постановление закрепляет схему беспошлинного временного ввоза лизинговых транспортных средств, предусмотренную Федеральным Законом «О таможенном регулировании в Российской Федерации» от 03.08.2018 № 289-ФЗ. Это означает, что отныне лица, которые не имеют постоянного места жительства в государстве – члене ЕАЭС, имеют право на беспошлинный ввоз для личного пользования зарегистрированных в иностранном государстве автомобилей, находящихся в собственности у банков, лизинговых и прокатных компаний. Отсутствие у физического лица, осуществляющего временный ввоз транспортного средства, неисполненных обязанностей как по таможенным платежам, так и по административным штрафам за невывоз с территории ЕАЭС временно ввезенного автомобиля является основным условием такого ввоза. При этом у иностранного собственника транспортного в собственности не могут находиться иные транспортные средства для личного пользования, которые не были вывезены с территории ЕАЭС по истечении срока временного ввоза.

Некоторые условия ограничивают применение процедуры временного ввоза. Например, в части срока помещения под данную таможенную процедуру, ограничением является срок 2 года, который установлен таможенным кодексом. Стоит отметить, что более продолжительные сроки могут быть установлены для отдельных категорий товаров. Также поместить товары под процедуру временного ввоза возможным представляется при том условии, что товары можно идентифицировать. Уместно выделить факт, что ограничения по пользованию и распоряжению временно ввезенными товарами служат целям последующей идентификации. Это означает что товары должны оставаться в своём неизменном состоянии (исключением

является изменение товаров по причине естественного износа или убыли, например, при транспортировке или хранении.

В настоящий момент при заключении контрактов с российскими юридическими лицами весьма острой проблемой являются гарантии иностранных компаний. Судебная практика это всецело подтверждает [9]. Распространенной является ситуация, когда российское юридическое лицо, заключает договор лизинга с иностранной компанией. Лицо получает товар в лизинг, затем декларирует его согласно законодательству и ввозит на территорию РФ.

Никто не может быть застрахованным от ситуации, когда лизингополучатель перестает исправно уплачивать платежи, либо вовсе перестает это делать. Как правило, в таких ситуациях лизингодатели имеют право для обращения в национальный суд. Они выступают с иском о приостановлении договора международного лизинга, о расторжении такого договора. Также истец имеет право затребовать взыскать всю накопившуюся задолженность. Также лизингополучатель может быть обязан снять предмет лизинга с регистрационного учета, тем самым завершив процедуру временного ввоза.

Обратившись к судебной практике, можно привести интересный пример Арбитражного суда г. Москвы. Он посчитал верным удовлетворить исковые требования в части взыскания с лизингополучателя задолженности, пени и расторжения договора лизинга. Также ответчик обязан был вернуть оборудование и документы на него. Однако суд также и отказал в иске в требовании об обязанности ответчика в части снятия с учета предмета лизинга, а также произвести таможенное оформление вывоза предмета лизинга за пределы страны и возвратить соответствующие документы на каждое транспортное средство [10]. Суд первой инстанции не счел необходимым удовлетворять требования истца в части снятия с учета оборудования, а также в части декларирования факта вывоза оборудования за

пределы страны. Причина – данные действия, по мнению суда первой инстанции, сродни с исполнением требования о возврате лизинга. А без данных требований обязательство по возврату лизинга попросту не может быть исполненным.

Если рассматривать данный вопрос на уровне Высшего арбитражного суда России, то стоит отметить, что он подтвердил выводы суда кассационной инстанции [12]. Суд отметил, что в случае прекращения договора лизинга, лизингополучатель имеет обязанность возврата имущества в первоначальном состоянии, согласно условиям заключенного договора.

Не стоит забывать о том, что все без исключения судебные решения обязаны отвечать общеправовому принципу исполнимости судебных актов. Это регламентировано статьей 6 Федерального конституционного закона «О судебной системе Российской Федерации», а также статья 16 Арбитражного процессуального кодекса РФ. Иначе говоря, если имущество не будет снято с учета и не будет выполнено процедур по таможенному оформлению, исполнения такого рода судебных решений не будут представляться возможным.

Говоря о конкретном вышеприведенном примере, можно сделать вывод о том, что суды в качестве подкрепления своих доводов основывались на положения Таможенного Кодекса РФ (утратил силу) о том, что декларантом, при ввозе и вывозе товара с таможенной территории РФ может быть только российское лицо. Действующий на настоящий момент ТК ЕАЭС, содержит аналогичную норму. Согласно п. 7 ч.1 ст. 2 Кодекса декларант - лицо, которое декларирует товары либо от имени которого декларируются товары. Статья 83ТК ЕАЭС перечисляет кто может выступать в качестве декларанта.

Исходя из этого, лизингодатель, согласно нормативно-правовым актам, не может выступать декларантом. Из этого следует, что завершить таможенную процедуру он также не имеет права.

Если лизингополучатель нарушает контрактные обязательства, с него взыскиваются неустойки, возвращаются платежи, а также должен быть изъят и сам предмет лизинга. Зачастую, оборудование, являющееся предметом характеризуется как качественное. Как следствие данных характеристик, его использование актуально и после окончания срока действия договора лизинга и таможенной процедуры временного ввоза.

На практике, стороны при заключении контракта нередко указывают, что в случае расторжения договора по любому основанию на лизингополучателя (соответственно - декларанта товаров) возлагается обязанность завершить таможенную процедуру временного ввоза и вывезти предмет лизинга с таможенной территории РФ. Но, по нашему мнению, вряд ли данное соглашение может повлиять на исход дела.

Проанализировав судебную практику, представляется возможным сделать вывод о том, что существует проблема исполнения судебных актов, касающихся расторжения договорных отношений в области международного финансового лизинга. Это происходит по причине отсутствия норм законодательства, которые позволили бы лизингодателю выступать декларантом и самостоятельно завершать процедуру ввоза.

Несмотря на приведенные доводы, нельзя сказать, что применение практики использования лизинга в качестве финансового инструмента от и до увеличивает рост экономики нашего государства. Лизинг не является самым привлекательным инструментом для этого.

Выпуск для внутреннего потребления.

При помещении иностранных товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления эти товары находятся и используются на таможенной территории ЕАЭС без ограничений по пользованию и распоряжению. Данная процедура регламентируется главой 20 ТК ЕАЭС. Чтобы поместить товары под указанную процедуру, необходимо выполнить ряд действий, а именно уплатить ввозные

таможенные платежи, выполнить соблюдение всех запретов и ограничений, а также своевременно предоставить документы, которые подтверждают соблюдение ограничений в связи с принятием во внимание применения тарифных мер регулирования внешнеэкономической деятельности. При выполнении перечисленных условий иностранный товар приобретает статус товара ЕАЭС. Это правило не срабатывает в случае предоставления льгот по уплате таможенных пошлин, налогов, сопряженных с ограничениями по пользованию или распоряжению товарами. Тогда товары подлежат условному выпуску в соответствии и сохраняют статус иностранных товаров до момента прекращения обязанности по уплате причитающихся сумм ввозных таможенных пошлин, налогов. В случае, когда лизинговое имущество должно перейти в собственность лизингополучателя, логично поместить его под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления. Это означает, что предприятию промышленности необходимо уплатить ввозную таможенную пошлину и НДС в полном размере. Данная процедура применяется к товарам в рамках договора международного лизинга.

Процедуры выпуска для внутреннего потребления, согласно законодательству ЕАЭС, применяется в отношении товаров, которые являются продуктами переработки, и к которым применялась процедура переработки на таможенной территории. Также это могут быть временно ввезенные транспортные средства международной перевозки. Условиями помещения под данную таможенную процедуру «выпуск для внутреннего потребления» являются, прежде всего, уплата пошлин и налогов, а также специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин в соответствии с установленными ТК ЕАЭС положениями. Также должны соблюдаться запреты и ограничения и меры защиты внутреннего рынка.

Выпуск для внутреннего потребления - это таможенная процедура, при помещении под которую иностранные товары находятся и используются на

таможенной территории ЕАЭС без ограничений по их пользованию и распоряжению.

Использование данной таможенной процедуры целесообразно для долгосрочных лизинговых контрактов с последующим приобретением предмета лизинга в собственность.

Товары, которые помещаются под процедуру выпуска для внутреннего потребления получают статус товаров Союза, за исключением тех товаров, которые выпущены условно.

Условиями помещения товаров под процедуру выпуска для внутреннего потребления в соответствии со статьей 135 ТК ЕАЭС являются:

- уплата налогов, ввозных таможенных пошлин;
- уплата антидемпинговых, специальных, компенсационных пошлин;
- соблюдение ограничений и запретов;
- соблюдение мер охраны внутреннего рынка, регламентированных в другом виде, чем антидемпинговые, специальные, компенсационные пошлины.

Вместе с тем, дополнительными условиями помещения товаров под процедуру выпуска для внутреннего потребления признаются:

- помещение товаров под процедуру выпуска для внутреннего потребления в течение трех лет со дня, идущего за днем фактического их вывоза с таможенной территории Союза;
- сохранение неизменного состояния товаров, за исключением случаев, при которых изменение происходит вследствие естественного износа, в том числе изменений вследствие естественной убыли при нормальных условиях транспортировки (перевозки) либо хранения;
- возможность идентификации товаров таможенными органами;
- представление сведений в таможенный орган о фактах вывоза товаров с таможенной территории Союза, которые доказываются представлением таможенных и других документов и сведений о данных документах.

Выполнив все необходимые условия иностранный товар получает статус товара Союза. Однако такое правило не применяется если были предоставлены льготы по уплате налогов, таможенных пошлин, которые сопряжены с ограничениями по распоряжению и пользованию товарами. Вместе с тем следует отметить, что при ввозе товаров в рамках исполнения соглашения финансового лизинга льготы чаще всего не предоставляются. Тогда такие товары подлежат условному выпуску и сохраняют статус иностранных товаров до факта прекращения обязанности по уплате необходимых сумм ввозных налогов и пошлин.

При этом следует отметить, что в случае, если лизинговое имущество по итогу должно перейти в собственность лизингополучателя, то считаем целесообразным помещать такое имущество под процедуру выпуска для внутреннего потребления. Данный факт свидетельствует о том, что предприятию промышленности нужно будет уплатить в полном размере ввозную таможенную пошлину и НДС.

Ниже отражена нами таблица, в которой сопоставляются таможенные процедуры, под которые может быть размещено оборудование, которое ввозится по соглашению международного лизинга (таблица 1).

Таблица 1 – сопоставление таможенных процедур

	Процедура выпуска для внутреннего потребления	Процедура временного ввоза
Таможенные платежи	Сборы, пошлины и НДС	Полное условное освобождение Уплачиваются таможенные периодические платежи
Проценты за рассрочку (отсрочку) уплату таможенных платежей	Не уплачиваются	Уплачиваются
Соблюдение ограничений и запретов	Требуется	Без использования мер нетарифного регулирования

Операции с оборудованием	Передача во владение (пользование) не допускается	Любые
Сроки ввоза	Не ограничены	Максимальный – 4 года

2.3 Проблемы и пути совершенствования порядка проведения таможенных операций в отношении товаров ввезенных по договору международного лизинга на таможенную территорию ЕАЭС

Одной из проблем международного лизинга в разрезе с таможенными процедурами является то, что срок договора лизинга, как правило, превышает максимальный срок временного ввоза.

Практически все компании, предоставляющие лизинг оборудования в Россию под таможенной процедурой “временного ввоза”, отмечают, что в данном подходе к уплате российских таможенных пошлин на отсроченной основе есть огромное количество неудобств и присутствует риск. К основным проблемам, возникающим при режиме временного ввоза можно отнести такие как начисление процентов по отсроченным таможенным платежам, которые делают процедуру экономически нецелесообразной. Также, если используется режим временного ввоза, лизингополучатель назначается агентом лизингодателя и осуществляет таможенные платежи ежемесячно. В противном же случае для осуществления этих платежей, лизингодатель должен иметь своего представителя в России.

Проблемой является и то, что иностранный лизингодатель не имеет реальных способов контроля за вывозом предметов лизинга, так как все действия, связанные с таможенным оформлением на территории России, должны проводиться лицом, которое ввезло такие объекты. Поэтому в случае, если имущество в России задерживается на таможне не по вине лизингодателя, ему все равно приходится платить штраф за это. Стоит также отметить и о проблемах, которые касаются сроков - процесс продления срока

временного ввоза довольно трудоемок В том случае, если срок не продлен вовремя, приходится платить крупные суммы.

Также стоит отметить и о случаях, когда таможенные органы определяют размер ввозных пошлин и НДС, при этом включая и лизинговые платежи в таможенную стоимость товара. Данный подход существенно увеличивает накладные расходы предприятий, приобретающих товары за границей по договору лизинга, что, разумеется, не добавляет инвестиционной привлекательности как для отечественных, так и для иностранных предприятий. Включение лизинговых платежей в таможенную стоимость оборудования увеличивает накладные расходы организаций, которые приобретают товары в лизинг за рубежом, из-за роста ввозных таможенных платежей. Данный подход сильно ограничивает ввоз импортного оборудования, а также инвестиции в производственный сектор. До настоящего времени не сложилось единого подхода к вопросу возможности включения лизинговых платежей в таможенную стоимость ввозимого лизингового товара. Суды всех инстанций отказывают заявителям, заявляя, что решения таможенных органов о включении в таможенную стоимость процентов по лизингу обоснованы.

Рисунок 1. Дела по спорам между компаниями и таможенными органами, связанные с лизинговыми платежами за 2016 – 2017 годы



Была рассмотрена статистика дел по спорам между лизинговыми компаниями и таможенными органами за 2016-2017 года (рисунок 1). Из них

35 дел касались лизинговых платежей. Таможенные органы не берут в расчет сложную структуру договоров лизинга, которые не во всех случаях представляют собой только цену товара. Они также могут включать в себя плату за то, что лизинговая компания предоставила услуги финансирования или иные услуги, которые и подлежат оплате лизингополучателем, но они не являются непосредственно ценой товара и не должны учитываться при определении его таможенной стоимости. При анализе проблемы о включении в таможенную стоимость также и лизинговых платежей необходимо понимать, что лизингополучатель не является владельцем полученного им товара и это означает, что его права пользования и распоряжения имуществом ограничены. Лизинговый платеж является платой за услугу финансовой аренды, которую предоставляет лизингодатель лизингополучателю и не является ценой, которая уплачивается арендатором за лизинговое имущество, а значит данный платеж не может считаться предметом таможенного регулирования.

Как отмечалось ранее, в качестве еще одной проблемы можно выделить несоответствие предельно допустимого времени нахождения оборудования при помещении её под таможенную процедуру временного ввоза. Предельно допустимый срок нахождения лизинговых товаров в соответствии с этой процедурой составляет 2 года. Когда как среднее время использования лизингового оборудования составляет 3-5 лет. В следствие этого, после окончания срока временного ввоза, лизингополучатель или лизингодатель обязан заявить о смене таможенной процедуры временного ввоза на таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления или поместить товар на склады временного хранения, а это весьма проблематично при том условии, что предмет лизинга – это стационарное или используемое в непрерывном технологическом процессе оборудование. Таможенная процедура временного ввоза (допуска) является таможенной процедурой, имеющей экономическое содержание. Это означает, что ее применение участниками внешнеторговой деятельности является

стратегически важным для российской экономики и должно быть удобным для импортеров, осуществляющих ввоз оборудования. Тот факт, что уплата периодических таможенных платежей должна производиться не реже чем раз в 3 месяца, влечет за собой определенные неудобства и финансовые затраты. Кроме того, таможенная стоимость рассчитывается на день принятия таможенной декларации при помещении товаров под таможенную процедуру временного ввоза. В соответствии с п. 2 ст. 214 ранее действовавшего Таможенного кодекса Российской Федерации декларант вправе был указать на уменьшение таможенной стоимости товаров и (или) уменьшение их количества, произошедшие вследствие их естественного износа или естественной убыли при нормальных условиях перевозки (транспортировки), хранения и использования (эксплуатации), а также вследствие аварии или действия непреодолимой силы. Теперь участники ВЭД такой возможности лишены, и в случае помещения временно ввезенного оборудования под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления за основу исчисления таможенных пошлин и налогов берется максимальная таможенная стоимость оборудования без учета износа оборудования за время эксплуатации.

Данные проблемы замедляют приток потенциальных лизингодателей, а, следовательно, и приток новейшего лизингового оборудования, которое в свою очередь способно оказать позитивное воздействие на уровень модернизации технической базы в России. Анализ практики ведущих стран мира свидетельствует о важной роли лизинга в экономическом росте страны, следовательно, решение перечисленных проблем является приоритетной задачей.

После анализа существующих проблем, необходимо усовершенствовать порядок ввоза лизингового оборудования следующим образом.

Необходимо принять нормативно-правовой акт, предусматривающий, что лизинговые платежи, выступающие платой за услугу по финансовой

аренде, не должны учитываться при расчете таможенной стоимости лизингового оборудования, так как включение в таможенную стоимость оборудования лизинговых платежей повышает накладные расходы организаций, которые закупают товары в лизинг за рубежом, ввиду роста ввозных таможенных платежей. Кроме того, такой подход значительно ограничивает ввоз импортного оборудования, в том числе и инвестиции в сектор производства.

Также предлагаем рассмотреть возможность продления максимального срока таможенной процедуры временного ввоза по товарам, ввезенным на таможенную территорию ЕАЭС по договору международного лизинга, а также предусмотреть возможность при помещении временно ввезенного лизингового оборудования под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления уменьшить таможенную стоимость товаров с учетом их естественного износа при нормальных условиях эксплуатации. В случае изменения таможенной процедуры временного ввоза на таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления необходимо предоставить импортеру возможность уменьшения таможенной стоимости оборудования с учетом его износа при нормальных условиях эксплуатации, т.е. определять таможенную стоимость не на дату временного ввоза, а на дату выпуска для внутреннего потребления.

Мы считаем, что после приведения в силу данных предложений международный лизинг в РФ станет более привлекателен для иностранных предприятий. Это означает увеличения международных лизинговых операций, а, следовательно, и приток капитала в страну, то есть рост экономики страны.

Что касается таможенных платежей, уплачиваемых при декларировании лизингового оборудования, то в силу того, что было предложено не учитывать лизинговые платежи, выступающие платой за услуги по финансовой аренде, в расчете таможенной стоимости лизингового оборудования, их количество в начале внедрения указанных предложений

окажется несколько ниже, чем в настоящее время. Однако, в силу того, что данные нововведения окажут стимулирующее влияние на лизинговую активность, количество лизинговых товаров, перемещаемых через таможенную территорию ЕАЭС, будет неминуемо расти, что увеличит общую сумму таможенных платежей по лизинговым товарам за счет увеличения количества товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС по договору финансовой аренды. Данные нововведения будут способствовать реализации клиентоориентированных механизмов функционирования таможенной службы и, как следствие, инвестиционной привлекательности лизинговой деятельности, а также усилит лизинговую активность предприятий и приведет к повышению уровня развития экономики страны.

Таким образом, выявлены наиболее часто встречающиеся проблемы таможенных операций по лизинговым товарам, ввезенным на таможенную территорию ЕАЭС, а именно – включение лизинговых платежей в таможенную стоимость товаров, несоответствие сроков таможенной процедуры сроком договора лизинга, расчет таможенной стоимости при помещении временно ввезенного лизингового оборудования под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления без учета износа оборудования за время эксплуатации. В рамках данного параграфа предлагаются рекомендации по совершенствованию таможенных операций по лизинговым товарам, а именно:

- Принять нормативно-правовой акт, предусматривающий, что лизинговые платежи, выступающие платой за услугу по финансовой аренде, не должны учитываться при расчете таможенной стоимости лизингового оборудования.

- Предусмотреть возможность продления максимального срока таможенной процедуры временного ввоза по товарам, ввезенным на таможенную территорию ЕАЭС по договору финансовой аренды (лизинга).

– Предусмотреть возможность при помещении временно ввезенного лизингового оборудования под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления уменьшить таможенную стоимость товаров с учетом их естественного износа при нормальных условиях использования (эксплуатации).

- С целью создания положительных условий для импорта лизингового оборудования считаем целесообразным предоставить полное условное освобождение от налогов и таможенных пошлин в отношении оборудования, которое ввезено на таможенную территорию ЕАЭС под таможенной процедурой временного ввоза .

- При обстоятельствах изменения процедуры временного ввоза на процедуру выпуска для внутреннего потребления считаем целесообразным импортеру предоставить право уменьшения таможенной стоимости оборудования с учетом его износа при нормальных условиях эксплуатации (использования), т.е. устанавливать таможенную стоимость не на дату временного ввоза, а на дату выпуска для внутреннего потребления.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Важным условием при осуществлении лизинговой сделки является быстрое и качественное совершение таможенных операций в отношении лизингового оборудования, ввозимого на таможенную территорию ЕАЭС. Варианты ввоза оборудования, порядок определения его таможенной стоимости и уплаты таможенных платежей в отношении ввозимого оборудования оказывают влияние на лизинговую активность участников внешнеэкономической деятельности. Поэтому в современных условиях особенно актуально формирование для лизингополучателей приемлемых условий совершения таможенных операций в отношении оборудования, ввозимого на таможенную территорию ЕАЭС.

В результате проделанной работы были определены понятие и сущность международного финансового лизинга, раскрыты особенности международных лизинговых операций и международный опыт его

использования, определены проблемы таможенного регулирования лизинговых операций.

В данном исследовании были рассмотрены различные подходы как зарубежных, так и отечественных авторов к трактовке понятия «лизинг», выделены основные виды лизинга, встречающиеся в международной практике, а также подробно описаны современные тенденции, сформировавшиеся на рынке лизинга в последнее время в различных регионах мира.

В качестве рекомендаций по совершенствованию таможенных процедур для компаний, использующих международный лизинг для обновления материальной базы было предложено:

- Принять нормативно-правовой акт, предусматривающий, что лизинговые платежи, выступающие платой за услугу по финансовой аренде, не должны учитываться при расчете таможенной стоимости лизингового оборудования.

- Предусмотреть возможность продления максимального срока таможенной процедуры временного ввоза по товарам, ввезенным на таможенную территорию ЕАЭС по договору финансовой аренды (лизинга).

- Предусмотреть возможность при помещении временно ввезенного лизингового оборудования под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления уменьшить таможенную стоимость товаров с учетом их естественного износа при нормальных условиях использования (эксплуатации).

Отдельное внимание уделено использованию международного лизинга странами, входящими в Евразийский экономический союз, участие в котором является стратегически важным для нашей страны в условиях экономической нестабильности. Исследование показало, что развитие международного лизинга должно стать стратегически важной задачей в осуществлении модернизации российской экономики.

Список использованных источников

- [1]. Harstad, Bård: The Market for Conservation and Other Hostages: CESifo Working Paper [Электронный ресурс] / В .Harstad // Munich: Center for Economic Studies and Ifo Institute (CESifo). - 2013. - №.4296. – 44 pages. – Режим доступа: <https://www.econstor.eu/handle/10419/77698>.
- [2]. Андреева Л.Н., Анищенко Ю.А., Грузина Ю.М., Короткова Т.Л., Мушкатова М.С., Рудская Е.Н., Соколов С.Н., Тускаева З.Р., Чейметова В.А., Черкасов М.Н., Шевченко Е.И., Ширяева К.В. Проблемы инновационного развития экономики: монография / Чернов С.С. – Новосибирск: Общество с ограниченной ответственностью "Центр развития научного сотрудничества". – 2014. С. 215-232.
- [3]. Марущак И.И., Лещенко М.И. Лизинг как вид инвестиционной деятельности и его правовое обеспечение [Электронный ресурс] / Марущак И.И., Лещенко М.И.// Юридический форум. – 2014. – С. 190-196. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=26506602>.

- [4]. Столяров А. Лизинг как новый инструмент бизнеса [Электронный ресурс]/ А. Столяров // Формирование экономики знаний в России: ВУЗы, предприятия и институты. – 2015. – С. 169-174. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=23672103>.
- [5]. Об утверждении Порядка предоставления государственных гарантий на осуществление финансовой аренды (лизинга) [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 03.09.1998 N 1020 ред. от 06.06.2002 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
- [6]. О предельных значениях дохода, полученного от осуществления предпринимательской деятельности, для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 04.04.2016 № 265 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
- [7]. См. Постановление Одиннадцатого арбитражного апелляционного суда от 28 апреля 2014 г. по делу № А65-2876/2013 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
- [8]. См. Решение Арбитражного суда города Москвы от 9 июня 2014 г. по делу № А40-20201/2014 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
- [9]. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 21.03.2011 N 09АП-3055/2011-ГК по делу N А40-82606/10-91707;
- [10]. Решение Арбитражного суда г. Москвы от 09 ноября 2009 года по делу N А40-109308/09-54-702 // СПС «КонсультантПлюс».
- [11]. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 12 марта 2010 г. № 09АП-2496/2010-ГК по вышеуказанному делу // СПС «КонсультантПлюс»
- [12]. Определение ВАС РФ от 21.07.2010 N ВАС-8953/10 по делу N А40-109308/09-54-702 // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

[13]. Таможенный Кодекс Евразийского Экономического Союза от 01.01.2018, Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

[14] Гражданский кодекс Российской Федерации. В 4 ч. 2 ч. [Электронный ресурс]: федер. закон от 26.01.1996 № 116-ФЗ ред. от 23.05.2018. // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

[15] Налоговый кодекс Российской Федерации. В 2 ч. 2 ч. [Электронный ресурс]: федер. закон от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 23.04.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.05.2018) // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

[16] О финансовой аренде (лизинге) [Электронный ресурс]: федер. закон от 29.10.1998 г. № 164-ФЗ ред. от 16.10.2017 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

17. Гражданский кодекс Российской Федерации // Собрание законодательства РФ. — 2001. — № 49, ст. 4552;

18. Истомина С.И. Таможенное оформление и применение таможенных режимов. М.: Деловой двор, 2008. // СПС «КонсультантПлюс»

19. Конвенция о международных гарантиях в отношении подвижного оборудования 16.11.2001 // Собрание законодательства РФ. — 2011. — № 36. — ст. 5124;

20. Конвенция СНГ о межгосударственном лизинге 25.11.1998 // Российская газета. № 4. — 2000. — с. 58 – 70;

21. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге 28.05.1988 // Собрание законодательства РФ. — 1999.- № 32. — ст. 4040;

22. Нагорная Е.С. Международный лизинг: таможенный и налоговый аспекты // Налоговый вестник. 2010. N 7.

23. Новокшенов И.Б., Каширина И.В. Международный финансовый лизинг и таможенные платежи «Право и экономика», N 11, 1999.

24. О предельных значениях дохода, полученного от осуществления предпринимательской деятельности, для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 04.04.2016 № 265 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
25. О предоставлении субсидий российским лизинговым компаниям на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях и в государственной корпорации "Банк
26. О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ ред. от 27.11.2017 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
27. Об утверждении Порядка предоставления государственных гарантий на осуществление финансовой аренды (лизинга) [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 03.09.1998 N 1020 ред. от 06.06.2002 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
28. Павлов А.П. Особенности таможенного регулирования лизинговых операций // Таможенное дело. 2006. № 4 // СПС «КонсультантПлюс»
29. Постановление Одиннадцатого арбитражного апелляционного суда от 28 апреля 2014 г. по делу № А65-2876/2013 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://sudact.ru/arbitral/doc/tRPT6UPQ3v1g/> (дата обращения: 28.11.2018);
30. Решение Арбитражного суда города Москвы от 9 июня 2014 г. по делу № А40-20201/2014 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://sudact.ru/arbitral/doc/sHDI9G9jSO1n/> (дата обращения: 28.11.2018);
31. Федеральный закон «О финансовой аренде (лизинге)» // Собрание законодательства РФ. – 1998. — № 44. — ст. 5394;
32. Федеральный конституционный закон «О судебной системе Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 1997. - № 1. - ст. 1.

33. Философова Т.Г. Возможности и перспективы развития лизингового бизнеса на международных рынках // Международная экономика. 2011. N 1. С. 45-63.
34. Щербакова Е.Б. Актуальные вопросы правового регулирования международного лизинга в современной России // Бизнес в законе. – 2008. — №3. – с.57-65;
35. Юзвович Л.И. Международный лизинг как форма привлечения инвестиций в национальную экономику // Проблемы современной экономики. Финансово-кредитная система. 2010. — С.246-250.

ПРИЛОЖЕНИЕ

Приложение А. Договор о международном лизинге

ДОГОВОР N ____

международного лизинга оборудования

(лизингодатель является нерезидентом Российской Федерации)

Г. _____

" ____ " _____ 201__ г.

_____, именуем __ в дальнейшем
(наименование или Ф.И.О.)

"Лизингодатель" (для юридического лица: созданное в соответствии с правом
_____),

(указать государство)

в лице _____, действующ _____ на
(должность, Ф.И.О.)

основании _____, и
(документ, подтверждающий полномочия

_____,
(наименование или Ф.И.О.)

именуем __ далее "Лизингополучатель" (для юридического лица: созданное
в соответствии с правом Российской Федерации), в лице _____,
(должность, Ф.И.О.)

действующ _____ на основании _____,
(Устава, положения, доверенности или паспорта)

совместно именуемые "Стороны", заключили Договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА. ПРИМЕНИМОЕ ПРАВО

1.1. Лизингодатель обязуется приобрести в собственность у выбранного
Лизингополучателем поставщика

_____,
(наименование или Ф.И.О)

адрес _____, регистрационные данные

(далее - Продавец) оборудование на условиях, которые предложены
Лизингополучателем и согласованы Сторонами в Спецификации
(Приложение N 1 к

настоящему Договору), и передать оборудование за плату во временное владение и пользование Лизингополучателю по акту приема-передачи (Приложение N 2 к настоящему Договору), в котором определены имущественный состав и технические характеристики оборудования.

1.2. Лизингодатель обязуется предупредить Продавца до заключения договора поставки оборудования о том, что оборудование приобретается для передачи в лизинг.

1.3. Стороны договорились, что настоящий Договор регулируется правом Российской Федерации [<1>](#).

2. ПРИЕМ-ПЕРЕДАЧА ОБОРУДОВАНИЯ

2.1. В течение _____ после подписания Сторонами настоящего Договора Лизингодатель обязуется приобрести оборудование у Продавца на условиях, определенных в Спецификации, и в течение _____ с момента доставки оборудования передать оборудование Лизингополучателю во временное владение и пользование по акту приема-передачи по адресу _____. Одновременно с оборудованием Лизингодатель обязуется передать Лизингополучателю копию договора поставки, заключенного Лизингодателем с Продавцом оборудования, а также передать документацию на оборудование, перечень которой приведен в акте приема-передачи.

2.2. Лизингодатель обязуется предоставить Лизингополучателю оборудование в исправном состоянии, т.е. на момент передачи в лизинг оборудование должно удовлетворять следующим параметрам: _____. В день приема-передачи Лизингодатель обязан проверить исправность оборудования в присутствии Лизингополучателя (его уполномоченного представителя) и занести результаты проверки в акт

приема-передачи. В случае если любой из Сторон обнаружены какие-либо дефекты, исключающие использование оборудования по назначению, Лизингополучатель вправе:

а) не подписывать акт приема-передачи и согласовать с Лизингодателем сроки устранения недостатков оборудования;

б) отказаться от настоящего Договора.

3. БАЛАНСОВЫЙ УЧЕТ, АМОРТИЗАЦИЯ ОБОРУДОВАНИЯ

3.1. Оборудование учитывается на балансе Лизингодателя с применением к основной норме амортизации оборудования специального коэффициента _____ [<*>](#).

[<*>](#) В соответствии с [подп. 1 п. 2 ст. 259.3](#) НК РФ налогоплательщики вправе применять к основной норме амортизации специальный коэффициент, но не выше 3, в отношении амортизируемых основных средств, являющихся предметом договора финансовой аренды (договора лизинга), налогоплательщиков, у которых данные основные средства должны учитываться в соответствии с условиями договора финансовой аренды (договора лизинга).

4. ЛИЗИНГОВЫЕ ПЛАТЕЖИ. ВЫКУПНАЯ ЦЕНА

4.1. За право владения и пользования оборудованием Лизингополучатель обязуется уплачивать лизинговые платежи <2> в соответствии с графиком внесения лизинговых платежей (Приложение N 3 к настоящему Договору).

4.2. Обязательство Лизингополучателя по уплате лизинговых платежей возникает с момента подписания им акта приема-передачи оборудования.

4.3. Сумма задатка, установленная п. 8.1 настоящего Договора, перечисляется в течение _____ банковских дней с момента _____.

4.4. Днем осуществления платежей, установленных настоящим Договором, будет считаться дата списания денежных средств с банковского счета Лизингополучателя.

4.5. После произведения каждого лизингового платежа Лизингополучатель высылает в адрес Лизингодателя по факсу N _____ копию исполненного платежного поручения.

4.6. По соглашению Сторон суммы лизинговых платежей могут быть пересмотрены, но не чаще чем _____.

Сторона, выступившая инициатором изменения размера лизинговых платежей, обязана направить контрагенту подписанный проект дополнительного соглашения с новым условием. Сторона, получившая проект дополнительного соглашения, обязана в течение _____ с момента получения направить:

а) протокол разногласий к дополнительному соглашению;

б) подписанное дополнительное соглашение в случае согласия с его условиями;

в) уведомление о расторжении настоящего Договора.

Условие о новом размере лизинговых платежей вступает в силу с момента подписания Сторонами дополнительного соглашения к настоящему Договору.

4.7. Выкупная цена оборудования составляет _____ (_____) рублей, в т.ч. НДС 18% - _____ (_____) рублей. Стороны договорились зачесть в выкупную цену лизинговые платежи, ранее уплаченные Лизингополучателем по настоящему Договору.

5. УСЛОВИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРУДОВАНИЯ

5.1. Лизингополучатель обязуется:

5.1.1. Использовать оборудование по назначению, соблюдать правила технической эксплуатации и инструкции предприятия-изготовителя.

5.1.2. Содержать оборудование в исправном состоянии, а именно: заменять поврежденные детали, осуществлять текущий и капитальный ремонт, замену расходных материалов и быстроизнашивающихся деталей, нести расходы по содержанию оборудования. В случае невыполнения указанного условия Лизингодатель вправе осуществить ремонт оборудования за свой счет и потребовать от Лизингополучателя возмещения документально подтвержденных расходов на ремонт.

5.1.3. Стороны договорились понимать под текущим ремонтом осуществление Лизингополучателем следующих действий:
_____ в сроки: _____ с периодичностью:
_____.

Стороны договорились понимать под капитальным ремонтом осуществление Лизингополучателем следующих действий:

_____ в сроки: _____ с периодичностью:
_____.

5.1.4. Не позднее _____ с момента прекращения или расторжения настоящего Договора вернуть Лизингодателю оборудование по акту возврата (Приложение N 8 к настоящему Договору) в том состоянии, в каком оно было получено, с учетом нормального износа. Условия настоящего пункта применяются в случае отказа Лизингополучателя от права выкупить оборудование.

5.2. Лизингополучатель вправе без письменного согласия Лизингодателя производить отдельные улучшения оборудования, которые являются собственностью Лизингополучателя.

Лизингополучатель вправе производить неотделимые улучшения оборудования с письменного согласия Лизингодателя.

5.3. Лизингодатель имеет право осуществлять контроль за соблюдением Лизингополучателем условий настоящего Договора.

5.4. Порядок контроля исполнения Лизингополучателем настоящего Договора:

—.

5.5. Лизингополучатель обязан обеспечить Лизингодателю беспрепятственный доступ к следующим финансовым документам:
_____ в срок _____ с момента получения соответствующего запроса.

5.6. В день, следующий за днем после истечения срока действия настоящего Договора, при условии внесения Лизингополучателем лизинговых платежей, предусмотренных Графиком, и выкупной цены оборудования, предусмотренной настоящим Договором (за вычетом ранее

внесенных лизинговых платежей), Лизингодатель обязан передать Лизингополучателю оборудование в собственность по акту (Приложение N 9 к настоящему Договору).

6. ПЕРЕХОД К ТРЕТЬИМ ЛИЦАМ ПРАВ И ОБЯЗАННОСТЕЙ ПО ДОГОВОРУ

6.1. Переход к третьим лицам прав Лизингодателя.

Права и обязанности Лизингодателя по настоящему Договору могут быть переданы третьим лицам полностью или в части, определенной соответствующим договором Лизингодателя с третьими лицами. В случае заключения такого договора Лизингодатель обязан в течение _____ с момента его подписания уведомить Лизингополучателя о произошедшей уступке прав (требования) и передаче обязанностей.

6.2. Переход к третьим лицам прав и обязанностей Лизингополучателя.

С письменного согласия Лизингодателя Лизингополучатель вправе передавать оборудование в сублизинг, а также передавать свои права и обязанности по настоящему Договору.

7. РИСК СЛУЧАЙНОЙ ГИБЕЛИ ОБОРУДОВАНИЯ, ПОСЛЕДСТВИЯ ЕГО УТРАТЫ ИЛИ ПОВРЕЖДЕНИЯ

7.1. Риск гибели, утраты, хищения оборудования несет Лизингополучатель с момента подписания им акта приема-передачи оборудования.

7.2. В случае наступления указанных в [п. 7.1](#) настоящего Договора событий Лизингополучатель обязан информировать Лизингодателя в течение ____ (_____) часов с момента их происшествия, а также в течение _____ с момента получения соответствующего запроса Лизингодателя представить Лизингодателю копии документов, имеющих отношение к указанным событиям.

7.3. В случае повреждения или гибели оборудования Лизингополучатель обязан соответственно произвести ремонт оборудования или возместить Лизингодателю понесенный ущерб в течение _____ с момента повреждения или гибели оборудования.

8. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИСПОЛНЕНИЯ СТОРОНАМИ ПРИНЯТЫХ НА СЕБЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

8.1. В качестве обеспечения надлежащего исполнения Лизингополучателем принятых в соответствии с настоящим Договором обязательств он обязуется внести на расчетный счет Лизингодателя задаток в размере ____ (_____) рублей.

8.2. Сумма задатка засчитывается в счет уплаты выкупной цены по настоящему Договору.

9. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

9.1. Лизингополучатель вправе предъявить претензии о несоблюдении сроков поставки оборудования непосредственно Продавцу, при этом

Лизингодатель не несет ответственности за несоблюдение Продавцом сроков поставки, предусмотренных договором поставки оборудования, за исключением случаев, когда причиной нарушения сроков передачи оборудования стали виновные действия Лизингодателя. В этом случае Лизингополучатель вправе требовать от Лизингодателя уплаты неустойки в размере _____ за каждый день просрочки.

9.2. В случае нарушения срока внесения лизинговых платежей, предусмотренного настоящим Договором, Лизингодатель вправе предъявить Лизингополучателю требование об уплате неустойки в размере и на условиях, предусмотренных действующим законодательством Российской Федерации.

9.3. В случае нарушения Лизингополучателем срока возврата оборудования, установленного настоящим Договором, Лизингодатель вправе требовать от Лизингополучателя уплаты неустойки в размере _____ за каждый день просрочки.

10. БЕССПОРНОЕ СПИСАНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

10.1. Лизингодатель вправе предъявить в банк Лизингополучателя требование на беспорное списание просроченных лизинговых платежей в случае неуплаты _____ и более лизинговых платежей.

10.2. В течение _____ с момента подписания Сторонами настоящего Договора Лизингополучатель обязан представить Лизингодателю документальное подтверждение принятия банком Лизингополучателя сведений о Лизингодателе и его праве выставлять требования на беспорное списание денежных средств.

11. РАСТОРЖЕНИЕ ДОГОВОРА

11.1. Настоящий Договор может быть расторгнут по инициативе Лизингодателя в случаях, когда Лизингополучатель:

- пользуется оборудованием с существенным нарушением условий настоящего Договора или назначения оборудования либо с неоднократными нарушениями. Под существенным нарушением условий настоящего Договора Стороны договорились понимать следующие обстоятельства:

_____;

- существенно ухудшает оборудование. Под существенным ухудшением оборудования Стороны договорились понимать следующие обстоятельства:

_____;

- не производит ремонт оборудования в соответствии с [п. п. 5.1.2](#) и [5.1.3](#) настоящего Договора.

11.2. Настоящий Договор может быть расторгнут по инициативе Лизингодателя в следующих случаях:

- передача Лизингополучателем оборудования третьим лицам или прав и обязанностей по настоящему Договору без согласия Лизингодателя;

- систематическое (более двух раз) допущение просрочки внесения лизинговых платежей Лизингополучателя в течение срока действия настоящего Договора.

Совершение Лизингополучателем действий, указанных выше, признается Сторонами в качестве бесспорных и очевидных нарушений обязательств Лизингополучателем по настоящему Договору.

11.3. В случаях, указанных в [п. п. 11.1](#) - [11.2](#) настоящего Договора, Сторона, являющаяся инициатором расторжения настоящего Договора,

обязана направить контрагенту письменное уведомление за _____ до предполагаемой даты расторжения.

Лизингополучатель обязан вернуть оборудование Лизингодателю:

а) если инициатором расторжения является Лизингодатель - в течение _____ с момента получения соответствующего уведомления Лизингодателя;

б) если инициатором расторжения является Лизингополучатель - в течение _____ с момента направления соответствующего уведомления Лизингодателю.

11.4. Настоящий Договор может быть расторгнут по письменному соглашению Сторон.

11.5. В случае расторжения Договора по инициативе Лизингополучателя или по соглашению Сторон Лизингополучатель вправе требовать от Лизингодателя возврата излишне уплаченной суммы лизинговых платежей за вычетом прибыли, полученной вследствие использования оборудования.

12. ФОРС-МАЖОР (ОБСТОЯТЕЛЬСТВА НЕПРЕОДОЛИМОЙ СИЛЫ)

12.1. Сторона, не исполнившая или ненадлежащим образом исполнившая обязательство, принятое в соответствии с настоящим Договором, несет ответственность, если не докажет, что надлежащее исполнение оказалось невозможным вследствие непреодолимой силы, то есть чрезвычайных и непредотвратимых при данных условиях обстоятельств.

12.2. Сторона обязана в течение _____ после того как стало известно о возникновении форс-мажорных обстоятельств, уведомить контрагента о таких обстоятельствах любым доступным способом.

12.3. Сохранение форс-мажорных обстоятельств в течение _____ срока является основанием для расторжения настоящего Договора.

13. СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА И ПОРЯДОК ИЗМЕНЕНИЯ ДОГОВОРА

13.1. Настоящий Договор вступает в силу с момента его подписания Сторонами и действует до "___" _____ г. Течение срока лизинга начинается с даты подписания Сторонами акта приема-передачи оборудования и прекращается одновременно с прекращением настоящего Договора.

13.2. Настоящий Договор может быть изменен по письменному соглашению Сторон, которое оформляется дополнительными соглашениями к настоящему Договору.

14. РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ

14.1. Все споры по настоящему договору передаются на разрешение в открытом режиме по выбору истца в государственный суд или в "Третейский суд, образованный сторонами для разрешения конкретного спора, в составе единоличного третейского судьи Кравцова А.В. (ИНН 344205858175)", в соответствии с его Регламентом, депонированным у нотариуса, размещенным на сайте www.a-tsm.ru. Стороны ознакомились с Регламентом Кравцова А.В. Участие сторон и третейского судьи в заседаниях допускается по видеоконференцсвязи. Решение третейского суда окончательно. Исполнительный лист выдается по месту третейского разбирательства.

15. ПРИЛОЖЕНИЯ

15.1. К настоящему Договору прилагаются в качестве неотъемлемых частей:

Приложение N 1. [Спецификация](#) (документ согласования Сторонами предварительных условий договора поставки оборудования).

Приложение N 2. Акт приема-передачи оборудования.

Приложение N 3. [График](#) внесения лизинговых платежей.

Приложение N 4. Документация на оборудование.

Приложение N 5. Копия договора поставки оборудования.

Приложение N 6. Копии документов, подтверждающих правоспособность Продавца (Свидетельство о государственной регистрации юридического лица, лицензия, подтверждающая право занятия определенной деятельностью).

Приложение N 7. Копии договоров о привлечении средств, залога, гарантии, поручительства (указать, если применимо).

Приложение N 8. Акт возврата оборудования.

Приложение N 9. Акт передачи оборудования в собственность Лизингополучателю.

16. АДРЕСА И РЕКВИЗИТЫ СТОРОН

Лизингодатель:

Лизингополучатель:

М.П.

М.П.

<1> В соответствии с [подп. "б" пункта 1 статьи 3](#), [подп. "в" и "г" пункта 3 статьи 7](#) Конвенции УНИДРУА о международном финансовом лизинге как договор поставки, так и договор лизинга регулируются правом одной из Договаривающихся Сторон.

В отношении оборудования, которое обычно перемещается из одной страны в другую, включая авиационные двигатели, применяется право государства, в котором находится основное коммерческое предприятие арендатора; в отношении любого другого оборудования применимым правом является право государства местонахождения этого оборудования.

<2> В соответствии с [п. 1 ст. 28](#) ФЗ "О финансовой аренде (лизинге)" под лизинговыми платежами понимается общая сумма платежей по договору лизинга за весь срок действия договора лизинга, в которую входят возмещение затрат лизингодателя, связанных с приобретением и передачей предмета лизинга лизингополучателю, возмещение затрат, связанных с оказанием других предусмотренных договором лизинга услуг, а также доход лизингодателя.

В соответствии с [подп. "в" пункта 2 статьи 1](#) Конвенции УНИДРУА о международном финансовом лизинге периодические платежи, подлежащие выплате по договору лизинга, рассчитываются с учетом амортизации всей или существенной части стоимости оборудования.

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение
высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
ЮРИДИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ
Кафедра международного права

УТВЕРЖДАЮ

Зав. кафедрой
Т. Ю. Сидорова
подпись инициалы, фамилия
«20» 06 2020 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

38.05.02 «Таможенное дело»

код и наименование специальности

«Международная лизинговая сделка и особенности ее оформления в
таможенных документах»

тема

Научный руководитель

Л. А. 06.20
подпись, дата

доцент, к.ю.н.
должность, ученая
степень

В. А. Мещериков
инициалы, фамилия

Выпускник

УВС
17.06.2020
подпись, дата

В. Г. Сукиасян
инициалы, фамилия

Рецензент

Ковалева
20.06.20
подпись, дата

вице-президент
«ЦСПШ»
должность, ученая
степень

Д.В. Ковалева
инициалы, фамилия

Красноярск 2020