

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Хакасский технический институт – филиал ФГАОУ ВО

«Сибирский федеральный университет»

институт

«Экономика и менеджмент»

кафедра

УТВЕРЖДАЮ

зав. кафедрой ЭиМ

_____ Т.Б. Коняхина

подпись инициалы, фамилия

« ____ » _____ 2019 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

38.03.01 Экономика

код – наименование направления

Модернизация основных средств на примере ООО «Строй МК»

тема

Руководитель

подпись, дата

Зав. ПФС

должность, ученая степень

Л.Н. Силютин

инициалы, фамилия

Выпускник

подпись, дата

О.В. Лещёнок

инициалы, фамилия

Абакан 2019

Продолжение титульного листа бакалаврской работы по теме Модернизация основных средств на примере ООО «СтройМК»

Консультанты по
разделам:

Теоретическая часть

наименование раздела

подпись, дата

Л.Н. Силютин

инициалы, фамилия

Аналитическая часть

наименование раздела

подпись, дата

Л.Н. Силютин

инициалы, фамилия

Проектная часть

наименование раздела

подпись, дата

Л.Н. Силютин

инициалы, фамилия

Нормоконтролер

подпись, дата

Н.Л. Сигачева

инициалы, фамилия

РЕФЕРАТ
ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ
в форме бакалаврской работы

Тема выпускной квалификационной работы: Модернизация основных средств на примере ООО «СтройМК»

ВКР выполнена на 66 страницах, с использованием 2 иллюстраций, 33 таблиц, 1 формулы, 5 приложений, 30 использованных источников, 10 количество листов иллюстративного материала (слайдов).

Ключевые слова: основные средства, модернизация, внедрение нового оборудования, снижение себестоимости, прибыль, рентабельность.

Автор работы, гр. № 75-1

подпись

О.В. Лещёнок

инициалы, фамилия

Руководитель работы

подпись

Л.Н. Силютин

инициалы, фамилия

Год защиты квалификационной работы - 2019

- Цель. Повышение эффективности деятельности предприятия путем модернизации основных средств.

- Задачи. Рассмотреть теоретические аспекты модернизации основных средств, провести анализ финансово-хозяйственной деятельности организации, разработать проект модернизации основных средств и рассчитать его эффективность

- Актуальность темы. Модернизация позволяет повысить производительность труда оборудования, делает более удобным их в обслуживании, уменьшает вероятность поломок и обеспечивает безопасность труда. Все это приводит к снижению себестоимости продукции и росту соответствующих показателей деятельности предприятия.

- Выводы, рекомендации. По результатам модернизации получены следующие экономические результаты: снизилась себестоимость продаж на 1 068 тыс. руб., увеличилась чистая прибыль на 44%, вместе с этим возросла рентабельность основной деятельности до 4,1%. Для дальнейшего развития предприятие также может приобрести в собственность производственные помещения.

Zusammenfassung

Das Thema der Qualifikationsarbeit ist «Modernisierung des Anlagevermögens am Beispiel der Stroy MK»

Die Arbeit hat 66 Seiten, 2 Abbildungen, 33 Tabellen, 1 Formel, 5 Anträgen, 30 Literaturquellen, 10 Blätter von Bildmaterial (Folien).

Schlüsselwörter: Anlagevermögen, Modernisierung, Einführung neuer Anlagen, Kostensenkung, Gewinn, Rentabilität.

Autor (gr. 75-1)	_____	<u>O.V.Leschenok</u>
	Unterschrift	Name
Leiter	_____	<u>L.N.Silyutina</u>
	Unterschrift	Name
Leiter im Deutsch	_____	<u>E.A. Nikitina</u>
	Unterschrift	Name

Jahr - 2019

-Zweck. Verbesserung der Effizienz des Unternehmens durch Modernisierung des Anlagevermögens.

-Arbeitsaufgaben. Berücksichtigen Sie die theoretischen Aspekte der Modernisierung des Anlagevermögens, analysieren Sie die finanziellen und wirtschaftlichen Aktivitäten der Organisation, entwickeln Sie ein Projekt zur Modernisierung des Anlagevermögens und berechnen Sie dessen Wirksamkeit.

-Relevanz des Forschungsthemas. Durch die Modernisierung kann die Arbeitsproduktivität der Geräte gesteigert, die Wartung vereinfacht, die Wahrscheinlichkeit von Störungen verringert und die Arbeitssicherheit gewährleistet werden. All dies führt zu einer Verringerung der Produktionskosten und einer Erhöhung der entsprechenden Indikatoren für die Tätigkeit des Unternehmens.

-Schlussfolgerungen und Empfehlungen. Infolge der Modernisierung wurden die folgenden wirtschaftlichen Ergebnisse erzielt: Die Umsatzkosten gingen um 1.068 Tausend Rubel zurück, der Nettogewinn stieg um 44% und die Rentabilität des Kerngeschäfts stieg auf 4,1%. Für die weitere Entwicklung kann ein Unternehmen auch Produktionsräume erwerben

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Хакасский технический институт – филиал ФГАОУ ВО
«Сибирский федеральный университет»
институт
«Экономика и менеджмент»
кафедра

УТВЕРЖДАЮ
зав. кафедрой ЭиМ
 Т.Б. Коняхина
подпись инициалы, фамилия
« ____ » _____ 2019 г.

**ЗАДАНИЕ
НА ВЫПУСКНУЮ КВАЛИФИКАЦИОННУЮ РАБОТУ
в форме бакалаврской работы**

Студенту _____

фамилия, имя, отчество

Группа _____ Направление 38.03.01 Экономика

номер

код

наименование

Тема выпускной квалификационной работы _____

Утверждена приказом по институту № _____ от _____

Руководитель ВКР _____

инициалы, фамилия, должность, ученое звание и место работы

Исходные данные для ВКР _____

Перечень разделов ВКР _____

Перечень иллюстративного материала

(слайдов) _____

Руководитель ВКР _____

подпись

инициалы и фамилия

Задание принял к исполнению _____

подпись, инициалы и фамилия студента

« ____ » _____ 2019 г.

СОДЕРЖАНИЕ

<u>Введение</u>	Ошибка! Закладка не определена.
1 <u>Теоретическая часть. Теоретические аспекты модернизации основных средств</u>	10
<u>1.1 Сущность, структура и классификация основных средств</u>	10
<u>1.2 Сущность, виды и преимущества модернизации</u>	13
<u>1.3 Источники финансирования модернизации основных средств</u>	18
2 <u>Аналитическая часть. Анализ финансово-хозяйственной деятельности ООО «СтройМК»</u>	22
<u>2.1 Характеристика предприятия</u>	22
<u>2.2 Анализ капитала</u>	24
<u>2.3 Анализ финансового состояния</u>	35
<u>2.4 Управленческий анализ</u>	42
<u>2.5 Заключительная оценка деятельности предприятия</u>	44
<u>2.6 Вопросы экологии</u>	45
3 <u>Проектная часть. Практические аспекты модернизации основных средств ООО «СтройМК»</u>	47
<u>3.1 Обоснование мероприятий по модернизации основных средств и расчет затрат</u>	47
<u>3.2 Расчет эффективности модернизации основных средств</u>	53
<u>Заключение</u>	58
<u>Список использованных источников</u>	60
<u>Приложения А-Д</u>	64

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность выбранной темы выпускной квалификационной работы обусловлена тем, что модернизация позволяет повысить производительность труда оборудования, делает более удобным их обслуживание, уменьшает вероятность поломок и обеспечивает надежность и безопасность работы оборудования, а также позволяет сократить время простоя, связанное с его ремонтом. Увеличение производительности труда машин, а также снижение затрат на их обслуживание приводит к снижению себестоимости продукции и росту соответствующих показателей деятельности компании, следовательно, и к повышению конкурентоспособности.

Одними из самых важных ресурсов организации являются основные средства. Значимость их в том, что они в совокупности формируют производственно-техническую базу и определяют производственную цель организации. Основные средства напрямую влияют на объемы производства продукции. Величина основных средств, в частности производственное оборудование говорят о производственной мощности предприятия.

Объектом исследования выпускной квалификационной работы является ООО «СтройМК» г. Сосновоборска.

Предметом исследования является финансово-хозяйственная деятельность ООО «СтройМК».

Цель выпускной квалификационной работы – повышение эффективности деятельности предприятия путем модернизации основных средств.

Для выполнения поставленной цели предполагается решение следующих задач:

1. Рассмотреть теоретические аспекты модернизации основных средств;

2. Изучить данные объекта исследования и на их основе провести анализ финансово-хозяйственной деятельности организации;

3. Разработать проект модернизации основных средств предприятия;

4. Рассчитать эффективность разработанного проекта.

В первой части выпускной квалификационной работы раскрываются теоретические аспекты модернизации основных средств, в том числе, сущность, виды, а также преимущества этого процесса и источники его финансирования.

Во второй части проведен анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия, на основе данных о результатах хозяйственной деятельности ООО «СтройМК».

Заключительная третья часть выпускной квалификационной работы посвящена разработке мероприятий по внедрению оборудования, участвующего в процессе производства продукции.

В заключении сделаны выводы и дана оценка по всем вопросам, раскрывающим тему выпускной квалификационной работы, охватывающие все ее части.

В качестве теоретической основы выпускной квалификационной работы стали современные научные концепции теории рыночной экономики, труды отечественных и зарубежных ученых-экономистов.

Информационную базу исследования составили нормативно-правовые и законодательные акты Российской Федерации, учебные пособия, публикации в средствах массовой информации, результаты хозяйственной деятельности ООО «СтройМК».

ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ МОДЕРНИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

1.1 Сущность, структура и классификация основных средств

Движущей силой любого предприятия являются основные средства. То в каком состоянии основные производственные фонды и насколько эффективно их использование напрямую влияет на итоговые результаты хозяйственной деятельности предприятия.

Скляренко В. К. трактует основные средства как материально-вещественные ценности, которые действуют в неизменной натуральной форме и в течение длительного периода времени, утрачивают свою стоимость по частям по мере износа и возмещаются только после проведения нескольких производственных циклов [1].

Основные средства выступают в качестве основания материально-технической базы субъекта хозяйствования, следовательно, они определяют его технический уровень, ассортимент, количество и качество выпускаемой продукции, выполнение работ и оказанных услуг [2].

Финансовые ресурсы являются основными источниками формирования основных средств. При создании предприятия основные средства формируются за счет его уставного капитала. В ходе жизнедеятельности организации основные средства модернизируются и обновляются за счет доходов различного рода, также этими источниками могут выступать кредиты, субсидии и т. д.

Основные средства составляют существенную стоимостную часть имущества предприятия и, так как длительно используются в экономической деятельности предприятия, оказывают огромное влияние на финансовые результаты функционирования [3].

Стадии хозяйственного кругооборота основных средств: износ основных средств, амортизация, накопление средств для полного восстановления основных средств, их замена путем осуществления капитальных вложений.

Все объекты основных средств постепенно утрачивают свои свойства, приходят в негодность и не могут в дальнейшем выполнять свои функции, иными словами подвержены физическому и моральному износу. Если физический износ можно частично устранить с помощью ремонта, реконструкции или же модернизации основных средств, то моральный износ отражает отставание устаревших основных средств по многим критериям от новейших образцов. Поэтому необходимо периодически проводить замену основных средств, а именно активную их часть [4].

Основные средства классифицируются по ряду признаков, которые представлены на рисунке 1.1.

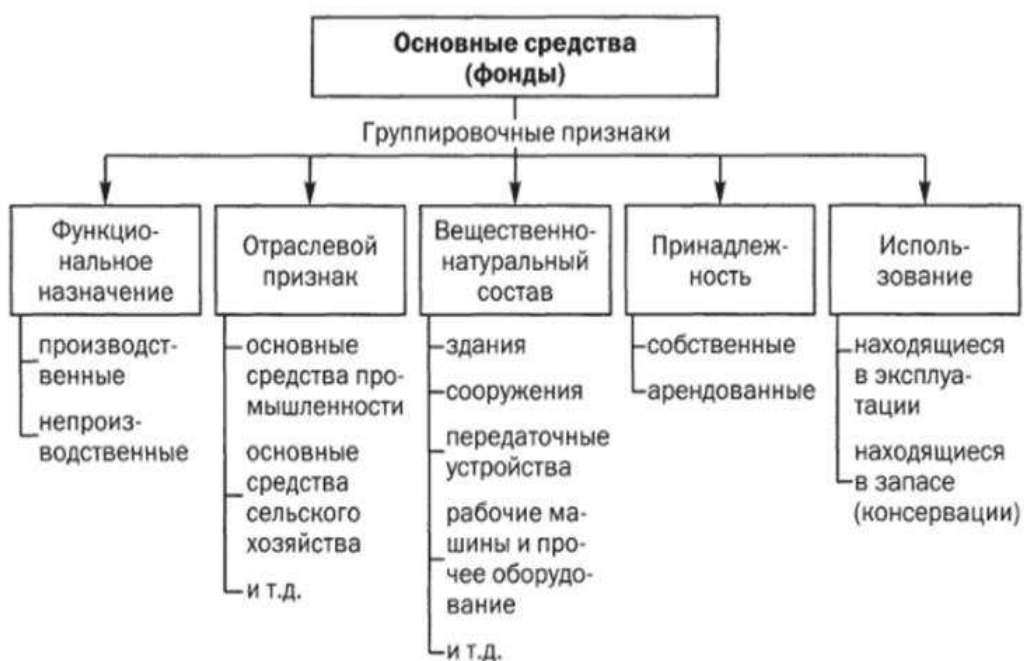


Рисунок 1.1 – Классификация основных средств

Основные средства группируются в соответствии со сроком службы и назначением в производственном процессе для того что бы их можно было оценить, распланировать и провести учет.

Бухгалтерский учет основных средств обеспечивает правильное документальное оформление и в положенный срок отражение в учете поступления, перемещения и выбытия основных средств [5].

Объекты основных фондов раскрываются в финансовой отчетности в качестве актива, если:

- с большей долей вероятности можно утверждать, что предприятие получит связанные с активом будущие экономические выгоды;
- себестоимость актива для предприятия может быть надежно оценена.

В положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ согласно п. 46 дано следующее определение «...основные средства — это совокупность материально-вещественных ценностей, используемых в качестве средств труда при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг либо для управления организацией в течение периода, превышающего 12 месяцев, или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев» [5].

Факторы, влияющие на структуру основных средств:

- 1) способ изготовления готовой продукции;
- 2) сложность производственного процесса;
- 3) расположенность территориальное самого хозяйствующего субъекта.

Важной задачей любого предприятия является повышение эффективности использования наиболее активной доли объектов основных средств, а именно машин и оборудования, так как они применяются при изготовлении продукции на предприятии, также данные производственные

фонды составляют имущественный комплекс, который позволяет добиться эффекта от экономического развития [6].

В пассивную часть основных средств входят здания, сооружения, инвентарь и все то, что позволяет эффективно применять активную часть основных средств. Чем выше доля активной части, тем выше объем произведённой продукции. Также это позволяет обеспечить прибыльность экономического развития предприятия [7].

Для того чтобы усовершенствовать и улучшать структуру основных средств нужно:

- обновлять и модернизировать оборудование;
- увеличивать долю прогрессивных видов станков и машин;
- эффективнее использовать здания и сооружения (позволит установку дополнительного оборудования на свободных площадках);
- ликвидировать лишнее и малоиспользуемое оборудование (также для установки новейшего оборудования).

Структура основных средств в различных сферах деятельности является в некоторой степени результатом специфических особенностей этих отраслей. Наиболее высокий удельный вес активных элементов основных средств наблюдается на предприятиях с достаточно высоким уровнем технической оснащённости, где производственные процессы механизированы и автоматизированы надлежащим образом [8].

1.2 Сущность, виды и преимущества модернизации

Модернизация основных средств – это частичное, полное или комплексное обновление основных средств и систем управления на предприятии. Модернизация на предприятии помогает увеличить функциональные возможности оборудования, таким образом повышая их производительность [9].

В научной литературе рассматривают разные понятия модернизации, такие как социально-экономическая модернизация, инновационная модернизация и экономическая (производственная) модернизация [10].

Социально-экономическую концепцию экономисты трактуют как комплексный процесс развития экономической, социальной и культурной сфер человеческой деятельности.

При этом они предусматривают, что модернизация будет проводиться и в отдельных сферах предприятия, как при производстве продукции, так и в сфере управления персоналом и т.д.

Модернизация позволяет расширить экономический потенциал предприятия, так как выступает как системное явление, которое вносит преобразования в сферу производства и в сферу труда [11].

Предприятие рассматривается как отдельный элемент современной социально-экономической среды, которое преобразуется в соответствии с общими тенденциями развития экономики и социальной сферы в национальном масштабе. Подобный подход на практике реализуется на крупных предприятиях Японии, Австралии, Канады, то есть в странах, где исторически сложились соответствующие условия и имеется специфическая корпоративная культура.

Главной целью все же является создание условий для стабильного развития предприятия, сферы и экономики в целом. А модернизация производства в свою очередь служит в качестве вспомогательной цели [12].

Инновационная модель основана на идее о регулярном внедрении инноваций во все стороны производственной и экономической деятельности современного промышленного предприятия.

Экономическая модернизация подразумевает увеличение процесса экономического воспроизводства, которая достигается благодаря росту разделения труда, энергетического оборудования производства, превращение науки в производственную силу и улучшение рационального управления производством.

Модернизация производства в узком смысле – это процесс внедрения инноваций и обновления всей технологической базы. Модернизацию стали рассматривать широко в современных условиях экономики, для этого нужно рассматривать всю производственно-экономическую деятельность предприятия и использовать все имеющиеся ресурсы [13].

Очень важную часть программы долгосрочного развития страны занимает модернизация промышленности. Ведь с помощью модернизации производства, усовершенствования её производственных процессов и достигается повышение производительности труда и уменьшение расходов ресурсов.

Модернизация выведет предприятия на новый, более высокий уровень качества продукции, тем самым и повысит их конкурентоспособность. Неотъемлемое условие качественного результата модернизации производства – включение в программу изменений всех циклов производства.

Модернизация включает в себя множество этапов, начиная от оценки и диагностики и заканчивая внедрением сложных систем автоматизации и технологических пакетов. Именно поэтому модернизация всей производственной нити целесообразна [14].

Действующими инструментами реализации отраслевых стратегий и планов мероприятий по развитию отраслей традиционно выступают федеральные целевые программы, механизм реализации важнейших инновационных проектов государственного значения, государственные гарантии, субсидирование процентной ставки на технологическое перевооружение, поддержка экспортеров, взносы в уставной капитал системообразующих организаций промышленности, создание особых экономических зон.

Модернизация промышленных предприятий эффективна, так как повышает производственно-экономический потенциал и позволяет улучшить управленческий аппарат использования наличных ресурсов.

Модернизация производства на промышленных предприятиях – это процесс улучшения уже имеющегося производственно-экономического потенциала предприятия при освоении новых производственных технологий. Модернизация проводится в масштабе всего процесса увеличения экономической деятельности, тем самым она способствует качественному улучшению производственной базы предприятия, а также увеличению эффективности управленческой деятельности [15].

Модернизацию можно рассматривать с точки зрения капитальных вложений. Согласно Федеральному закону «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» капитальные вложения, трактуется как инвестиции в основной капитал (основные средства), в том числе затраты на новое строительство, реконструкцию и техническое перевооружение действующих предприятий, приобретение машин, оборудования, инструмента, инвентаря, проектно-изыскательские работы и другие затраты [12].

Самой важной целью модернизации является повышение рыночной конкурентоспособности, а также гарантирование жизнеспособности предприятия за счёт обеспечения его стратегической и социальной стабильности. С помощью модернизации повышаются технические и экономические показатели основных средств. Модернизация проводится путем внедрения новых технологий или заменой устаревшего оборудования на новое.

Цели модернизации:

- 1) выпуск нового или улучшенного продукта;
- 2) повышение эффективности основных производственных фондов, а именно, уменьшение трудоемкости производственных процессов и оптимизация численности операционного персонала, а также минимизация времени на изготовление продукции;
- 3) снижение производительных и непроизводительных потерь;

4) снижение себестоимости продукта [16].

Изучив основные цели модернизации производства, можно сделать вывод, что она необходима для любого предприятия, в частности промышленного.

Таким образом, преимущества модернизации, следующие:

1. снижение затрат на производство;
2. финансовая стабильность (с помощью уменьшения рабочего персонала);
3. сведение к минимуму количество брака на производстве;
4. возможность круглосуточно использовать оборудование;
5. точный расчет себестоимости и целесообразное использование расходного сырья;
6. повышение производительности предприятия;
7. улучшения качества продукции [17].

Существует два метода осуществления модернизации современного производства. Экстенсивный метод модернизации подразумевает увеличение количества цехов, станков, работников, но при этом технология производства изделий остается прежняя, то есть без инновационного процесса. Интенсивный метод модернизации производства подразумевает усовершенствование технологического процесса за счет введения новых методов работы, новых технологий и изменения структуры предприятия [18].

Конечно же, в современных условиях используется смешанный метод повышения эффективности производства. Модернизация производства данными методами реализуется по следующим направлениям:

1. Автоматизация производства (функции, ранее выполняемые человеком, передаются приборам и автоматическим устройствам);
2. Техническое перевооружение (повышение качества ресурсов оборудования, уменьшение затрат на ремонт, сокращение времени простоя оборудования);

3. Улучшение технологии производства (выпуск востребованной продукции, более дорогой и качественной);

4. Модернизация по энергетической части (снижение затрат на электроэнергию с помощью установления специального энергосберегающего оборудования).

Модернизация оборудования экономически оправдывает себя, так как приобретение новейшего оборудования высокого класса точности всегда связано с большими материальными затратами [19].

1.3 Источники финансирования модернизации основных средств

Основные средства подвергаются износу в следствии их эксплуатации, поэтому их модернизация необходима. Для модернизации основных средств необходимо существование источников финансирования.

По действующему законодательству инвестиционная деятельность на территории Российской Федерации может финансироваться за счет:

1. Собственных финансовых ресурсов и внутрихозяйственных резервов инвестора (прибыли, амортизационных отчислений, денежных накоплений, страховых выплат в виде возмещения потерь);

2. Заемных финансовых средств (кредиты, облигации и т.д.);

3. Привлеченных финансовых средств инвестора (от продажи акций, от паевых взносов);

4. Финансовых средств, централизуемых объединениями предприятия в установленном порядке;

5. Средств федерального бюджета (на безвозвратной и возвратной основе);

6. Средств иностранных инвесторов [12].

Самые доступные для российских организаций источники: амортизационные отчисления, прибыль, банковский кредит и лизинг.

Прибыль является самой главной формой чистого дохода предприятия. Прибыль – это обобщающий показатель результатов коммерческой деятельности предприятия, который отражается в отчете о прибылях и убытках. После того как предприятие оплатила налоги и другие обязательства перед бюджетом остается чистая прибыль. Долю этой прибыли организация может направить на капитальные вложения производственного и социального характера и на природоохранные мероприятия. Также если на предприятии имеются фонды накопления или другие фонды похожего назначения, то долю чистой прибыли можно использовать на инвестиции в составе этих фондов [20].

Амортизация является одним из источников инвестиций для модернизации основных средств. Суммы, которая накапливается за срок полезного использования основных средств, может быть достаточно для модернизации изношенных активов. Амортизационный фонд – это накопление амортизационных отчислений на определенном банковском счете организации. Именно этот фонд при необходимости является источником модернизации основных средств предприятия [21].

Но как показывает практика воспользоваться данными источниками практически нереально. Амортизационная политика государства регулирует амортизационный фонд в соответствии со своими фискальными интересами. А также нормы, установленные амортизационным отчислениям для большинства видов оборудования, устарели. Самой же руководящей инстанцией предприятий пытаются исправить сложившуюся ситуацию и увеличить нормы амортизационных отчислений, но для банковских кредитов или лизинга это не имеет никакого значения. И различные ускоренные способы амортизации на крупных предприятиях приносят неоднозначные результаты.

Поэтому амортизационный фонд потерял свою значимость в роли главного источника финансов. Ведь не только проблема заключается в нормах амортизационных отчислений, но и слишком стремительный рост цен на оборудование ввиду усложнения производства. Это говорит о том, что

без привлечения собственных средств предприятие не сможет модернизировать оборудование. Но и прибыли не хватает для данного мероприятия [22].

Также один из наиболее доступных и распространенных способов привлечения источников финансирования модернизации основных средств является банковский кредит.

Для того чтобы определить стоимость банковского кредита, нужно рассчитать экономию по налогу на прибыль.

Экономия по налогу на прибыль = (проценты, включаемые в состав затрат + амортизационные отчисления) * ставка налога на прибыль

Затем следует рассчитать стоимость самого кредита.

Стоимость кредита = сумма кредита + проценты за кредит + налог на имущество – экономия по налогу на прибыль [23].

Из этого можно сделать вывод, что привлечение банковского кредита позволяет получить экономию на прибыль за счет того, что обслуживание долга и амортизационные отчисления при исчислении налога на прибыль также учитываются в составе расходов и поэтому не подлежат налогообложению. В среднем такого рода кредит выходит на 10-15 лет. Реально ли эта ноша для предприятия? Кажется, практически невыполнимой.

Очень высокие процентные ставки, увеличивают стоимость оборудования за такой длительный период в разы. С другой стороны, и банкам невыгодно предоставлять долгосрочный кредит по причине формирования резервов на такой кредит. Также любой банк потребует предоставление залога в двойном размере кредита [24].

Лизинг – один из самых часто используемых и эффективных методов модернизации основных средств. У данной финансовой услуги множество преимуществ по сравнению с остальными формами и методами финансирования. [25].

Лизинг – это финансовая услуга для приобретения организацией основных средств или очень дорогих товаров физическими лицами. Данная

услуга создает конкурентоспособность на рынке финансовых услуг, повышает объем капитальных вложений, предоставляет новые возможности производства и сбыта продукции, помогает искоренить нецелесообразное использование денежных средств. При этом предприятие получает гарантию на своевременную оплату рынков сбыта. Лизингодатели объединяют интересы всех сторон, содействующих исполнению договора лизинга, являясь собственником имущества, переданного в лизинг, а также он выполняет роль профессионального менеджера по отношению к лизингополучателю до окончания срока договора. Приобретение оборудования в лизинг широко распространено на российских предприятиях. Этот способ также привлекателен за счёт возможности оптимизации налогообложения [26].

Чтобы высчитать стоимость лизинга нужно произвести расчет лизинговых платежей.

Лизинговый платеж = амортизационные отчисления за срок договора лизинга + проценты за лизинговый кредит + комиссионные лизинговые компании + плата за дополнительные услуги

Также при привлечении лизинга может создаваться экономия по налогу на прибыль.

Стоимость лизинга рассчитывается по двум принципам.

1) При учете объекта лизинга на балансе лизингодателя.

Стоимость лизинга = сумма лизинговых платежей * (1 – ставка налога на прибыль)

В этом случае лизингополучатель не начисляет амортизацию и налог на имущество.

2) При учете объекта лизинга на балансе лизингополучателя.

Стоимость лизинга = сумма лизинговых платежей + налог на имущество – экономия по налогу на прибыль [27].

Для того чтобы принять решение о выборе заемных источников финансирования, нужно оценить возможности организации и рассчитать все стоимости источников.

Таким образом, можно сделать вывод, что модернизация основных средств очень трудоемкий процесс, который в последствии приводит к повышению конкурентоспособности, улучшению качества продукции, к снижению вероятности поломок, а также к увеличению доходов предприятия и рентабельности основной деятельности [28].

АНАЛИТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ 2 АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «СТРОЙМК»

2.1 Характеристика предприятия

Объектом исследования в выпускной квалификационной работе является общество с ограниченной ответственностью «СтройМК», которое создано в соответствии с ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью», Гражданским кодексом РФ и является юридическим лицом. Строит свою деятельность на основании Устава и действующего законодательства РФ. Сокращенно название ООО «СМК». Предприятие основано в 2013 году.

Юридический адрес: 660020, Красноярский край, г. Красноярск, ул. Степана Разина, дом № 15, корпус «Г», оф. 7.

Фактический адрес: КПП 245845001 662500, Красноярский край, г. Сосновоборск, ул. Заводская, дом № 1, корпус 2, оф. 9.

Миссия предприятия заключается в выпуске надежного, безопасного, функционального и экономически выгодного потребителям оборудования, при условии максимального удовлетворения потребностей заказчиков и партнеров.

ООО «СМК» имеет большой опыт в изготовлении и монтаже строительных металлоконструкций различной степени сложности. Под заказ,

по индивидуальным проектам, производят изготовление строительных металлоконструкций, металлических конструкций для нестандартного оборудования.

Основной вид деятельности: производство строительных металлических конструкций, изделий и их частей [29].

Предприятие специализируется на изготовлении металлоконструкций высокой сложности под нестандартное оборудование. У ООО «СМК» большой опыт в поставке нестандартных конструкций для следующих отраслей: нефтеперерабатывающая отрасль, горнодобывающая и металлургическая отрасль, атомная и лесоперерабатывающая отрасль.

Потребители находятся не только в Красноярском крае, но и далеко за его пределами. ООО «СтройМК» успешно доставляют свою продукцию как автомобильным, так и железнодорожным транспортом.

Стратегические партнеры: ФГУП «ГУССТ №9 при Федеральном агентстве специального строительства», Zota Engineering, ООО «Велесстрой», ОАО «ПолюсЗолото», Роснефть, Ванкорнефть. Постоянные партнеры: ООО «ТД-Сибпром», КрасПТМ, Группа компаний Маяк, КАРАТ.

Главным прямым конкурентом ООО «СтройМК» является ООО «Завод металлоконструкций» города Железногорска. Главное преимущество конкурента в том, что на рынке данное предприятие существует дольше на 10 лет. Несмотря на это, с помощью высококвалифицированного персонала и качества производимой продукции предприятие на равне конкурирует с оппонентом.

В данный момент на предприятие 67 штатных единиц, 12 из них это административный персонал, а 55 рабочие цехов по производству продукции.

Предприятие имеет аттестованное сварочное производство, что подтверждается свидетельствами НАКС №АЦСТ-27-01337 и НАКС №АЦСО-22-00793. Получен Сертификат ГОСТ Р на изготовление емкостей и резервуаров. Также аттестацию прошли специалисты и оборудование.

Каждый вид выпускаемой продукции подтверждается паспортами качества [29].

2.2 Анализ капитала

Для предварительной оценки финансового состояния предприятия ООО «СтройМК» нужно представить данные бухгалтерского баланса в виде агрегированных показателей.

Предварительный обзор бухгалтерской отчетности преследует две цели, такие как, оценить качество составленной отчетности и ознакомиться в общих чертах с финансовой ситуацией на предприятие. Агрегированные показатели за 2017 год представлены в таблице 2.1.

Таблица 2.1 – Агрегированный аналитический баланс за 2017 г.

Актив	Сумма, тыс. руб.	%	Пассив	Сумма, тыс. руб.	%
Внеоборотные активы	23 506	44,4	Собственный капитал	5 042	9,5
Оборотные активы	29 476	55,6	Заемный капитал	47 940	90,5
Баланс	52 982	100	Баланс	52 982	100

Из данных таблицы видно, что оборотные активы (55,6%) и заемный капитал (90,5%) преобладают. Агрегированные показатели за 2018 год представлены в таблице 2.2.

Таблица 2.2 – Агрегированный аналитический баланс за 2018 г.

Актив	Сумма, тыс. руб.	%	Пассив	Сумма, тыс. руб.	%
Внеоборотные активы	18 909	19,4	Собственный капитал	4 466	4,6
Оборотные активы	78 362	80,6	Заемный капитал	92 805	95,4
Баланс	97 271	100	Баланс	97 271	100

Предприятие ООО «СтройМК» можно считать средним по валюте баланса, так как она больше 2000 мрот. Если же оценивать масштабы по

трудо­вому критерию, то организация попадает в разряд мелких (67 работников).

В последнем отчетном году коэффициент деловой активности составил 1,9, что является хорошим показателем и свидетельствует о нормальной отдаче капитала. Но в сравнении с 2017 (2,1) и 2016 (3,1) годами, происходит динамика снижения данного коэффициента.

Незначительное уменьшение валюты баланса произошло в 2017 году (на 3662 тыс. руб.), но высокий скачок произошел в 2018 году, увеличение по сравнению с 2017 на 44289 тыс. руб. Также следует отметить, что задействована статья денежные средства. Заемный капитал предприятия на каждый отчетный год составляет более 90% валюты баланса. Кредиторская задолженность в 2016 превышает дебиторскую в 30 раз, далее наблюдается динамика снижения до 6 раз в 2017 и опять же повышение до 9 раз в 2018 году. Это очень значительные диспропорции. Можно сказать, что собственные источники финансирования практически отсутствуют. Из этого можно сделать вывод: деятельность предприятия не рентабельна, признаки финансовой устойчивости отсутствуют.

Для того чтобы узнать сведения о размещении капитала, нужно рассмотреть актив баланса. Большую роль в финансовой деятельности играет размещение средств предприятия. По анализу активов можно оценить потенциал экономического роста.

Анализ активов предприятия ООО «СтройМК» необходимо начать с его структуры по составу и размещению, а после отследить динамику данных показателей, которая представлена в таблице 2.3.

Таблица 2.3. – Показатели структуры и динамики активов

№	Показатели	2017 г.		2018 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Всего активов	52 982	100	97 271	100	44 289	83,6
	в том числе:						
1.1	внеоборотные	23 506	44,4	18 909	19,4	-4 597	-19,6

1.2	оборотные	29 476	55,6	78 362	80,6	48 886	165,9
	из них:						
	материальные	6 495	12,3	38 932	40	32 437	499,4
	финансовые	22 981	43,3	39 430	40,6	16 446	71,6

Значительное увеличение активов произошло в 2018 году, на 44289 тыс. руб. Это обусловлено изменением хозяйственного оборота предприятия. Оборотные активы в 2018 году увеличились на 48888 тыс. руб., темп прироста составил 165,9 %. Оборотные активы увеличились за счет запасов, которые в 2018 году стали приблизительно в 10 раз больше. Внеоборотные уменьшились в 2018 году на 4597 тыс. руб., это говорит о снижении более надежного капитала. Далее рассмотрим динамику активов за 2016 и 2017 годы, которая представлена в таблице 2.4.

Таблица 2.4 – Показатели структуры и динамики активов

№	Показатели	2016 г.		2017 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Всего активов	56 644	100	52 982	100	-4 362	-7,7
	в том числе:						
1.1	внеоборотные	25 331	44,7	23 506	44,4	-1 825	-7,2
1.2	оборотные	31 313	55,3	29 476	55,6	-1 837	-5,8
	из них:						
	материальные	4 642	8,2	6 495	12,3	1 853	39,9
	финансовые	26 671	47,1	22 981	43,3	-3 690	-13,8

Из данных таблицы 2.4 видно, что изменения в данный период исследования произошли незначительные. Материальные оборотные активы начали уже увеличиваться в 2017 году на 39,9%.

Внеоборотные активы ООО «СтройМК» представлены на 100% основными средствами. Основные средства – это один из самых важных факторов любого производства. Далее рассчитаем органическое строение капитала.

Во всех периодах органическое строение капитала меньше 1,5. Это означает, что капитал преимущественно расположен в мобильной сфере. Инвестиционная активность у предприятия отсутствует.

Для того чтобы узнать производственный потенциал предприятия, рассчитаем коэффициент реальной стоимости имущества.

На предприятие ООО «СтройМК» коэффициент реальной стоимости имущества находится в промежутке от 0,5 до 0,7, то это характеризует производственный потенциал предприятия с положительной стороны.

Об эффективности использования основных средств можно судить по факторному анализу, рассчитав показатели, представленные в таблице 2.5.

Таблица 2.5 – Структура и динамика внеоборотных активов

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Отклонения между 2016 г. и 2017 г.	Отклонения между 2017 г. и 2018 г.
Фондоотдача	7	4,8	9,5	4,7	4,7
Фондорентабельность	0,02	0,03	0,2	0,17	0,17
Фондоёмкость	0,1	0,2	0,1	-0,1	-0,1

Коэффициент фондоотдачи показывает сколько выручки приходится на единицу стоимости основных средств. Данный показатель зависит от отраслевых особенностей. Увеличение в 2018 году на 4,7 говорит о повышении интенсивности использования оборудования, а также о более высоких темпах снижения стоимости активных основных производственных фондов, чем объем производства продукции.

Фондорентабельность отражает прибыльность основных средств предприятия. Фондорентабельность также в 2018 году увеличилась на 0,17-0,18, что говорит о повышении эффективности и результативности использования производственных фондов предприятия.

Фондоёмкость – финансовый показатель, который показывает эффективность управления основными производственными фондами и показывает величину основных средств на единицу произведенной

(проданной) продукции. В 2017 году данный показатель увеличился в два раза, это говорит о снижении эффективности производства продукции и экономии капитала. А в 2018 году данный показатель нормализовался.

Следует отметить, что все основное оборудование, а именно активную часть основных средств ООО «СМК» арендует у ООО «СтилПром». Затраты на аренду включаются в себестоимость продаж.

Исследуя состояние оборотных активов, необходимо выявить традиционную для данного предприятия структуру оборотных средств, а также отследить характер изменения текущих активов во времени и дать им оценку. Структура и динамика оборотных активов представлена в таблице 2.6.

Таблица 2.6 – Показатели структуры и динамики оборотных активов

№	Показатели	2016г.		2017 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%
1	Оборотные активы – всего	31 313	100	29 476	100	-1 837	-5,9
	в том числе:						
1.1	Запасы	4 642	14,8	3 943	13,4	-699	-15,1
1.2	НДС	-	-	2 552	8,7	-	-
1.3	Дебиторская задолженность	1 822	5,8	5 770	19,6	3 948	216,7
1.4	Финансовые вложения	20 000	63,9	11 500	39	-8 500	-42,5
1.5	Денежные средства	4 849	15,5	5 711	19,3	8 62	15,1
1.6	Прочие денежные средства	-	-	-	-	-	-

В 2016 и 2017 годах наибольшую часть оборотного капитала составляли финансовые вложения (63,9%). Объем основного капитала в общей стоимости активов составил: 55,3 % в 2016 г., 55,6 % в 2017 г.

Далее в таблице 2.7. представлена динамика и структура оборотных активов на отчетный период.

Таблица 2.7 – Показатели структуры и динамики оборотных активов

№	Показатели	2017 г.		2018 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%
1	Оборотные активы – всего	29 476	100	78 362	100	48 886	165,9
	в том числе:						
1.1	Запасы	3 943	13,4	37 928	48,4	33 985	861,9
1.2	НДС	2 552	8,7	1 004	1,3	-1 548	-60,7
1.3	Дебиторская задолженность	5 770	19,6	9 501	12,1	3 731	64,7
1.4	Финансовые вложения	11 500	39	29 000	37	17 500	152,2
1.5	Денежные средства	5 711	19,3	481	0,6	-5 230	-91,6
1.6	Прочие денежные средства	-	-	448	0,6	-	-

Общая стоимость основного капитала за весь анализируемый период увеличилась на 47049 тыс. руб. Объем основного капитала в общей стоимости активов составил 80,6% в 2018 году. На данном предприятии не задействованы такие статьи баланса, отражающие стадии кругооборота текущих активов, как незавершенное производство и готовая продукция. В 2018 наибольший удельный вес оказался у статьи запасов (48,4%). Это вполне характерно для сферы деятельности ООО «СтройМК», так как была совершена закупка металла.

Для того чтобы выяснить насколько эффективно используется текущий капитал нужно рассчитать оборачиваемость оборотных средств, данные представлены в таблице 2.8.

Таблица 2.8 – Расчет общих показателей оборачиваемости оборотных активов

№	Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Отклонения между 2016 г. и 2017 г.	Отклонения между 2017 г. и 2018 г.
1	Выручка от продаж, тыс. руб.	176 226	111 851	180 423	-64 375	68 572
2	Средние остатки оборотных средств, тыс. руб.	31 313	29 476	78 362	-1 837	48 886
3	Коэффициент	5,6	3,8	2,3	-1,8	-1,5

	оборачиваемости оборотных средств					
4	Длительность одного оборота, дней	64	97,9	156,4	33,9	58,5

За анализируемый период просматривается динамика снижения использования оборотного капитала. Если в 2016 году был высокий уровень использования, то в 2018 уже средняя активность использования оборотного капитала. И так как скорость движения текущих активов замедлилась, то длительность его использования увеличилась с 64 на 97,9 и с 97,9 на 156,4 дней. Из этого можно сделать вывод, что оборотные средства медленнее возвращаются к предприятию в виде выручки от реализации услуг, а значит не эффективно используются.

Далее нужно произвести анализ дебиторской задолженности ООО «СтройМК». При анализе состояния дебиторской задолженности на предприятии необходимо оценить ее структуру и динамику. Также следует определить, какая доля активов за анализируемый период отвлечена в дебиторскую задолженность и приемлема ли это величина, данные представлены в таблице 2.9 и 2.10.

Таблица 2.9 – Группировка дебиторской задолженности по категориям дебиторов и по срокам погашения и образования

№	Показатели	2016 г.		2017 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Дебиторская задолженность	1 822	100	5 770	100	3 948	216,7

Таблица 2.10 – Группировка дебиторской задолженности по категориям дебиторов и по срокам погашения и образования

№	Показатели	2017 г.	2018 г.	Отклонения
---	------------	---------	---------	------------

		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Дебиторская задолженность	5 770	100	9 501	100	3 731	64,7

Из данных таблиц видно, что 1822 тыс. руб. (5,8%) в 2016 году, 5770 тыс. руб. (19,6%) в 2017 году и 9501 тыс. руб. (12,1%) в 2018 году отвлечены из оборотных активов в дебиторскую задолженность. Это небольшой и приемлемый удельный вес для данной специфики предприятия, не смотря на увеличение. В 2016 году кредиторская задолженность превышала дебиторскую в 30 раз, в 2017 в 6 и в 2018 в 9 раз. Это очень значительная диспропорция говорит о высокой зависимости ООО «СтройМК» от кредиторов.

Проанализировав активы предприятия, стоит перейти к исследованию пассивов, начав с их общего состава и динамики, которые представлены в таблице 2.11.

Таблица 2.11 – Показатели структуры и динамики пассивов

№	Показатели	2016 г.		2017 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Всего источников	56 644	100	52 982	100	-3 662	-6,5
	в том числе:						
1.1	собственных	1 568	2,8	5 042	9,5	3 474	221,6
1.2	заемных	55 076	97,2	47 940	90,5	-7 136	-13
	из них:						
	долгосрочных	-		11 198	21,1		
	краткосрочных	55 076	97,2	36 742	69,4	-18 334	-33,3

Из данных таблицы видно, что наибольшую долю занимают заемные средства, не смотря на увеличение в 2017 году на 221,6%. Далее рассмотрим ситуацию на отчетный период, данные представлены в таблице 2.12.

Таблица 2.12 – Показатели структуры и динамики пассивов

№	Показатели	2017 г.		2018 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Всего источников	52 982	100	97 271	100	44 289	83,6
	в том числе:						
1.1	собственных	5 042	9,5	4 466	4,6	-576	-11,4
1.2	заемных	47 940	90,5	92 805	95,4	44 865	93,6
	из них:						
	долгосрочных	11 198	21,1	4 385	4,5	-6 813	-60,8
	краткосрочных	36 742	69,4	88 420	90,9	51 678	140,7

Проанализировав источники капитала можно сделать вывод, что деятельность ООО «СтройМК» обеспечена практически только заемным капиталом, в 2018 году эта цифра возросла уже до 95,4 %. Данное увеличение отрицательно сказывается на деятельности ООО «СтройМК».

Изменения в структуре собственного капитала обусловлены изменением суммы по статье «нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)».

В структуре заемного капитала в течение анализируемого периода произошло сокращение долгосрочных обязательств на 60,8 %, а краткосрочные увеличились на 60,5 %. Большая часть заемного капитала представлена депозитом под будущий заказ, который реализуется в 2019 году.

Проводя анализ группировки обязательств по категориям необходимо рассмотреть их структуру и динамику, а также определить величину чистых активов предприятия. В таблице 2.13 представлены данные о обязательствах ООО «СтройМК».

Таблица 2.13 – Группировка обязательств по категориям

№	Показатели	2016 г.		2017 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Обязательства всего:	55 076	100	47 940	100	-7 136	-13

	в том числе:						
1.1	Кредиторская задолженность	55 076	100	36 742	76,6	-18 334	-33,3
1.2	Прочие кредиторы	-	-	11 198	23,4	-	-

Большую часть кредиторов организации ООО «СтройМК» составляет кредиторская задолженность, в 2016 году она составляла 100% от всех обязательств. В таблице 2.14 представлены данные за отчетный период.

Таблица 2.14 – Группировка обязательств по категориям

№	Показатели	2017 г.		2018 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Обязательства всего:	47 940	100	92 805	100	44 865	93,6
	в том числе:						
1.1	Кредиторская задолженность	36 742	76,6	88 420	95,3	51 678	140,7
1.2	Прочие кредиторы	11 198	23,4	4 385	4,7	-6 813	-60,8

В 2017 году кредиторская задолженности снизилась до 76,6% от всего удельного веса обязательств, но в 2018 году опять же произошло увеличение до 95,3%. Оставшуюся долю занимаю прочие кредиторы. Общая сумма обязательств уменьшилась в 2017 году на 7136 тыс.руб. (13%), а в 2018 возросла на 44865 тыс. руб. (93,6%). За весь анализируемый период увеличение произошло на 37729 тыс. руб. (68,5%). Увеличение в кредиторской задолженности связано с созданием депозита для большого заказа, реализация которого осуществляется в 2019 году.

Анализируя группировки обязательств по срокам погашения и образования на предприятии следует выяснить, использует ли оно кредиты и займы, а также кто является основным кредитором. Данные за анализируемый период представлены в таблицах 2.15 и 2.16.

Таблица 2.15 – Группировка обязательств по срокам погашения и образования

№	Показатели	2016 г.		2017 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	2	3	4	5	6	7	8
1	Заёмные средства всего:	55 076	100	47 940	100	-7 136	-13
	в том числе:						

Окончание таблицы 2.15

1	2	3	4	5	6	7	8
1.1	Долгосрочные обязательства	-		11 198	23,4	-	-
1.2	Краткосрочные обязательства	55 076	100	36 742	76,6	-18 334	-33,3
1.4	Кредиторская задолженность	55 076	100	36 742	76,6	-18 334	-33,3
1.6	Прочие обязательства	-	-	11 198	23,4	-	-

Таблица 2.16 – Группировка обязательств по срокам погашения и образования

№	Показатели	2017 г.		2018 г.		Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
1	Заёмные средства всего:	47 940	100	92 805	100	44 865	93,6
	в том числе:						
1.1	Долгосрочные обязательства	11 198	23,4	4 385	4,7	-6 813	-60,8
1.2	Краткосрочные обязательства	36 742	76,6	88 420	95,3	51 678	140,7
1.4	Кредиторская задолженность	36 742	76,6	88 420	95,3	51 678	140,7
1.6	Прочие обязательства	11 198	23,4	4 385	4,7	-6 813	-60,8

Анализ отчетности ООО «СтройМК» показал, что в отчетном году произошло увеличение заемных средств на 93,6% в сравнении с 2017 годом и на 68,5 в сравнении с 2016 годом. Что крайне плохо сказывается на платежеспособности предприятия. Большая доля заемных средств относится к краткосрочным обязательствам, которая состоит из кредиторской задолженности и прочих обязательств.

По расчетам чистые активы в 2016 году равны 4466 тыс.руб., в 2017 году 5042 тыс. руб., в 2018 году 1568 тыс. руб.

Во всех случаях стоимость чистых активов превышает величину уставного капитала (13 тыс. руб.). На основании данной структуры можно сделать вывод, что финансовое состояние организации не стабильно.

Самый высокий показатель рентабельности собственного капитал наблюдается в 2016 году (96,6%), затем в 2017 идет снижение до 70% и в 2018 году возрастание до 80%. Но в целом показатель положительный.

Экономическая рентабельность в 2016 году составляет 3%, в 2017 году 7% и в 2018 году 4%. Данные скачки к снижению говорят о неэффективном использовании имущества предприятия и снижении объема реализации.

2.3 Анализ финансового состояния

Оценку финансовой устойчивости и ликвидности предприятия необходимо начать с анализа обеспеченности материальных активов источниками формирования. Далее следует определить тип финансовой устойчивости, который сложился на данном предприятии и признаки этого типа. Для этого нужно использовать данные таблицы 2.17.

Таблица 2.17 – Показатели обеспеченности материальных активов источниками финансирования, тыс. руб.

№	Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.
1	Собственный капитал	1 568	5 042	4 466

2	Внеоборотные активы	25 331	23 506	18 909
3	Собственные оборотные средства	-23 763	-18 464	-14 443
4	Долгосрочные пассивы	-	11 198	4 385
5	Собственные и долгосрочные источники	-23 763	-7 266	-10 058
6	Краткосрочные заемные средства		-	-
7	Общая величина основных источников	-23763	-7 266	-10 058
8	Общая величина запасов и затрат	4 642	6 495	38 932
9	Излишек или недостаток собственных средств	-28 405	-24 959	-53375
10	Излишек или недостаток собственных и долгосрочных источников	-28405	-13 761	-48 990
11	Излишек или недостаток общей величины основных источников	-28 405	-13 761	-48 990

За весь анализируемый период на предприятие ООО «СтройМК» сложилось неустойчивое финансовое состояние, так как собственные оборотные средства превышают активы, представленные запасами и затратами, только с помощью кредиторской задолженности.

Анализ показателей обеспеченности материальных активов источниками финансирования показал, что на предприятии недостаток: собственных средств; собственных и долгосрочных источников; общей величины основных источников.

Для оценки ликвидности предприятия необходимо перегруппировать данные бухгалтерского баланса по степени срочности обязательств и обеспечению их активами. После чего следует определить, в какой мере исследуемый баланс соответствует состоянию абсолютной ликвидности, а также является ли данное предприятие платежеспособным. Данные для проведения анализа ликвидности представлены в таблице 2.18.

Таблица 2.18 – Группировка статей для анализа его ликвидности, тыс. руб.

Актив	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Пассив	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Наиболее ликвидные, $A_{\text{НЛ}}$	24 849	17 211	29481	Наиболее срочные пассивы, $P_{\text{НС}}$	55 076	36 742	88 420

Быстро реализуемые, $A_{бр}$	1 822	5 770	9 949	Краткосрочные пассивы, $P_{кс}$	-	-	-
Медленно реализуемые активы, $A_{мр}$	4 642	6 495	38 932	Долгосрочные пассивы, $P_{дс}$	-	11 198	4 385
Трудно реализуемые активы, $A_{тр}$	25 331	23 506	18 909	Постоянные пассивы, $P_{п}$	1 568	5 042	4 466
ИТОГО:	56 644	52 982	97 271	ИТОГО:	56 644	52 982	97 271

По данным таблицы можно оценить ликвидность организации, которая признается абсолютной, если соблюдаются пропорции:

$$A_{нл} > P_{нс}$$

$$A_{бр} > P_{кс}$$

$$A_{мр} > P_{дс}$$

$$A_{тр} < P_{пост}$$

За весь анализируемый период пассивы наиболее срочные превышают наиболее ликвидные активы, что говорит о не ликвидности баланса. Краткосрочные пассивы полностью отсутствуют. Долгосрочные пассивы в 2016 году также отсутствовали, а в 2017 они превысили медленно реализуемые активы, но в 2018 данный показатель нормализовался. Также не соблюдается последняя пропорция, так как трудно реализуемые активы превышают постоянные пассивы.

ООО «СтройМК» сложно назвать платежеспособной организацией, несмотря на то, что статья денежные средства задействована и дебиторская задолженность находится в стабильном состоянии, так как наблюдается рост и большое преобладание кредиторской задолженности.

Для более точной оценки ликвидности баланса нужно рассчитать коэффициенты, которые покажут достаточно ли у организации ликвидных активов для погашения текущих обязательств. Итоги расчетов представлены в таблице 2.19.

Таблица 2.19 - Расчет коэффициентов ликвидности

Наименование коэффициента	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Нормативные значения	
				Отечественные	Зарубежные
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,5	0,5	0,3	$\geq 0,1$	$\geq 0,2$
Коэффициент критической ликвидности	0,5	0,6	0,4	$\geq 0,7-0,8$	$\geq 1,5$
Коэффициент текущей ликвидности	0,6	0,8	0,9	$\geq 1,2-1,5$	$\geq 2,0$

Проанализировав коэффициенты ликвидности ООО «СтройМК», можно сделать следующие выводы:

1) Коэффициент абсолютной ликвидности в 2018 году снизился на 0,2. Если сравнить данный показатель с нормативными значениями, как отечественными, так и зарубежными, то видно, что организация может погасить часть текущей задолженности за счет наиболее ликвидных активов.

2) Коэффициент критической ликвидности за все три года не попадает в нормативные значения, это говорит о том, что за счет наиболее ликвидных и быстро реализуемых активов организация не в состоянии погасить часть текущей задолженности.

3) Коэффициент текущей ликвидности за весь период меньше нормативных значений. Это говорит о невозможности погашения краткосрочных (текущих) обязательств исключительно за счет средств оборотных активов (оборотного капитала).

Для достижения абсолютной ликвидности баланса, уместны следующие решения, направленные на оптимизацию структуры имущества:

- реализация неиспользованных основных средств;
- по возможности реализация ценных бумаг;
- пересмотреть обоснованность запасов.

Эффективность и развитие предприятия отражают показатели: выручка, прибыль, деловая активность и рентабельность.

Абсолютные показатели выручки и прибыли, их тенденция позволяют оценить в целом успешность деятельности предприятия. Анализ финансовых результатов представлен в таблице 2.20.

Таблица 2.20 – Анализ финансовых результатов

№	Показатели	2016 г.	2017 г.	Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	Сумма, тыс. руб.	Сумма, тыс. руб.	%
1	2	3	4	5	6
1	Выручка от продажи	176 226	111 851	-64 375	-36,5
2	Себестоимость продаж	(175 834)	(111 207)	-64 627	-36,8
3	Валовая прибыль (убыток)	392	644	252	64,3
4	Коммерческие расходы	(-)	(-)	-	-
5	Управленческие расходы	(-)	(-)	-	-
6	Прибыль (убыток) от продаж	392	644	252	64,3
7	Проценты к получению	1 257	1 451	194	15,4
8	Прочие доходы	353	2 256	1 903	539,1

Окончание таблицы 2.20

1	2	3	4	5	6
9	Прочие расходы	(158)	(182)	24	15,2
10	Прибыль (убыток) до налогообложения	1 844	4 169	2 325	126,1
11	Текущий налог на прибыль	(329)	(695)	366	111,2
12	Чистая прибыль (убыток)	1 515	3 474	1 959	129,3

Анализ финансовых результатов на отчетный год представлены в таблице 2.21.

Таблица 2.21 – Анализ финансовых результатов

№	Показатели	2017 г.	2018 г.	Отклонения	
		Сумма, тыс. руб.	Сумма, тыс. руб.	Сумма, тыс. руб.	%
1	Выручка от продажи	111 851	180 423	68 572	61,3
2	Себестоимость продаж	(111 207)	(162 907)	51 700	46,5
3	Валовая прибыль (убыток)	644	17 516	16 872	2 619,9
4	Коммерческие расходы	(-)	(84)	-	-
5	Управленческие расходы	(-)	(12 952)	-	-
6	Прибыль (убыток) от продаж	644	4 480	3 836	595,7
7	Проценты к получению	1 451	768	-683	-47,1
8	Прочие доходы	2 256	(262)	1 994	88,4
9	Прочие расходы	(182)	(533)	351	192,9
10	Прибыль (убыток) до налогообложения	4 169	4 453	284	6,8

11	Текущий налог на прибыль	(695)	(891)	196	28,2
12	Чистая прибыль (убыток)	3 474	3 562	88	2,5

По результатам анализа можно сделать вывод о том, что основные показатели финансовых результатов в 2018 году увеличились. Валовая прибыль за весь период увеличилась на 4368,4 %, это способствовало увеличению выручки, прибыль от продаж также увеличилась на 1042,9% по сравнению с 2016 годом, и на 595,7% по сравнению с 2017 годом. Данному увеличению способствовало также увеличение выручки. Прибыль до налогообложения начала увеличиваться в 2017 и сразу на 126,1% (на 2325 тыс. руб.), в 2018 году также произошло небольшое увеличение на 6,8%. Данное увеличение вызвано ростом прочих доходов (на 539,1%). Увеличение себестоимости от продаж связано с арендуемыми основными производственными фондами.

Чистая прибыль также увеличивалась каждый год, в 2017 на 129,3% и в 2018 году на 2,5%. Данное увеличение вызвано ростом прибыли до налогообложения. Отрицательно повлиял на чистую прибыль такой показатель, как текущий налог на прибыль.

При анализе показателей деловой активности необходимо рассмотреть насколько результативно в отчетном году использовался весь капитал предприятия, вовлеченный в хозяйственный оборот (сумма средств, вырученная от продаж). Кроме этого следует отследить динамику деловой активности за анализируемый период, данные представлены в таблице 2.22.

Таблица 2.22 – Показатели деловой активности

№	Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Отклонения между 2016 г. и 2017 г.	Отклонения между 2017 г. и 2018 г.
1	Коэффициент деловой активности	3,1	2,1	1,9	1	-0,2
2	Фондоотдача основных средств	7	4,8	9,5	-2,2	4,7
3	Коэффициент оборачиваемости	5,6	3,8	2,3	-1,8	-1,5

	оборотных активов					
4	Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	112,4	22,2	40,4	-90,2	18,2
5	Коэффициент оборачиваемости заемных средств	3,2	2,1	1,9	-1,1	-0,2

В 2017 году коэффициент деловой активности увеличился на 1,0. После это в 2018 году снизился до 1,9 руб. выручки на 1 руб. активов.

Фондоотдача основных средств в 2017 году снижалась на 2,2. Это может указывать на нерациональное использование основных средств предприятия. В 2018 году данный показатель стабилизировался и вырос на 4,7 по сравнению с 2017 годом и на 2,5 по сравнению с 2016 годом.

Коэффициент оборачиваемости оборотных активов характеризует отдачу в виде выручки от всех видов деятельности, полученную на каждый рубль, вложенный в рабочие активы. Данный показатель показывает динамику снижения.

Коэффициент оборачиваемости собственного капитала показывает, что в 2016 году предприятия на каждый рубль вложенного капитала предприятие получило прибыль в размере 112,4 руб. В 2017 году случился спад прибыли до 22,2 руб., а в 2018 выросла в 2 раза до 40,4. Низкий уровень оборачиваемости собственного капитала указывает на недостаточно эффективное применение собственных средств.

Значение коэффициента оборачиваемости заемных средств отражает долю активов предприятия, сформированную за счет заемных средств и составило в 2018 году 1,9. Каждый год наблюдается снижение, связанное с вовлечением дополнительных заемных средств в оборот фирмы.

Следующим шагом в оценке эффективности деятельности предприятия будет расчёт показателей рентабельности. При анализе показателей рентабельности необходимо охарактеризовать состояние и тенденции, присущие каждому из них. Затем следует оценить рентабельность текущей

деятельности предприятия и рентабельность собственного капитала, а также отследить их динамику. Данные показатели рассчитаны в таблице 2.23.

Таблица 2.23 – Показатели рентабельности, %

№	Наименование показателя	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Отклонения между 2016 г. и 2017 г.	Отклонения между 2017 г. и 2018 г.
1	Рентабельность продаж	0,2	0,6	2,5	0,4	1,9
2	Рентабельность текущей деятельности	0,2	0,6	2,8	0,4	2,2
3	Рентабельность активов	3,3	7,9	4,6	4,6	-3,3
4	Рентабельность собственного капитала	96,6	68,9	79,8	-27,7	10,9

По данным таблиц видно, что рентабельность продаж характеризуется положительной динамикой, самое большое увеличение произошло в 2018 году и составило 2,5. Это произошло в связи с тем, что темпы роста выручки (102,4%) превысили темпы роста себестоимости (92,6%). Рентабельность текущей деятельности также увеличилась за весь период на 2,3. По результатам анализа рентабельности собственного капитала можно сказать, что рентабельность в отчетном году возросла по сравнению с предыдущим годом на 10,9%. Увеличение рентабельности в отчетном году произошло в результате увеличения чистой прибыли на 88 тыс. руб.

Далее рассмотрим соотношение темпов роста прибыли, выручки и валюты баланса за 2018 год на предприятие ООО «СтройМК»: $T_{пр} (174\%) > T_{вр} (102,4) < T_{б} (171,7\%)$. Желаемое соотношение темпов роста показателей на предприятие не выполняется, поскольку $T_{вр}$ должны быть больше $T_{б}$.

2.4 Управленческий анализ

Управленческий анализ – это совокупный анализ всех ресурсов предприятия, как внутренних, так и внешних. Он проводится для оценки текущего состояния предприятия, при этом определяются слабые и сильные

стороны организации и выявляются стратегические цели. Управленческий анализ включает в себя: анализ объема производства и реализации продукции, анализ использования производственных ресурсов и анализ затрат, объема продукции и прибыли.

Таблица 2.24 – Объем и динамика производства продукции с НДС

Наименование	2016 г.		2017 г.		2018 г.		Отклонения 2016 и 2017 г.		Отклонения 2017 и 2018 г.	
	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
Всего	207 947	100	131 984	100	212 899	100	-75 963	- 36,5	80 915	63,1

Из данных таблицы видно, что динамика объемов производства плавающая, в 2017 году произошло значительное снижение на 75 963 тыс. руб. В 2018 году объемы производства продукции возросли на 63,1 %.

В таблице 2.25 представлена численность рабочих ООО «СтройМК».

Таблица 2.25 – Количество работающих на предприятии

Наименование	2018 г.	2019 г.	Отклонения	
			Абсолютное, чел	Относительное, %
Административно-управленческий персонал	12	14	2	116,7
Производственный персонал	55	60	5	109,1
Итого	67	74	7	110,4

По данным таблицы 2.25 видно, что произошло увеличение численности рабочих на 7 человек. Данное увеличение произошло по всем категориям рабочих, наибольший удельный вес приходится на производственный персонал. В 2017 и 2016 годах численность штатных единиц не изменялась и соответствовала 2018 году.

Чтобы оценить эффективность производственной деятельности работников за анализируемый период нужно рассчитать такой показатель, как производительность труда, данные представлены в таблице 2.26.

Таблица 2.26 – Производительность труда на предприятии

2017 год			2018 год		
Выручка, тыс. руб.	Количество работников, чел.	Производительность труда, тыс. руб./чел.	Выручка, тыс. руб.	Количество работников, чел.	Производительность труда, тыс. руб./чел.
111 851	67	1 669,4	180 423	67	2 692,9

Производительность труда на предприятие в 2018 году увеличилась на 1023,5 тыс. руб. Это говорит о том, что затраты труда на изготовление единицы продукции сократились, а также о повышении эффективности производства. Далее в таблице 2.27 представлена структура основных средств.

Таблица 2.27 – Структура основных средств на 2018 год

Показатели	Количество, шт.	Сумма, тыс. руб.
Основные средства всего:	4	18 909
Mazda CX-5	1	1 043
Toyota Land Cruiser 200	1	3 527
Автосамосвал БЦМ-59	2	14 339

По данным таблицы 2.27 видно, что предприятие ООО «СтройМК» не имеет оборудование в собственности, которое участвует в процессе изготовления продукции. Активную часть основных средств исследуемое предприятие арендует у ООО «СтилПром» на протяжении всего своего существования.

2.5 Заключительная оценка деятельности предприятия

По основным финансовым показателям предприятие ООО «СтройМК» можно признать средним, если отталкиваться от валюты баланса, а по трудовому критерию организация попадает в разряд мелких.

Внеоборотные активы представлены основными средствами, которые не участвуют в процессе создания продукции. Основную долю оборотных

активов на отчетный период занимаю запасы (48,4%). Дебиторская задолженность увеличилась, отсроченные платежи заказчиков будут произведены во втором квартале 2019 года. Задействована статья денежные средства, это говорит, что у предприятия на конец отчетного периода имеются на остатке денежные средства. Скорость движения оборотных активов замедлилась, что говорит о неэффективном их использовании.

Предприятие ООО «СтройМК» зависимо от кредиторов, так как кредиторская задолженность превышает дебиторскую и составляет более 90% всех источников формирования активов. Увеличение кредиторской задолженности произошло в 2018 году на 44 865 тыс. руб. Данный рост связан с созданием банковского депозита для реализации заказа, который реализуется в 2019 году.

За весь анализируемый период на предприятие ООО «СтройМК» сложилось неустойчивое финансовое состояние, так как собственные оборотные средства превышают активы, представленные запасами и затратами, только с помощью кредиторской задолженности.

ООО «СтройМК» сложно назвать платежеспособной организацией, несмотря на то, что статья денежные средства задействована и дебиторская задолженность находится в стабильном состоянии, так как большое преобладание кредиторской задолженности. Коэффициенты ликвидности также подтверждают, что предприятие не в состоянии погасить текущие обязательства.

Желаемое соотношение темпов роста прибыли, выручки и валюты баланса в 2018 год на предприятие ООО «СтройМК» не выполняется, так как темпы роста выручки ($T_{вр}$) должны быть больше темпов роста баланса ($T_б$):

$$T_{пр} (174\%) > T_{вр} (102,4) < T_б (171,7\%).$$

2.6 Вопросы экологии

Проблема сохранения экологии, вставшая перед современными организациями, в настоящее время становится более острой и выходит на

первый план. На нашей планете множество факторов, которые усугубляют положение с экологией. Уничтожение леса, загрязнение атмосферы и истощение природных ресурсов, как поверхностных, так и водных. Очень сложно остановить уничтожение природы, при этом, не мешая глобальному прогрессу.

Любое промышленное производство имеет свой класс опасности. На предприятиях, которые занимаются выпуском конструкций из металла, он определяется видом сырья, глубиной его переработки и объемом выбросов. Любые работы с металлом должны выполняться при наличии лицензии. Согласно постановлению правительства Российской Федерации от 12 декабря 2012 года «О лицензировании деятельности по заготовке, хранению, переработке и реализации лома черных и цветных металлов» любые предприятия, которые имеют дело с ломом цветных и черных металлов должны проходить лицензирование своей деятельности. Это касается сбора, заготовки, хранения, переработки и реализации металлоконструкций.

ООО «СтройМК» функционирует на рынке металлоконструкций не первый год и имеет все необходимые документы. Сертификат экологического менеджмента, который имеется у исследуемого предприятия, является подтверждением того, что система экологического менеджмента предприятия отвечает существующим требованиям стандарта ISO 14001. Данный разрешительный документ подтверждает успешное прохождение экологической проверки всех производственных процессов и свидетельствует о высокой степени экологичности выпускаемой продукции и безопасности деятельности компании для окружающей среды [29].

Данный результат достигнут благодаря: сокращению объемов выбросов негативных веществ в атмосферу за счет установки очистных фильтров различного типа (позволяет не допускать излишки газов, паров и пыли в атмосферу); сортировки и очистки промышленных отходов; технологии «оборотного водоснабжения» (позволяет уберечь близлежащие водоемы и их флору от вредоносных веществ); ежеквартальному ряду

мероприятий по замеру и определению уровня вредоносных выбросов в атмосферу. Также стоит отметить, что ООО «СМК» некоторую часть собственной прибыли, по возможности, направляет на озеленение города. Стоит задуматься и о экологически-безопасных источниках энергии, например, можно заменить традиционное топливо на биотопливо. Данное предложение поможет значительно снизить выбросы негативных элементов в атмосферу.

Таким образом, можно сделать вывод, что охраной окружающей среды ООО «СтройМК» занимается. Но в данном вопросе главное не стоять на месте и интенсивно продолжать обеспечивать безопасность окружающей среде.

ПРОЕКТНАЯ ЧАСТЬ 3 ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ МОДЕРНИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ ООО «СТРОЙМК»

3.1 Обоснование мероприятий по модернизации основных средств и расчет затрат

Во второй части выпускной квалификационной работы был проведен анализ финансово хозяйственной деятельности ООО «СтройМК», по результатам которого было выяснено, что активная часть основных средств находится в аренде у ООО «СтилПром». Для повышения конкурентоспособности, качества продукции и снижения себестоимости, а самое важное увеличения прибыли можно предложить приобретение

основного оборудования, участвующего в процессе создания металлоконструкций и резервуаров, который представлен на рисунке 3.1

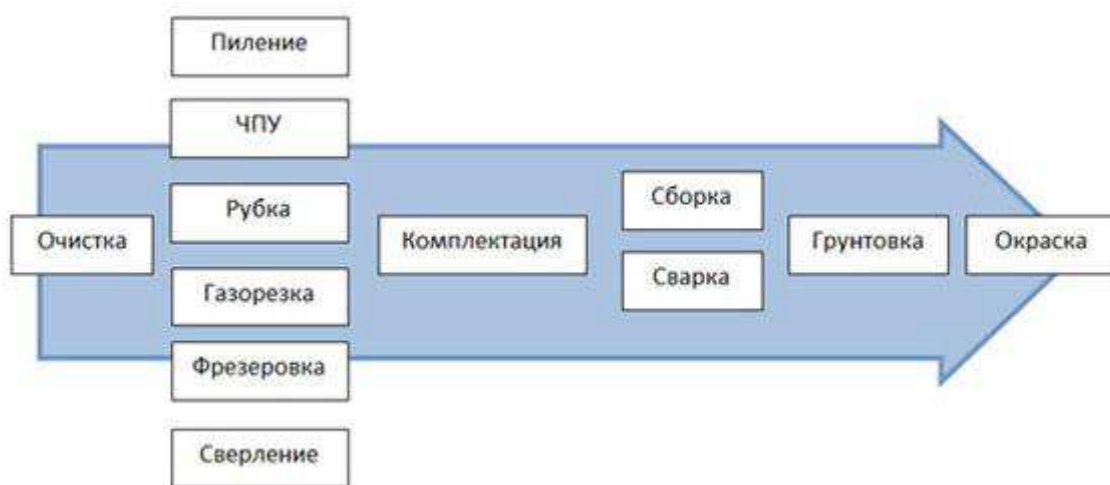


Рисунок 3.1 – Процесс производства металлоконструкций

Для модернизации активной части основных средств, которое сможет повысить эффективность деятельности предприятия, нужно изучить их характеристики и сравнить их с арендуемым. Технические характеристики арендуемого оборудования и после модернизации представлены в таблице 3.1.

Таблица 3.1 – Технические характеристики внедряемого и арендуемого оборудования

№	Показатели	Арендуемое оборудование	Внедряемое оборудование
1	2	3	4
1	Тип	станок плазменной резки	станок плазменной резки
	Модель	P1530-B-N-SS	P1630-P-N-SS
	Рабочая зона	1250×2500 мм	1600×3000
	Применяемые приводы	серво-шаговые двигателя	серво-шаговые двигателя
	Максимальная мощность перемещения по координатам	10000 мм/мин	15000 мм/мин
	Точность повторения контура деталей	0,35 мм	0,40
	Потребляемая мощность системой ЧПУ	1кВт	1кВт
	Высота перемещения оси	100 мм	200 мм

	Совместимость	AutoCAD, читаются файлы формата dxf	AutoCAD, читаются файлы формата dxf
2	Тип	круглошлифовальный станок	круглошлифовальный станок
	Модель	ЗБ151	3А164
	Диаметр обрабатываемого изделия	200 мм	400 мм
	Длина обрабатываемого изделия	700 мм	2 000 мм
	Наибольшая длина шлифования	630 мм	1200 мм
	Расстояние от оси шпинделя передней бабки до зеркала стола	110 мм	210 мм
	Наибольшая длина перемещения станка	650 мм	1800 мм
	Частота вращения изделия	63/400 об/мин	Регулируемое от 30 до 160 об/мин
	Количество электродвигателей	7	7
3	Тип	листогибочный пресс	листогибочный пресс
	Модель	ИА 1430	ЛГ1430
	Номинальное усилие прессы	288 кН	780 кН
	Наибольший ход ползуна	100 мм	150 мм
	Длина рабочего стола	2 800	3 500
	Расстояние между столом и ползуном	360	1400
	Наибольшая величина перемещения заднего упора	600 мм	800
	Расстояние от оси ползуна до станины	380 мм	420
	Потребляемая мощность	7,5 кВт	7,5 кВт
	Система ЧПУ	отсутствует	НТ-200
4	Тип	сверлильный станок	сверлильный станок

Окончание таблицы 3.1

1	2	3	4
	Модель	ZP160	Element 75
	Глубина сверления	50 мм	75 мм
	Скорость вращения шпинделя	130-400 об/мин	2 скорости: 1) 70-180 об/мин; 2) 200-500 об/мин
	Магнитное основание	отсутствует	оснащен индикатором работы магнита
5	Тип	полуавтоматический сварочный станок	станок автоматической сварки
	Модель	КЕДР MIG-500F	FUBAG SW 1250
	Диапазон сварочного тока	80-500 А	90-1250 А
	Напряжение холостого хода	75 В	81 В
	Максимальный сварочный ток	500 А	700 А
	Напряжение сети	380 В	380 В

6	Тип	гидравлические пресс-ножницы	гидравлические пресс-ножницы
	Модель	Q43-160	Ecohydraulic Q43YJII-50
	Мощность	18,5 кВт	22 кВт
	Максимальная сила резки	2600 кН	6500 кН
	Рабочее давление	21 МПа	25 МПа
	Частота резки ножниц	8-16 раз/мин	12-30 раз/мин
	Длина лезвия ножниц	5700 мм	12050 мм

Из данных таблицы 3.1 можно сделать вывод, что оборудование в аренде уступает по техническим характеристикам модернизируемому. Станок плазменной резки модели P1630-P-N-SS позволит обрабатывать деталь большего размера, за счет увеличенного поля обработки. Это позволит снизить затраты на дополнительную зону обработки. Также у данной модели выше точность изготовления детали, что непосредственно отразится на качестве продукции. Круглошлифовальный станок модели 3A164 того же производителя, что и предприятие арендует у ООО «СтилПром». Но в этой серии у оборудования преимуществ больше, начиная от масштабов обрабатываемого изделия и заканчивая его частотой вращения. Это позволит ускорить процесс работы, не увеличивая при это затраты.

Металл является основным сырьем всей металлургической промышленности. К оборудованию по его обработке относится листогибочный пресс. К важным характеристикам для эффективной деятельности данной машины относятся номинальное усилие пресса, для среднего предела характерен диапазон от 400 кН и длина рабочего стола. Из таблицы 3.1 видно, что по данным наиболее важным характеристикам выигрывает пресс ЛГ430. Помимо перечисленных плюсов данная модель оснащена системой ЧПУ (числовое программное обеспечение). Данная программа позволяет управлять станком с помощью электронной вычислительной машины (промышленного компьютера, который находится внутри станка) и обрабатывающей программой (программа управления). Главным плюсом ЧПУ является более высокий уровень автоматизации, сюда же можно отнести и производственную гибкость (для обработки другого

вида детали необходимо просто сменить программу ЧПУ). Станки с числовым программным обеспечением имеют очень высокую точность и повторяемость обработки деталей. Из этого можно сделать вывод, что данное нововведение отразится на качестве продукции, что в свою очередь повысит конкурентоспособность предприятия.

Главным преимуществом сверлильного станка Element 75 является магнитное основание. Это позволяет увеличить диапазон и глубину сверления, что немало важно. Также стоит отметить мобильность данного станка, он имеет небольшие габариты, но значительно превосходит многотонные громоздкие стационарные станки. Также данная модель оборудования открывает такие возможности, как расточка, зенкерование, развертывание, сверление спиральным и корончатым сверлами. Сверлильный станок, оснащенный индикатором работы магнита, зарекомендовал себя во многих сферах промышленности, судостроения (гидравлический привод позволяет работать под водой) и производства металлоконструкций.

Станок автоматической сварки превосходит полуавтоматический по многочисленным параметрам, к наиболее важным относятся:

- 1) Осуществление сварки стыков без разделки краев для металлических листов, обладающих толщиной до 20 мм, значительно снижает объем наплавленного электродного материала (в результате получается аккуратный ровный шов, не требующий дополнительной обработки);
- 2) Увеличение времени пребывания металла в жидком состоянии, позволяет получить более качественный, плотный, однородный шов;
- 3) Повышение производительности;
- 4) Исключение искрообразования;
- 5) Зона сварки максимально защищена;
- 6) Метод прост и доступен для исполнения.

Гидравлические пресс-ножницы модели Ecohydraulic Q43YJII-50 с усилием 6500 кН позволят разрезать габаритный и толстостенный лом до 650 тонн, это главное их преимущество.

Таким образом затраты на приобретаемое оборудование представлены в таблице 3.2.

Таблица 3.2 – Затраты на приобретение оборудования, руб.

Наименование оборудования	Количество, шт.	Цена, руб.	Стоимость, руб.
Станок плазменной резки	1	490 000	490 000
Круглошлифовальный станок	1	45 000	45 000
Листогибочный пресс	1	3 500 000	3 500 000
Сверлильный станок	2	124 000	248 000
Станок автоматической сварки	1	405 000	405 000
Гидравлические пресс-ножницы	1	800 000	800 000
Итого		5 364 000	5 488 000

Для работ с использованием нового оборудования на предприятии ООО «СтройМК» имеется команда профессиональных специалистов. В цехах по производству продукции имеется 50 штатных единиц. Главный сварщик, электрогазосварщик 4, 5 и 6 разрядов, инженер-технолог 1 категории, мастера, слесари, операторы дробеструйной установки, фрезеровщик, станочник широкого профиля и др. У всех имеется профессиональное образование и высокий опыт работы. Для расчета капитальных затрат на оборудование воспользуемся формулой 3.1:

$$K_i = K_{обор} + K_{упаков} + K_{трансп} + K_{складск} + K_{монтаж} = K_{обор} + 0,005 \times K_{обор} + 0,03 \times K_{обор} + 0,005 \times K_{обор} + 0,05 \times K_{обор}, \quad (3.1)$$

где K_i – капитальные затраты на определенный вид оборудования;

$K_{обор}$ – стоимость нового оборудования;

$K_{\text{упаков}}$ – затраты на тару и упаковку в размере 0,5% от стоимости оборудования;

$K_{\text{трансп}}$ – транспортные расходы, которые составляют 3% от стоимости оборудования;

$K_{\text{складск}}$ – заготовительные и складские расходы в размере 0,5% от стоимости оборудования;

$K_{\text{монтаж}}$ – затраты на монтажные работы в размере 5% от стоимости оборудования [30].

В таблице 3.3 представлены капитальные затраты на приобретение оборудования.

Таблица 3.3 – Капитальные затраты на приобретение оборудования

Наименование оборудования	шт.	$K_{\text{обор}}$	$K_{\text{упак}}$	$K_{\text{трансп}}$	$K_{\text{скл}}$	$K_{\text{монт}}$	Сумма
Станок плазменной резки	1	490 000	2 450	14 700	2 450	25 500	534 100
Круглошлифовальный станок	1	45 000	225	1 350	225	2 250	49 050
Листогибочный пресс	1	3 500 000	17 500	105 000	17 500	175 000	3 815 000
Сверлильный станок	2	248 000	1 240	7 440	1 240	12 400	270 320
Станок автоматической сварки	1	405 000	2 025	12 150	2 025	20 250	441 450
Гидравлические пресс-ножницы	1	800 000	4 000	24 000	4 000	40 000	872 000
Итого		5 488 400	27 470	164 640	27 470	274 400	5 981 920

Исходя из данных таблицы, видно, что наибольшую долю затрат на внедрение оборудования для ООО «СМК» составляет соответственно стоимость новой техники, далее следуют затраты на монтажные работы, затем идут транспортные расходы и меньшая доля затрат приходится на складские расходы и затраты на тару и упаковку.

3.2 Расчет эффективности модернизации основных средств

Для того чтобы провести модернизацию основных средств нужно выбрать источники финансирования данного мероприятия. Средства на внедрение новой техники можно использовать как заемные, так и собственные. В данный момент предприятие ООО «СтройМК» использует

аренду, что является очень дорогостоящим. Арендная плата за оборудование, которое участвует в процессе производства продукции составляет 2 115 тыс. руб. в год. Рассмотрим следующие варианты: кредит, собственные средства и лизинг.

Кредит достаточно рискованный и является нерациональным в условиях финансовой неустойчивости предприятия. Предприятие уже кредитруется банком, кредиторская задолженность высокая, есть риск отказа в данной услуге. Собственных средств у предприятия недостаточно на оплату капитальных затрат. Нераспределенная прибыль составляет 4 453 000 рублей. Наиболее оптимальным вариантом модернизации основных средств является лизинг оборудования.

ООО «Европлан» осуществляет продажу продукции в лизинг на выгодных условиях. Расчет лизинговых платежей на 5 лет с удорожанием на 9,12 % годовых в сотрудничестве с данной организацией представлены в таблице 3.4.

Таблица 3.4 – Расчет лизинговых платежей

Лизинговый платеж	Размер лизингового платежа, руб. с учетом НДС
1 год	1 721 965
2 год	1 539 366
3 год	1 375 045
4 год	1 210 720
5 год	1 046 410
Авансовый платеж	1 097 600
Общая сумма сделки	7 991 106

По условию договора оборудование за весь период сделки остается на балансе лизингодателя. Соответственно, амортизацию начисляет лизингодатель и налоги выплачивает также он. Лизингополучатель в лице ООО «СтройМК» вносит лишь только лизинговые платежи, полностью включаемые в расходы. Выкупная стоимость предмета лизинга, которая дает возможность стать собственником оборудования после истечения срока договора также включена в авансовый и лизинговые платежи. Затраты на

монтажные работы, на тару и упаковку, заготовительные и складские расходы, а также транспортные расходы, которые в общей сумме составляют 494 тыс. руб. предприятие в состоянии погасить за счет собственных средств, сюда же относится и единовременный авансовый платеж в размере 1 098 тыс. руб. (20%).

Для того чтобы оценить экономическую эффективность внедрения оборудования через лизинговые услуги необходимо рассмотреть затраты ООО «СтройМК», включаемые в себестоимость продаж, которые представлены в таблице 3.5.

Таблица 3.5 – Структура себестоимости продаж на 2018 год, тыс. руб.

Показатели	Сумма, тыс. руб.
1. Себестоимость продаж 2018 год	162 907
1.1 Основное производство	147 919
в том числе:	
Сырье и материалы	127 385
Общепроизводственные расходы	13 495
Оплата труда	3 342
Амортизация основных средств	3 697
1.2 Общехозяйственные расходы	12 952
Аренда	4 807
В том числе:	
Оборудование из таблицы 3.1	2 115

Из данных таблицы видно, что аренда включена в общехозяйственные расходы предприятия. Из общей суммы арендных платежей 2 115 тыс. руб. относится к оборудованию, которое участвует в процессе производства продукции, а именно его перечень представлен в таблице 3.1. Общая сумма лизинговой сделки составляет 7 991 тыс. руб. За такой же срок выплата аренды данного оборудования составит 10 575 тыс. руб. Разница с финансовой выгодой составляет 2 584 тыс. руб. Но самое главное преимущество в том, что по истечению договора лизинга оборудование перейдет в право обладания лизингополучателя, а именно ООО «СтройМК».

На основе представленных затрат произведем расчет эффективности реализации модернизации основных средств. Предположим, что объемы

производства работ предприятия останутся на уровне 2018 года. После этого представим прогноз финансовых результатов в таблице 3.6 с учетом снижения себестоимости.

Таблица 3.6 – Прогноз показателей финансовых результатов

Показатели	2018	1 прогнозный год	2 прогнозный год	3 прогнозный год	4 прогнозный год	5 прогнозный год
Выручка	180 423	180 423	180 423	180 423	180 423	180 423
Себестоимость	162 907	164 105	162 331	162 167	162 003	161 838
Прибыль (убыток) от продаж	4 480	4 287	6 071	6 235	6 399	6 584
Прибыль (убыток) до налогообложения	4 453	4 270	6 044	6 208	6 372	6 537
Текущий налог на прибыль	(891)	(854)	1 209	1 242	1 274	1 307
Чистая прибыль	3 562	3 416	4 835	4 966	5 098	5 130

Из таблицы 3.6 видно, что в первый прогнозный год себестоимость увеличится, тем самым снизится чистая прибыль. Это связано с единовременным авансовым платежом, а также с прочими затратами на монтаж, транспортировку и т. д. Со следующего прогнозного года наблюдается динамика снижения себестоимости и увеличения чистой прибыли. Во втором прогножном году чистая прибыль увеличится на 35,7 %, а по истечению всего срока лизинговой сделки данное увеличение достигнет 44 %. Тем самым сумма всех лизинговых платежей составляет 8 485 тыс. руб., а среднегодовая сумма полученной прибыли 4 689 тыс. руб. Получается срок окупаемости оборудования в лизинг составит ≈ 2 года.

Эффективность деятельности предприятия характеризуется показателями его рентабельности. Рассчитаем рентабельность основной деятельности:

$$P_{\text{осн.д.2018}} = (4\,480 / 162\,907) \cdot 100\% = 2,7\%$$

$$P_{\text{осн.д.1}} = (4\,287 / 164\,105) \cdot 100\% = 2,6\%$$

$$P_{\text{осн.д.2}} = (6\,071 / 162\,331) \cdot 100\% = 3,7\%$$

$$P_{\text{осн.д.3}} = (6\,235 / 162\,167) \cdot 100\% = 3,8\%$$

$$P_{\text{осн.д.4}} = (6\,399 / 162\,003) \cdot 100\% = 3,9\%$$

$$P_{\text{осн.д.5}} = (6\,584 / 161\,838) \cdot 100\% = 4,1\%$$

Показатель рентабельности свидетельствует о доходности. Так, сопоставив прибыль от продаж с себестоимостью, можно сделать вывод о рентабельности основной деятельности и ее повышении после модернизации основных средств. На рисунке 3.1 представим прогнозы рентабельности основной деятельности в динамике.

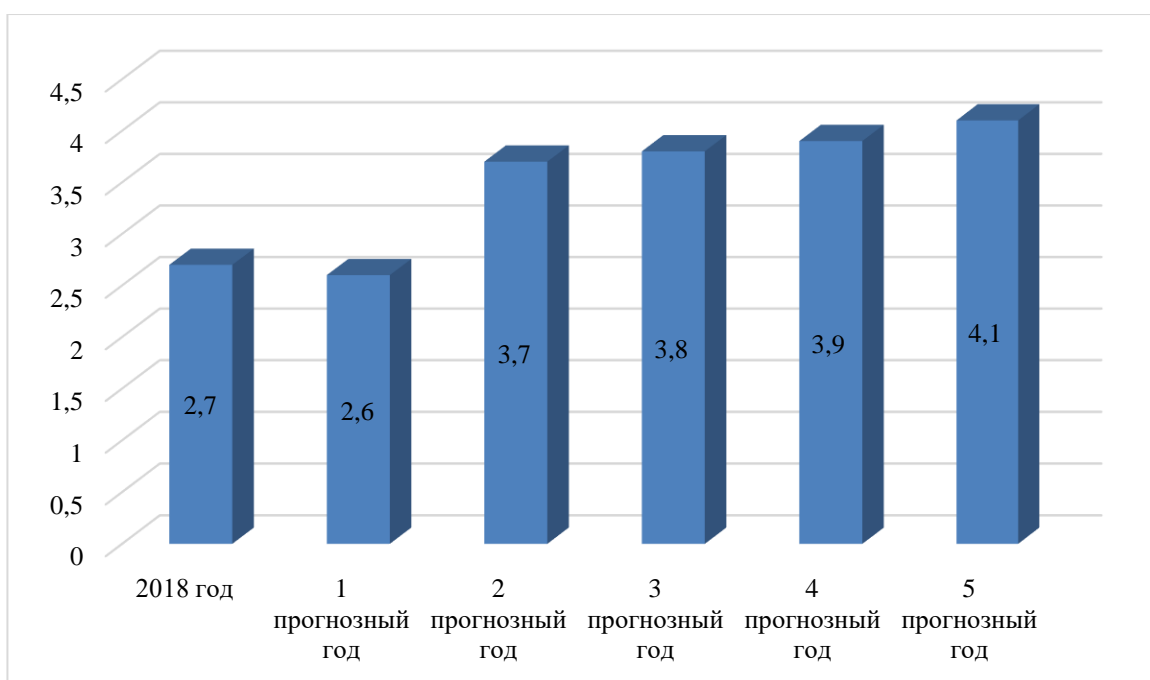


Рисунок 3.1 – Прогнозы рентабельности основной деятельности, %

Из рисунка 3.1 можно сделать вывод о том, что показатели рентабельности основной деятельности увеличиваются в результате внедрения нового оборудования.

Данное мероприятие способствовало улучшению главных экономических показателей:

- 1) Росту экономической эффективности – повышение чистой прибыли на 44%;

2) Повышению рентабельности основной деятельности за весь прогнозируемый период до 4,1 %;

3) Снижению себестоимости работ на 1 068 тыс. руб. (0,7 %).

Также данное более мощное оборудование позволит улучшить качество продукции и ускорить процесс её производства, что повысит конкурентоспособность предприятия. В итоге, модернизация основных средств позволит улучшить основные показатели финансово-хозяйственной деятельности анализируемого предприятия. Цель, поставленная в выпускной квалификационной работе, достигнута, задачи решены.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Изучение теоретических аспектов модернизации основных средств позволило сделать вывод о том, что это очень трудоемкий процесс, который в последствии приводит к повышению конкурентоспособности, улучшению качества продукции, снижению себестоимости и самое важное увеличению прибыли предприятия. Для принятия решений о модернизации нужно

оценить состояние основных средств по всем критериям, а также найти источники финансирования для данного мероприятия.

Проанализировав финансово-хозяйственную деятельность ООО «СтройМК» можно сделать вывод, что большая часть основных средств, а именно активная часть, которая участвует в процессе производства продукции, находится в аренде у другого предприятия. За исследуемый промежуток времени финансовое состояние организации неустойчиво. Для отчетного года характерна высокая величина краткосрочных обязательств, представленных кредиторской задолженностью (88 420 тыс. руб.). Это объясняется созданием депозита для реализации большого заказа в 2019 году. Динамика снижения деловой активности говорит о неэффективном использовании имеющихся основных средств.

Активный капитал предприятия в большей степени представлен оборотными активами (80,6%), что является активным показателем для деятельности предприятия. Дебиторская задолженность в разы меньше кредиторской, что является значительной диспропорцией, а, следовательно, негативно влияет на финансовую стабильность ООО «СтройМК».

Исследуемое предприятие является прибыльным, наблюдается динамика роста чистой прибыли, на отчетный год она составила 3 562 тыс. руб. Также следует отметить увеличение эффективности использования капитала предприятия, не смотря на большую вовлеченность земных средств. За счет этого и происходит повышение прибыли предприятия.

Для увеличения прибыли, снижения себестоимости, а также повышения обеспеченности предприятия основными средствами в проектной части выпускной квалификационной работы предложено реализовать мероприятие по модернизации основных средств, а именно приобретение оборудования, участвующего в процессе производства, в лизинг. На реализацию проекта в общей сумме потребуется 8 485 тыс. руб.

Стоит отметить превосходство приобретаемого оборудования по техническим характеристикам, а также отсутствие физического и морального

износа. Данные преимущества позволят ускорить процесс работы, не увеличивая при этом затраты. Также данное мероприятие отразится на качестве производимой продукции, что положительно скажется на конкурентоспособности предприятия.

Приобретение оборудования позволит сократить общехозяйственные расходы, тем самым снизить себестоимость продаж. Данное изменение способствует увеличению чистой прибыли ООО «СтройМК», а также повышению рентабельности основной деятельности оборудования. Несмотря на незначительное снижение перечисленных показателей в первом году реализации, во втором прогнозируется увеличение чистой прибыли на 1 273 тыс. руб. А по истечению всего срока лизингового соглашения прогнозируемая чистая прибыль увеличится на 1 568 тыс. руб. Срок окупаемости данного проекта \approx 2 года. Рентабельность основной деятельности увеличится на 1,4%, что свидетельствует о доходности предложенных мероприятий. Таким образом, обозначенные цели достигнуты, поставленные задачи решены.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Морозова, А. В. Сущность, классификация и структура основных фондов организации / А. В. Морозова // Творческий научный обозреватель. – 2017. – № 3. – С. 48–53.
2. Ахмедов, А. Э. Совершенствование методики анализа эффективности использования основных фондов предприятия / А.Э. Ахмедов // Территория науки. – 2014. – № 2. – С. 42–51.

3. Есимкулова, З. Б. Анализ интенсивности и эффективности использования основных средств предприятия / З. Б. Есимкулова // Достижения вузовской науки. – 2015. – № 7. – С. 14–19.
4. Криган, К. Г. Актуальные проблемы использования основных средств организации в условиях рыночной экономики / К. Г. Криган // Молодой ученый. – 2016. – № 12. – С. 1327–1331.
5. Положение по бухгалтерскому учет «Учет основных средств» ПБУ 6/01, утвержденное Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 30.03.2001 № 26н.
6. Ефимычев, Ю. И. Модернизация предприятия промышленности: концепция, стратегии и механизм реализации / Ю. И. Ефимычев // Креативная экономика. – 2015. – № 11. – С. 52–58.
7. Модернизация производства. Предпосылки [Электронный ресурс] : Режим доступа: [ttp://agro-archive.ru/novosti/2660-modernizaciya-proizvodstva.html](http://agro-archive.ru/novosti/2660-modernizaciya-proizvodstva.html).
8. Кононова, В. Ю. Модернизация производственных систем на российских промышленных предприятиях: современное состояние и перспективы / Ю. В. Кононова // Российский журнал менеджмента. – 2016. – № 12. – С. 15–20.
9. Модернизация оборудования [Электронный ресурс] : Режим доступа: <http://www.bibliot/7k/36.htm>.
10. Эйтингон, В. Н. Модернизация предприятий: факторы и стратегии / В. Н. Эйтингон. – Воронеж : Издательство ВГУ, 2015. – 218 с.
11. Лехтянская, Л. В. Основные средства и модернизация производства / Л. В. Лехтянская // Российское предпринимательство. – 2016. – № 5. – С. 5–16.
12. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации в форме капитальных вложений [Электронный ресурс] : федеральный

закон от 25.02.1999 № 39–ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

13. Дюрягина, Н. А. Модернизация основных средств: особенности бухгалтерского учета / Н. А. Дюрягина // В сборнике: Внедрение результатов инновационных разработок: проблемы и перспективы. – 2017. – № 13. – С. 53–56.

14. Воробьева, И. П. Экономика и организация производства : уч.еб. Пособие для СПО / И. П. Воробьева, О. С. Селевич. – Москва : Издательство Юрайт, 2019. – 244 с.

15. Крылов, Э. И. Анализ эффективности инвестиционной и инновационной деятельности : учебное пособие / Э. И. Крылов, И. В. Журавкова. – Москва : Финансы и статистика. – 384 с.

16. Соколович, А. Е. Современные источники самофинансирования коммерческих предприятий [Электронный ресурс] / А. Е. Соколович. – Режим доступа: <http://ich.tsu.ru/Grants/Conferences/MFU/index2.htm>.

17. Просветов, Г. И. Лизинг: задачи и решения / Г. И. Просветов. – Москва : Альфа-пресс, 2016. – 160 с.

18. Лапыгин, Ю. Н. Лизинг : учебное пособие для вузов: моногр. / Ю. Н. Лапыгин, Е. В. Соколовских. – Москва : Альма Матер, 2014. – 432 с.

19. Косталыгин, А. В. Конкурентные преимущества использования лизинга в качестве инструмента финансирования / А. В. Косталыгин. – Москва : Синергия, 2014. – 745 с.

20. Жамьянова, С. Ц. Планирование прибыли на предприятии / С. Ц. Жамьянова // Инновационная наука. – 2016. – № 5. – С. 67–69.

21. О бухгалтерском учете [Электронный ресурс] : федеральный закон от 06.12.2011 № 402–ФЗ ред. от 23.05.2018. // // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

22. Гарифуллина, А. А. Различные подходы к определению понятий «основные средства», их «оценка» и «амортизация» / А. А. Гарифуллина // Молодой ученый. – 2018. – № 7. – С. 324–327.
23. Капырина, А. Д. Проблемы выбора способа начисления амортизации основных средств на предприятиях / А. Д. Капырина // Universum: экономика и юриспруденция. – 2017. – № 1. – С. 4–9.
24. Казначевская, Г. Б. Деньги, кредит, банки : учебник / Г. Б. Казначевская. – Москва : КноРус, 2018. – 352 с.
25. Бордин, Н. Ф. Лизинг как способ обновления ОПФ / Н. Ф. Бордин // машиностроитель. – 2018. – № 1. – С. 18–29.
26. Васильев, Н. М. Лизинг как механизм развития инвестиций и предпринимательства : учебник / Н. М. Васильев. – Москва : «ДеКа», 2018. – 458 с.
27. Акбердин, Р. З. Прогнозирование и перспективное планирование обновления и восстановления основных производственных фондов машиностроения / Р. З. Акбердин. – Москва : Уч. пос. МИУ, 2017. – 78 с.
28. Агаркова, Л. В. Пути улучшения финансовых результатов предприятия / Л. В. Агаркова // молодой ученый. – 2015. – № 4. – С. 329–331.
29. Строймк [Электронный ресурс] : завод металлоконструкций и резервуарного оборудования. – Режим доступа: <http://www.smk124.ru>
30. Дегальцева, Ж. В. Сравнительная характеристика различных методов затрат и калькулирования себестоимости / Ж. В. Дегальцева // Научный журнал КубГАУ. – 2018. – № 104. – С. – 1010–1020.

ПРИЛОЖЕНИЯ А-Д

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Хакасский технический институт – филиал ФГАОУ ВО

«Сибирский федеральный университет»

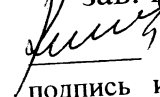
институт

«Экономика и менеджмент»

кафедра

УТВЕРЖДАЮ

зав. кафедрой ЭиМ

 Т.Б. Коняхина
подпись инициалы, фамилия


«19» 06 2019 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

38.03.01 Экономика

код – наименование направления

Модернизация основных средств на примере ООО «Строй МК»
тема

Руководитель  17.06.19 Зав. ПФС
подпись, дата должность, ученая степень

Выпускник  17.06.19
подпись, дата

Л.Н. Силютин
инициалы, фамилия
О.В. Лещёнок
инициалы, фамилия

Абакан 2019